

ЛЕНИНСКОЕ ЗНАМЯ

ТОТЕМСКАЯ
РАЙОННАЯ ГАЗЕТА

Для нас, журналистов районной газеты, радио и телевидения, стали традиционными встречи с главой районной администрации С. М. ГРОМОВЫМ. Да и где еще мы можем получить конкретные ответы на вопросы тотмичей? На этот раз, изменения традиции, попросили пригласить заведующих отделами, начальников управлений администрации, ибо вопросов накопилось немало, ответы же на них хотелось получить более полные, подкрепленные конкретными цифрами, примерами.

Во встрече приняли участие С. М. Громов, глава администрации района, Е. С. Егорова, начальник управления сельским хозяйством, В. В. Федотовская, заведующая райфко, А. А. Токарев, председатель комитета по строительству, С. Ю. Симонов, глава администрации Тотмы.

Наш первый вопрос к С. М. Громову.

— Завершились семь месяцев. Чем живет район, какова ситуация в сельском хозяйстве, в промышленности?

— Обстановка не простая, связана она в первую очередь со снижением уровня производства в районе, хотя темпы его и не велики. Удалось приостановить снижение производства молока и мяса, но ситуация в сельском хозяйстве не дает поводов для успокоения, прежде всего бес покоят погодные условия. Если в Тотьме бывают и солнечные дни, то в Великодворье, Верхней Тотлиме дожди почти ежедневно. К чети селян — паники нет. Работают люди. Повсеместно предоставляется возможность обеспечить личный скот кормами. Жизнь течет в привычном, наработанном десятилетиями ритме, хотя не все получается так, как бы хотелось.

Неплохие нынче виды на урожай, не хуже, чем в прошлом году. Хлеб уродился хороший, задача — убрать его и сохранить. Это даст гарантию стабильности сельхозпроизводителям.

Многие хозяйствственные руководители понимают, что не прожить сегодня только за счет выручки от продажи молока и мяса. Поэтому занимаются переработкой древесины, производят обрезную доску и брусья, продают и получают дополнительные средства. Акционерное общество «Тотемское» продает доску, рубленые дома из круглого леса. Магазин у них работает, и неплохо. Считаю, что своей продукцией должны торговаться на прямую все, в том числе и мясокомбинат, маслозавод.

Сложное положение в лесной отрасли. Отгрузка древесины идет медленно, спрос на продукцию из лиственных пород упал. Лучше покупают хвойные, но их осталось не так уж много.

В целом ситуацию в районе постоянно держим на контроле. Поступает погода завершить благополучно сельхозработы — в зиму выйдем с належдой, что год будет не хуже прошлого.

Следующий вопрос — Е. С. Егоровой.

— Екатерина Симоновна, Сергей Михайлович положение в сельском хозяйстве не назвал критическим. Но несмотря на оптимизм, аграрники района уведомили городской Совет о пикетировании 18 августа, в день работы внеочередной сессии райсовета, здания районной администрации. Одно из их требований — своевременное финансирование и дотирование АПК района.

день задолжали агроснабу 30 млн. рублей, а ведь он тоже все приобретает по предоплате. Требует обновления машинно-тракторный парк, 25 процентов техники — с выработанным сроком службы.

Сложно с горючим. Самое большое — на два дня запас его в хозяйствах.

Предстоит закупить угля на 120 млн. рублей. Все легкое решается, но пытаемся найти выход. Вопрос выделения кредитов на приобрете-

ниями по перераспределению, но и в последний раз, 20 июня, решение принято не было. Что теперь?

Еще мне хотелось бы остановиться на финансировании сельским хозяйством малый Совет оказался глух. И мне непонятна позиция председателя райсовета В. М. Дмитриева и члена малого Совета Б. В. Жданова, чей голос оказался решающим в принятии решения по перераспределению акций на последнем малом Совете. Мое распоряжение об отмене аукциона фондов имущества игнорировалось. Пришло обращаться в суд.

История получилась некрасивая. Акции проданы и вернуть их товаропроизводителям можно опять же только через суд. К сожалению, обращаться к помощи правосудия приходится все чаще. И надо сказать, что администрация оказывается всегда в выигрыше. Мы сделаем все, чтобы вернуть товаропроизводителям положенное им на этом предприятии.

— Сергей Михайлович, ос-тавив на время политику и экономику. У меня вопрос из серии светской хроники. Поскольку Вы личность в районе известная, то разговоров вокруг Вас немало. В частности, в последнее время упорно муссируются слухи о приобретении Вами в личную собственность пяти дач и открытии частного магазина.

— Разочарую тотмичей. Дата как была одна в Орловке, так она и осталась. Появилась, правда, баня. А что касается магазина, то мне, без всяких оснований, приписывают в собственность магазин фирмы «Гром», или, проще говоря, цех сухого печенья. Среди учредителей этой фирмы нет физических лиц, ее владельцы — предприятия и организации, и принадлежать мне магазин никак не может.

Но, кто знает, пути Господни неисповедимы. Останусь без работы, может, и магазин открыть придется.

Завершая наш разговор, хочу сказать, что у нас не все идеально. Проблем в районе множество, мы их видим и по мере возможности стараемся решать. К сожалению, не все и всегда получается, как хотелось бы. Число работающих в администрации невелико и оно не растет, вопреки всем разговорам. Люди постоянно работают, чтобы стабилизировать жизнь в районе, решают те вопросы, которые по силам.

