



Красный Север

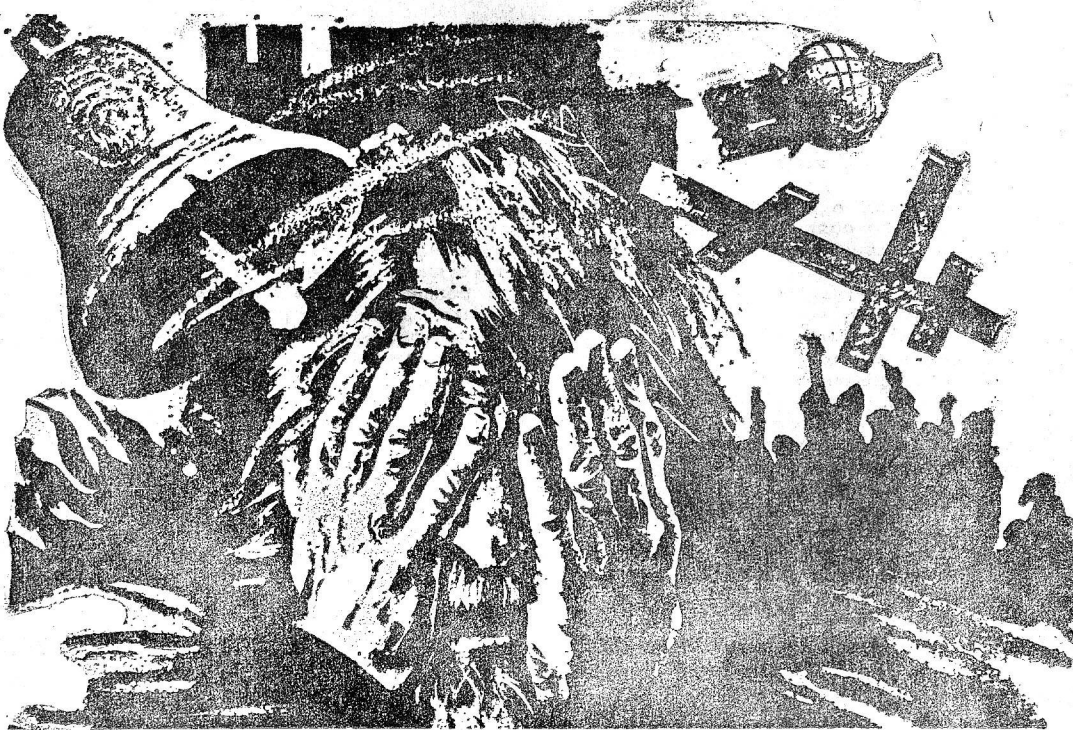
Основана в мае 1917 года

НЕЗАВИСИМАЯ ГАЗЕТА

● УЧРЕДИТЕЛЬ — ЖУРНАЛИСТСКИЙ КОЛЛЕКТИВ РЕДАКЦИИ ● ЧЕТВЕРГ, 19 ДЕКАБРЯ 1991 ГОДА ● №№ 251—252 (22314—22315) ● Цена номера 20 копеек.

ЗЕМЛЯ В ОПАСНОСТИ!

Политические и экономические страсти последних лет, похоже, заслонили от нас многие проблемы, угрожающие порою самому существованию человека. И первая в ряду таких проблем — экология. Недаром говорят, что загрязнение и уничтожение окружающей среды подобно глобальной ядерной войне. Тревога за выживание людей в условиях погибающей природы подвигла нас на новую рубрику: «Земля в опасности». Мы открываем ее материалом известного и близкого вологжанам писателя Виктора Петровича Астафьева.



зависит охотничий участок, за «ореховую лицензию» тоже берутся суеи. И айдя — в лес! Ставят от 3 до 5 лозушек на лосей, до тысячи капканов на соболей, выбивают оленя. И гребут деньги, если учесть, что шкурка соболя на черном рынке стала стоить до тысячи рублей. Конеч этому зверю.

— Я сегодня, Виктор Петрович, — говорил мне егерь Вася, — триста пятьдесят капканов спустил. Соболюшки попали... Одна самка в капка-

не — у нее помет из семи-восьми соболят погубил.

Охотники! Природа очень ранима: из 100 синичек в год погибает 7—8 птичек, потому что эта птица не научилась поворачиваться к ветру головой и быстро заболевает воспалением легких. А тут еще хищники зверем, на природу обрушивается человек. Люди платят по 150—200 рублей, грузят свои вездеходы, мотоциклы, «уазики», «газики» на берку — и вот вся

эта армия несется в лес. Я как-то пролетал над тайгой на вертолете, вниз было видно палатки: вся эта моторизованная братия располагается по тайге, как тараканы. Обогащаются! Ведро брусники стало стоить 150—200 рублей, семья из трех человек собирает в день 10 ведер, заработок — до трех тысяч рублей. Я же нечеловек, не против заработка, но ведь люди орудуят совками, и убивают живородящую природу. Зверька под козень, ягоду с корнем...

— Куда деваете деньги? — спрашиваю.

— Куда... Мотор «Вихрь» больше двух тысяч стоит, бочка бензина — 1000 рублей, гайка какая-нибудь нужна — две сотни, а то и больше гоним.

— Вася, — говорил я Сидоркину, — уходи из егерей: у моего друга уже прокол ножом возле сердца — подарок от браконьеров. Так жестоко брата, добравшаяся в тайге до дармовщинки.

— Не уйду, — решил Василий, — пусть меня хоть убьют.

Нужно еще лет 100—150, чтобы синичка научилась защищаться от ветра. Глупые домашние животные тоже не-

чтобы провести корабли. Так вот, кооператорщики только два года честно собирали древесину, а потом жульничать начали: стали брать бревна в лесхозе, а потом ему же их сдавать. Разваривание богатством плохо, но разваривание бедностью, как видите, еще страшнее.

Последние двадцать пять лет я не был ни в одном доме творчества: ни в Армении, ни в Грузии. Уходил в тайгу и возвращался к письменному столу заряженный: хотелось работать. Ныне вернулся из тайги совершенно подавленным...

Надо все равно работать. И во что-то верить, потому что с утратой веры может кон-

Виктор Астафьев

Развращение бедностью

как не приспособиться к цивилизации: мертвые кошки, собаки на дорогах России — ничего подобного в Европе не увидишь. А вот человек обоготит кого хошь: государство, природу, ближнего своего. Мой знакомый организовал кооператив по сбору леса, которого по берегам Сибирских рек лежит немало. В Карских Воротах ледоколы пробивают не лед, а бревна, читься все. Надо верить в жену, детей, в будущее. Верить, что тебя похоронят, как следует, что природа примет тебя, как следует. Верить, что тебя дети не предадут, а сами твои родители не предашь. Верить во все, начиная с элементарного: что у тебя кусок хлеба изо рта не выщелет. И если с этого начать, то я верю, ребята: живы будем — не помрем.

● ОТ РЕДАКЦИИ: 12 декабря средства массовой информации сообщили, что Виктору Петровичу Астафьеву присуждена Государственная премия СССР за 1991 год. Напоминание читателям, что Виктор Петрович больше десяти лет прожил в Вологде, здесь написано большинство глав «Последнего поклон», «Царь-рыба» и многие другие произведения писателя, принесшие ему мировую известность.

ЖУРНАЛИСТСКИЕ КОЛЛЕКТИВЫ ДОЛЖНЫ БЫТЬ СОУЧРЕДИТЕЛЯМИ СВОИХ ИЗДАНИЙ

— СЧИТАЕТ ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ОБЛСОВЕТА ГЕННАДИЙ ХРИПЕЛЬ.

Состоялась очередная пресс-конференция руководства области для редакторов местных средств массовой информации. Николай Подгорнов, Гурий Судаков, Геннадий Хрипель рассказали о состоянии экономики области, о мерах, которые принимают администрация и областной Совет для стабилизации положения и социальной защиты населения при переходе к рынку, ответили на вопросы журналистов.

Выделим среди них несколько наиболее, на наш взгляд, существенных моментов.

Николай Подгорнов подчеркнул, что, благодаря своевременно предпринятым администрацией области шагам вологжане находят сейчас экономический в более выгодном положении, чем, скажем, москвичи или жители других регионов России. На вопрос о принципах подбора людей в областную администрацию он сказал, что свою команду формирует только лишь по принципу профессиональной пригодности. Глава администрации также сообщил, что удалось приостановить отток кадров из милиции и что в ближайшее время будет рассмотрена программа борьбы с преступностью. А на местах намечается формировать муниципальную милицию.

Председатель областного Совета Геннадий Хрипель заявил, что считает справедливым предоставление журналистским коллективам права выступать соучредителями своих изданий, что даст им определенную юридическую и экономическую свободу.

