



СМЫЧКА

ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ

№ 20 октября 20 (68)

ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ КООПЕРАЦИИ ВСЕХ ВИДОВ.

В ЕДИНЕНИИ — СИЛА.

Год издания 3-й.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

СМЫЧКА

ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ

Издание Северо-Двинского Губернского Кооперативного Совета.

Двухнедельный кооперативный журнал.

№ 20-й (68).

20 октября 1927 года.

Адрес редакции: В.-Устюг, Красная, 83. Телефон № 311.

Подписная плата 40 коп. в месяц.

М. И. КАЛИНИН

Председатель ЦИК СССР

Облигация займа—свидетельство об участии трудящихся в строи- тельстве.

Выпуск займа индустриализации является государственной кредитной операцией, имеющей целью направить свободные средства и сбережения населения по наиболее рациональному, с точки зрения интересов народного хозяйства, пути.

Высокий процентный доход, предоставляемый займом держателям облигаций, большое количество выигрышей и ряд других льгот займа имеют непосредственной целью привлечь сбережения населения в заем, без каких-либо жертв с его стороны. Эту же цель преследует и дробление облигаций на части, по 5 рублей каждая.

Однако, заем индустриализации имеет целью не только вовлечь в русло народно-хозяйственного строительства уже имеющиеся сбережения, он должен способствовать образованию новых накоплений, которые могли бы быть использованы в интересах хозяйственного строительства. Эта задача займа достигается путем продажи облигаций коллективам рабочих и служащих с длительной рассрочкой платежа. Таким путем незаметно достигается экономия в бюджете трудящихся.

В наших условиях выпуск займа на крупную сумму в 200 миллионов рублей является событием огромной важности не только экономической, но и политической.

Отсюда лозунг: „К десятой годовщине Октябрьской революции не должно быть трудящегося, у которого не было бы облигации займа индустриализации“.

Облигация займа индустриализации в руках рабочего, крестьянина, служащего и др. трудящихся—свидетельство их активного участия в строительстве новой жизни.

О сокращении расходов и рационализации аппарата.

Задача сокращения к 1 июля с/г административно-хозяйственных расходов на 15 проц., по сравнению с уровнем расходов в 1925-26 г., поставленная Советом Труда и Оборона, по кооперации С.-Двинской губернии в среднем выполнена.

В настоящее время Советским правительством поставлена задача сокращения административно-хозяйственных расходов в новом хозяйственном году не менее чем на 20 проц., по сравнению с уровнем 1926-27 года.

Согласно его постановления от 30 августа снижение административно-хозяйственных расходов должно быть произведено за счет следующих мероприятий: а) упрощения структуры управленческого аппарата и сокращения штатов на основе улучшения системы и методов работы; б) максимального сокращения числа командировок и строгого наблюдения правил об оплате командировок; в) перехода к пользованию в служебных целях преимущественно средствами массового передвижения; г) сокращения расходов, связанных с созывом и обслуживанием с'ездов и совещаний; д) максимального сокращения расходов на издания (отчеты и пр.);

е) действительного сокращения расходов по содержанию и обслуживанию помещений управленческих органов; ж) полного прекращения всяких расходов, не связанных с непосредственными задачами органов.

При этом постановление указывает на то, что проведение этих мероприятий ни в коем случае не должно повлечь за собой снижение заработной платы работников учреждений и предприятий.

Первое октября--срок выполнения данного распоряжения прошел, но выполнение по имеющимся данным в кооперации полностью не проведено.

Дальше медлить нельзя. Постановление должно быть выполнено. Какими же путями должно идти сокращение зависимых расходов, чтобы поставленная директива была выполнена полностью и в кратчайший срок?

Выполнить распоряжение можно только через рационализацию аппарата, которая даст действительную экономию кооперативных средств.

Каждый низовой кооператив и каждый Союз С.-Двинской губернии, подходя к вопросу рационализации, должны немедленно пересмотреть свой

аппарат, оценить его работу как с точки зрения нагрузки, так и его удешевления.

К этой работе нужно привлечь всю кооперативную общественность, которая должна быть построена так, чтобы в наибольшей степени служить к выявлению и устранению всех ненормальных явлений в работе.

Формы кооперативной общественности практикой достаточно установлены; задача момента заключается в том, чтобы наполнить их действительным содержанием.

Вопросы ассортимента и бесперебойности снабжения, влияющие на быстроту и увеличение товарооборота, должны подвергнуться основательной проработке и в конечном счете дать положительный результат.

Необходимо поставить на реальную почву вопрос о комиссионно-посреднических операциях, что значительно удешевит работу крупных кооперативов.

Рационализаторская работа должна коснуться и организационного строительства низовой сети. Коопе-

ративная сеть должна быть немедленно пересмотрена и приняты меры к укрупнению кооперативов. Сплошь и рядом у нас в губернии можно встретить кооперативы с незначительными оборотами и отстоящие друг от друга на 2-3 версты. Слияние таких кооперативов даст существенную экономию средств и улучшит обслуживание прилегающего к ним населения.

Наконец, расходы по командировкам, на канцелярию, на хозяйственные расходы должны быть жестко урезаны и в действительности дать то сокращение, которое мы ожидаем.

Нет сомнения, что указанная работа—трудная работа, требующая значительной энергии и напряжения сил при ее проведении. Тем не менее, никаких колебаний в этом вопросе не должно быть. Работа должна быть проведена в ударном порядке и полностью выполнена.

Создать гибкий, четко работающий снабженческий аппарат, проникнутый элементами общественности—вот чего мы должны достичь в наступившем хозяйственном году.

Итак, за работу!

Только под контролем масс, только в результате здоровой общественной критики кооперация сможет завоевать больший авторитет, добиться удешевления аппарата и более рационально построить свою работу.

Вопросы строительства.

Потребкооперация и сельхозлесрабочие.

Пришло время серьезно говорить о задачах союза Сельхозлесрабочих в деле участия в работе потребительской кооперации в деревне.

Количество членов союза растет из года в год, все большая и большая масса сельско-хозяйственных и лесных рабочих губернии вливается в ряды союза.

На 1 января 1926 года союз насчитывал 3835 чел. членов, а на 1 июля 1927 г. количество членов достигает 5536 чел.

Основная масса союза находится в деревне (батраки, лесорубы, специалисты, лесная стража и пр.) и обслуживается деревенской потребкооперацией.

В некоторых районах члены союза принимают активное участие в кооперативной общественности. Многие из них состоят в управленческих и ревизионных органах, лавочных комиссиях, уполномоченными по деревням и т. д., но это участие признать достаточным, ни в коем случае нельзя, его необходимо значительно повысить.

Достичь этого можно двумя путями.

С одной стороны—усилением внимания со стороны союзных органов делу вовлечения членской союзной массы в работу потребкооперации.

С другой стороны—путем лучшего обслуживания со стороны потребкооперации сельско-хозяйственных и лесных рабочих.

В области первого пути перед союзными органами и кооперацией стоят следующие конкретные задачи:

1) Поголовное кооперирование членов союза.

2) Втягивание в члены потребкооперации батраков и лесорубов, с предоставлением им ряда льгот в уплате пая и пр.

3) Организация более широкого общественного контроля над работой потребкооперации, через заслушивание докладов правлений на союзных собраниях, выдвижение представителей союза в ревизионные органы, лавочные комиссии и пр.

4) Подготовка и выдвижение батраков и лесорубов в управленческие органы кооперации.

5) Вовлечение в активную кооперативную работу всей массы пайщиков-крестьян.

6) Более близкая связь союзных органов с правлениями кооперативов.

В отношении лучшего обслуживания со стороны потребкооперации запросов сельско-хозяйственных и лесных рабочих необходимо обратить внимание на обслуживание лесозаготовок и снабжение лесорубов доброкачественными продуктами и инструментами (пилы и топоры).

При достаточной активности со стороны союзных органов и органов потребкооперации в разрешении поставленных вопросов, потребкооперация, в лице организованных сельско-хозяйственных и лесных рабочих, получит значительный отряд сознательных кооператоров, способный придать ей новые силы и крепость

В. Абрамов.

Как правильно подойти к развитию смолокурения лесопромышленным кооперативам.

Смолокурение из пневого осмола в большей части губернии находится в зачаточном состоянии. Перспективы развития его несомненны, важно только ускорение этого развития.

Бесспорно также положение, что это дело лесопромышленной кооперации. Отдельному кустарю, одиночке, трудно оборудовать необходимую установку, труднее получить и необходимую помощь. Преимущество в этом отношении остается на стороне лесопромышленной кооперации.

Государство, в лице Сельбанка, оказывает на это дело солидную помощь, отпуская на оборудование заводов долгосрочные ссуды до 75 проц. стоимости их.

Что же нужно сделать для того, чтобы это развитие правильно и бесперебойно шло вперед?

У нас пока еще мало знают о доходности этого промысла. Применяемые установки мало доходны, дают слишком мало продукции и к тому же низкого качества. Необходимо решительно отказаться от старых установок, старой работы на смолу—надо строить работу на скипидар.

Подходить к этой работе надо обдуманно с самого начала; надо учесть условия смолокурения и определить возможность развития его не на один год, а на возможно больший период, не меньший полного использования предполагаемой к постройке установки.