Вниманию депутатов райсовета!

Малый Совет районного Совета народных депутатов сообщает, что

18 АВГУСТА 1993 ГОДА
состоится ВНЕОЧЕРЕДНАЯ (ТРИНАДЦАТАЯ) СЕССИЯ РАЙСОВЕТА.

Повестка дня:

1. О сложении полномочий председателя районного Совета народных депутатов.

Начало работы сессии в 10 часов.

КЛУБ ПОТРЕБИТЕЛЯ

Уже вошло в привычку на Руси приглашать гостей. Вот и мы в «Клубе потребителя» решили открыть гостиную, где за чашкой чая будут встречаться директора наиболее крупных магазинов и руководители торговых организаций. А первым гостем нашего клуба стала И. А. ИГНАТЬЕВСКАЯ, возглавляющая фирменный магазин «Лидер». Кстати, этот магазин в августе отмечает годовщину со дня образования.

— Ирина Александровна, почему вы назали свой магазин «Лидер», а не «Росинка» или «Березка», допустим?

— Лидер — это человек, который стремится быть лучше, это самокритичная и целебственная личность. Он всегда в центре внимания и на него равняются остальные. Но ведь эти качества можно отнести и к коллектику людей, объединенных общей целью. К тому же название «Лидер» накладывает на нас определенную обязанность и в то же время дает стимул в работе.

Нельзя сказать, что все в нашем коллективе гладко, до сих пор идет «притирание» характеров, взглядов, убеждений. Но все это закономерный процесс, он происходит повсюду в жизни.

Другое дело, что название больше соответствовало нам, если бы магазин занимал красивое, просторное здание, в котором бы можно было разместить новейшее торговое оборудование. Где бы продавец не ходил зимой в валенках, а носил модельную обувь, красивую униформу, соответствующую престижу магазина. Всё это у нас еще впереди...

— Как прошел первый год работы, ведь это, как правило, самый трудный период?

— Да, это был трудный год становления для всех нас. Теперь я могу без ложной скромности сказать, что наше акционерное общество «Анна и К» знают не только в Тотемском районе, его магазины открыты в 11 районах области.

Если говорить о показателях, то за первое полугодие товарооборот составил 202 миллиона рублей, а чистая прибыль после уплаты всех налогов 22 миллиона. Сейчас в нашем коллективе трудится 19 человек, открыли мы свои филиалы в Можайске и Нюксенице.

Но это уже прошедший этап, а надо стремиться заглядывать в будущее. Начали мы реконструкцию старого здания КБО. Причем не просто реконструкцию, а обновление его от фасада до внутренней перепланировки помещения. Чтобы наш магазин, действительно, соответствовал своему названию.

Для удобства покупателей планируем разместить там несколько отделов: «Овощи и фрукты», «Гастрономия», «Вино, напитки, соки», «Банкеты» и отдельно промышленный отдел.

То есть легче будет заниматься каждой группой товаров. Если сегодня мы можем позволить выставить кондитерские изделия 5–6 наименований, то со временем ассортимент их станет более богатым. А фрукты и овощи будут продаваться в фасованном виде, для чего мы и создаем отдел фасовки. Только в этом случае наш магазин может стать сильным конкурентом для торговых точек города.

Торговая база нашей акционерной компании «Анна

и К» постоянно расширяется, пополняется новыми товарами. Создан сильный штат товароведов. Это действительно профессионалы, имеющие богатый опыт работы.

Вторая перспектива: иметь свой магазин в Нюксенице и в Тотьме. Оба здания, к сожалению, не приспособлены для хорошего обслуживания покупателей и требуют больших затрат на ремонт.

Сейчас мы работаем в ужасно стесненных условиях, не хватает складских помещений, витрин. Сами представляете, что можно сделать, если расстояние между прилавками полтора квадратных метра. Как на такой плохости быстро и качественно обслу-

живать покупателей?

Конечно, мы надеемся, что реконструкция не затянется. Но, увы, все делается очень медленно. Да и у строителей своих проблем очень много.

Вот и приходится мне, как директору, выполнять множество функций, связанных со строительством, закупкой стройматериалов. Не знаешь порой, за что взяться в первую очередь. Все дела важны и требуют непосредственного внимания. Надо проводить и реконструкцию здания КБО, и отремонтировать заново магазин в Медведеве, и решить вопрос с филиалом в Нюксенице. Нагрузка очень большая.

Хорошо еще, что с финансированием особых проблем нет. В «Анну и К» — наше головное предприятие — стекается выручка со всех магазинов и часть средств выделяется нам на реконструкцию и строительство. Большое спасибо и банкирам за поддержку и понимание с их стороны.

— Ирина Александровна, головная боль всех предпринимателей — налоговая политика. А как у Вас, не болит сердце об этом?

— Налоговая политика очень жесткая. То, что было 5–6 лет назад, даже ни в какое сравнение не идет. Могут разбрить, мол, это ваши проблемы и решайте их сами, но кто знает, какой ценой достаются товары — тот нас поймет. Ведь все это наши заботы и переживания! А счет платежам и налогам в различные бюджеты идет на миллионы...

