

Л Ъ С О У П Р А В Л Е Н І Е .

1.) О ПРОДАЖЪ ЛЬСА.

Владѣлецъ, желающій съ выгодною сбывать сырыя произведенія своего лѣса, долженъ знать преимущества извѣстныхъ способовъ продавать оныя и обстоятельства, отъ которыхъ зависить выборъ выгоднѣйшаго образа продажи.

Употребительные способы продавать лѣсъ бываютъ трехъ родовъ:

1.) Продажа по таксѣ:

- a.) изъ лѣса на мѣсть рубки,
- b.) изъ запасныхъ магазиновъ или съ дровяныхъ дворовъ.

2.) Продажа съ торга:

- a.) на корнѣ стоящаго лѣса участками или лѣсосѣтками, и
- b.) вырубленнаго и приготовленнаго.

3.) Продажа по произвольной цѣнѣ единичными деревьями или извѣстной мѣры небольшого количества лѣса.

Продажа произведеній по таксамъ или установленнымъ цѣнамъ принята преимущественно всѣми казенными лѣсными управленіями. Для частныхъ владѣльцевъ обширныхъ лѣсовъ, управленіе коими ввѣрено управителямъ или лѣсничимъ, этотъ способъ продажи заслуживаетъ предъ прочими предпочтеніе, если таксы опредѣлены съ надлежащимъ соображеніемъ обстоятельствъ, имѣющихъ вліяніе на цѣну лѣса, и если дозволяется по мѣрѣ необходимости извѣстное отъ таксы отступленіе. При всѣхъ другихъ вышепомянутыхъ способахъ продажи лѣса, таксы служатъ основаніемъ назначенія наименьшей цѣны. Вообще продажа лѣса по таксамъ только въ тѣхъ случаяхъ можетъ быть вредна, когда цѣны на лѣсныя произведенія опредѣлены не вѣрно и не допускается ни какого отъ нихъ отступленія, хотя бы оно было выгодно и полезно.

Преимущества продажи лѣса по таксамъ состоятъ въ слѣдующемъ :

1.) Она устраняетъ произвольное притѣсненіе или поощреніе покупателей, потому, что установленныя цѣны для всѣхъ равны.

2.) Избавляетъ продавца отъ непріятности запрашивать и спускать цѣну, и отъ потери времени на торгъ.

3.) Предупреждаетъ ошибочное назначеніе цѣнъ управителемъ и продажу лѣса ниже настоящихъ цѣнъ.

4.) Отвращаетъ злоупотребленія, потому, что контроль и повѣрка счетовъ легче, когда цѣны на лѣсъ постоянны.

5.) Гораздо удобнѣе дѣлать смѣту доходовъ съ лѣса.

6.) По таксамъ не рѣдко сама собою устанавливается выгодная цѣна на лѣсныя произведенія.

Продажа лѣса по таксамъ, при означенныхъ преимуществахъ предъ прочими способами, представляетъ большое затрудненіе въ правильномъ опредѣленіи цѣнъ на всѣ виды лѣсныхъ произведеній. Чтобы составить таксу, должно рассчитать обстоятельства, имѣющія вліяніе на ту цѣну, по которой можно надѣяться сбыть лѣсъ съ наибольшею выгодною. При опредѣленіи цѣнъ на лѣсныя произведенія, по коимъ владѣлецъ съ наибольшею вѣроятностію можетъ сбыть оныя, должно вообще принимать въ расчетъ издержки, употребленныя на возвращеніе лѣса, а кромѣ того обращать вниманіе на слѣдующія обстоятельства:

1.) Должно имѣть подробное свѣдѣніе о цѣнахъ на лѣсъ и вещества, его замѣняющія, по коимъ покупатель можетъ приобрѣсти или