Решающую роль в этом вопросе играет сырье, а потому к изучению его запасов и качества необходимо приступить с самого начала. Важно определить его качество, условия добывания и его запасы в районе предполагаемой установки. Если нет твердой уверенности в правильности оценки самим, если есть хотя бы маленькие сомнения—надо пригласить специалиста из союза.

При выборе типа установки, надо руководствоваться следующими соображениями:

1. Запасами пневого осмола и состоянием его подвозки.

2. Количеством и качеством вырабатываемой продукции из 1 куб. саж. осмола (выхода).

Если запасы пневого осмола достаточны для крупной установки, то ее и надо строить. Наиболее удобной в этом отношении является польский котел.

Польский котел емкостью в 2,25 куб. саж., построен Луженгской артелью и в настоящее время работает. Всем начинающим это дело не лишне побывать на заводе (от Устюга 20 верст).

Выбрав установку (тип завода) и определив количество потребного сырья на весь период работы, необходимо эти запасы закрепить, получить определенное право пользования этим сырьем в течение всего времени, пока эта установка может работать.

Пневой осмол, находящийся в государственных лесах, отпускается бесплатно лесничими, почему с ними надо заключить соответствующие договора на все время предполагаемой работы установки.

Если пневой осмол находится в лесах местного значения, то здесь разрешение на его использование можно получить от сельсовета. Во избежание недоразумений здесь также надо заключать договора.

Конечно, построить такой завод, которого еще не видали, для большинства правлений лесопильных кооперативов будет делом трудным. Здесь надо будет привлечь специалистов союза и всю постройку завода, начиная с составления плана и сметы, производить под их непосредственным руководством.

При составлении плана надо помнить, что у нас в Северо-Двинской губ., во многих местах не найти кирпича, если его самим не выработать весной, или вовремя не заготовить. Все это необходимо учесть и заготовку необходимых материалов сделать заблаговременно.

Наиболее целесообразным временем для постройки завода будет ранняя осень сентябрь—октябрь месяцы—начало смолокурного сезона, заготовку же кирпича необходимо производить в июне, а потому вопрос о постройке завода должен решаться еще зимой, не менее как за полгода до начала самой постройки его.

Стоимость постройки завода западно-

го типа „польский котел“ выражается около 3.000 руб. Значительную часть ее составляет стоимость материалов железа и меди, работа преимущественно кузнеца-котельщика, медника, каменщика и бондаря; на долю самих членов при постройке падает только подвозка материалов и постройка избушки, дело сравнительно дешевое. Поэтому вопрос о финансировании постройки надо решить заблаговременно и наладить его бесперебойно. Для этого надо обратиться за получением долгосрочной ссуды в Сельбанк, через кредитное т-во.

Одновременно с составлением плана и сметы на постройку завода, надо составить план и смету расходов по его эксплуатации.

План эксплуатации составляется на год и должен содержать следующие главные данные:

- 1) количество пневого осмола, подлежащего заготовке на весь сезон;
- 2) стоимость копки осмола, его подвозки;
- 3) сумму дневного заработка артельщиков на этой работе;
- 4) количество необходимого топлива для завода на весь сезон;
- 5) стоимость заготовки и подвозки топлива;
- 6) стоимость попенной платы (лесной пошлины) топлива;
- 7) потребное количество тары (бочек) для смолы и скипидара;
- 8) стоимость тары;
- 9) порядок производства (курки) на заводе и оплаты постоянно-работающих артельщиков;
- 10) сумма стоимости этой работы;
- 11) охрана завода летом и стоимость ее.
- 12) амортизация и мелкий ремонт завода;
- 13) % на занятый капитал;
- 14) сумму остальных организационных расходов и общий расход по заводу;
- 15) календарный план потребных средств для бесперебойного ведения производства;
- 16) количество и качество вырабатываемой продукции;
- 17) определение себестоимости ее;
- 18) возможный выход продукции от завода на рынок по календарным срокам.

На основании этих данных можно будет определить:

а) возможно ли найти желающих работать за ту цену, какая показана, сравнив ее с существующими заработками в других промыслах;

б) хватит ли в артели членов на копку осмола, заготовку дров и подвозку их;

в) будет ли приемлема для рынка продукция завода—сравнив существующие на рынке цены с себестоимостью;

г) насколько рентабельно будет это предприятие.

При составлении плана эксплуатации необходимо стоимость рабочих рук брать согласно существующих на месте заработков в то время, когда предполагается производство работ. Если работа производится весной или осенью, то и поденщину надо брать с этого времени.

Большое значение имеет тара: из плохой тары упустишь хороший товар—получишь большие убытки. Производство тары лучше всего организовать на заводе из выдержанной клепки, устроив специальную бондарку.

Пути сообщения нашего края во многих местах только зимой дадут возможность вывозить продукцию от заводов к пристаням и весной водным путем она будет выходить на рынок. Эти условия должны быть учтены: надо ставить производство так, чтобы на лето при заводе продукции не оставалось.

Все свое производство лесо-промышленные кооперативы должны направить на получение возможно большего количества скипидара и лучших сортов, а потому оплату труда постоянных курщиков на заводе надо установить с пуда полученной продукции и пропорционально ее стоимости, т. е. чем дороже скипидар, тем больше он должен получить за его выработку.

По плану эксплуатации завода Луженгской лесопромышленной артели, составленному по самым скромным выходам во время двухмесячной работы начинающих курщиков, себестоимость продукции выходит следующая:

16 кг. смолы 56,34 коп.

16 кг. скипидара 2 р. 25,21 коп.

Поденная оплата труда при копке осмола положена 1 рубль 50 коп.

За проданный через союз скипидар они получают около 4 рублей, стоимость же смолы во многих местах

нашей губернии доходит до 2 р. 40 к.— 2 р. 80 коп. Такое положение с ценой на смолу, конечно, ненормально и рассчитывать на то, что эта цена удержится и далее нельзя. Новое производство должно быть построено с расчетом на снижение ее.

Общая сумма расходов по производству Луженгской артели составляет из следующих групп.

1. Сырье (пневой осмол)	28%
2. Топливо (дрова)	9%
3. Тара	20%
4. Рабочие на заводе	18%
5. Амортизация и ремонт	7%
6. Проценты на капитал	9%
7. Организационные расходы	9%
Всего	100%

Если допустить увеличение расходов по первым 4 группам в 25 проц, т. е. годовую плату довести до 1 р 87,5 к, то

стоимость продукции увеличится на 18,75 проц., т. е.

Смола будет стоить 66,48 коп. 16 клг.

Скипидар будет стоить 2 р. 65.74 клг.

Из сопоставления этих цифр, видно что дело смолокурного производства у нас верное и снижение цен на эти товары рентабельность производства не нарушит.

В зимний период времени все лесопромышленные кооперативы на общих собраниях должны рассмотреть этот вопрос; правления должны сделать всю подготовительную работу, составить планы и сметы, заручиться необходимой поддержкой со стороны кредитующих организаций и с весны начать заготовку кирпича, чтобы осенью уже можно было курить смолу на своем заводе и продавать ее местному населению не по 2 руб. 40 к., а хотя бы по 1 р. 20 коп.

А. Шатревский,

Значение семеноводческих товариществ в деле рационализации и реконструкции крестьянского хозяйства.

Годы империалистической и гражданской войны сильно сказались на состоянии сельского хозяйства, вызвав значительное сокращение посевных площадей, а тем самым и дефицитность хлебного баланса. Особенно резко наблюдалось падение посевных площадей под техническими культурами, составляющими, наряду с зерновыми, товарность сельского хозяйства.

Переживая период упадка сельского хозяйства, рабоче-крестьянское правительство, естественно, в первую очередь обращало внимание лишь на расширение посевных площадей, для чего с 1922 года

по 1927 год и производилась раздача обычной семенной ссуды бедняцким и середняцким хозяйствам, при чем особенно сильно семссудные операции развернулись в 1922—23 г., когда было выдано по РСФСР населению семян 28.100.000 пуд. и в 1924—25 г.—33.800.000 пудов.

Организованные правительством семссудные операции, несомненно, сильно сказались на восстановительном процессе сельского хозяйства, что можно заключить из того, что начавшийся в 1923 году восстановительный процесс почти закончился в течении 4-х последующих лет.

Организация семссудных операций, кроме положительных, имела и отрицательные стороны.

Несмотря на то, что под влиянием семссудных операций произошло количественное расширение посевных площадей, в то же время эти операции сильно отзвывались на качественном состоянии сель-

ского хозяйства, а именно: завоз семян из других губерний сплошь и рядом не подходил к почвенно-климатическим условиям, в результате чего урожайность зерновых культур сильно падала.

Кроме того, завозимые семена нередко страдали сорными травами, что опять таки отражалось на качестве и количестве урожайности зерновых культур.

Но, несмотря на указанные недостатки, все же необходимость более или менее быстрого увеличения посевных площадей и ликвидация неурожаев заставляли прибегать к организации семсудных операций.

Местные семенные фонды и их роль в семсудных операциях.