Приходится мириться и с грабительской арендной платой за помещение. Все понимают, что помыслы у нас благие — подарить городу красивейший магазин, но власти говорят — пусть «Лидер» и за аренду платит, и в реконструкцию здания миллионы вкладывает. А почему бы не дать нам возможность откупить это зда-

ние сейчас, до начала основных работ? Надо понять и нас. Какой хозяин будет вкладывать деньги в реконструкцию чужого здания?

А недавно появилась еще одна проблема: введение кассовых аппаратов. Вопрос: где их разместить на полутора квадратных метров? Вот и думай, как пропустить три потока людей через кассу...

— А нас могли бы приоткрыть секрет, как в вашем магазине происходит ценообразование? Из чего складывается розничная цена товара и по какому принципу?

— Наверное, это самый интересный вопрос, который волнует тотычей. Поскольку ходит очень много домыслов и суждений, что ценами крутят как хотят. На самом деле всё гораздо сложнее.

Все зависит от цены поставщика. Если она высокая, то большую наценку уже не сделать. Иначе товар не пойдет, а наша прибыль зависит от товарооборота. И чем

с поставщиками. Она может

сделать максимальную наценку, остальные — соразмерно спросу. И в результате цена на товар накручивается в два, а то и в три раза.

Мы же работаем по само-

му оптимальному варианту

— с непосредственными производителями. Основные предприятия области являются акционерами компаний «Анна и К» и поэтому заинтересованы продать товар с наименьшей наценкой. Что касается импортных товаров, то они поступают по бартеру. Тут интересы поставщика и покупателя очень тесно увязаны, потому что идет торг товара на товар и нет смысла завышать цену обеим сторонам. Отговский же склад «Анны и К» отпускает товары по ценам поставщика.

Что же касается системы

райпотребсоюза, здесь опто-

вая база держит сельпо и горпо в очень жестких усло-

виях. Они не могут иметь

Яйца с сюрпризом

Начало этой истории положил звонок тотычка Л. Макаровой. Ее подруги И. Зайцева и Г. Пономарева приобрели в магазине Пригородного сельпо в п. Глубокое яйца по цене 251 руб. за десяток. Яйца оказались тухлыми с резким тошнотворным запахом.

«Я ничего не знаю»

Именно так выглядели ответы продавца магазина Н. М. Кукановой, с которой я встретился в магазине и интересовался, когда были ввезены эти яйца и срок реализации. Нина Михайловна, сославшись на то, что заведующая унесла все накладные в кабинет, ни на один мой вопрос не ответила.

Она пояснила, что в начальной дате появления яиц на свет не указывается, да и на яйцах в последнее время клеймо тоже не ставится. На ценниках же вместо даты производства ставится дата привоза в магазин. А это грубейшее нарушение Закона «О защите прав потребителя», ведь покупатель должен получить полную информацию о товаре, тем более скропортащемся. И эта информация должна указываться непосредственно на ценнике.

Получается странная картина. Никто не знает, сколько времени эти яйца добирались до магазина. Срок их реализации ограничен — семь суток, не более. А продавцы даже не знают, какой свежести яйца?

«С Вами полностью согласна»

Так заявила в разговоре со мной председатель Пригородного сельпо В. М. Дубышева. Она признала, что продавцы магазина п. Глубокое допустили грубейшее нарушение, продавая непригодные к употреблению яйца. «Мы не всегда располагаем полной информацией о товаре», — посетовала Вера Михайловна. Она открыла еще одну тайну. Оказывается, эти залопотучные яйца завезены, согласно накладной, еще 17 июля!

Вера Михайловна побежала научить подчиненных уважать Закон «О защите прав потребителя». Меня в этой ситуации вззвиновало другое: ни в правлении, ни в магазине о нас, покупателях, думать не хотят. И все это следствие бесконтрольности, ведь с торговыми организациями сегодня спроса нет.

Отдел защиты прав потребителя создан лишь формально — сессия райсовета решения об этом не принимала, санитарная служба вовсе тоже не уследит, да и наш брат, покупатель, не слишком-то требователен. Кто-то предложил не портить с ними отношения, а кто-то уже смировался с мыслью, что на них управы нет.

Лидер — значит первый

жит покупателей?

Конечно, мы надеемся, что реконструкция не затянется. Но, увы, все делается очень медленно. Да и у строителей своих проблем очень много.

Вот и приходится мне, как директору, выполнять множество функций, связанных со строительством, закупкой стройматериалов. Не знаешь порой, за что взяться в первую очередь. Все дела важны и требуют непосредственного внимания. Надо проводить и реконструкцию здания КБО, и отремонтировать заново магазин в Медведеве, и решить вопрос с филиалом в Нюксенице. Нагрузка очень большая.

Быстрые обернется каждый вложенный рубль, тем лучше. Если крупу, скажем, получим по цене 200 рублей, то больше 10 процентов наценки не сделать. Это будет невыгодно прежде всего нам.

Во-вторых, наценка зависит от спроса на каждый товар в отдельности. Например, средний уровень наценки в июле составил 22 процента.

Наценки колеблются примерно так: на винно-водочные — 20–30

процентов, продовольственные — от 10 до 40, в зависимости от цены поставщика, на промышленные товары — от 20 до 50 процентов.