Проблемам местной прессы на конференции было уделено особое внимание. Уже при ее открытии прозвучала фраза: «Журналистские коллективы находятся на грани отчаяния». Чем оно вызвано? Повышением, в который уже раз, тарифов на выпуск и распространение газет. Постановление правительства РСФСР по данному вопросу называется «О мерах защиты печати и средств массовой информации на период перехода к рыночным отношениям». Иначе, как издательской, такую формулировку не назовешь. На вопрос «Красного Севера», случайно ли это постановление вышло после окончания подписной кампании, когда газеты уже имеют четкие обязательства перед своими читателями, — на конференции ответа дано не было.

Но и так ясно: идет целенаправленное ухудшение прессы, и в первую очередь — свободной. Любое другое толкование навряд ли окажется состоятельным.

Надежду оставляет лишь предложение представителя Президента Гурия Судакова найти возможность оставить тарифы для изданий области на прежнем уровне.

Удается ли это сделать руководству области?

На этот вопрос тоже пока нет ответа.

СОБ. ИНФ.

Любят ли вологжане мясную пищу?

Вопрос отнюдь не праздный. Если в первую половину ноября магазины Вологды заказывали ежедневно около трех тонн так называемого пыленного мяса, что, в общем-то, не густо, то сейчас, похоже, город решил жить на постной пище.

Ежедневно дюжина автомобилей мяскокомбината курсирует по городу. Экспедиторы, как заправские рыночные завсегдатаи, зовут к директорам магазинов. Возьмите, мол, наш товар, не прогадаете. А в ответ нередко слышат категорический отказ. Дескать, не можем, покупатели не берут.

Особенно не просто наваливать торговле иные субпродукты, — сетуют работники мяскокомбината. — Свиные головы реализуем по три рубля десять копеек за килограмм. Не берут. На рынке же расходятся, хотя там они в пять раз дороже. Приходится ценные продукты отправлять на звероферму, в Погорелово.

Ничего удивительного, — растолковывает ситуацию заместитель директора магазина № 6 орса железнодорожников Т. В. Васендина. — Бывает, работники прилавка просто боятся грязной работы. Куда приятней иметь дело с расфасованным товаром, с той же колбасой, которая, кстати, идет неплохо.

Оказывается, как рассказывала нам Татьяна Васильевна, мясом еще надо уметь торговать. Ватно его красиво разорубить. Здесь это отлично умеет делать Иван Бондаренко, работник депо. И, конечно, надо на всякий случай держать наготове холодильные камеры. А то ведь в ином магазине днями лежат на витрине уже почерневшие куски мяса. Кто же их захочет купить!

Действительно, многое зависит от квалификации работников прилавка, от их, если хотите, хозяйской хватки. Ведь руководители иных магазинов о рекламе даже не помнят. Не привыкли. И не умеют.

Справедливости ради отметим, что положение торговли непростое. Во время резкого повышения цен колебания спроса трудно предсказать. А чут что — мясо портится. Что тут предпринять? Горпишторг договорился с мяскокомбинатом, чтобы мясoproductы доставлялись мелкими партиями. Но сразу возникла проблема с бензином, расходуемым в развозе. Появилась угроза прекращения работы автомашин. Видно, здесь без помощи местных властей мяскокомбинату не обойтись.

Достаточно ли принимаемых мер? Город только в ноябре не сумел реализовать более 70 тонн фондовых мясoproductов. При этом имеются серьезные потери и качества, использования не по назначению. Ведет сокращение потребления этих ценных продуктов неизбежно влечет увеличение расхода хлеба, кондитерских, других пищевых товаров, усугубляя всеобщий дефицит.

Виктор КОРОЛЕВ, член союза потребителей Вологды.

Пейте, мужики!

Вдруг зачастил в эти дни на вологодский стадион «Динамо» народ, да все болельщики мужского пола.

— Может, ГТО решили сдавать? — спросила одна бабушка свою спутницу.

— А может, в ремонте решили подсобить? — догадливо произнесла собеседница.

Нет, ни то и ни другое.

А привлечение внимания многочисленных посетителей, которые приходят сюда и ранним утром, и поздним вечером, корбейники, что в бидоны и банки разливают южный портер по 32 рубля за литр. Недорого по нынешним ценам. Словом, пейте, мужики! Соскучились вы по вину, да и талонов никаких не надо.

Может, это самовольщики какие?

Что вы! Документы все в порядке: и разрешение городской администрации есть, и санэпидстанции, и сертификат качества имеется. Да и милиционеры за порядком присматривают. В общем, не притерпелось. И торговать выгодно, и футбольному клубу «Динамо» тоже: деньги нынче на дороге не валяются, тем более, что продавцы за аренду недостроенного помещения платят сполна.

До чего же мы дошли! А, наверное, до той самой жизни, что хотели некоторые, когда всем балом правит его величество рубль. Нам уж теперь не до борьбы за всеобщую трезвость, которую когда-то объявляли Горбачев и Лигачев.

Петр НИКОЛАЕВ.

Может, с сахаром и маслом легче станет

В минувшую субботу в Москве прошло совещание руководителей представительных органов власти краев, областей, автономий России. Вернувшийся с совещания председатель Вологодского облсовета Геннадий ХРИПЕЛЬ сказал нашему корреспонденту:

— Разговор в Верховном Совете преследовал две основные цели. Во-первых, выработать систему контактов республиканских структур с нижестоящими органами власти. Федеративный совет, по сути, бездействовал, отсюда потребность в более дееспособной форме взаимодействия. Решили, что будем раз в два месяца собираться и обсуждать назревшие вопросы.

Во-вторых, нас познакомили с проблемами, над которыми сегодня работают парламент и правительство России. Когда ехал в Москву, надеялся, что нам дадут какие-то конкретные разработки и решения по той же реформе сельского хозяйства, налогам, фондам на будущий год,

продовольственному обеспечению и так далее. Но все, к сожалению, ограничилось общей постановкой проблем, о которых мы и сами знаем. Многие вопросы до сих пор остаются неясными. Поэтому, если брать в целом, разговор я не удовлетворен.

— Выходит, опять оттяжка практических действий?

— Да. И в этих условиях на местных органах власти, в частности, на наших областном Совете и администрации лежит большая ответственность за предпринимаемые шаги. Давно ожидаемый закон о краевых и областных Советах все еще не готов, будем исходить из другого документа, регулирующего правовую деятельность этих Советов.

— Геннадий Тимофеевич, не могу не воспользоваться моментом, чтобы не узнать о вашем отношении к тристороннему соглашению о СНГ.

— Оцениваю соглашение положительно. Однако документ больше похож на протокол намерений, и он останется таковым, если не обрстет решениями, нацеленными на практическую реализацию. Впереди, полагаю, длительная и трудная работа по наполнению соглашения конкретным содержанием.

— Будет ли польза от соглашения для нашей области? — Несомненно. Главное, чтобы состоялось быстрое налаживание экономических взаимосвязей между независимыми государствами. Тогда и у нас нормализуются отношения, в том числе с Украиной. Легче будет и с сахаром, и маслом растительным. Остальное приложится.

Леонид СОРОКИН.

Такие разные мнения и... кошельки

Недавно главы местных администраций области узнали размеры своей будущей зарплаты. Руководители «обычных» районов уговорено выдавать в месяц от 2 до 2,5 тысячи рублей, Великоустюжского, Сокольского, Шекснинского — от 2,5 до 3 тысяч, Вологодского и Череповца — 3—3,5 тысячи.

Узнав о ставках, некоторые районные главы выразили несогласие с ними. На совещании в Вологде П. Ф. Миру из Шекснинского, например, что, переводя управленческие структуры в район не на хозрасчет, он экономит государству большие средства. И было бы справедливо оценивать его труд выше. У других свои резоны. В приватной беседе один из райончиков сказал мне, что в условиях экономической вихляльности и инфляции, которая последует за отпуском цен, зарплата в две тысячи будет потерпеть свою привлекательность.

В самом деле, уже сегодня говорят о том, что средняя зарплата в первые месяцы 1992 года поднимется до тысячи рублей. А лучшие работники в промышленности, по

словам директора одного из крупных московских предприятий, будут получать около трех тысяч. Тут и вгрома можно пожалеть наших глав. Они, наверное, могут претендовать и на четыре тысячи, что сравнительно недавно составляло ставку Президента СССР.

Однако, поддавшись магии больших чисел, преступно было бы забыть о малых. О тех сотенных пенсиях, стипендиях и зарплатах бюджетников, которые сегодня трагически не вписываются в новые цены. Даже сложив все компенсации и выплаты, малоимущий все равно остается за чертой бедности.

При нынешнем прожиточном минимуме в 500 рублей (по другим расчетам больше) будущая нижняя граница зарплаты в 342 рубля вызывает только горькую усмешку. О ближайших перспективах много вроде говорим. Про либерализацию цен объявлено, ограничения с зарплат снимаются, налоги изменяются, а вот что будет с пенсиями, пособиями, социальными фондами — тут вопрос. Проблемы же, связанные с индексацией до-

ходов, настолько, видимо, складываются не в пользу рыночных отношений, что о ней, индексации, стараются не слишком распространяться. Да и в самих отравных экономических позициях, таких, как «черта бедности», «прожиточный минимум», «потребительская корзина» и других, запутались, кажется, и президенты, и экономисты, и парламентарии.