Закрывая выдачу натуральной семенной ссуды, в то же время правительство учитывало, что без семсудных операций обычным крестьянским семенным материалом ни в коем случае не обойтись, так как, несмотря на окончание восстановительного периода посевных площадей, все же не исключена возможность в будущем новых неурожаев, последствия которых сильнее всего могут сказаться на бедноте; вот для избежания этого, вместо государственной семсуды, оказание семенной помощи с 1927 года должно быть перевнесено на местные неприкосновенные семенные фонды, при чем в этом случае помощь государства сведется лишь к мероприятиям по страхованию посевов и по кредитованию населения на закупку семян. Придавая местным семенным фондам громаднейшее значение, правительство к со-

зданию их сделало почин в том направлении, что вся задолженность по ссуде, выданной с весны 1923 года, была передана в распоряжение исполкомов, на образование местных семенных фондов. Из задолженности же населения в 1927 году по семенной ссуде, в размере 45.120.000 п., — 10.000.000 пудов списано с бедняков, кроме того, такое же количество передано местным исполкомам на списание с бедняцких хозяйств, а остальное количество должно пойти на усиление местных семенных фондов. Тем не менее, как уже было сказано, низкие сборы хлебов и низкое качество продуктов заставили правительство встать на путь замены обычного семзерна сортовными семенами, так как от применения сортовых семян, как это показала практика, происходит повышение урожайности до 20%.

Госсортфонд и его значение в деле качественного улучшения сел.-хоз. производства.

Для снабжения населения чистосортными семенами, а также и для замены семян на новые и открыт так называемый государственный сортовой семфонд. Этот фонд, согласно постановления СНК РСФСР, от 12 декабря 1924 года, организуется в течении 10 лет, при чем размер такового через десятилетие намечен в количестве до 50 миллионов пудов. Само собой разумеется, что при высеве чистосортных семян очень важно, чтобы означенные посевы не чередовались с по-

севами обычным крестьянским зерном, так как в этом случае вскоре же может произойти выхождение высокосортных семян, для избежания чего чистосортные семена распространяются на все хозяйства того или иного селения, самое же выведение сортовых семян производится селекционными учреждениями, а дальнейшее размножение их — вначале на полях опытных станций, в семенных рассадниках и, наконец, в семеноводческих хозяйствах.

Семеноводческие товарищества и их значение в деле рационализации и реконструкции крестьянского хозяйства.

Разумеется, что создание госсортфонда, без самостоятельности самого населения, не принесет существенной помощи, вот почему более или менее полное осуще-

ствление замены обычного семзерна сортовым возможно лишь путем кооперирования крестьянских хозяйств в семеноводческие товарищества, при этом на обя-

занности последних, кроме размножения сортовых семян, должны лежать работы по использованию достижений опытных учреждений и работы по дальнейшему совершенствованию своего семенного материала. Таким образом, самодеятельность населения, при кооперировании в семеноводческие товарищества, несомненно, должна сыграть видную роль при ликвидации обычной семенной ссуды и при переходе

к распределению и размножению сортовых семян среди населения.

Таким образом, создание местных семенных фондов, а также организация госсортфонда и развитие семеноводческой кооперации — вот те главнейшие этапы, по которым должна протекать работа в области рационализации и реконструкции крестьянского хозяйства.

А. Козьмин.

Профтехническая школа по лесохимии.

В текущем учебном году в с. Вознесенске, В.-Тоемского района, открывается профессионально-техническая школа по лесохимии. Это та самая школа, которую ждут и не дождутся кустари-смолокуры.

Она им необходима, как насущный хлеб, так как они знают и ни на минуту не забывают, что с теми способами и методами химической обработки древесины, которые у них существовали и существуют в настоящее время, далеко не уедешь.

Об этом со всей очевидностью можно было судить по их выступлениям на собраниях уполномоченных Смолсоюза, где они не раз, в своих постановлениях, указывали правлению союза на необходимость возбудить ходатайство перед соответствующими органами об открытии данной школы. Последнее их выступление по данному вопросу от 27—30 января с. г. гласит:

а) Поручить правлению немедленно возбудить ходатайство перед Губоно и Губисполкомом об открытии школы в нашем В.-Тоемском районе. б) Поручить правлению детально выяснить этот вопрос, отпустить для постройки школы средств или материалов до 1000 руб.

Если быть знакомым с действительностью кустаря-лесохимика, то очень легко и просто можно объяснить такое сильное рвение к открытию специальной школы.

Во-первых, у значительной части населения данного района основным источником получения средств к существованию является лесохимический промысел и не только теперь, но и много веков тому назад. Качество же продуктов, получаемых ими по переработке дерева, да-

леко не удовлетворяет требованиям рынка почему и расценивается очень низко. Все это не дает возможности кустарю окупить свой труд в надлежащей мере. К тому же в значительной степени, по своему незнанию и технической отсталости, кустарь теряет продукты лесохимии на воздух.

Во-вторых, иногда заброшенные волею судеб в наш отдаленный уголок специалисты по лесохимии, а также и книжки, разожгли интерес кустаря и заставили шевелить его мозгами в том направлении, что надо как-то и что-то сделать, чтобы по качественному составу выработать продукты более высокой марки.

Но как? Ведь, совсем недостаточно тех мимолетных слов специалистов и пяти—десяти копеечных брошюрок, чтобы поставить свое производство на должную высоту. А поэтому, вполне естественно, что кустарь-лесохимик ищет разрешения данного вопроса в школе.

Конечно, было-бы слишком смело утверждать, что кустарь сразу же найдет в этой школе все для него необходимое. Ясно, что в первые годы—годы оформления, организации и соответствующего подбора как преподавателей, так и учащихся, а также и вообще налаживания учебной части—школа много дать не сможет; но все же, выражаясь словами Добролюбова, это — „луч света в темном царстве“.

Кустарю же лесохимику надлежит отнестись со всей серьезностью к данному делу и дать школе все, что он может, так как, надо полагать, что школа в долгу у него не останется.

Смолсоюзники.

К ОТЧЕТНО-ВЫБОРНОЙ КАМПАНИИ.

Член-пайщик, готовься к перевыборам!

Кооператив—самодетельная организация широких масс трудящихся. В том, чтобы кооператив работал хорошо, развивал свою торговую деятельность, заинтересованы все члены-пайщики кооператива.

Правильная постановка торговой деятельности является делом не одного работника кооператива или его правления, но и всего кооперативного актива и всех членов пайщиков. От кооперированного населения, как хозяина кооператива, прежде всего и зависит хорошая постановка кооперативной торговой работы.

Поэтому, эта сторона дела должна интересоваться пайщика более всего и на годовом собрании он должен посвятить этому вопросу исключительное внимание.

Что же в торговой деятельности больше всего должно интересоваться пайщика и на чем нужно сосредоточить внимание при заслушании доклада о торговой деятельности?

Торговая деятельность.

Необходимо члену-пайщику подробно остановиться на след. вопросах:

Как проводится расценка товаров и какой процент наложения существует в обществе.

Здесь пайщик узнает процент наложения на каждый наиболее ходовой вид товара и прикинет, правильно ли производится расценка и действительно ли кооперативные цены таковы, что, покупая по ним товары, член-пайщик имеет более значительную выгоду при своих закупках перед другими лавками, имеющимися в его районе.

Вместе с этим, пайщик узнает, выполняет ли правление ту норму наложения,

которая определена обществом Потребсоюзом и регулирующими органами, и если имеется превышение, ему необходимо выяснить причины этого превышения: не потому ли высоко наложение, что велики расходы или велика прибыль в обществе потребителей.

Расходы, намеченные сметой, также должны привлечь члена-пайщика и подробно им разобраны. Ему необходимо остановиться особенно на след. статьях расхода: содержание аппарата, содержание отделений, командировочные и проездные и проценты за пользование капиталом, и сравнить их с расходами, произведенными на этот предмет в отчетном году.

Надо помнить распоряжение нашего правительства: снизить расходы на 1927—28 год на 20% против расходов отчетного года. Это постановление относится ко всем организациям, в том числе и к кооперации, а потому должно быть выполнено.

Что правление сделало по снижению цен.

Директива правительства о снижении розничных цен на 10% против цен на 1 января в среднем по кооперативам выполнена. Пайщик должен проверить, выполнило ли их общество это распоряжение, действительно ли снижены цены на все ходовые товары и за счет чего произведено понижение цен. Поэтому, если правление о-ва упустит этот вопрос в своем отчетном докладе, пайщик должен потребовать от него полного освещения вопроса.

Надо члену-пайщику остановить свое внимание и на след. вопросах: где закупаются правлением товары, сколько закупают члены и сколько продается товаров посторонним, как ведется учет забора товаров и пр. Вопрос о мелко-лавочном кредите и количестве должников о-ву на день собрания—вопросы, которые обычно волнуют пайщика и поэтому должны быть им подробно выявлены. От лавочного кредита, кроме вреда, ничего для общества нет, так как в конце концов может получиться такое положение, что в лавке не окажется ни денег, ни товару.

Собрание пайщиков должно этот вопрос подробно разобрать и дать твердое указание о недопустимости торговли в кредит.

Вот все главное в торговой деятельности, на которое член-пайщик на отчетно-выборном собрании должен получить точный и исчерпывающий ответ.

Финансовое состояние.

Финансовый вопрос—вопрос наиболее трудный для члена-пайщика. Большинство из них не только не может, как говорится, читать баланс, но и разобратся толково в цифрах. Поэтому член-пайщик должен потребовать, чтобы баланс общества был ему доложен понятно и ясно. Этот доклад лучше всего может сделать

счетовод, который и должен быть правлением выдвинут в качестве докладчика.