пріобрѣтаетъ ихъ въ другомъ мѣстѣ. Потребители покупаютъ лѣсныя произведенія тамъ, гдѣ цѣны для нихъ сходнѣе; продавецъ, желающій сбыть свой запасъ, долженъ соображаться съ сими цѣнами, не упуская однако же изъ виду и того, достаточенъ ли запасъ лѣса въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ покупатели берутъ произведенія за сходную цѣну. Если владѣлецъ предвидитъ скорое истощеніе тѣхъ лѣсовъ, то не имѣетъ надобности принимать ихъ цѣнъ, и можетъ переждать время. Такіе случаи встрѣчаются не рѣдко, особенно гдѣ много мелкопомѣстныхъ владѣльцевъ, которые, замѣчая невыгоду возвращенія лѣса для своего употребленія, стараются расчищать лѣса подъ другія угодья. Посему для составленія таксъ требуется подробное знаніе всѣхъ лѣсныхъ дачъ, участвующихъ въ удовлетвореніи нуждъ окрестныхъ жителей. Надобно соображаться съ цѣнами тѣхъ соперниковъ въ лѣсномъ торгѣ, которые владѣютъ обширными лѣсами; напротивъ того стараться склонять къ высшимъ цѣнамъ тѣхъ, у которыхъ лѣсной запасъ не значителенъ.

Въ отношеніи дровянаго матеріала необходимо при установленіи таксы соображаться съ цѣнами, существующими на топливо другого рода (каменный уголь, торфъ). Обыкновеніе и привычка заставляютъ лѣсоупотребители

телей платить за дровяной лѣсъ вышнюю цѣну, нежели за матеріалы, его замѣняющіе; однако же, гдѣ послѣдніе въ большомъ количествѣ и топливо преимущественно требуется на заводы, цѣны на лѣсъ должны быть согласованы съ цѣнами на его суррогаты (вещества замѣняющія), и только въ той мѣрѣ превосходить послѣднія, какъ того требуетъ большая удобность и лучшее качество дровянаго лѣса.

2.) На цѣну лѣса, полагаемую въ таксъ, имѣетъ большое вліяніе цѣна базарная. На большіе базары везутъ лѣсъ изъ отдаленныхъ мѣстъ въ значительномъ количествѣ; если по какимъ либо обстоятельствамъ цѣна базарнаго лѣса понизится, то по высокой таксѣ невозможно будетъ сбыть лѣса. На базарѣ цѣны лѣсу устанавливаетъ не одинъ, а многіе продавцы. Причины упадка цѣнъ могутъ быть различныя: съ одной стороны пониженіе цѣнъ на хлѣбъ требуетъ соразмѣрнаго пониженія цѣнъ всѣхъ произведеній; съ другой однако же и неурожай хлѣба причиняетъ упадокъ цѣнности лѣсныхъ произведеній, потому, что каждый владѣлецъ, желая возмѣстить свой постоянный доходъ, болѣе рубитъ лѣсу.

3.) Въ отношеніи цѣнности различныхъ качествъ дровянаго лѣса существуютъ не рѣдко у покупателей привычныя мнѣнія, про-

тивныя дѣйствительной цѣнности онаго. Трудно исправлять предрассудки, и воображаемая цѣнность какого либо лѣса не вредить тому, кто его продаетъ. Не смотря на это, должно желать опредѣленія дѣйствительной цѣнности дровянаго лѣса различныхъ породъ, чтобы распространить справедливое понятіе въ семь отношеній и не вводить покупателей въ убытокъ по заблужденію; впрочемъ и владѣльцу лѣса не должно основывать своихъ расчетовъ на ложномъ мнѣніи, которое легко можетъ измѣниться.

Объ относительной пригодности древесныхъ породъ на топливо существуютъ еще различныя мнѣнія; но изъ лѣсоводственныхъ сочиненій можно извлечь по крайней мѣрѣ близкое къ истинѣ сужденіе объ этомъ предметѣ. Чтобы составить вѣрную таксу на дровяной лѣсъ, должно еще знать количество плотной древесной массы, содержащееся въ каждой продажной мѣрѣ, исключивъ промежутки, потому, что только на дѣйствительномъ количествѣ топлива можно основать сравнительную цѣнность различныхъ древесныхъ породъ. Объ этомъ можно узнать изъ всякой учебной книги лѣсоводства, слѣдовательно здѣсь объяснять было бы излишне.