Возможно, мы и доживем до цивилизованных соотношений бюджетов, зарплат, социальных выплат и цен. Пока же, говоря о будущем, мы знаем только то, что знаем мало. В частности, бюджетная политика на год не проработана. Бюджеты областей, городов и районов, включающие социальные программы, вновь будут составляться не более чем на квартал.

Так что о своих доходах, больших или маленьких, мы сегодня, как и прежде, можем сказать, что они будут разными. А вот какими — пойдем только у окошка кассы.

Леонид УРАЛЬСКИЙ.

«КСЕНИЯ»

ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ ВСЕХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ!

Только в расчетной палате фирмы «Ксения» вы сможете приобрести

НОВЕЙШИЙ ПРАКТИЧЕСКИЙ ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ ПО БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЕТУ И ОТЧЕТНОСТИ! СПЕШИТЕ ПОЗВОНИТЬ ПО ТЕЛЕФОНУ 5-11-46.

Мы думаем о вашем завтрашнем дне!



Архангельская биржа!

БЛАГОДАРЯ СВОЕМУ ГЕОГРАФИЧЕСКОМУ ПОЛОЖЕНИЮ АРХАНГЕЛЬСК С НЕЗАПАМЯТНЫХ ВРЕМЕН НЕПОСРЕДСТВЕННО ЭКОНОМИЧЕСКИ СВЯЗАН С ИНОСТРАННЫМИ РЫНКАМИ. ПЕТР I ЭТО ЗНАЛ! ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ ОБ ЭТОМ? ПЕТР I СВОЕВРЕМЕННО ОЦЕНИЛ ВОЗМОЖНОСТИ АРХАНГЕЛЬСКА В ТОРГОВЛЕ. ИХ ОЦЕНИЛ И НИКОЛАЙ Ц, ВЫСОЧАЙШЕ УТВЕРДИВ УСТАВ АРХАНГЕЛЬСКОЙ БИРЖИ.

ОЦЕНИТЕ И ВЫ ЕЕ ВОЗМОЖНОСТИ! АРХАНГЕЛЬСКАЯ БИРЖА — ЭТО:

— ЛЕС СЕВЕРА РОССИИ
— ПРОДУКЦИЯ КРУПНЕЙШИХ В СТРАНЕ И ЕВРОПЕ ЦЕЛЮЛОЗНО-БУМАЖНЫХ КОМБИНАТОВ
— ВАЛЮТНЫЙ И ФОНДОВЫЙ ОТДЕЛЫ
— ТРАНСПОРТНЫЕ СУДА СЕВЕРНОГО МОРСКОГО ПАРОВОХОДСТВА, ГОТОВЫЕ ДОСТАВИТЬ ВАШ ГРУЗ ЗА ГРАНИЦУ
ЖДЕМ ВАС В ДК МОРЕЯКОВ Г. АРХАНГЕЛЬСКА!
ПЕРВЫЕ ТОРГИ — 20 ДЕКАБРЯ 1991 ГОДА.
ЗАЯВКИ НА ТОРГИ И ПОКУПКУ БРОКЕРСКИХ МЕСТ НАПРАВЛЯЙТЕ ПО АДРЕСУ: пр. Ломоносова, 269, ДК моряков.
СПРАВКИ ПО ТЕЛЕФОНАМ: 9-48-38, 3-54-67.

Подписание номера по графику в 21.30. Номер подписан в 19.30.

Спонсор-малое предприятие «Сервис Мастер компании»

ИЗ ТУПИКА

Трагический по своей сущности процесс беспамятливости к историческому прошлому, забвение традиционной для Севера народной культуры продолжался более полувека. Будем самокритичны: мы оказались плохими наследниками, растеряв по дороге к целям, казавшимся бесспорными, несметные богатства.

Целевая программа «Русский Север. Регенерация (возрождение) через туризм» представляется одним из типичнейших для сегодняшнего дня примеров возрождения российского самосознания.

Трудно рождается план, основанный на принципиально новой экономической основе, обретает осязаемые черты идея, давно витавшая в общественном сознании. Имею в виду прежде всего частное предпринимательство, соединение в виде акционерного сообщества сил и средств коммерческих структур.

Решившись вложить деньги в развитие малых городов русского Севера, в столь доходную и быстро окупающуюся затрату отрасли, какой является в цивилизованном мире туризм, будущие акционеры, естественно, рассчитывают на солидные прибыли. Это — риск, ибо в помыслах и начинаниях своих они полагаются только на собственные возможности. Предприниматели не стоят с протянутой рукой, они предлагают администрации российских городов хорошо просчитанные и необходимые для местной

нашим программы возрождения.

Не будем идеализировать суть нового в экономической жизни и социуме явления. Коммерция не может жить в вялом ритме бюрократической системы. Ей претят инертность, безынициативность, нежелание брать персональную ответственность. Администрациям районов, включенных в первую очередь программы «Возрождение через туризм», предстоит большая и, я бы сказал, интереснейшая работа с новыми деловыми партнерами.

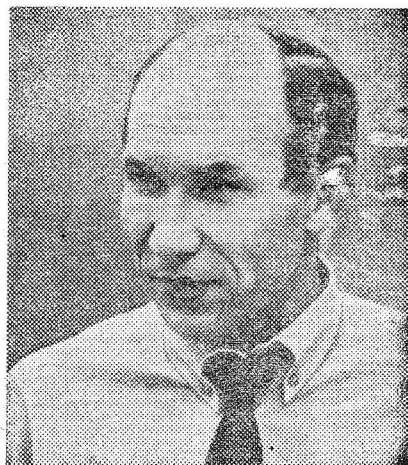
«Р. С. Регентур» — это акционерное общество открытого типа. Процесс его презентации и подписания устава общества идет не так скоро, как представлялось вначале, однако ситуация меняется в последнее время к лучшему.

Документ одобрили и дали принципиальное согласие на участие в программе Устюженский район, один из крупных банков Вологды, Череповецкий речной порт; достигнута договоренность со многими другими районами, в том числе Тотемским, Белозерским, Кирилловским, Великоустюжским, городом Вологдой.

Есть интересные предложения со стороны иногородних малых и совместных предприятий, товариществ. В «дело», как говорится, просятся солидные фирмы Москвы, Санкт-Петербурга, Архангельска, однако в этом смысле область будет предостаточно осторожна. Про-

грамму предстоит осуществить на вологодской земле, и приоритет, контрольный пакет акций, должен принадлежать местным предпринимателям.

«Предпринимательство дает реальный шанс и возрождению русского Севера», — заявил Вячеслав ТАРАСОВ.



Что касается иностранных инвестиций, то господа капиталисты, как известно, практичны и живут по принципу экономической целесообразности. Да, говорят они, туризм на русском Севере перспективен и выгоден для любого, кто им займется. Однако крупная французская туристская фирма уже включила Вологду, Тотму, Белозерск, Великий Устюг в prospect своих услуг в 1992 году. Однако ситуация в России сдерживает бизнесменов

от практического участия в программе. Зарубежные предприниматели предпочитают пока в деловых отношениях простейшую схему: «валюта — товар — товар». Извест-

но, что программа «Р. С. Регентур» выгодна области, району, городкам с богатым историческим и культурным наследием. Это — путь из тупика.

Я верю, что придет время, и гости нашего края почтут за честь побывать в Тотме, Устюжне, Великом Устюге, Кириллове, Вытегре, Череповце, в малых и больших городах, которые будут способны предоставить им интересные культурно-просветительские программы, отлаженный сервис, помноженный на традиционное русское гостеприимство. Инфраструктура, связанная с организацией отдыха не сотен, а десятков тысяч гостей, — это живые деньги. Такие средства дают возможность строить не только гостиницы, кемпинги, приюты для состоятельных любителей охоты и рыбалки, но и развивать фермерские хозяйства, маленькие, на правах личной собственности соотечественников или на паях с зарубежным капиталом, предприятия по переработке продукции животноводства, растениеводства, даров наших лесов и болот.

Стремление не новое, в тех или иных вариантах оно декларировалось в десятках официальных документов и программ, однако почти все они столкнулись в конце концов с финансовой несостоятельностью государства. Целина так и осталась неподнятой. Предприниматели, имеющие деньги, и желающие вложить их на пользу себе и Отечеству, дают еще один реальный шанс к возрождению русского Севера.

Вячеслав ТАРАСОВ, первый заместитель главы администрации области.

РАСПЕЧАТАЛИ ТАЛАНТЫ!



Очерк о Л. В. Галкине — народном умельце из Череповца, большом любителе и мастере работать с берестой, вызвал несомненный интерес. Откликнулись многие, кому попался на глаза первый выпуск газеты в газете «Возрождение». Умельцы из Нюксеницы, Устюжны, Тарноги, Харовска, Верховяжия наперебой предлагают услуги, желая попробовать себя в сотрудничестве с частным предпринимательством.