Рассматривая финансовое положение общества п-лей, член-пайщик должен выяснить прежде всего—сколько собственных средств имеется у о-ва всего и сколько из них затрачено в мертвый капитал (дома, инвентарь и пр.). В обществах часто встречается, что хотя своих средств у общества и много, но в обороте они совершенно не участвуют. Пользование же заемными средствами невыгодно для общества: они увеличивают расходы, так как приходится платить по ним проценты и, вместе с этим, делают товары более дорогими. Надо добиваться того, чтобы собственные средства участвовали в обороте и на собраниях, поэтому, должно быть дано распоряжение новом правлению—по возможности ликвидировать мертвый капитал, обратить его в деньги, которые и пустить в оборот.

Одновременно с этим пайщику необходимо выяснить вопрос—какие кооператив имеет кредиты и на каких условиях.

Надо выяснить, сколько имеет долгов общество, почему оно кредитруется на ту или иную сумму и соответствуют ли они оборотам общества.

На все вопросы торговой деятельности и финансового состояния пайщик должен получить ясные ответы, во всем разбираться и найти правильное решение.

В.

Выборы наступили.

Начались отчетные годовые собрания по всей низовой кооперативной сети, которые заканчиваются выборами управленческих и контролирующих органов, как в обществах потребителей, так и сельскохозяйственных и лесных кооперативах. Момент в жизни сельских кооперативов интересный: с одной стороны, в период отчетно-выборной кампании еще мало проявляющие активность к своему кооперативу пайщики и остальное некооперированное население оживляются и проявляют максимум интереса — „А как работал в течении года кооператив?“ „А сколько получил прибыли?“ „Кто будет работать в кооперативе на следующий год?“ „Кого-то выберут в члены правления?“ С этими вопросами в ожидании

получить на них ответ они идут на собрание. С другой стороны, и правления и ревизионные комиссии подтягиваются, так как им предстоит большая и ответственная работа: дать подробный и ясный отчет о деятельности за прошлый год, смету и план на предстоящий год.

После подробного и исчерпывающего разбора отчета, сметы и плана производятся выборы правящих органов.

Настоящей статьей мы коснемся только одного вопроса—выборов руководящих органов: в чем должна заключаться особенность этих выборов, как они должны проходить?

Предстоящие пере выборы в низовой кооперативной сети должны пройти, как

и в прошлый год, под лозунгом „полной и действительной свободы выборов.“

В чем же именно должна выразиться практически свобода выборов? Как могут избиратели фактически осуществить свое право в свободе избрания?

Нам кажется, что всякая кандидатура, кем бы то она ни была выдвинута, от какой бы группы избирателей не исходила—будь то беспартийное крестьянство или организованное в ячейки партии, или же группа советских работников, или же правление, или же деревенская молодежь—должна быть всесторонне, тщательно и беспристрастно обсуждена.

Нужно знать, что представляет собой выставленный кандидат, как гражданин и общественный работник. Необходимо учесть, как смотрит он на предстоящую работу в кооперативе. И только имея на это ответы возможно решить, насколько кандидатура приемлема. Надо выдвигать

кандидатов наиболее ценимых и способных.

Эта ценность и способность для работы в кооперативе и должны явиться критерием для окончательного решения вопроса.

Совершенно недопустимо навязывать собраниям работников, хотя бы и хороших, если крестьянство их не знает. Сельские ячейки должны выдвигать в кооперативы толковых, пользующихся доверием крестьян коммунистов, а также беспартийных бедняков и середняков.

В основе оценки кандидатуры должны быть: честность, способность к работе, знание дела, желание послужить делу не из-за корыстных целей, а ради самого дела.

Только эта, а не какая-либо другая оценка!

К.



Чем больше будет в кооперативе паевых капиталов, тем больше будет в нем товаров и тем дешевле они будут стоить для самих пайщиков.



Больше внимания практике учащихся!

В школе II-й ступени им. Луначарского в минувшем учебном году был школьный потребительский кооператив. Будет, вероятно, и в наступающем году.

Почти два года тому назад Наркомпрос совместно с ЦК ВЛКСМ и Центросоюзом по вопросу о школьных потребительских обществах занял резко отрицательную позицию. (Распоряжение НКП от 25 января 1926 года № 6 о школьной кооперации).

Несмотря на это, школьные потребительские кооперативы живы и до настоящего времени в том же виде. Существование такого кооператива в рассматриваемой нами школе оправдывается сторонниками его тем, что цель его — непосредственное ознакомление учащихся с практикой работы потребительской кооперации. Я недостаточно знаком с работой потребительского общества в школе Луначарского, но думаю, все-таки, что действительное ознакомление с организацией и практикой кооперации здесь вряд ли имеет место. Дело-то, ведь, все, строго говоря, превращается в „игру в кооперацию“.

Я полагаю, что усилия школы должны быть направлены не на игру, а на отыскание способов и форм увязки школьной работы с работой действительных, а не воображаемых или игрушечных кооперативов.

Начало этому в прошлом году уже положено: все учащиеся выпускного класса прошли в конце учебного года некоторый практический курс работы в сельских кооперативах. В наступающем году этот вид работы надо закреплять и еще более расширять. Надо и в середине учебного года показывать учащимся действительную жизнь кооперации.

Почему бы, например, во время зимних каникул не дать учащимся возможность практиковаться за кооперативным прилавком или в конторе общества потребителей? Договориться с кооперативными организациями всегда можно. Но могут возразить, что зимний перерыв не так-то уж велик, во-первых, а во-вторых, он предназначен не для работы, а для отдыха.

Это, конечно, верно, но, может быть, можно недели на две раньше распустить учащихся, дав им соответствующие задания? Ясно, что здесь надо иметь в виду, чтобы такое мероприятие не отразилось отрицательно на прохождении общеобразовательных предметов. Это дело школьного совета и Губоно!

Помимо этого, почему бы не вовлечь учащихся старших классов в работу кооперативно-торговой секции Горсовета, женской коопер. секции при женотделе, а также в работу лавочных комиссий и других органов общественно-кооператив-

ного контроля? Здесь-то уж никаких препятствий не может встретиться.

Думаю, что этим путем школа сумела бы дать учащимся гораздо больше практи-

ческих навыков, чем при посредстве игрупечного школьного потребительского кооператива.

П. Попов.

По вопросу о развитии маслоделия в губернии.

За последние годы маслоделие в нашей губернии начинает постепенно развиваться, хотя и не таким быстрым темпом, как это бы было желательно.

К числу причин, тормозящих развитие маслоделия, необходимо отнести: территориальную разбросанность населения, малокоровность крестьянских хозяйств, необеспеченность кормовыми средствами, а в связи с этим и малопродуктивность молочного стада, отсутствие правильно налаженного сбыта молочной продукции и, наконец, недостаточность инструкторской помощи и плохая оборудованность маслозаводов.

Прежде всего необходимо так или иначе устранить отмеченные выше недостатки, так как до тех пор, пока они будут ощущаться, нельзя серьезно говорить о развитии маслоделия и нет сомнения, что в будущем при таком положении дела скорее можно будет опасаться за частичную ликвидацию маслозаводов, как это уже и теперь наблюдается. В самом деле, разве можно говорить о развитии маслоделия там, где население ощущает острую нужду в кормах и где обычным кормом для коров является солома, тогда как сено дается лишь как лакомство.

Точно также невозможно насаждать маслоделие и там, где замечается малокоровность и где крестьянские селения крайне разбросаны и стоят друг от друга на расстоянии 5—6 верст.

Что же касается сбыта молочной продукции, плохого оборудования маслозаводов и слабого обслуживания их инструкторским персоналом, то это дело уже не так сложно и более всего возможно упорядочение его путем принятия соответствующих мер со стороны Селькредитсоюза и Сельбанка.

Гораздо сложнее в деле развития маслоделия стоит задача по устранению бескормицы и территориальной разбросанности населения.

Прежде всего, открывать маслозаводы только там, где можно ожидать занос мо-

лока не менее как от 200—300 коров, с радиусом расстояния притока молока не свыше 1,5—2 верст от завода.

В особенности необходимо соблюдение вышеуказанного радиуса заноса молока в том случае, когда предположено открытие не чисто маслодельного завода, а комбинированного завода, с переработкою молочных продуктов на масло и сыр, так как для маслодельных заводов радиус заноса молока может быть удленен от 4 до 5 верст, когда открываются так называемые сливочные пункты.

Тем не менее, чисто по экономическим соображениям гораздо целесообразнее было бы, в пределах нашей губернии, иметь маслосыроваренные заводы, а потому и радиус заноса молока должен быть не более 1,5—2 верст.

Что же касается кормообеспечения, то конечно, открытие маслосыроваренных заводов должно быть сосредоточено в первую очередь в тех районах, где население более всего обеспечено луговыми угодьями.

Тем не менее, крайне ошибочно было бы думать, что если тот или иной район богат сеном, то в нем необходимо развивать маслосыроваренное производство.

Дело в том, что излишки сена еще не дают надежд на выгодность ведения маслоделия, так как наукой и практикой установлено, что наибольшая продуктивность молочного скота достигается лишь только при даче скоту сочных и концентрированных кормов, т. е. когда вместе с сеном и соломой, служащими так называемым поддерживающим кормом, коровам будут задаваться корнеплоды и концентрированные корма в виде хлебной посылки и жмыха.