Но у нас в коллективе работают дипломированные специалисты. Директор магазина, скажем, имеет среднее специальное образование и легко ориентируется в ценообразовании. Она хорошо знает и спрос покупателей, и уровень цен на рынке.

За все время мы только дважды ошиблись и завысили наценку. И то спустя несколько дней пришлось ее снижать. А так товары расходятся быстро.

— Вы очень долго работаете в потребкооперации. Чем, на Ваш взгляд, выигрывают коммерческие магазины по сравнению с ней?

Потребкооперация привыкла работать по старинке, получая товар с областных баз, которые не перемещаются с наценками. Потом, по прибытии в Тотьму, на оптовой базе делается еще такая же накрутка, потому что и они тоже хотят жить.

Третью наценку делают в сельпо и горпо. Им — розничным звеням — тоже нужно получать какую-то выгоду. И все три звена переброски товаров пытаются за счет наценок.

Причем каждый посредник норовит взять побольше. В самом выгодном положении оказывается областная база, работающая непосредственно

свой расчетный банковский счет, они связаны в инициативе и обязаны пропускать все документы через оптовую базу, как головное предприятие райпотребсоюза. База как бы концентрирует средства и в то же время их распыляет.

Ведь товаровед, работающий на селе, лучше ориентируется в спросе и потребности местного населения, чем тот, который сидит на базе. И в то же время сельский товаровед может эффективнее работать с мелкими партиями товаров, реализуя их в оптимальные сроки.

Я сама долгое время работала в системе потребкооперации и могу с уверенностью сказать, что любое розничное звено, став самостоятельным предприятием, жило бы без райпотребсоюза. Кстати, там это тоже прекрасно понимают.

Но все наши попытки сделать горпо самостоятельной организацией не удались, нас просто не выпустили из этой системы.

— И последний вопрос. Ирина Александровна. Нужны ли, на Ваш взгляд, коммерческие магазины?

— Они сегодня просто необходимы. Они дают стимул для потребкооперации и могут стимулом для любое розничное звено, став самостоятельным предприятием. Жизнь бы без райпотребсоюза. Кстати, там это тоже прекрасно понимают.

Интересный факт: мы сле-

дели хронометраж времени

директора нашего магазина.

Так вот, 3–5 дней в неделю у нее занимают командировки, связанные с завозом товаров, 1,5 дня — это обще-

ние и диалоги с поставщиками и только 5 часов она может усердно работать с отчетом и документацией.

Под лежачий камень, как го-

ворится, и вода не течет..

обеспокоен более качеством товара, его уникальностью или статусом, чем ценой.

ПРИСПОСОБЛЕНИЕ ТОВАРА — это внесение в товар изменений в соответствии с местными условиями и предпочтениями для его адаптации к внешнему рынку.

СЛОВАРЬ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК — отдельные лица или домохозяйства, покупающие или приобретающие иным способом товары и услуги личного потребления.

ПРЕИСКУРАНТ — это

обычная справочная цена, предоставляемая покупателем.

ПРЕСТИЖНАЯ ЦЕНА — это высокая цена, предназначенная для привлечения рыночного сегмента, который

Страницу
подготовил
М. Новоселов,
наш корр.

МНЕНИЕ

НЕ НАДО СПЕШИТЬ С ВЫВОДАМИ

В последнее время Тотьма стала объектом повышенного внимания со стороны ученых и журналистов. И это неслучайно, некоторые ученые связывают с ней очень много тайн. Определенная логика в их рассуждениях есть, поскольку Тотьма всегда оставалась загадкой и настоящее открытие ее еще впереди.

Обобое внимание привлекли ученые из Санкт-Петербурга — отца и сына Сапуновых, высказавших версию о связи Спасо-Суморина монастыря с пропажей знаменитой библиотеки Ивана Грозного. На первый взгляд, очень трудно предположить, что библиотека находится именно здесь, в Тотьме, но члены высчитывают довольно логически ряд фактов. Связь основателя монастыря Феодосия Суморина с Иваном Грозным, вхождение Тотьмы в число опричных городов, наезды Ивана Грозного в наши края, знаменитый государев луг и целый ряд других фактов свидетельствуют о том, что монастырь мог стать местом для хранения ценных государственных сокровищ. Но это пока научные гипотезы, которые предстоит либо подтвердить, либо опровергнуть.

Годы царствования Ивана Грозного пришли на последние годы жизни Феодосия Суморина. И ученые предполагают, что существовала разветвленная сеть подземных ходов под монастырем, куда и могла быть спрятана знаменитая библиотека.

Подземные ходы в то время были просто необходимы. В те смутные времена частых набегов и войн надо было где-то спасаться, хранить провизию и ценности. Возможно, что система подземных ходов под монастырем и служила для этих целей, но в сохранившихся исторических документах никакого упоминания о подземных ходах или хранилищах нет. Поэтому я бы не спешил с выводами. Свет на эту тайну могут пролить только исследования археологов, при-

чем профессиональные. Ведь очень важно при проведении их не нарушить то, что осталось от монастыря. А там и так разрушено уже немало.