— Лапти не плету, безделушек не делаю, но занимаюсь живописью, рисую акварелью и пишу маслом по заказам местных жителей, —

сообщает Вениамин Александрович Багунов из Грязовца. — Могу выслать работы или договориться о встрече, если вас заинтересует мое творчество.

— Владею росписью по дереву «под хохлому». Могу расписывать кухонные доски, наборы, матрешек. Готова заключить контракт на совместную деятельность, — пишет вологодчанка Л. Аваньева.

— Наконец-то появились на нашей Вологодчине предпримчивые люди! — восклицает житель поселка Молочное Виктор Ульянов, инженер по профессии. — мечтаю открыть свое дело, — продолжает он. — Хочу организовать производство плетеной мебели. Трудно, но учусь. Желая в будущем иметь с вами дело, но помочь нужна уже сейчас. Пока я один такой реалист, во-



Малое предприятие «СМК»
ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
народных мастеров Вологодчины.

Справки по телефону в Вологде:
5-15-82.

Личные встречи с умельцами и обсуждение предлагаемых образцов их творчества по адресу: Вологда, центр, улица Герцена, дом 36.

круг только скептики. Однако я верю в будущее своего предприятия. Так что — до встречи!

Чувствуется, что соскучились земляки по настоящему делу. Как сказала поэтесса Ольга Фокина:

Позабыв вековое:

«Да ладно...»

Что нам надо-то...

Как бы нибудь...»

Распечатали люди

таланты,

обнажили глубинную

суть.

Именно такие нужны как деловые партнеры. Способные себя показать в мир удивить.

Нужны не поделки, но произведения народного искусства, вобравшие в себя колорит русского Севера, традиции, улыбку мастера. За такой труд фирма-спонсор газеты «Возрождение» готова платить хорошие деньги. Однако здесь помнят и другое: «Деньги счет любят!».

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВСЕОБУЧ

Третьего июля 1991 года вступил в силу Закон РСФСР «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР». Его можно назвать краеугольным камнем в фундаменте здания эффективной, социально - ориентированной рыночной экономики. Приватизация предполагает смену собственника, продажу в частную собственность государственных и муниципальных производственных фондов и имущества.

Для большинства населения приватизация — нечто совершенно незнакомое, настораживающее и даже пугающее, чтобы стать собственником, нужна прежде всего незаурядная смелость. Как человеку, едва умеющему плавать, перед прыжком с вышки. Однако рано или

поздно, в той или другой форме каждый вступит в экономические процессы, связанные с приватизацией, личной собственностью на средства производства.

Не имея возможности сослаться на наших читателей стартовым капиталом, мы намерены хотя бы частично разделить их проблемы путем экономического всеобуча. Словарь терминов — только начало. Продолженный в следующих выпусках «Возрождения», он станет в итоге маленькой энциклопедией деловых людей.

Акция — ценная бумага, подтверждающая право акционера участвовать в управлении акционерным обществом, в его прибылях и в распределении остатков имущества при ликвидации общества.

Прочитай сам, передай соседу, другу, товарищу

Акционерное общество — организационная форма предприятий, капитал которых образуется в результате выпуска и продажи акций.

Акционеры — владельцы акций.

Депозит — денежные средства или ценные бумаги (акции, облигации), помещенные для хранения в кредитные учреждения (банки, сбербанки).

Дивиденд — часть прибыли акционерного общества, ежегодно распределяемая по акциям между акционерами после уплаты налогов.

Инвестор — вкладчик.

Кумулятивные акции — акции с накопленным, но не выплаченным дивидендом.

Лизинг — особый вид аренды: долгосрочная аренда машин, оборудования, средств транспорта, производственных сооружений. Эта форма аренды дает возможность арендодателю получать доход от временно свободного неиспользуемого оборудования, арендатору — распорядиться производством со значительно меньшими начальными капитальными вложениями. Лизинговый контракт может включать пункт о последующем выкупе арендатором арендуемого оборудования.

Маркетинг — комплексная система организации производства и сбыта продукции, ориентированная на удовлет-

ворение потребностей конкретных потребителей. Маркетинг — система управления, ориентированная на рынок.

Приватизация — передача или продажа на различных условиях государственной собственности экономическим субъектам. Приватизация подразумевает смену собственника.

Привилегированные акции дают акционеру преимущественное право на получение дивидендов.

Разгосударствление — передача государством функций прямого хозяйственного управления непосредственно предприятиям, замена вертикальных связей горизонтальными.

Фондовая биржа — организационно оформленный и регулярно функционирующий рынок, на котором совершается торговля ценными бумагами.

Холдинг — акционерная компания, использующая свой капитал для приобретения и купли-продажи акций других компаний.

Эмиссия — выпуск в обращение денег и ценных бумаг.

Эмитет — объект, выпускающий ценные бумаги.

Ура, мы ломим...

Продолжения знаменитой и ставшей «крылатой» фразы не будет, шведы не гнутся...

Не следует питать иллюзий, что жизнь в деловом мире безоблачна и состоит из одних приятностей. Каждая из сторон, намеренная вступить в деловые отношения под знаком Меркурия, преследует прежде всего собственную коммерческую выгоду.

Провинциализм местного быта, русский лес, совместная работа по рациональному использованию его богатств приглянулись вначале фирме из Швеции господину Вильгельму Вольфарту. По его словам, фирма «Сканкомпуар — Сканруссия» могла бы попробовать сотрудничество в затерявшейся среди северных лесов Нюксенице. Тем более, что это совсем не то место на карте, куда топорились вкладывать инвестиции бывший Союз и республика.

В протоколе намерений, подписанном под звон бокалов с шампанским, было подчеркнуто, что интересы Нюксеницы и Стокгольма пересекаются в заготовке и глубокой переработке древесины, в лесовосстановлении, строи-

тельстве небольших предприятий, специализирующихся на изготовлении товаров из местного сырья.

Однако далее фурсета дело не пошло. Вторая делегация из Швеции, побывавшая на днях в Вологде и в Нюксенице, приехала с совершенно другими намерениями. Об инвестициях, способных дать толчок развитию местной промышленности, создать дополнительные рабочие места, отнюдь не лишние при вполне реальных перспективах на безработицу, речь уже, к сожалению, не шла.

Русский лес — вот что интересует зарубежных предпринимателей в первую очередь. Наши глубинные проблемы они стараются оставить нам самим. Договор о создании совместного предприятия остался нереализованным.

Разумеется, Нюксенскому межхозяйственному лесхозу и малому предприятию «Сервис Мастер компани» — участникам переговоров с нашей стороны — это стоило немалых денег, сил и вполне понятных волнений. Что же, это обычная для бизнеса практика.

Константин ЯКИМОВ.

Вокруг бизнеса

[из сообщений российской и местной прессы]

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС

Совет по предпринимательству при Президенте СССР предложил М. Горбачеву и Б. Ельцину рассмотреть проект Закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс РСФСР в связи с переходом к рыночной экономике». А российскому Президенту — еще и проект указа о порядке применения этого Закона.

Из Уголовного кодекса РСФСР предлагается исключить слова «нарушение правил о валютных операциях и спекуляция валютными ценностями...», «частнопредпринимательская деятельность и коммерческое посредничество», слова о паразитическом образе жизни и др.

СПОНСОР АЛЛЫ ПУГАЧЕВОЙ
Российская товарно-сырьевая

биржа заключила договор о спонсорстве с Театром песни Аллы Пугачевой. Срок действия договора — до конца 1992 года.

ЦЕНА ПОДСКАЗКИ

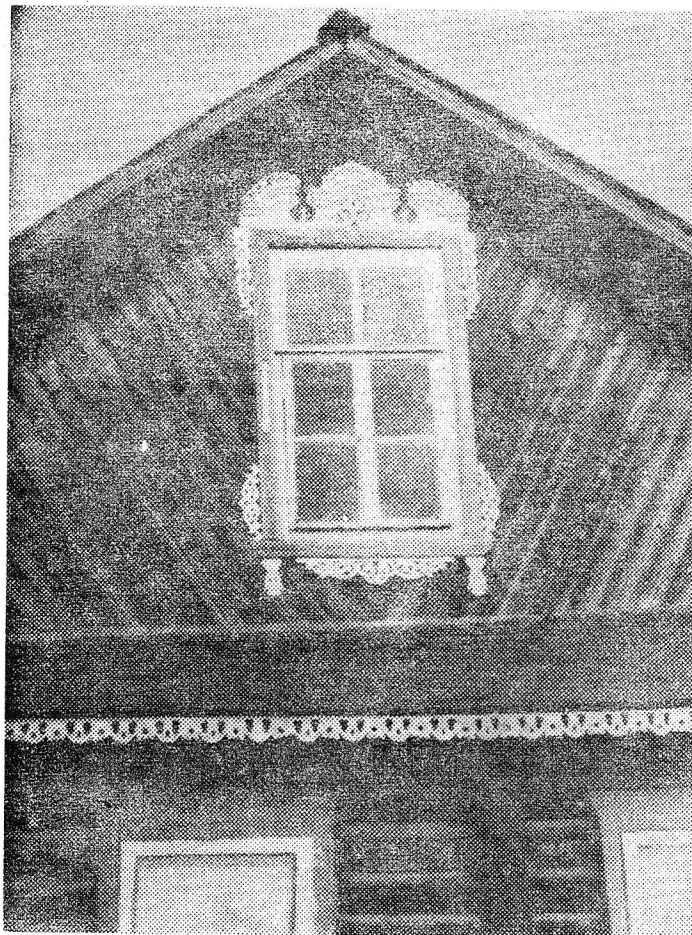
Два предприимчивых черепаешки школьника перевели на русский язык практически все тексты из учебника по английскому языку. От покупателей готового домашнего задания не было отбоя. За перевод одного текста коммерсанты брали с каждого человека по 50 копеек. И умножив количество учащихся на периодичность уроков английского языка, можно представить, что с этого имели малолетние бизнесмены.