А потому, если имеется в виду извлечение из переработки молочных продуктов полной выгоды, то необходимо поставить себе целью прежде всего обеспечение хозяйства корнеплодами.

В общем, же нужно поставить за правило, чтобы при организации маслоделия.

каждый корововладелец, желающий вступить в число членов масло-сыроваренной артели, должен ежегодно засеивать на каждую корову от 100 до 200 квадратных сажен под культуру корнеплодов,

так как только наличие в хозяйстве корнеплодов будет служить стимулом выгодного масло-сыроваренного производства.

А. Нозьмин.

Нужна наглядность.

Много говорится и пишется о сборе лекарственных растений.

Так последняя статья в „Смычке“ от 15 июля № 14 (62) „Еще о заготовке лекарственных“ подробно останавливается на различных лекарственных растениях нашей губернии. Но эта статья ни в коей мере не сможет удовлетворить прочитавшего по след. причинам:

Во-1-х, заготовку корней и трав (как-то валерьяновый корень, ромашка, цвет ландыша и др.) сможет производить только человек, вполне знающий эти растения, специалист, тогда как наш брат крестьянин их совершенно не знает и разобраться в них не сможет;

во 2-х, не указаны заготовительные цены на лекарственные, чем возможно больше заинтересовать крестьянина, пожелавшего взять на себя этот подсобный в

хозяйстве труд. — Необходимо, поэтому, прежде чем рекомендовать производство заготовок лекарственных, поставить дело так, чтобы крестьянин наглядно узнал эти растения и мог бы безошибочно их собирать. Надо издать красочные плакаты, где изобразить натурально то или иное растение и дать к нему объяснение, каким порядком производить его заготовку, и указать заготовительную цену.

Наконец, сам журнал „Смычка Гор. с Деревней“ смог бы поместить на страницах красочные плакаты о лекарственных.

Пока этого не будет, большого толку от сбора лекарственных не будет, сколько бы об этом ни писали.

Крестьянин Подосиновского района, Шолгского с/с., дер. Никульской Лобанов Григорий Максимович.



При выдвижении кандидатов нужно будет подвергнуть оценке не только хозяйственные способности кандидатов, но и их способности к общественной работе.

ВОПРОСЫ РАБОЧЕЙ КООПЕРАЦИИ.

Об участии профсоюзов в кампании по выборам кооператоров.

Президиум Губпрофсовета в заседании своем от 10-го сентября признал необходимым принять участие в проводимой ЦРК кампании по перевыборам кооперативных организаторов по г. В.-Устюгу и Котласу среди членов профсоюзов и предложил всем Губотделам союзов дать директиву по месткомам.

Несмотря на это перевыборная кампания по выборам кооператоров проводится довольно слабо. Из 70-ти

месткомов по г. В.-Устюгу выборы кооператоров прошли только по 10-ти месткомам.

Выборы кооператоров по всем организациям, учреждениям и предприятиям правление ЦРК наметило провести попутно с докладом о работе ЦРК за 9-ть месяцев не позднее 15-го октября с.г., вследствие чего месткомам необходимо поспешить с выборами с тем, чтобы закончить их к указанному сроку.

Как изжить „хвосты“ в магазинах ЦРК.

Ни для кого не секрет, что в наших магазинах зачастую наблюдается скопление покупателей, вследствие чего возникает вопрос, как нам увеличить пропускную способность наших магазинов? Как нам изжить „хвосты“?

Самый простой способ—это открыть новые магазины или расширить существующие, раз наша сеть не справляется с наплывом покупателей. Но этот способ поведет к увеличению расходов, тогда как нам надо расходы не увеличивать, а сокращать.

К тому же неверно, что сеть не в состоянии пропустить покупателей, что магазинов мало. Дело не в этом, а в том, что магазины работают неравномерно: в определенные дни или часы дня они переполняются публикой, а затем работают с неполной или даже незначительной нагрузкой. Наибольший „зарез с хвостами“ бывает в дни получения содержания рабочими и служащими, которая сразу чуть

ли не в один день производится во всех предприятиях, учреждениях и организациях и порождает кошмарную обстановку в наших магазинах.

Но и независимо от получения, наплыв покупателей наблюдается в определенные часы дня, особенно в бакалейных и хлебно-булочных отделениях. Один магазин усиленно торгует в базарные дни, другие—в часы, когда рабочий народ движется с работы.

Как бы то ни было, почти во всех магазинах бывает момент, когда каждая секунда дорога и когда невозможно справиться с работой. Почему бы заранее не подготовиться к этому моменту? Почему бы не завести предварительную развеску и подготовку товара? Каждый продавец знает какой товар и в каком размере у него обычно требуется. Почему бы не заготовить заранее по 400 грамм, 1 килограмму и т. д. сахару, круп, конфет и проч.

Когда в магазине пусто, продавец отвешивает товар, если будет наплыв покупателей, он подает готовый пакет с товаром покупателю. Благодаря этому он может в горячие часы торговли пропустить вдвое и втрое больше покупателей. Пусть на первых порах публика к этому

отнесется недоверчиво. Пусть наиболее осторожным придется показать содержимое кулчка или тут же при покупателе взвесить его. Но постепенно публика привыкнет и будет только благодарна, что ее не томят в очередях.

3.

Одна из задач.

„Собственно говоря, нам осталось „только“ одно: сделать наше население настолько цивилизованным, чтобы оно поняло все выгоды поголовного участия в кооперации и наладило это участие“ (Ленин „О кооперации“). Вот та задача, которая стоит перед Советским государством вообще и перед кооперацией, в частности.

Задача простая и ясная. Но трудна она тем, что научить понять выгоды поголовного участия в кооперации нужно не тысячное, а 150-миллионное население. Этого сделать скоро нельзя.

Культурно-просветительная работа, как и всякая другая, должна иметь под собой материальную базу: до тех пор, пока сама кооперация только вставала на ноги, до этого времени страдала и культработа. Нельзя отрицать того, что и то, что имелось, не было иногда использовано целесообразно из-за организационных недочетов. Но, главным образом, вся культработа страдала от недостатка средств.

Первое серьезное ассигнование на культработу сделано в предыдущую пере-выборную кампанию. Всего по системе

кооперации было отчислено до 5 миллионов рублей, в частности нашим Северо-Двинским ЦРК было отчислено на это дело 5600 рублей. С такими средствами культработа стала давать положительные результаты.

При всех громадных достижениях нашей кооперации, у нас есть и недостатки, которые мешают и тормозят нормальный ход развития кооперации: все еще недостаточно кооперировано население, не так сильно, как нужно нам, участие в кооперации женщин, молодежи и бедноты. Дороговизна аппарата сказывается на товарных ценах. Кооперативы страдают пока не прекратившимися еще хищениями и растратами. Страдаем мы и от волокиты, бюрократизма, неумения поставить дело и еще от целого ряда досадных, тормозящих дело „мелочей“. Но в основном кооперативный организм показал свою жизнеспособность.

Наша задача накануне 10-й годовщины Октябрьской революции состоит в том, чтобы изжить все то, что мешает здоровому росту кооперации: решительно с корнем вырвать все гнилые наросты из здорового организма кооперации и впредь не допускать их.



ВСЕ НА БОРЬБУ ЗА СНИЖЕНИЕ ЦЕН.

За дальнейшую работу по удешевлению аппарата.

Вопрос со снижением цен с упрощением постановки кооперативного дела, с сокращением торговых расходов остается таким же злободневным, каким он был в начале кампании. Да иначе и не может быть, так как потребитель — крестьянин и рабочий может поверить в реальность достигнутых положительных результатов в политике розничных цен на товары только при том условии, если он убедится, что общество потребителей, в котором он состоит пайщиком и в котором ведет за-

купку необходимых для хозяйства товаров, — довольно успешно справляется со своими прямыми задачами, оно выдержало, так сказать, „первый экзамен“ на дешевого проводника продукции фабрично-заводской промышленности в деревню.

Вот на этом я и хочу остановиться. Имеющиеся цифровые данные в Губторг-отделе о торговой деятельности низовой сети потребкооперации говорят следующее.

По какому союзу	Оборот по продаже товаров и сырья в рублях	
	За I-е полугодие 1925—26 г.	За I-е полугодие 1926—27 г.
По С.-Двинскому Райсоюзу	1.540.621	1.670.163
По Котласскому Райсоюзу	1.909.567	2.395.040
По Вохомскому Райсоюзу	550.533	637.332
По Югскому Райсоюзу	1.122.458	1.387.972
Итого руб. .	5.123 179	6.090.507

Таким образом, видим, что товарно-сырьевой оборот низовой сети за I-е полугодие 1926—27 года, по сравнению с оборотом за I-е полугодие прошлого года, дал увеличение на 9967.328 руб., или на 20,32 проц.