Монастырь действительно хранит множество тайн. Очень уж интересна история его, очень многое имеется в ней переплетается и фактов. Но самое страшное, на мой взгляд, это поиск сенсаций, за которыми охотятся всякою ролью экстравесны и ученыe. Здесь неизбежны трезвый анализ фактологического материала, анализ истории монастыря и Тотьмы, ибо связь их неразрывна. Известно, что со строительством города началось и строительство монастыря.

К монастырю тяготели и последующие государи, которые сделали ему немало ценных подарков. Значит, он привлекал не только мещан, купцов и постных людей, и власть имущих. Чем? Это может быть одной из тайн, которую хранит Спасо-Суморин монастырь.

Но я лично связываю эти тайны, если они, конечно, есть, с подвижнической деятельностью Феодосия Суморина. Его могучая фигура стала своеобразным фундаментом духовной и экономической жизни Тотьмы. Это, видимо, был уникальный и талантливейший человек.

Немногие основатели монастырей писали духовное завещание и успевали за 14 лет создать такое мощное хозяйство, причем четко отработанное даже по современным меркам. Практически на этом хозяйстве мог базироваться весь город, как впоследствии и вышло.

Не надо забывать о том, что монастыри в то время были рассадниками просвещения и грамотности среди населения. Это было место, где люди могли защититься, это была духовная жизнь города. Это было хранилище ценнейших исторических реликвий, туда мог притянуть каждый со своими проблемами и найти ответ. Своеобразная лечебница, как

называли монастыри на Руси.

Так что повод для исследований есть. И основательный. Но я против неподтверждений сообщений о возможных кладах, спрятанных библиотеках. Это может породить нездоровий ажиотаж вокруг Тотьмы, который, к сожалению, уже начинает проявляться. Тотьму уже начинают использовать как вешь, на которой можно сыграть, прославиться, написать диссертацию, сделать себе имя или карьеру.

То и дело мелькают съемочные группы, забежные корреспонденты, ученыe. Но ни одного нормального, интересного, глубокого по содержанию материала о Тотьме мы еще не видели. Были только «верхушки», мелькали на экране церкви, что-то говорил Зайцев (и то его «реалии» основатель), но цельной передачи о Тотьме с ее историей, сегодняшним днем, ее болями и проблемами не было.

Связь с Америкой, черная американская лиса, купцы-мореходы, архитектура, отразившая эпоху морских открытий — все это стало расходящим штампом. Но ведь архитектура и Русская Америка — это только 50 лет в истории города. И, увы, это не самые главные ее страницы. Историю создавали люди на базе развития промышленности, хозяйства, судоходства, ведь Тотьма была крупным транзитным узлом. Вот это и интересно показать во всем многообразии, а не выхватывать и не штамповывать материалы одним и тем же стилем.

А то смотришь и такое ощущение, что где-то это уже видел. Те же темы, те же точки съемок. Вот я и опасаюсь, как бы из истории с библиотекой и кладами купцов-мореходов снова не раздули сенсацию. Положим, с конца исследований, не будем спешить с выводами. Тайны тоже когда-то становятся явью.

В. ЗАМАРАЕВ, краевед.

ПРИРОДА. Камско-Двинский край с северо-востока на юго-запад пересекается водораздельной возвышенностью Северных Увалов. Северо-западный склон этого водораздела принадлежит бассейну С. Двины с ее притоками, Сухоной и Югом с Лузой и притоком Вычегдой, а юго-восточный орошаются Вяткой и Камой, принадлежащими к бассейну Волги.

В древности водораздел этот носил название Волока, так как через него перетаскивали суда с истоков рек системы С. Двины к истокам реки Волги.

Край этот лесист, изобилует болотами и отличается очень суровым климатом. Лесов здесь так много, что в Вологодской губ. они занимают свыше восьми десятых всей площади. Болота тянутся местами на десятки и сотни верст. Почвы — подзолистые, суглинистые или супесчаные, в большинстве случаев дающие невысокие урожаи или же совсем непригодные для возделывания.

Климат, хотя и суровый, но летом достаточно теплый для созревания хлебов. В Вологодской губ. лето такое же теплое, как в Санкт-Петербурге, а в Вятской — как в Москве. Средние температуры июля колеблются между 16 и 19 градусами. Зато зима чрезвычайно суровая. В западной части края средние температуры января такие же, как в Архангельске — 14 градусов, а в восточной — как в Пустозерске у устья Печоры — 16 градусов. Вес-

на XIV веку относится и основание первых монастырей в этом крае, сыгравших немаловажную роль в колонизации края, и просветительская миссионерская деятельность Стефана Пермского, проповедавшего христианство среди чуди, тую поддававшейся влиянию и до сих пор хранившей много языческих верований.

В XVII веке новая волна славян-колонизаторов проникает в чудскую землю. Это раскольники, убегающие в деревни вологодских и вятских лесов от притеснений Московского правительства.

В настоящее время население Камско-Двинского края состоит из великороссов (около 3,5 млн. человек) и потомков «чуди белоглазой», вяток (в Вятской губ.) и зырян (в восточной части Вологодской губ.). Кроме того, в юго-восточной части Вятской губ. живут пришедшие сюда с Волги представители тюркского племени, башкиры и татары, а в южной части той же части губернии — черемисы, принадлежащие к группе приволжских финнов.