Их конкуренты, из этой же школы, пытались прорешать весь школьный курс заданий по математике. Но дело поставить не смогли... и прогорели.



Творенье
рук
мастеров

Фото С. Гусевой



ИДЕМ К РЫНКУ

ИНТЕРЕСЫ КЛИЕНТУРЫ

ДОЛЖНЫ БЫТЬ ВЫШЕ ВСЕХ ДРУГИХ
ИНТЕРЕСОВ БАНКОВСКОГО ДЕЛА

Такого позицию занимает начальник Главного управления Центрального банка России по Вологодской области В. Н. НОСЕНКОВ. С ним беседует обозреватель «Красного Севера» Борис ЛАПИН.

— Валерий Николаевич, сегодня каждому ясно, что в условиях экономического кризиса ни одна отрасль не способна избежать потрясений. Как в этом смысле чувствует себя банковская система?

— После принятия законов о банках и банковской деятельности и Центрального банка РСФСР прошло более года, и сегодня уже можно проанализировать, чего удалось достичь, а чего не удалось, поразмышлять над новыми проблемами, которые встают во весь рост. Внедрена двухуровневая система банков: на одном уровне — структуры Центрального банка России, и наше управление представляет его в Вологодской области, во втором — сеть коммерческих банков. Сейчас в области функционируют двадцать самостоятельных коммерческих банков и двадцать филиалов. Процесс этот, несомненно, положительный.

— А как мы с двухуровневой банковской системой выстраиваем на фоне соседних областей?

— Все близлежащие области практически смогли на данный момент организовать по 5—6, ну не более десяти коммерческих банков. Значит, мы несколько ушли вперед. В ходе коммерциализации нам удалось решить основную задачу — ликвидировать монополию банковского дела. Процесс этот будет совершенствоваться и развиваться.

— История учит, что любая монополия, даже на мысль, ведет к торможению процессов общественного развития.

— Так и в нашем деле. Сегодня важно, чтобы и коммерческие банки, и структуры Центрального банка России обрели тесное деловое сотрудничество. При этом каждый банк обязан учитывать прежде всего интересы клиента, и любое банковское подразделение, будь оно в Вологде или в районе, должно работать на социально-экономические программы данного региона. Именно для этих целей и создается каждый новый банк.

— Валерий Николаевич, а сколько коммерческих банков имеют сегодня лицензии на внешнеэкономическую деятельность?

— Такие лицензии имеют четыре банка. Это Скомбанк и Вологдабанк в областном центре и в Череповце — коммерческий банк и банк «Бумеранг». Ясно, что возможности развития банковской деятельности у них шире, чем у остальных. И вообще откровенно, когда коммерческие банки начинают наращивать и изыскивать новые способы обслуживания клиентов. Активно внедряются такие операции, как факторинг, лизинг и другие. Это говорит о том, что банковская система в целом функционирует и развивается правильно.

— Когда разрушена монополия и создаются системы нескольких уровней, неизбежна конкуренция между ними со всеми ее плюсами и минусами. Начинается противостояние.

— Противостояние подразделений Центрального банка России и коммерческих банков неизбежно. Административно они нам не подчинены. Мы лишь осуществляем контроль за их деятельностью согласно экономическим нормативам.

— Но вот что меня тревожит: некоторые коммерческие банки начинают работать не на клиента, а против него. В цивилизованном мире деловые люди считают это грубым нарушением экономического и этического порядка.

— Вы сказали «некоторые»... Да, с большинством коммерческих банков у нас сложились нормальные деловые отношения. А вот с крупнейшим по уставному фонду Вологодским агропромышленным банком отношения натянуты. Правление этого банка считает, что мы мешаем им работать, и это идет во вред делу. Козыряет тем, что их дело — самое важное, поскольку они обслуживают агропромышленный комплекс.

— Валерий Николаевич, но ведь агрокомплекс — самая уникальная отрасль, и честь и хвала тем, кто селянам помогает.

— С вами полностью согласен, но во многих случаях в деятельности агропромышленного комплекса самая настоящая спекуляция на нуждах селян. Возьмем такую часть дела, как кредитование. Центральный банк России, учитывая бедственное состояние селян, в начале этого года по-

шел навстречу их нуждам и утвердил льготные кредитные ставки для работников агропромышленного комплекса.

— В том числе и для фермеров?

— Да. В зависимости от рентабельности мы продаем централизованные кредитные ресурсы клиентам этих банков по ставкам от одного до шести процентов. Фермеры, к примеру, кредитуют по ставке в один процент. А коммерческий банк должен продавать ему кредитный ресурс не выше двух процентов.

— Но вот что показала проверка агропромбанка. За девять месяцев он выдал кредитов на сумму 450 миллионов рублей. Из них 100 миллионов рублей они купили у Центрального банка России по льготным кредитным ставкам. По этим ста миллионам, которые мы им продали, средняя процентная ставка составляет 5,1 процента. Средняя же процентная ставка, выданная банку клиентами, за девять месяцев составила 7 процентов.

— Что же получается? Поскольку Центральный банк России продает им кредитные ресурсы по льготным ставкам, то правление агропромбанка имеет реальную возможность кредитовать своих клиентов не под пять, а под два-три процента.

— А продает под семь, то есть по высшей ставке? — Вот именно! Это тот случай, когда коммерческий банк работает против своего клиента.

Или такой пример. Некоторые коммерческие банки обслуживают клиентуру бесплатно. То есть за услуги денег не берут. Это хороший способ привлечь новых клиентов.

А что же видим мы агропромбанку? За девять месяцев за обслуживание он получил дополнительных прибылей в сумме 1,4 миллиона рублей. Иными словами, за каждую операцию с бедного селянина дерут семь шкур. А между тем работники этого банка при любой возможности подкрепляют со значением: мы работаем на агрокомплекс!

— Если называть вещи своими именами, то здесь тот самый случай, когда правление банка, его руководство, пользуясь бесконтрольностью со стороны совета учредителей и при бездействии ревизионной комиссии, проводят такую кредитную политику, которая позволяет им наживаться за счет клиентов.

И вот результаты такой политики. За девять месяцев доходы банка составили 21,1 миллиона рублей, а расходы — 10,8 миллиона рублей. Рентабельность по доходности — 120 процентов! Получено прибыли почти 12 миллионов рублей. За счет этой прибыли можно бы уменьшить кредитные ставки селянам.

Я понимаю: жизнь сейчас у всех трудная. Но заботиться лишь о собственном кармане — это уж слишком.

— Поясните, что значит «о собственном кармане»? — Увеличение доходности банка позволяет его работникам определять процент от прибыли отрезать на свои зарплатки. Но ведь все, даже материальный интерес, должно быть в разумных, нравственных пределах.

Еще пример. Нынешним летом руководство Вологодского агропромбанка не поставив в известность подразделение Центрального банка России, принимает решение об изменении системы расчетов. Принимают союзный вариант, а он в корне противоречит российскому варианту. В результате клиенты этого банка были поставлены в тяжелейшее положение, потому что задержка в зачислении средств на расчетные счета доходила до десяти-двадцати дней.

Далее. Решением чрезвычайного съезда народных депутатов России был создан Российский коммерческий сельскохозяйственный банк. Решение правильное: селяне должны иметь свой банк, который взял бы на себя кредитование комплексных программ развития деревни. Вологодский агропромбанк и все его семнадцать филиалов тотчас же дали согласие войти в этот новый Российский банк со всем уставным фондом.

— А что в этом плохого?

— А то, что многие подразделения в районах вынуждены и без какой-либо подготовки дали согласие войти в этот банк. В стороне остались исполнительные органы Советов, главы администраций районов, вся клиентура. Как бы при та-

ВНОШУ УТОЧНЕНИЕ

В одном из выпусков «Библиотеки «Красного Севера» (октябрь с. г.) были перепечатаны из «Спутника» (дайджеста советской прессы) воспоминания Леонида Кербера о поездке Н. С. Хрущева в Америку. Сомневаться в достоверности фактов не приходится: автор писал не с чужого, как говорится, голоса, да и снимок помещен, где он рядышком с Никитой Сергеевичем. Естественно, не обратили внимания и на фразу, в которой перечисляются участники поездки: «жена Нина Петровна, ее сестра Анна Петровна с мужем Михаилом Шолоховым и др.».