Сейчас посмотрим, как обстоит здесь дело за эти два периода с торговыми расходами, этими довольно вескими показателями, характеризующими правильность взятой линии торговым предприятием. В этом отношении мы имеем следующие данные:

По какому союзу:	% торгов. расходов к товарно-сырьевому обороту.		На сколько свизились
	За 1-е полуг. 1925/26 года	За 1-е полуг. 1926/27 года	
по Северо-Двинскому	10,28	8,25	2,03
„ Котласскому	9,50	9,11	4,09
„ Вохомскому	13,13	6,32	6,86
„ Югскому	10,46	7,04	3,42

Следовательно, за эти два, по условиям торговли, одинаковых периода мы имеем налицо среднее по всей низовой сети снижение торговых расходов на 2,21 проц., к обороту или на 21,3 проц. к общей сумме торговых расходов.

Если в данном случае принять во внимание, что в части зависимых расходов изменений почти не последовало, то мы должны сделать тот вывод, что такие, можно сказать, отрядные результаты получились, главным образом, благодаря усилиям самих работников мест, вследствие серьезной и длительной работы их

по рационализации общей торговой постановки дела в предприятии.

Итак, первое испытание прошло удовлетворительно, но этим дело еще не закончилось: впереди для кооператоров предстоит длительный и упорный труд для того, чтобы дополнительно урезать зависимые торговые расходы, уложиться в максимально-предельные накладки, преподанные регулирующим органом, дешево торговать и, торгуя так, получать нормальную прибыль.

Минин.



В ГУБЕРНСКОМ КООПЕРАТИВНОМ СОВЕТЕ.

Доклады Центрального Кооперативного Совета по радио.

Еженедельно по субботам (в 6 часов 45 минут) Центральный Кооперативный Совет проводит по радио через станцию им. Коминтерна доклады на кооперативные темы. В октябре месяце будут следующие доклады:

15-го октября. Роль масс в деле во-

влечения диких и ликвидации лжекооперативов.

22-го октября. О формах и методах организации первичных кооперативов.

29-го октября. О формах и методах общественного контроля.

Газеты и журналы для школ.

Кооперативный Совет с 1-го октября выписал для Вохомской и В.-Устюгской школ II-й ступени с кооперативным уклоном газеты „Кооперативную Жизнь“,

„Общество Потребителей“, „Кооперативную Деревню“ и журнал „Смычку“ (московскую).

О слиянии Вохомского союза с Котельническим.

Президиум Кооперативного Совета по заслушании доклада о деятельности Вохомского потребсоюза за три квартала 1926—27 года вновь подтвердил свое ре-

шение о преждевременности и нецелесообразности слияния Вохомского союза с Котельническим, Вятской губернии.

К переподготовке работников прилавка.

Президиум Кооперативного Совета одобрил постановление кооперативно-просветительной секции об организации в гор. В.-Устюге товароведного кабинета (лаборатории), как вспомогательного учре-

ждения при проведении курсов по повышению квалификации работников прилавка и закупщиков. Стоимость оборудования кабинета выражается в 1.100 руб.

Литература к 10-ти летию революции.

Кооперативный Совет выписал для всех райкооппросветкомов и школ II-й ступени с кооперативным уклоном специаль-

ные номера газет „Кооперативная Жизнь“ и „Общество Потребителей“.

НА КООПЕРАТИВНОМ ФРОНТЕ.

Задача еще не выполнена.

Перед новым операционным годом приходится еще и еще просмотреть всю структуру, все построение нашего аппарата сверху донизу и снова выискивать и находить возможность его улучшить, упорядочить и удешевить.

Говоря об условиях, обеспечивающих успешность выполнения поставленных перед кооперацией задач, правление ЦРК ставит на первое место сознательность и самостоятельность всего нашего штата.

Каждый работник, как бы ни было незначительно его положение,—должен не по казенному относиться к своим обязанностям, вдумчиво и напряженно участвовать в общей работе и своевременно указывать на все ее недочеты и промахи. И, наконец, успех работы будет зависеть от того, насколько глубоко сами пайщики будут ее поддерживать, направлять, контролировать и критиковать.

И.

Жизнь пекарей.

По мере укрепления Советской власти, улучшается и жизнь рабочих, в том числе и пекарей. Хотя у нас в Устюге еще нет хорошо оборудованных, механизированных хлебопекарен, условия жизни и труда пекарей в пекарнях ЦРК с переходом на сдельщину на много изменились в лучшую сторону.

Прежде всего, у каждого булочника, пекаря белого и черного хлеба есть определенная норма выработки, ночной труд отменен вовсе.

Далее—квартира и питание—по своему усмотрению, выдается прозодежда, про-

изводится медицинский осмотр и т. д.

Наконец, хорошо обставлена и культурно-просветительная сторона жизни: имеется кооперативный уголок, снабженный популярной литературой, газетами и журналами!

Теперь мы должны стремиться к тому, чтобы еще больше развить и улучшить хлебопечение и тем самым изжить те недовольства и нарекания, которые нередко приходится нам слышать от наших потребителей.

Г.



За слияние.

(дер. Крылово, В.-Устюгского р.)

Как ни странно, но приходится отметить, что при проводимой у нас в настоящее время рационализации аппаратов и их работы, все же на местах встречаются уродливые явления, которые показывают оборотную сторону этой рационализации.

Такое уродливое явление мы можем видеть в В.-Устюгском районе, когда на расстоянии 1 $\frac{1}{2}$ —2 верст существуют два самостоятельных кооператива... Было бы простительно, пожалуй, если бы эти кооперативы были мощны, обслуживали бы тысячи домохозяйств и пр. Но на деле же—ничего подобного!

Я говорю о Шемогодском и Крыловском обществах потребителей, отстоящих от Устюга в 8 верстах и по одной дороге!

Один из них—Шемогодский,—со тысячным оборотом, с сетью отделений, другой — Крыловский с двадцатипяти тысячным оборотом и одной лавкой. Ясно, что один из них должен уступить место другому, тем самым сократив расходы по содержанию аппарата и удешевив товары для потребителя.

Выбор, кто кому должен уступить место, также ясен, так как уже в настоящее время Шемогодское общество потребителей торгует в среднем дешевле Крыловского кооператива.

На предстоящих отчетных собраниях в этих обществах вопрос о слиянии должен быть решен в положительную сторону.

Ничего, кроме пользы для населения, от этого слияния не будет. **Знающий.**

Необходимо подтянуться.

(С. Поломо, В.-Устюгского района).

У нас в С.-Двинской губернии есть общества потребителей, у которых размер внесенных паевых взносов крайне незначителен. Так, наше Городецкое общество потребителей имеет всего средний пай, действительно внесенный пайщиками—2 р. 65 коп.

А, между тем, по своим оборотам—это среднее общество потребителей. Оно удовлетворительно снабжает население товарами. Спрашивается, откуда же оно берет деньги для своей работы?—Своего паевого капитала у него немного, остальных капиталов тоже нелишка.

Значит, оно едет исключительно на

кредите, который предоставляет ему Потребсоюз.

Правильна ли такая постановка работы, когда чувствуется полная зависимость от другой организации? Надо стремиться к тому, чтобы освободиться от этой зависимости, а выход из этого—немедленное внесение паевых взносов и, не ограничиваясь уставным паем в 5 руб., принять меры к его дальнейшему увеличению.

Правлению же нужно энергичней вести работу по собиранию пая.

Надо подтянуться как пайщикам, так и правлению. **Ф.**

Лавкомы, подтянитесь!

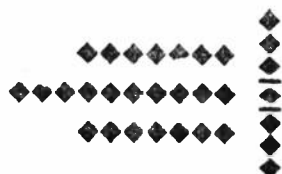
Многие товарищи из членов лавочных комиссий за последнее время ведут разговоры, что мол, скоро нас нужно переизбирать, так что работу можно и ослабить: пускай поработает новый состав, а мы перед избирателями как-нибудь отчитаемся.

Таким рассуждениям не место в рабочей кооперации. В последние месяцы своей работы мы должны вести более энергично работу, так как перед нами стоит работа по дальнейшему снижению цен и рационализации всей работы ЦРК. Это мероприятие при условии активного участия в ней лавкомов может принести

много пользы и экономии. Отчитываться поэтому перед избирателями нам нужно не как-нибудь, а со всей полнотой проделанной нами работы и доказать положительными сторонами нашей работы за год, чтобы избиратели могли вывести заключение о необходимости существования института лавочных комиссий в работе кооператива. Кроме того, нужно сказать, что перевыборы лавочных комиссий в близком будущем не намечаются.

Всем избирателям, особенно членам профсоюзов, следует срочно заняться проверкой, как работают их члены лавочных комиссий.

3.



Директива о привлечении к делу снижения цен широких масс осталась невыполненной. Выполним ее в новом хозяйственном году.

≡ НАШ БЫТ ≡

≡ Демобилизованный. ≡

Не любил Федя попусту время терять, когда служил в Красной армии. Кончатся занятия, вычистит винтовку, котелок и не успеет электричество залить газарму светом, Федя уже сидит в „Ленуголке“ и пожирает серыми пытливыми глазами мелкие черные строки газет, книг...

По воскресным дням на лекции ходил. Вначале многого не понимал—больно часто мудреными словами козыряли ораторы, но пришло время, Федя и с этой трудностью стал справляться.

Посещал изредка и музеи. Начальство Федю в образец ставило:—Вот, от кого в деревне толк наверняка будет.

Перед демобилизацией Федя кооперативные курсы прошел, а ячейка коммунистическая приняла его в свои члены.