Несколько слов о великорусском населении. Самый тип великоросса и обстановка его жизни далеко неодинаковы в различных частях края. В противоположность вятичу, низкорослому, слабому, некрасивому, с явными признаками подмеси финской крови, великоросс с Сухоной и Двиной поражает своим высоким ростом, бойкостью, уверенностью в себе, чистотой славянского типа.

КАМСКО-ДВИНСКИЙ КРАЙ (губ. Вятская и Вологодская)

ногда, нередко бывают заморозки, которые вредно отзываются на урожаях.

В северо-восточной части Вологодской губ. климат настолько суров, что земледелие почти невозможно и жители занимаются охотой, рыбной ловлей и лесными промыслами. При обилии лесов и болот распаханных, культурных земель сравнительно мало, в особенности в Вологодской губ., почему и заселенность края слабая. В Вологодской губ. плотность населения — четыре человека на кв. версту.

НАСЕЛЕНИЕ. В древности Камско-Двинский край населяли финские племена, которые известны были у славян под именем «чуди». В так называемых «чудских могилах», т. е. пещерах подземельях, куда пряталась чудь во время нашествия русских, до сих пор еще находятся остатки чудской культуры в виде различных украшений, монет, мелких вещей, идолов и т. д.

Страна полудикой, занимающейся охотой и рыболовством чуди давно уже была известна норманнам, собиравшим дань с этого народа, но истинными колонизаторами этого края явились славяне, североруссы. Новгородская вольница проникает впервые в страну чуди с запада на верхнюю Сухону.

Первоначально новгородцы только облагают жителей данью, затем окончательно оседают и укрепляются здесь в качестве звероловов и земледельцев. В первой половине XII века они основывают города Вологду и Великий Устюг, постепенно подвигаются по Двине и Вычегде на восток и в конце XIV века проникают на Вятку.

Убогие, жалкие, часто крытые соломой и даже кутные избы Вятской и южной части Вологодской губ. сменяются на Сухоне и Двине высокими, поместительными избами,строенными из соснового леса, с далека вперед выступающей крышей, преодолевающей стены от сырости.

Здесь еще можно местами встретить старинный тип крестьянской избы тех времен, когда хозяин заботился не только об удобстве, но и о красоте постройки. Затейливые крылечки с колонками, утвержденные на столбах балкончики, украшенные вычурными балюсами, резные и раскрашенные ставни, резные наличники (узоры) на окнах, конек на крыше — все это можно еще кое-где встретить в этих краях, но все реже и реже, и вскоре эти остатки старины окончательно отойдут в глубь преданий.

Преобладающее занятие великороссов — хлебопашество. Лесные и кустарные промыслы, охота, рыбная ловля существуют только в качестве подсобных промыслов. В общем, великоросс Камско-Двинского края живет гораздо более зажиточно, чем великоросс черноземной полосы. Он сохранил местами старинный уклад жизни и в гораздо меньшей мере подвергался влиянию городской культуры. Однако же и здесь в последнее время наблюдается обеднение и некоторый упадок хозяйства.

Быстрый рост населения и истощение природных богатств — вот причины этого грустного явления...

(Географический сборник, 1903 г.).

Вопрос-ответ

ЧТО ОЗНАЧАЮТ РУССКИЕ НАЗВАНИЯ ДНЕЙ НЕДЕЛИ?

— Слово «неделя» в старославянском языке имело два значения: как обозначение семидневника и как название последнего дня — воскресения. Этимология очевидна: неделя — т. е. не делать, отыхать; «Воскресенье» вошло в русский с церковнославянского, внача-

понедельника, а не с воскресенья. Следовательно, понедельник — следующий после «недели» (в значении «воскресения») день, или первый — в значении семидневника. Значения «вторника, четверга» подсказывают звуки в них цифры, «среда» — средний день. Слово «суббота» — древнееврейского происхождения, буквальный перевод — день, посвященный Богу, молитвенный день.

понедельника, а не с воскресенья. Следовательно, понедельник — следующий после «недели» (в значении «воскресения») день, или первый — в значении семидневника. Значения «вторника, четверга» подсказывают звуки в них цифры, «среда» — средний день. Слово «суббота» — древнееврейского происхождения, буквальный перевод — день, посвященный Богу, молитвенный день.

(Документ впервые опубликован П. А. Колесниковым в книге «Из истории классовой борьбы вологодских крестьян в XVII веке», Вологда, 1957).

А. КУЗНЕЦОВ,
д. Устье.

О ВРЕМЕНА, О НРАВЫ!

«А В РОЖУ НЕ УЗНАЛИ...»

Вот любопытный документ, отписка царю Алексею Михайловичу из Тотьмы Льва Минулина, прибывшего из Москвы с особыми полномочиями провести новую перепись и выбить из тотемичей всю оставшуюся недоимку: «И декабря ж, государь, в седьмой день (1647 года) посыпал я, холоп твой, устюжских стрельцов по тотемян посадских людей для праве-

жу твоих государевых доходов. И декабря же, государь, во вторые на десять день (12) тотемяня привнесли мне письменный отказ в съезжую избу своими руками. А декабря ж, государь, два десять во второй день (22) часу в семом ночи тотемени приходили ко мне, холопу твоему, к двери, окошко полено вышли. А в рожу я,

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

г. Тотьма,
КЛЮЧИНСКОМУ
Александру Николаевичу.
Уважаемый Александр Николаевич! Сердечно поздравляем Вас с 70-летием! В жизни лишь прекрасного желаем: здоровья, счастья и тепла, жить, не старея, лет до ста.