Это не совсем верно, заменила нам при встрече в редакции вологжанка Лидия Васильевна Матвеева. И поясняет:

— Как известно, жена Михаила Шолохова — Мария Петровна. Анна Петровна, ее сестра, но не Нины Петровны Хрущевой, как пишет автор, была замужем за Владимиром Александровичем Шолоховым, директором Всесоюзного педагогического университета.

— А на деле как все произошло? — Очень просто. Собрались два председателя — РАПО и филиала банка — и быстрыми договорились. Но ведь у них обоих неясных вопросов по деятельности нового сельскохозяйственного банка, чем ясны.

— Валерий Николаевич, а вы что предлагаете? — Я предлагаю в каждом конкретном районе детально разбираться с обстановкой, выяснить мнение клиентуры и уж потом принимать решения, какими здесь быть банку. Это может быть или сельскохозяйственный коммерческий банк. Я глубоко убежден, что наиболее оптимальный вариант — не создание семнадцати филиалов сельскохозяйственного банка, а создание дочернего банка РСХБ-сельхозбанка. Потому что в этом случае сам дочерний головной банк имел бы юридическую самостоятельность, на законном основании имел бы филиалы в городах и районах и нес бы экономическую и административную ответственность за их работу. В сегодняшнем же варианте мы имеем документ, не проматривается, что головной филиал несет экономическую ответственность за работу подразделений в районах.

— Как я понимаю, и вы не контролируете эти филиалы. Выходит, они становятся совсем бесконтрольными.

— Совершенно верно. И тенденция работать прежде всего на свои интересы, а во вторую очередь — на интересы клиента, будет там нарастать.

— Но ведомственный контроль у них будет?

— Будет. Но любой ведомственный контроль всегда действует в интересах своей системы, своих подразделений. А самое опасное: опять предпринимается попытка восстановления модели бывшего специализированного Агропромбанка СССР. Опять жесткая подчиненность сверху до низу, практически ограниченные возможности советов учредителей, потому что руководящие кадры будут тоже назначаться сверху.

— Этакий «демократический централизм» в банковском деле...

— Да. Воссоздается глубоко централизованная, административная модель специализированного банка, которая, кроме вреда, ничего не приносит. Потому что банковский монополизм в районах заставляет учредителей рано или поздно искать варианты создания других банковских структур. Это закономерно. Но вся опасность в том, что в малых районах эти процессы пойдут очень болезненно.

И все это творится сегодня без привлечения нашего Главного управления. Создается впечатление, что кому-то невыгодно, чтобы мы высказали учредителям свои мнения и сомнения.

— Валерий Николаевич, ваши возможные оппоненты по прочтении этого интервью в газете попытаются возразить, что ваши опасения чрезмерны и напрасны...

— Пусть возражают, но никто из них не докажет, что контроль за деятельностью коммерческих банков не нужен. Я недавно вернулся с совещания-американского семинара, который прошел в Москве. Американцы говорят, что наши формы контроля — детское по сравнению со штатовскими. Там сегодня любой коммерческий банк подвергается контролю со стороны федеральной системы в среднем порядка двух тысяч часов в год. То есть три-четыре месяца работник федерально-го банка работает в коммерческом банке.

— И это они принимают в порядке вещей?

— Они принимают это как должное. Там уважают закон. А у нас сегодня — противостояние между Центральным банком России и коммерческими банками обострилось. Я считаю, что такое противостояние естественно. И тем не менее взаимоотношения надо ставить на конструктивную основу.

ПСИХИАТРИЮ НУЖНО СДЕЛАТЬ ПОДЛИННО НЕЗАВИСИМОЙ

В СЕЗОНЫ научного исследования психиатрии — это область медицины, которая в последние годы стала предметом научного интереса. В. П. Сергеевский является ведущим в стране научным центром в этой области медицины. Полтора года назад его возглавила молодая, талантливая женщина, доктор медицинских наук Татьяна Дмитриева. Связанная четырнадцать лет с судебной психиатрией, она размышляет о ее проблемах сегодня.

— Пороки судебной психиатрии — пороки всего общества. Эта область медицины сильнее других страдает при его деформации. В тоталитарном государстве нет прав у здорового, нет и у больного. В отличие от цивилизованных стран у нас до 1988 года вообще не было закона, регламентирующего психиатрическую помощь, не было юридической защиты как душевнобольных, так и врачей, работающих в этой области.

Мы напрочь растеряли за годы Советской власти замечательные традиции, существовавшие в России. Раньше особая забота о душевнобольных была делом всего общества, мы покровительствовали различным фондам, церквям. Но все это было погребено, разрушено тоталитаризмом, и теперь, чтобы возродить прежние традиции, нужно говорить вслух о наших проблемах.

В частности, о нарушении врачебной этики, но опять-таки в связи с материальными в обществе проблемами. А врачи были таковы: когда я работала в областной психиатрической больнице, звали скандал, первый секретарь обкома КПСЗ и заявляет, что такой-то звали всех жалобами, наверняка псих и непременно нуждается в госпитализации. Отказаться — поломать судьбу свою, а может, и близких. В области — единственная психиатрическая больница, где можно работать по своей специальности.

На институте им. В. П. Сергеевского, который я возглавляла полтора года, такого грубого давления, разумеется, не оказывали. Но тем не менее могу сказать, что в прошлые годы, когда я



руководила отделением, где проходил обследование люди, желающие опротестовать диагноз или неправомерную госпитализацию, постановку на учет, тем я также сталкивалась с злоупотреблениями психиатрией. Давление властей оказывалось легко и просто, да еще как-то буднично. В то время мало кто видел большой грех в сотрудничестве с властью. Ее авторитет, что бы мы сейчас ни говорили, был непререкаем. Такое сотрудничество, винуя нас, — дело гражданской доблести. Конечно, нередко возникало у врача недоумение, но до протеста практически никогда не доходило.

У нас проходили экспертизу диссиденты с самыми громкими именами, вокруг которых разгорались страсти критиков советской психиатрии. В основе своей справедливой, но в чем-то и нет. Дела диссидентов вели органы КГБ. Доступ к этим делам с грифом

«совершенно секретно» имел очень узкий круг экспертов, которые к тому же не могли разглашать сведения, связанные со следствием. Основная же масса сотрудников института к диссидентам отношения не имела.

Большинство же наших больных — это люди, страдающие острыми, хроническими заболеваниями в латентных формах, в том числе шизофренией. И судебная психиатрия должна устанавливать неспособность больного этой формой шизофрении. Такова практика судебной психиатрии, определенная принятой у нас теорией. Теперь с большим опозданием приходится многое пересматривать и в теории. В настоящее время 10 процентов больных шизофренией признаются амеяными, как правило, это больные с вялотекущей формой болезни.

В США люди с гордостью заявляют, что у их семьи есть свой психиатр, — это показатель высокого положения на социальной лестнице. Психиатр там наиболее высокооплачиваемый из всех врачей, ибо он еще и психолог, самое доверенное лицо, посвященное в сокровенные семейные тайны. Наше же отношение к психиатрии, словно мы живем в подлинно варварской стране. Виноград, конечно, не население и не одна только психиатрия, а главным образом — социально-экономический уклад нашего общества. Мы зачастую не осознаем, что душевнобольной с помощью эффективных социальных мер, новейших лекарственных препаратов может оставаться членом общества. Среди тех, кто занял творческим трудом, где важно нетрадиционное мышление, немало людей с психическими расстройствами. Надо ли их ограничивать в правах? Многие следуют перестроить. Но в первую очередь повысить авторитет психиатрии, сделать ее подлинно независимой.

НА СНИМКЕ: директор Всесоюзного научно-исследовательского института общей и судебной психиатрии им. В. П. Сергеевского Татьяна Дмитриева.

Фото А. ДИТКИНА.

УЧАТСЯ СТРОИТЕЛИ

В учебно-курсовом комбинате объединения «Вологдагострой» идут очередные экзамены выпускников. После рабочего дня в одной из аудиторий собрались слушатели группы электрогазосварщиков. Закончив подготовку по билетам, они сдувшись отвечают на вопросы.

Настроение у всех приподнятое. Да и повзрослели: позавчера два месяца упорной учебы без отрыва от производства, впереди получение свидетельства о приобретении второй профессии или повышении квалификации на очередной разряд. Преподаватели, мастера, руководители курсов тепло подражают выпускников с успешным окончанием учебы, желают творчески применять полученные знания в труде. Среди них С. Б. Кротов из сельского домо-

строительного комбината, С. Ю. Дьяковский из СДМК-2 артельного треста «Вологда-монтажпроект», А. А. Устинов с подлинникового завода, В. И. Крылов со станкозавода и другие, кто отныне будет работать в новом качестве.