4.) Таксы на подѣлочный лѣсъ должны быть выше, нежели на дровяной; это не тре-

буетъ доказательствъ; однако же не легко опредѣлить мѣру превосходства первыхъ надъ послѣдними. Вообще можно сказать, что отнесенная цѣнность сихъ родовъ лѣсныхъ произведеній находится въ прямомъ отношеніи къ ихъ количеству: чѣмъ болѣе подѣлочнаго лѣса, тѣмъ ближе цѣнность его къ дровяному.

Неосновательно было бы опредѣлять цѣны подѣлочнаго лѣса, не соображаясь съ его цѣнностію въ употребленіи и возвращаемымъ количествомъ. Нельзя, на примѣръ, положить за кубическій футъ жердей или тычинокъ такую же цѣну, какъ за куб. футъ корабельнаго лѣса или другаго круннаго и рѣдкаго подѣлочнаго матеріала. Первый долженъ быть дешевле послѣдняго не только потому, что требуетъ меньшихъ издержекъ на возвращеніе, но и потому, что гораздо въ большемъ количествѣ въ лѣсахъ встрѣчается. По мѣрѣ времени и издержекъ на возвращеніе подѣлочнаго лѣса, цѣны различныхъ сортовъ онаго должны увеличиваться въ надлежащей постепенности. Слѣдуетъ еще замѣтить, что тѣ сорта подѣлочнаго лѣса, которые въ обдѣлкѣ требуютъ относительно къ другимъ болѣе работы, могутъ сносить цѣну выше противу ихъ дѣйствительной цѣнности, потому, что такой лѣсъ берутъ не сами потребители, но

обрабатывающіе его, возвышающіе потомъ цѣну на свое произведеніе.

5.) Всякое возвышеніе уже существующихъ таксъ должно дѣлать постепенно, чтобы внезапнымъ повышеніемъ цѣнъ не отвратить покупателей. Умѣренное возвышеніе всякому покажется естественнымъ слѣдствіемъ увеличенія потребности и уменьшенія лѣсовъ.

Изъ сказаннаго уже явствуетъ, что на опредѣленіе лѣсныхъ таксъ имѣютъ вліяніе многія различно измѣняющіяся обстоятельства, изъ чего и слѣдуетъ, что таксы не могутъ существовать долгое время безъ всякаго измѣненія. Согласованіе оныхъ со внѣшними обстоятельствами должно происходить въ надлежащее время; а потому владельцы лѣсовъ, желающіе воспользоваться благопріятными случаями, должны бы предоставлять своимъ управителямъ нѣкоторыя отступленія отъ таксъ.

Опредѣляемая въ таксахъ цѣна должна быть выражена ясно и вѣрно, для каждаго сорта лѣса, соразмѣрно его объему и качеству. На корнѣ стоящія строевыя деревья должны продаваться по кубической въ нихъ массѣ дерева, или по величинѣ, съ означеніемъ цѣнъ противу каждаго размѣра; дровяному лѣсу должна быть опредѣлена форма и мѣра; обрабатываемые же въ лѣсу сорта по-

дѣлочнаго лѣса отпускаются числомъ, и за каждую штуку въ таксъ назначается плата. Къ таксамъ должно быть приложено наставленіе, какъ опредѣлять кубическую массу деревъ и различать качества всѣхъ сортовъ продажнаго лѣса.

Выгоднѣйшая продажа лѣса по таксамъ производится въ лѣсахъ на мѣстѣ рубки, если лѣсъ такъ устроенъ, что рубится не болѣе потребности, и всегда лучше сохранять излишекъ на корнѣ, нежели срубленный. Иногда необходимость заставляетъ заготовлять лѣсу болѣе настоящей потребности, на примѣръ, когда вѣтрами повалить большое количество деревъ, отъ насѣкомыхъ или другихъ причинъ вдругъ посохнуть значительныя пространства лѣса, также когда требуется сдѣлать большія прочистки въ сѣменныхъ лѣсосѣкахъ или молодыхъ подросткахъ.