Коллектив промкомбината
Тотемского райпотребсоюза.

* * *

пос. Красный Бор,
РУСИНОВОЙ
Фанне Парменовне,

Дорогая жена, мамочка, любимая бабушка! Поздравляем тебя с днем рождения! Наш милый, добрый человек, хотим, чтоб дальше был твой век, чтоб жизнь тебя всегда щадила и чаще радости дарила. Не говори, что ты устала, пусть за плечами много лет, еще звезда не догорела, с которой ты пришла на свет. Живи себе и всем на радость и не считай свои года, здоровой, бодрой и счастливой желаем быть тебе всегда.

Муж, дочери, зятья, внуки.

* * *

Никольский с/с,
с. Никольское,
СОЛДАТОВОЙ
Серафиме Ивановне.
Дорогая мама! Поздравляем с юбилейным днем рождения! От души желаем побольше радостей земных, поменьше забот и печалей. Желаем здоровья, благополучия, долгих лет жизни. Жить и не стареть.

Сыновья.

* * *

пос. Солевский,
МАЛЬЦЕВУ
Юрию Александровичу.
Дорогой наш папа, дедушка! Поздравляем тебя с 65-летием! Желаем крепкого здоровья, счастья, радости, успехов во всем.
Дети, внуки.

* * *

Верхнегоршманский с/с,
пос. Первомайский,
ПОТЕМИНОЙ
Серафиме Степановне.
Поздравляем с 75-летием!
Не все сложилось в жизни как хотелось, не все сбылись мечты прошедших лет, судьба так мало радости дарила, а больше горя, слез и бед. Так дай же Бог тебе здоровья дожить счастливо до ста лет.

Скорюковы, Фомины.

* * *

Моссеевский с/с,
д. Фоминская,
Анатолий НОВОСЕЛОВ
и Татьяна БРАГИНА!
Поздравляем вас с законным браком! Желаем счастья и добра, любви большой, сердечной, и пусть до свадьбы золотой союз ваш будет вечным.

Коллектив Моссеевской школы.

* * *

г. Тотьма,
КРЕМЛЕВУ
Виктору Дмитриевичу.
Поздравляем с днем рождения! Желаем счастья и добра, здоровья, радости, тепла, не болеть, не стареть, с каждым годом молодеть и встречать в кругу друзей свой столетний юбилей.

Коллектив перевалочной базы Бабушкинского райпотребсоюза.

Редактор
В. К. ДУРОВ.

Газета выходит по вторникам, четвергам и субботам

Спорт • Спорт • Спорт

Не дооценили

На днях сборная ветеранов района приподнесла настоящую сенсацию. Прервав цепь неудач, она обыграла чемпиона области — сокольскую «Сухону», участвующую в первенстве России. Сокольчане явно не дооценили тотьмичей.

Наши футболисты начали матч собранно, да и состав команды был боевой. Уже на первых минутах Анатолий Рычков открыл счет, но сокольчанам не без помощи судьи удалось отыграться. Впрочем, радость их была недолгой. Сначала Анатолий Рычков вывел тотьмичей вперед, а затем Сергей Босоногов провел третий гол в ворота «Сухоны». Так, со счетом 3:1 команды ушли на перерыв.

Второй тайм проходил в равной борьбе, но к концу встречи хозяева поля про-

пустили в свои ворота второй мяч. На большее сокольчан уже не хватило. Итак, 3:2 — победа над лидером зоны.

Отличилась и молодежная сборная, встретившаяся с верховажцами. Наши ребята все время атаковали, имели игровое преимущество. Гости отвечали редкими контратаками. Первый тайм закончился со счетом 3:2 в пользу тотьмичей, а во втором победную точку в матче поставил Андрей Осовской, забив четвертый, решающий гол.

После этой победы молодежная сборная претендует на третье место в своей зоне. Но это, увы, слабое утешение, ведь наши ребята могли выступить намного лучше. Да и ветераны в матче с «Сухоной» доказали, что способны на большее.

УВЕДОМЛЕНИЕ

В декабре 1992 года комитетом по управлению имуществом администрации Тотемского района в ходе приватизации было учреждено акционерное общество открытого типа «Тотемский маслозавод» с уставным капиталом в размере 4911 тыс. руб., состоящем из 4911 акций номинальной стоимостью каждая 1000 рублей.

По результатам специализированного чекового аукциона произведено дробление номинала акций, после чего номинальная стоимость акции стала равна 62 руб. 50 коп., а уставный капитал акционерного общества включает в себя 78576 акций новой номинальной стоимости.

Комитет по управлению имуществом администрации Тотемского района.

ТОТЕМСКОМУ ФИЛИАЛУ ОБЪЕДИНЕНИЯ «ВОЛОГДАХИМЛЕС» требуется на работу ТРАКТОРИСТ на трактор Т-150.

За справками обращаться в филиал или в центр занятости населения.