Мы не случайно назвали очередные экзамены. Сейчас на комбинате идут занятия в двенадцати группах, созданных в разное время. Срок обучения в них рабочих с учетом производственной

практики от двух до шести месяцев, а для повышения квалификации — от месяца до трех. Вот поэтому в ближайшее время будут экзамены у машинистов автокранов, каменщиков, стральщиков и других выпускников.

Комбинат готовит рабочих более пятидесяти профессий. Их учеба проводится по типовым программам, разработанным Всесоюзным научно-методическим центром профессионального образования молодежи. Для закрепления теоретических знаний используются тренажеры башенных и мостовых кранов, приобретен тренажер дуговой сварки. Для практических работ применяются сварочные и сварочное оборудование. Демонстрируются учебные кинофильмы, организуются экскурсии

специалистов — это большое подспорье строительным организациям и промышленным предприятиям области.

У нас, — рассказывает директор комбината С. Н. Панкратов, — имеются перспективные разработки на дальнейшее увеличение количества обучающихся, улучшение учебного процесса, освоение новых профессий. В частности, заканчивается строительство учебно-производственного мастерской. С выходом их в эксплуатацию планируем создать малое предприятие, которое будет не только вести производственное обучение курсантов, но и изготавливать продукцию, необходимую, в первую очередь, подразделениям объединения «Вологдагострой». Для сдвоенно-любителей организуем курсы по тому, как построить дачный домик с отоплением.

Николай БОЛДОВ.

реклама • справки • объявления

ОТЛИЧНЫЙ ИНТЕРЬЕР — ЭТО ЛИЦО ВАШЕЙ ФИРМЫ

Отличный интерьер — отличное настроение — отличный бизнес.

Если вы хотите придать вашему офису, кафе и концертному залу современный и нестандартный вид,

АССОЦИАЦИЯ «БИКС» ПОМОЖЕТ ВАМ.

Мы предлагаем большой выбор разнообразных декоративных элементов:

• НАСТЕННЫЕ ПАНЕЛИ С МЕТАЛЛИЧЕСКОЙ И КОЖАНОЙ ОТДЕЛКОЙ.

• ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ ИЗ ЗОЛОТИСТЫХ И БЕЛЫХ ТОНОВ АЛЮМИНИЯ, ВЫПОЛНЕННЫЕ В РАЗЛИЧНЫХ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ СТИЛЯХ.

• ОРИГИНАЛЬНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ, КОТОРЫЕ ХОРОШО СОЧЕТАЮТСЯ С МЕТАЛЛИЧЕСКОЙ ОТДЕЛКОЙ СТЕН И ПОТОЛКОВ И СОЗДАЮТ В НАШИХ ИНТЕРЬЕРАХ ОСОБЫЙ СВЕТОВОЙ ЭФФЕКТ.

Наша продукция легко монтируется, удобна в эксплуатации и долговечна.

Говорят, дома и стены помогают. Мы уверены: в помещениях, интерьер которых создан фирмой «БИКС», вам будет уютно!

НАШИ ТЕЛЕФОНЫ: 1938403, 2892131, 2833242 (095) Москва.

В ТЕАТРАХ

ТЕАТР ДЛЯ ДЕТЕЙ И МОЛОДЕЖИ

19 декабря

«НЕЖДАНЫМИ ГОСТИ».

Начало в 17 часов.

20 декабря

«ПРОШЛОМ ЛЕТОМ В ЧУЛИМСКОЕ».

Начало в 19 часов.

ФИЛЬМЫ

СЕГОДНЯ И ЗАВТРА

ИМЕНИ ЛЕНИНСКОГО КОМСОМОЛА

Сегодня: 10, 12, 14, 16, 18, 20, 22 (кроме пятницы).

20 декабря

«САЛЮТ», 19 декабря

«Девять смертей ниндзя». Сериалы: 11, 13, 15, 17, 19, 21 час.

20 декабря

«Звезда желтая». Сериалы: 11, 12, 40, 14, 20, 16, 17, 40, 19, 21, 20. ВИДЕО-ЗАЛ — «Новое убийство». Сериалы: 12, 13, 50, 15, 40, 17, 30, 19, 10, 20, 50.

«РОДИНА». — «Мертвые не умирают». Сериалы: 9, 40, 11, 40, 13, 40, 15, 40, 17, 50, 20 часов.

ВИДЕОЗАЛ — «Тихая ночь, ужасная ночь». Сериалы: 14, 16, 18, 20 часов. На сеансах в 10, 12 часов — «Игра смерти-2».

«ОКТАБРЬ». 19 декабря

«Одиночка». Сериалы: 16, 18, 20 часов. 20 декабря — «Непо- бедимая нога». Сериалы: 13, 16, 18, 20 часов. Для детей: 20 декабря в 10, 30 — мультипрограмма, в 14, 30 — «Путь крестов- павлин». Ежедневно работает видео-зал. Сериалы: 17, 30, 19, 30. Справки по автоответчику — 3-15-00.

«СПУТНИК». 19 декабря

«Дураки умирают по пятницам». Сериалы: 18, 20 часов. 20 декабря — «Вне закона». Сериалы: 16, 18, 20 часов.

Обращаться письменно: 160017, г. Вологда, Тепличный микрорайон, д. 20, кв. 66.

ВНИМАНИЮ ВОЛОГЖАН!

На основании распоряжения администрации области от 11.12.91 г. № 68-Р утвер- жден новый тариф по стоимо- сти 1 баллона с газом ем-костью 50 литров — 8 руб. 50 коп.

Получить газ можно по адресу: Вологодская районная администрация, ул. Пушкинская, 24, каб. 211. Теле-фон: 2-36-34.

ОТДЕЛУ КУЛЬТУРЫ

Вологодской районной администрации

требуется

ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР.

Обращаться: г. Вологда, ул. Пушкинская, 24, каб. 211. Теле-фон: 2-36-34.

ПО «Вологдаблгаз».

Если Вы не хотите, чтобы Ваши деньги превратились в пыль завтра, вложите их выгодно сегодня. Акции — это самое надежное размещение Ваших денег. Акции не страшна никакая инфляция.

СЕГОДНЯ МЫ ВАМ ПРЕДЛАГАЕМ АКЦИИ:

Калининградская товарно-фондовая биржа

Акция + брокерское место — 400 000 рублей.

Международный биржевой торговый дом

Акция — 200 000 рублей.

Приобретите акции и займитесь своим здоровьем!

АКЦИИ БУДУТ РАБОТАТЬ ЗА ВАС!

Вологда, телефон: 5-22-57, брокерская контора «КОНСАЛ».

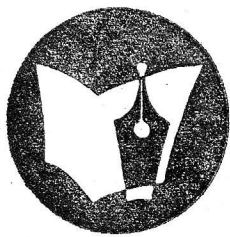
ТОРОПИТЕСЬ!

Централизованная бухгалтерия № 3 горно-областного управления народного образования с приско- рением извещает о смерти работника бухгал- терии

КУЗНЕЦОВОЙ Тамары Васильевны и выражает глубокое со-болезнование родным и близким покойной.

Областное киноvideобъединение с приско- рением извещает о смерти вете- рана труда

ФАХИЕВА Баграма Фахмиевича и выражает глубокое со-болезнование родным и близким покойного. Похороны состоят 20 декабря. Вывоз тела в 9 час. 30 мин. из зала гражданской панихиды (Советский пр., 53).



Монолог

**ЕЛЕНА ШОПИНА,
ЭКОНОМИСТ:**

— Я закончила экономический факультет. Имею

высшее образование, специальность экономиста по

бухгалтерскому учету. Нас готовили для государст-

венной службы, о предпринимательстве как коммер-

ческой структуре в студенческие годы никто не слы-

шал. Я — тоже.

В юности к выбору профессии, за редкими исключениями, все подходит почти одинаково. Хочется получить диплом о высшем образовании, а потом будет видно, что дальше. Как говорится, «стерпится-любится». Профессия экономиста представлялась мне подходящей для женщины, а Молочный институт был рядом. Это и решило дело. Хотя, если сказать откровенно, мне всегда казалось, что считать чужие деньги — скучная работа, способности и эмоции тут ни при чем. Делай дело, получай зарплату, вот и весь разговор. В молодости многие вещи видятся совсем простыми, только потом начинаешь понимать, что в жизни все сложнее.

После института я работала в четырех государственных организациях, дослужилась до должности начальника финансового отдела крупного вологодского завода. Я бы солгала, сказав, что мне было там плохо. Одни люди способны руководить, другие — нет. По-моему, я — способна. Контроль, учет, анализ, прилежание и добросовестность — и тогда репутация хорошего экономиста тебе обеспечена. Вместе с хорошей зарплатой. Однако приходит время, и начинаешь понимать, что зарплата — это далеко не все, нужны какие-то другие стимулы, чтобы не превратиться в робота. Это нужно тебе, но не государственной службе, где все распределено и расписано, а от человека требуется одно — точное исполнение. Твоя инициатива в сущности, просто и не нужна, в конце концов ты либо выпадаешь из ритма и становишься «странной», неудобной, либо смиряешься и приспосабливаешься. Наступает раздвоение личности.