Стояла зима... Мороз мелкими иглами по коже пробегает, но красноармейцы не чувствуют холода. Все бегают, суетятся. Сдают амуницию, меняют новые шинели на старые, перекидываются на ходу мелкими отрывистыми фразами.

— Побыли полтора годика, пора и честь знать, дома, ведь, ждут.

Вот, все готовы к отъезду, документы на руках. Лица у всех радостно-печальные. Казарма сплотила всех в одну семью. Жаль расставаться...

Во дворе казармы играет оркестр—митинг начинается. Все волнуются, торопятся на митинг. Политруки просят демобилизованных не забывать их:

— Как будете перестраивать деревню, пишите нам...

Едущих в деревню книжечками надевали.

Вот и Федя здесь. На сухих плечах котомка, лицо как кумач красное, ресницы подергиваются... Волнуется... Кончился последний марш... Хлынули на станцию с пением. Минут через десять все расселись по вагонам.

Мчится поезд в глубокую даль родной страны... Стучат на стыках колеса. Версты остаются позади. Ехать Феде до последней остановки пришлось сутки, а там бодрой походкой двинулся он домой, в родную деревню...

Не успел налюбоваться путник снежной белизной полей, переливчатым блеском мелких серебристых пушинок, как из-за горы вылезли хаты, купаясь в сугробах.

Скрипят журавли у колодцев, шумная ватага ребят оживляет своим смехом и играми деревенскую улицу.

К своей чумазой, придавленной тяжелыми годами избе Федя подошел с оравой мальчишек, внимательно рассматривавших его.

— Хведюшка, родименький. Ох, касатик, насилу дождалась.

На шее повисла мать, целуя сына... Застучало сердце у Феде, по щекам заструились соленые капли.

Спустя час в кругу родных Федя пил чай из самовара. Быстро облетела всю деревню новость о возвращении Федюхи домой. По старому обычаю, все—старые и молодые приходили в его старую хату поговорить, задавали вперебой вопросы. Не мало узнал Федя о нуждах и горестях крестьянских.

Проходят дни... Федя не сидит без дела—поднял вопрос о бедноте в сельском совете.

Вызвали для доклада председателя потребительского общества. Вопрос о полном представлении нужд бедноты в кооперации был поставлен в первую голову. В стенной газете протянули загордившегося счетовода. Кооперативные работники стали внимательнее относиться к своей работе. Оживилась работа избы-читальни. Забила жизнь ключем в местной кредитке. Приезд из армии Федя стал замечен для деревни.

Наступили перевыборы правления. В правление прошел Федя, хотя зажиточные крик подняли, грозили паи разобрать, чуть собрания не сорвали.

Не прошло месяца, как лавка стала пополняться ходовыми и дешевыми товарами. Население довольно работой правления—торгуют не только спичками, ке-

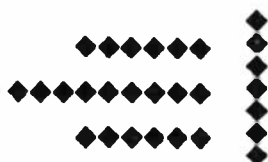
росином, галантереей, но и книжную полку завели.

Работа кооператива ширилась. Дельное правление сумело поставить кооперативную работу на правильные рельсы, и кооператив завоевал авторитет среди населения.

Нужно ли говорить, что нашего демобилизованного зовут на деревне не „Хведькой“, а Федором Яковлевичем, почетом и уважением пользуется не у одних крестьян, но у всех, кто знакомится с его работой. Инструктор в июньском акте обследования отметил:

„Хорош работник, хорошо построена работа“.

Зажиточные крестьяне убедились в работоспособности, честности молодого активного красноармейца, паев не разобрали и примолкли. Тих. П.



Тесный союз бедняка и средняка—таков должен быть один из основных лозунгов кампании.

КООПЕРАЦИЯ ЗАГРАНИЦЕЙ.

Кооперативные банки.

За последние годы в некоторых странах зап. Европы начала развиваться новая ветвь кооперативного движения—банковские организации, непосредственно связанные с кооперативным движением и занимающиеся самыми разнообразными операциями чисто банковского характера.

Самым характерным профсоюзно-кооперативным банком и притом организованным наиболее четко, является „Рабочий банк в Вене (Австрия).

В Австрии много лет существовали рабочие кредитные организации, которые подобно тому, как это делают в деревне райффейземские товарищества, собирали единоличные сбережения рабочих и передавали их рабочему движению в форме кредитов. В 1921 году съезд этих организаций постановил создать в Вене, совместно с профсоюзами и кооперативами, крупный „Рабочий банк“ в форме акционерного общества.

В настоящее время капитал банка равняется одному миллиону австрийских шиллингов. Общая сумма баланса равна 15,5 милл. шилл. Общая сумма вкладов за последний год поднялась с 14 до 22 миллионов. Прием сберегательных вкладов открыт при универсальных магазинах общества оптовых закупок.

Этот „Рабочий банк“ имеет сношение с нашей Советской республикой и является корреспондентом почти всех наших банков, включая и Госбанк.

В Германии при обществе оптовых закупок в Гамбурге издавна существует банковский отдел, в котором централизованы финансовые операции потребительской кооперации. Кроме того, почти все первичные потребительские кооперативы имеют при себе сберегательные кассы, стремящиеся в максимальной степени впитать в себя сбережения своих членов, чтобы использовать их для кооперативных целей.

Во Франции существует кооперативный банк потребительской кооперации и банк рабочих производственных кооперативов. В Париже в прошлом году по инициативе коммунистической партии сберегательная касса при „Юманите“ преобразована в „Рабоче-Крестьянский банк, учредительное собрание которого состоялось 26 июня 1926 г.

Кроме перечисленных стран кооперативные банки имеются еще в 27 странах. Эти банки имеют на 42 миллиона долларов (1 долл.—около 2 руб.) паевых и запасных капиталов и на 337 миллионов долларов сберегательных вкладов. В том числе банки потребительской кооперации имели капиталов на 28 милл. долларов и вкладов на 176 миллионов, при чем свыше половины вкладов приходится на банковский отдел Английского общества оптовых закупок.



КООПЕРАЦИЯ СССР.

Приглашение иностранных кооператоров.

Московский союз потр. обществ разослал ряду кооперативных организаций Западной Европы приглашение прислать представителей на Октябрьские торжества.

Приглашение розослано кооперативным организациями Англии, Австрии, Бельгии, Германии, Дании, Польши, Швейцарии, Югославии, Франции, Чехословакии, Норвегии, Швеции, и др.

В приглашении МСПО указывает, что различные организации трудового населения Советской республики пользуются случаем, чтобы приветствовать у себя, в

качестве гостей праздника десятилетия Октябрьской революции, представителей иностранных братских организаций, чтобы дать им возможность лично изучить достижения и работы трудящегося населения Советской республики и упрочнить связь с трудящимися других стран.

МСПО подчеркивает, что Союз приложил все усилия к тому, чтобы дать возможность иностранным кооперативным, делегациям ознакомиться с кооперацией не только Московской губернии, но и с кооперацией Советского Союза Республик вообще.

Как отражается недостаток товаров на оборотах потребкооперации.

В августе месяце отмечено значительное снижение размеров оборота кооперативных организаций на местах.

По Рыбинскому району у рабоче-городской кооперации снижение оборотов вызвано исключительно недостатком ряда ходовых товаров.

Недостаточное снабжение мануфактурой остановило рост оборотов потребкооперации по Харьковскому району. В Пензенском районе вследствие недостатка некоторых товаров обороты торгую-

щих организаций слабо возросли. Иртышский союз отмечает замедление в развертывании оборотов из-за отсутствия таких товаров, как сахарный песок, чай, кожа, мануфактура. Уменьшились обороты Сибкрайсоюза — в связи с недостатком некоторых товаров.

Острый недостаток чувствуется в мануфактуре, недоснабжается кооперация селеньями, железом, оконным стеклом, крупами, кожобуковыми товарами и сахаром.

Кооперативная изба-читальня.

Березовское многолаводное общество п-лей Уральской области на свои средства содержит избу-читальню, которой обслуживается весь сельсовет с количеством 280 домохозяйств. Для читателей в достаточном количестве выписываются

газеты и журналы, в том числе и кооперативных книг при избе-читальне достаточно.

Организованы кружки: драматический, естественно-научный, политический, кооперативный и сельскохозяйственный.

Последний на районной сельско-хозяйственной выставке за свою хорошую работу получил премию. В читальне ведутся беседы и громкие чтения.

Местный кооперативный актив начал

выпускать стенную газету, в которой освещается местная кооперативная жизнь.

Начинание Березовской многолазы хорошее и должно вызывать подражание и в среде с.-двинской кооперации.

Организация письменных заказов в потребкооперации.

Центросоюз обратился к своим членам с циркулярным письмом, в котором указывает, что одной из реальных мер, ведущих к упрощению и удешевлению работы союзов, является переход на непосредственную работу с Центросоюзом без помощи представительств.

Деятельность представительств фактически сводится к простой передаче оперативным отделам заказов, наблюдению за их выполнением и учинению расчетов за отгружаемый товар.

Для выполнения этих функций при Центросоюзе организован стол письменных заказов, задача которого сводится к

постоянному систематическому наблюдению за выполнением отделами письменных заказов, поступающих от союзов через стол письменных заказов.