Дровянаго лѣса не слѣдовало бы никогда заготовлять къ веснѣ болѣе того количества, какое можно сбыть къ слѣдующей; подѣлочный же лѣсъ должно стараться рубить только тогда, когда имѣются на него покупатели. Еще выгоднѣе продавать послѣдній съ корня, на выборъ покупателей, если на лѣсосѣкѣ напередъ отмѣчены деревья, которыя должны поступить въ срубку.

Многіе полагають выгоднымъ назначать какъ можно болѣе подѣлочнаго лѣснаго матеріала, и не соображаются съ настоящимъ требованіемъ онаго. Это совершенно несправедливо, потому, что столь же невыгодно рубить подѣлочный лѣсъ на дровяной, если его можно сбыть въ видѣ перваго, сколько и заготовлять послѣдній худаго качества для того, чтобы имѣть большое количество подѣлочнаго лѣса и затрудняться въ сбытѣ его. Въ густо насажденномъ и гонкомъ сосновомъ лѣсу, кромѣ сучьевъ и корней, всѣ деревья могутъ быть употреблены на какія либо подѣлки; но рѣдко предстоить возможность продать ихъ на подѣлочный лѣсъ, потому, что его менѣе требуется, нежели дровянаго. Чтобы съ выгодою продавать, болѣе всего остерегаться должно заготовлять лѣсу свыше потребности, и всегда лучше имѣть запасъ его на корнѣ, а не срубленный; сохраненіе лѣса въ этомъ видѣ всегда сопряжено съ излишними издержками и потерю доброты.

Изъ сказаннаго явствуеть, что по нашему мнѣнію выгоднѣйшая продажа лѣса происходитъ на мѣстѣ рубки, а не изъ магазиновъ, хотя многіе предпочитаютъ послѣднюю по слѣдующимъ причинамъ:

- 1.) Напередъ приготовленный запасъ лѣсныхъ произведеній обезпечиваетъ продовольствіе тѣхъ мѣстъ, въ которыя они продаются.

2.) Этимъ предупреждается перекупка лѣса барышниками и притѣсненіе потребителей.

3.) Заготовляя лѣсъ въ магазины, можно тщательно выбирать подѣлочный матеріалъ, и нѣтъ принужденія мѣшать его съ дровянымъ лѣсомъ.

4.) Съ торгомъ изъ магазиновъ соединяется выгода, которую получаютъ перекупающіе лѣсъ.

5.) Съ лѣсныхъ дворовъ есть возможность имѣть во всякое время сухой и различнаго сорта лѣсъ.

Первый случай должно отнести къ мѣрамъ правительственнымъ для обезпеченія продовольствія городовъ, заводовъ и промысловъ, потребляющихъ лѣсъ; эта цѣль можетъ и частнаго владѣльца побудить къ заготовленію запаса лѣса на непредвидимые случаи. Въ Пруссіи Правительство на опытъ удостовѣрилось, что заведеніе лѣсныхъ магазиновъ и дворовъ, кромѣ значительныхъ издержекъ, ни какой пользы не приносить; въ случаѣ недостатка лѣса, вольное соперничество не преминетъ поставить нужные матеріалы по сходнѣйшей цѣнѣ, нежели въ запасныхъ магазинахъ.

Вторая побудительная причина къ заготовленію лѣсныхъ запасовъ есть также полицейская мѣра; но и она рѣдко можетъ до-

стигнуть цѣли, потому, что свободный торгъ не допустить воспользоваться излишними барышами того, кто захочетъ для сего скупать лѣсъ.

Назначеніе магазиновъ, чтобы въ нихъ сортировать и скоплять подѣлочные матеріалы, представляетъ обыкновенно мнимую выгоду, потому, что не считаютъ потери процентовъ съ капитала, если бы часть подѣлочнаго лѣса тотчасъ по срубкѣ была продана, и забываютъ, что онъ также подверженъ порчѣ, а смотрѣніе требуетъ значительныхъ издержекъ; притомъ, какъ уже мы прежде упоманули, дровяной лѣсъ долженъ быть тѣмъ хуже и продаваться дешевле, чѣмъ болѣе изъ него отбирается въ подѣлочный. Впрочемъ мы не оспариваемъ, что могутъ встрѣтиться и такія обстоятельства, въ которыхъ владѣлецъ найдетъ свою выгоду въ продажѣ лѣса съ лѣсныхъ дворовъ или изъ магазиновъ, но вообще только тамъ, гдѣ потребители не могутъ покупать его на мѣстѣ.