В районе автостанции потерялась маленькая рыжая собачка (дворняжка) по кличке Митрофан.

Знающих о ее местонахождении просим сообщить (за вознаграждение) по адресу: г. Тотьма, ул. Красная, д. 64, кв. 1 (Коншиным).

ПРОДАЮ кожаные женские плащи производства Индии.

Обращаться по телефону в Вологде 5-29-36.

ПРОДАЮ «Москвич — 2138» в хорошем состоянии.

Обращаться по адресу: г. Вологда, д. Красное или

по телефону 7-87-47 (звонить после 18 часов).

СНИМУ квартиру (комнату), Тел. 7-57-25 (с 9 до 17 часов), спросить Немирову.

ЗАГОТКОНТОРА ТОТЕМСКОГО РАЙПОТРЕБСОЮЗА 19 августа 1993 года на мясокомбинате принимает крупный рогатый скот и свиней.

ТОТЕМСКОМУ МЕХЛЕСХОЗУ ТРЕБУЮТСЯ ВОДИТЕЛИ АВТОМОБИЛЕЙ (с категорией «Е») на вывоз леса и ТРАКТОРИСТЫ на трелевку леса.

Обращаться в отдел кадров лесхоза или в центр занятости населения.

ПИШИТЕ: 161300, г. Тотьма, ул. Белоусовская, 5. ЗВОНИТЕ: редактору — 2-18-30; зам. редактора, отв. секретарю — 2-18-48; в отдел экономики и социальных проблем — 2-10-75; в бухгалтерию, корректору — 2-18-49, в отделы обществ.-политической жизни, информации — 2-18-57, в отделы писем, агропромышленный, радиовещания — 2-18-73, в радиостудию — 2-29-62.

УЧРЕДИТЕЛИ: районный Совет народных депутатов и коллектив редакции

посвященный Дню строителя. В нем принимала участие и наша команда, состоявшая главным образом из ветеранов. Тотемские футболисты успешно проиграли оба матча, обыграв команду лесопункта Ида со счетом 3:0 и сборную сезла им. Бабушкина — 4:0. Отличились Анатолий Рычков, Сергей Босоногов и Олег Пинигин. В итоге наша команда завоевала главный приз турнира — четыре ящика пива. Оригинально, и с юмором.

В прошедшие выходные молодежная сборная района проводила свой очередной матч на первенство области. Соперником наших ребят были дебютанты — футболисты Междуречья. Класс наших игроков оказался выше, в итоге убедительная победа со счетом 6:1.

Н. БУБНОСА

ПИВО — ТОТЬМИЧАМ

В прошлую субботу в селе им. Бабушкина проходил турнир по футболу,

14 АВГУСТА 1993 ГОДА СОСТОИТСЯ ВСТРЕЧА ВЫПУСКНИКОВ ТОТЕМСКОЙ ДЮСШ В СПОРТИВНОМ ЛАГЕРЕ «СТАРТ».

Отправление автобусом из центра в 18 часов. При себе иметь спортивную форму.

ТОТЕМСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА сообщает, что СТОИМОСТЬ БИЛЕТА В ГОРОДСКОЙ БАНЕ В АВГУСТЕ 100 руб. для детей и пенсионеров — 50 рублей.

В ПОМЕЩЕНИИ ОБЛАСТНОГО НАРКОЛОГИЧЕСКОГО ДИСПАНСЕРА

ЕЖЕНЕДЬЛЬНО

проводятся сеансы лечения алкогольной зависимости по методике БЛОКАДЫ АЛКОГОЛЬНОГО ЦЕНТРА

с применением нового отечественного противоалкогольного препарата. Одного сеанса лечения достаточно для полного снятия влечения к алкоголю на один год. Методика утверждена и рекомендована к применению Министерством здравоохранения в ноябре 1991 года.

ЕЖЕМЕСЯЧНО

проводятся сеансы кодирования от алкоголизма по методике А. Р. Довженко. Лечение проводят один из его первых, истинных учеников, член ревизионной комиссии благотворительного фонда школы им. А. Р. Довженко, врач психиатр-нарколог с 25-летним стажем,

ОЛЕГ ГЕОРГИЕВИЧ ГОНЧАРЕНКО.

Лечение по обеим методикам проводится на анонимных условиях. Справки и предварительная запись на эти виды лечения в дневное время по тел. 2-32-82 и 2-26-89, в вечернее — 3-56-92.

Сердечно благодарим ТОО «Матвеево», семью Винокуровых, Оленевых, Федотовских, М. Краливица за помощь в похоронах нашей мамы Юрины Марии Александровны.

Юрины.

Коллектив учителей Камчугской средней школы выражает глубокое соболезнование Кисса Ольге Николаевне по поводу смерти матери

КУЗЬМИНСКОЙ
Нины Ивановны.

Коллектив Тотемского хорасчетно-прорабского участка выражает глубокое соболезнование родным и близким по поводу смерти

ЕЛИСЕЕВА
Владимира Сергеевича.

Корректор Т. Ф. ЗЕЛЕНЦОВА,
Линотипист В. А. НЕКЛЮДОВА,
Верстальщик Н. А. ЛЕДЕНСКАЯ
Печатник В. В. БЕЛОУСОВ.