Порядок прохождения письменного заказа в отделах Центросоюза, а также порядок расчета по этому заказу обеспечивает наиболее быстрое выполнение этого заказа.

Стол письменных заказов будет принимать все меры к тому, чтобы отделы Центросоюза уделяли максимум внимания тщательности, полноте и скорости исполнения присылаемых периферией письменных заказов.

Единая номенклатура расходов в с.-хоз. кооперации.

Наркомторг СССР совместно с заинтересованными организациями выработал единую номенклатуру накладных и общеторговых расходов. Эта номенклатура, утвержденная Раб.-Крестьянской Инспекцией СССР, дает возможность получать действительно сравнимый материал по этим расходам, позволяющий выявить те или иные статьи по отдельным группам расходов и определить, за счет каких статей должны быть сокращены расходы.

Президиум Союза Союзов сельскохозяйственной кооперации предложил всем центральным и местным союзам сельскохозяйственной кооперации, начиная с 1927—28 хозяйственного года, в точности придерживаться номенклатуры накладных и общих

(общеторговых) расходов, установленных Наркомторгом Союза ССР.

Ввиду того, что в сельскохозяйственной кооперации существует целый ряд расходов, не связанных непосредственно с товаропроводящей сетью, появляющихся необходимыми для процесса углубления кооперативного строительства и кооперативного просвещения, Союз Союзов сельскохозяйственной кооперации признал необходимым просить Наркомторг Союза ССР дополнить номенклатуру общих расходов статьей „общекооперативные расходы“. В эти расходы должны быть включены отчисления на содержание межкооперативных объединений и по общекооперативному издательству.

Английская кооперативная делегация в Центросоюзе.

В конце сентября в правлении Центросоюза состоялось объединенное заседание правления Центросоюза с английской делегацией в составе: директоров английского общества опт. закупок—Долкинс, Бретшоу, Ридлла и пр.

В своем приветствии зам. предправления Центросоюза А. А. Киссин сказал,

что он очень рад приезду английских гостей, которые ознакомятся с кооперативным движением первой раб.-крестьянской республики.

Затем т. Киссин выступил с подробным докладом о положении Центросоюза и системы потребительской кооперации.

После доклада тов. Киссина с ответ-

ной речью выступил один из директоров английского общества оптовых закупок—Долкинс, который, между прочим, сказал: „До сих пор мы не успели еще много увидеть, но, что лично меня поразило, это то, как быстро вам удалось наладить

свой транспорт. Со времени моего первого посещения (1922 г.) заметно резкое улучшение“. После заседания состоялся банкет с участием представителей советской кооперации и английских гостей.

Переход к системе предварительных заказов с куст.-промысловой кооперацией.

Центросоюз обратился ко всем союзам с циркулярным письмом, в котором указывает, что задачей потребкооперации в работе с кустарными товарами является возможно больший охват кустарной промышленности в деле сбыта ее продукции.

Практика последних лет показывает, что связь потребсистемы с системой кустарно-промысловой кооперации была недостаточной.

В дальнейшем необходимо усилить работу по заготовке кустарных товаров через местные объединения промысловой кооперации, допуская работу с одиночными кустарями и отдельными артелями лишь в тех случаях, когда союзные организации промысловой кооперации не

имеют в своем ассортименте данного товара и когда разница между ценами их и ценами артелей превышает нормальный комиссионный процент.

Работу с неорганизованным кустарем, как правило, надо считать недопустимой.

В целях развития работы с системой кустарно-промысловой кооперации и получения товаров необходимого ассортимента необходимо поставить и проработать на местах вопросы о постепенном переходе к практике предварительных заказов



Без участия масс в работе кооператива, кооперация теряет свое общественное лицо!



Справочный отдел.

Положение о порядке прекращения кооперативных организаций при их ликвидации, соединении и разделении.

(Продолжение).

23. Неисполненные обоими сторонами полностью или частично двусторонние договоры, заключенные от имени ликвидируемой организации до момента учреждения ликвидационной комиссии, срок исполнения которых выходит за пределы ликвидационного срока (ст. 10), ликвидационная комиссия вправе признавать прекращенными, с удовлетворением кредитов в порядке, установленном ст. 22 настоящего положения. Требования кредиторов о возмещении убытков от прекращения договора подлежат удовлетворению лишь в размере положительного ущерба в их имуществе.

Если ликвидационная комиссия в течение месячного срока не заявит контрагентам о прекращении договоров, указанных в первой части настоящей статьи, то таковые сохраняют свою силу.

24. Все претензии к ликвидируемой организации, возникшие после учреждения ликвидационной комиссии, удовлетворяются из ликвидационной массы в общем порядке, как если бы организация не была обращена к ликвидации.

25. На удовлетворение претензий, не признанных ликвидационной комиссией и переданных для разрешения в суд, отчисляются указанные в исковом заявлении суммы, которые выдаются кредиторам лишь по вступлении в законную силу судебного решения. Если такого решения не последует до дня окончания действия ликвидационной комиссии, то спорная сумма вносится в депозит суда с последствиями, предусмотренными ст. 26.

26. Суммы, подлежащие выдаче кредиторам, не востребованные в течение недельного срока со дня утверждения отчета о ликвидации, вносятся ликвидаци-

онной комиссией в депозит суда на имя кредиторов. В случае неистребования таковых сумм в течение трех лет по внесении их в депозит, эти суммы передаются непосредственно вышестоящему союзу того вида кооперации, к которому принадлежала ликвидированная организация.

27. Претензии кредиторов, не удовлетворенные ликвидационной комиссией вследствие того, что они не были заявлены кредиторами и потом не были выявлены самой ликвидационной комиссией до утверждения ликвидационного отчета, признаются погашенными и не подлежащими предъявлению в судебном порядке.

28. Паявые взносы ликвидационная комиссия возвращает членам организации лишь после погашения или обеспечения всех ее долгов.

29. По уплате долгов организации по возвращении паев ее членам, оставшееся от ликвидации имущество обращается на указанные в уставе цели. В случае же отсутствия в уставе указаний по этому предмету, имущество передается союзу, членом которого состояла ликвидированная организация, а если организация не состояла членом союза, то непосредственно вышестоящему союзу того вида кооперации, к которому она принадлежала.

30. Не позднее одного месяца по окончании ликвидации ликвидационная комиссия составляет отчет и представляет его на утверждение общего собрания (собрания уполномоченных) (ст. 15) или органа, назначившего ликвидационную комиссию (ст. 16). При утверждении отчета общее собрание (собрание уполномоченных) или орган, назначивший ликвидационную комиссию, определяет срок прекращения

деятельности комиссии. Ликвидационная комиссия публикует в порядке ст. 12 во всеобщее сведение об утверждении ликвидационного отчета и об окончании ликвидации, а также сообщает об этом органу, в котором ликвидируемая организация зарегистрирована, для отметки в реестре.

31. Расходы на содержание ликвидационной комиссии производятся из средств ликвидируемой организации в пределах сметы, утверждаемой общим собранием (собранием уполномоченных) или органом, которым назначена ликвидационная комиссия.

32. Книги, документы и другие материалы по окончании ликвидации передаются тому органу, в котором зарегистрирована ликвидированная организация, при чем означенный орган обязан сохранять все эти материалы в течение трех лет, а по истечении этого срока поступить с ними согласно указаниям центрального архива соответствующей союзной республики.

33. Порядок представительства по исковым делам, не законченным к моменту прекращения действий ликвидационной комиссии, устанавливается законодательством союзных республик.

III. Прекращение кооперативных организаций в случае их соединения и разделения.

34. Соединение кооперативных организаций производится:

а) путем слияния двух или нескольких организаций в одну новую на основе нового устава и под новым наименованием;

б) путем вхождения одной или нескольких организаций в состав существующей организации на основе устава последней и под ее наименованием.

35. Соединение кооперативных организаций производится на основании постановления общего собрания (собрания уполномоченных) каждой из соединяющихся организаций. На том же общем собрании (собрании уполномоченных) утверждается соглашение, на основе которого должно произойти соединение и, кроме того, в случаях, предусмотренных в п. „а“ ст. 34, должен быть принят устав вновь образуемой организации.

(Окончание в следующем №).

ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ.

ВОПРОС. Может ли быть членом промысловой артели лицо, лишенное избирательных прав в советы?

ОТВЕТ. На основании положения о промысловой кооперации ЦИК и СНК СССР от 11 мая, членами артели могут быть все граждане, достигшие шестнадцатилетнего возраста, а не только лица, обладающие избирательными правами в советы, согласно конституции. Закон указывает только, что лица, не имеющие права избирать и быть избираемыми в советы, не могут быть избираемы в органы управления и ревизии артели, т.-е. в правление, совет и ревизионную комиссию.

ВОПРОС. Подлежит ли обложению сельхозналогом заработная плата, получаемая членом правления общества потребителей? (Город. о. п.).

ОТВЕТ. Согласно положения о едином сельско-хозяйственном налоге от 2 апреля 1927 г., заработная плата, полученная за работу на выборной должности в обществе потребителей, не привлекается к обложению сельско-хозяйственным налогом, а облагается подоходным налогом в тех случаях, когда заработок по службе превышает необлагаемый минимум для данной местности.

Издатель „Сев.-Двин. Губ. Кооп. Совет“.

Отв. ред. В. П. ДАВЫДОВ.