Продажа лѣсныхъ матеріаловъ съ торга, кажется, должна бы быть самая выгодная для каждаго владѣльца (менѣе для казеннаго управленія), потому, что при этой продажѣ лѣсъ предоставляется тому покупателю, который дастъ высшую цѣну; но опыты убѣдили въ противномъ. Торги на лѣсъ бываютъ двоя-

каго рода: или продаются цѣлые участки и лѣсоосѣки съ корня, или срубленный и приготовленный лѣсъ.

Первый способъ продажи лѣса съ торговъ самый невыгодный. Во Франціи продавались такимъ образомъ казенные лѣса, потому, что Правительство не довѣряло своимъ чиновникамъ продажи лѣса въ разницу, а частію и сплошная продажа почиталась выгодиѣе. У насъ частные владѣльцы иногда принуждены бываютъ сбывать свои лѣса сплошною продажею съ корня, или отъ того, что нѣкому поручить надлежащее устройство лѣса для продажи въ разницу, или не находится довольно покупателей, или наконецъ только во избѣжаніе хлопотливыхъ занятій при торгахъ по мелочамъ или продажѣ по таксѣ. Причины, по которымъ сей родъ продажи лѣса вреденъ и убыточенъ, суть слѣдующія:

а.) Покупщикъ значительнаго участка лѣса въ сыромъ видѣ долженъ имѣть и значительный капиталъ, чтобы часть онаго употребить на вырубку, приготовленіе, подвозъ и другія надобности; такихъ покупателей не много, тѣмъ болѣе, что это дѣло требуетъ большой опытности; а потому на торгахъ не можетъ быть наддачи, ибо небольшое число лѣсопромышлен-

никовъ могутъ согласиться не давать высокихъ цѣнъ.

b.) Желаящій купить участокъ лѣса напередъ захочетъ примѣрно опредѣлить массу и доброту дерева; но для огражденія себя отъ убытковъ будетъ всегда полагать меньше настоящаго, слѣдовательно и давать низкую цѣну.

c.) Лѣсопромышленникъ считаетъ всѣ труды и издержки, которыя онъ полагаетъ на продажу лѣса въ послѣдствіи; а потому старается купить лѣсъ, какъ можно сходнѣе.

d.) Если владѣлецъ лѣса имѣетъ въ виду ввести въ немъ хозяйство и возобновлять лѣсъ сѣменными засѣлками, то продажа съ торговъ участками совершенно невозможна, потому, что ни какой покупатель не согласится вырубать отмѣчаемыхъ на лѣсосѣлкахъ деревъ и продолжать рубку столько лѣтъ, сколько потребно для совершеннаго засѣменія. Сплошная продажа лѣса можетъ слѣдовательно имѣть мѣсто только въ лѣсахъ низкоствольныхъ или высокоствольныхъ, возобновляемыхъ сѣяніемъ или садкою, которые посему и можно вырубать сѣменными лѣсосѣлками. Вообще продажа лѣса участками можетъ быть допущена въ слѣдующихъ случаяхъ:

- а.) Если владѣлецъ въ состояніи съ точно-стію опредѣлить количество древесной массы на продаваемомъ участкѣ.
- б.) Если владѣлецъ не можетъ положиться на честность завѣдывателя лѣсомъ.
- с.) Когда лѣсопромышленникъ имѣетъ болѣе удобныхъ случаевъ сбыть лѣсъ, можетъ его срубить, приготовить и провезти дешевле, нежели владѣлецъ лѣса.

Второй образъ продажи лѣса съ торговъ, т. е. въ срубленномъ видѣ, употребительнѣе предъидущаго, но также уступаетъ преимуществу продажъ по таксѣ. Срубленный лѣсъ можно продавать съ торговъ большими количествами или въ разницу. Въ первомъ случаѣ на торги являются одни капиталисты или лѣсопромышленники, которые стараются сбивать цѣну; второй же способъ продажи (въ разницу) слишкомъ затруднителенъ,

Кромѣ желанія получить вышнюю цѣну могутъ встрѣтиться другія причины, по которымъ продажа съ торговъ заслуживаетъ предпочтенія.

Если по какому либо случаю владѣлецъ имѣетъ вдругъ большое количество худаго лѣсу и желаетъ сбыть его по возможности въ скоромъ времени, то самый выгодный для сего способъ есть продажа съ торгу. Тоже должно дѣлать и въ такихъ мѣстахъ, гдѣ

сбыть лѣса затруднителенъ и для продажи по мелочамъ недостаетъ ни людей, ни времени.

Если владѣлецъ лѣса можетъ совершенно положиться на безкорыстіе и вѣрность своего завѣдывателя, или можетъ самъ распоряжаться продажею, то отъ вольной продажи по цѣнамъ, соотвѣтственнымъ обстоятельствамъ, получается наибольшая выгода. Въ качествѣ лѣса бываетъ значительная разница; почти всякая сажень дровяного лѣса имѣетъ свои преимущества или недостатки; но еще болѣе и важнѣе это въ подѣлочномъ матеріалѣ. Таксы не могутъ быть приноровлены къ сему разнообразію, но при совершенно произвольной продажѣ можно пользоваться всеми удобными случаями, чтобы увеличивать цѣну, сообразно достоинству лѣса. Обыкновенный же недостатокъ сего рода продажи бываетъ тотъ, что лѣсъ съ хорошими качествами покупаютъ скоро и даютъ за него болѣе, а худой труднѣе сходить съ рукъ и еще болѣе теряетъ цѣнности.

Въ казенныхъ лѣсахъ этотъ родъ продажи введенъ быть не можетъ и совершенно неудобенъ, потому, что нарушаетъ единообразіе управленія и не допускаетъ ни какого учета.

Кромѣ помянутыхъ способовъ продавать лѣсъ, въ лѣснстыхъ мѣстахъ нашего отечества существуетъ самое разорительное обыкновеніе пускать въ лѣсъ потребителей (крестьянъ) за плату съ топора. Кажется не нужно и доказательствъ, чтобы поставить на видъ вредное послѣдствіе сего рода продажи; достаточно взглянуть на жалкое состояніе тѣхъ лѣсовъ, въ которыхъ хозяйничали топоры нашихъ крестьянъ. Весьма часто продаютъ у насъ владѣльцы свои лѣса на срубку участками, но къ сожалѣнію не сплошь, а на выборку лучшаго лѣса; отъ этого состояніе лѣсовъ получаетъ болѣе и болѣе неправильный видъ, возрасты деревъ болѣе перемѣшиваются, лучшія породы исчезаютъ, молодые подросты, подъ тѣнью оставляемыхъ суковатыхъ деревъ, вырастаютъ кривоствольными и болѣзненными. Благодѣтельныѣе было бы для лѣсовъ, если бы владѣльцы продавали участки съ условіемъ, непременно очищать ихъ совершенно. Еще нерасчетливыѣ поступаютъ владѣльцы, пуская въ свои лѣса промышленниковъ для заготовленія деревянаго матеріала, изъ посаженной платы. Въ этомъ случаѣ промышленникъ вырубить всегда лучшій, гонкій лѣсъ; рубить на дрова строевыя и другія подѣлочные деревья, и оставляетъ только самыя негодныя; перехо-

дить съ такимъ выборомъ изъ одного участка въ другой, и наконецъ во всемъ лѣсу остаются только негодныя старыя деревья и безнадежный подростъ; слѣдственно и продажа пресѣкается. Нехозяйственная продажа лѣсовъ истекаетъ, кажется, единственно отъ того, что владѣльцы еще не убѣдились въ пользѣ содержать добрыхъ завѣдывателей лѣсами. Издержки на нихъ вѣроятно вознаградились бы съ избыткомъ порядкомъ продажи и употребленія лѣсовъ.

(Сотрудника Общества Г-на Семенова.)