На работу в малое предприятие «Сервис Мастер компани» я попала случайно, хотя, думаю, ничего не бывает

для главного инструмента — лопата. Чтобы грести деньги.

Если скажу, что владелец фирмы встает в шесть и работает до полуночи без обеда, все равно не поверят. И в то, что он бегает по городу пешком, добирается до Кириллова не на «Тойоте», а на вахтовом «Урале» (зато собственном!) — тоже. Если человек хочет стать богатым, ему про многое надо забыть, хотя бы на время. Работать руками и головой, не жалеть себя. И при этом получать от немилослимого марафона удовольствие.

В том-то и разница между государственной работой, которую большинство привыкло делать средние, но не отличные, и собственным делом. В коммерческой структуре, чем бы ты ни был, станови-

людей не лозунгами о социалистическом соревновании, а хорошей платой за хороший труд. Мы стараемся экономить на всем. Но при этом не забываем о мастерстве, добросовестности, качестве.

Это не значит, что частное предприятие — сообщество скупердеев. Кой-что удается выделить на благотворительные программы. В частности, фирма перевела крупную сумму фонду социальной помощи бывшим военным и членам их семей. Собираемся сделать рождественские подарки пациентам детского отделения одной из вологодских больниц, вложить совсем не лишние для развития деньги в газификацию села Прилуки.

Однако, повторю, моя работа заключается в предви-

дении экономической ситуации на сегодня, завтра и послезавтра, в принятии решений, выгодных для фирмы, ибо в случае финансового краха мы потеряем все. Все до последней ниточки.

Деньги, говорят, дело живое. Конечно, каждый вправе мечтать о хорошей собственной квартире, автомобиле, о загородной даче и многом другом, что делает жизнь приятной. Однако у нас нет шансов получать блага из чьих-то рук. Мы пытаемся заработать на жизнь сами. Не жалея себя и времени, так нужно для дома, для семьи, жаря без суббота и воскресений.

ЧЕЛОВЕК ИЗ ДРУГОЙ СИСТЕМЫ

вовсе случайного, во всем есть какая-то предопределенность. Никто, даже из самых близких, не сказал, что, мол, вы, Елена Павловна Шопина, сделали правильный выбор, переходя с государственной службы в частную коммерческую структуру. Я не обижаясь: люди в сущности одиночки, у каждого свои проблемы и заботы. Хочешь поделиться сомнениями, ждешь совета, а чувствуешь, что говоришь в пустоту. У меня было время подумать, и в конце концов я решилась. Как в омут кинулась...

Сами знаете, каким было недавно отношение к кооператорам, индивидуалам, предпринимателям. Многие искренне уверены, что в коммер-

ческий не просто служащим, но компаньоном, совладельцем. Лично мне это нравится, хотя, выиграв в зарплате, я взяла на себя ответственность неизмеримо большую, чем раньше.

Только основные фонды нашего предприятия превышают миллион. К тому же они растут и будут расти. Мы вкладываем собственные и взятые под большие проценты деньги в технику, недвижимость, строительные материалы. Живем, образно говоря, в кредит, но намерены быть если не богатыми, то состоятельными завтра.

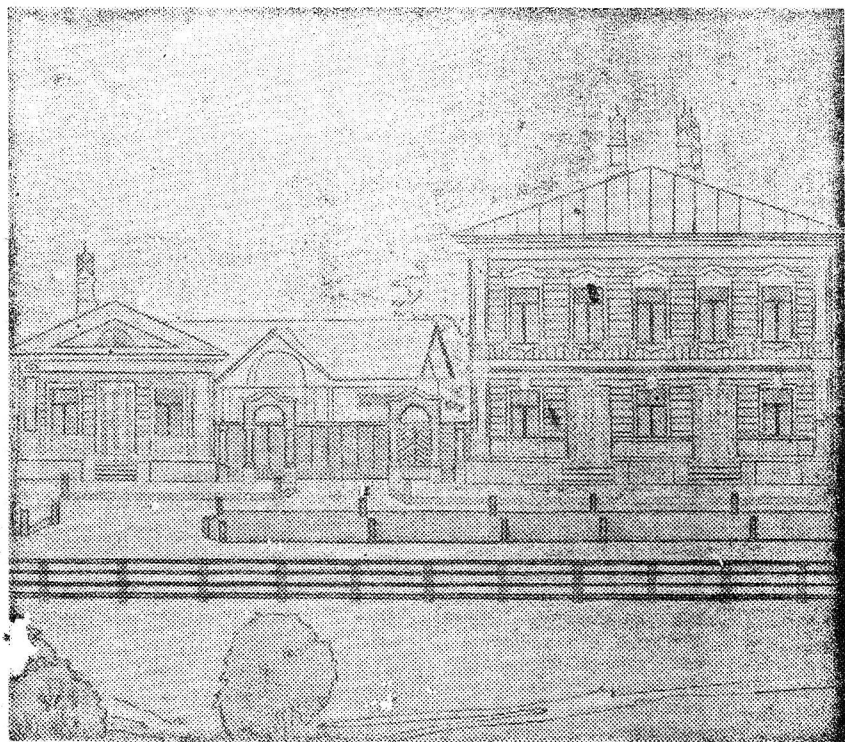
Это совсем другая система, она способна заинтересовать



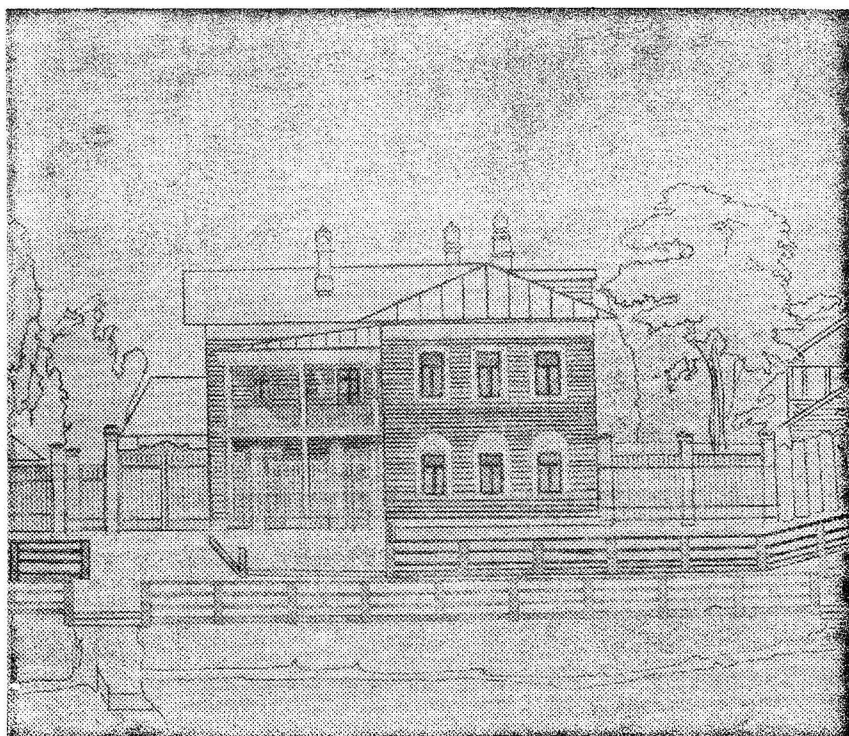
Кому что нравится... Мне нечего сказать в защиту общества, оказавшегося неспособным предоставить человеку хотя бы сносную жизнь. Я выбрала работу в сфере предпринимательства и не жалею. Мне нравятся перемены, дающие возможность зарабатывать хорошие деньги. Главное — не терять надежды, что многое изменится к лучшему еще при нашей жизни.

**МАЛОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
«СЕРВИС МАСТЕР КОМПАНИ»
ПОЗДРАВЛЯЕТ
ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ И ДРУЗЕЙ**

с наступающим Новым годом!



ПРОЕКТЫ



ВЕРХНИЙ ДОЛ.

Путешествие в день завтрашний

Верхний Дол. Не многие из жителей Вологды скажут, где находится это место. Между тем в историческом прошлом оно было бойким городским центром, общественным и торговым. Собор Воскресения Христова, стоявший в начале века на месте, занятом ныне памятником 800-летия Вологды, был, судя по всему, древнейшим центром Вологды, тяготевшей в юности к Новгороду. Стоявший на высоком откосе над излучиной реки собор соседствовал с храмами, каждый из которых имел «свое лицо», — церковь Василия Блаженного, церковь Космы и Дамиана, церковь Варвары-великомученицы.

Уникальная по содержанию переписная книга Вологды 1711—1712 годов дает детальное описание застройки каждого двора на Верхнем Доле, указывает владельцев, состав их семей, сообщает множество бесценных для реконструкции русской старины бытовых подробностей. На Левиной площадке (хотя где точно, не сказано) стояло (во всяком случае в XVII веке) девять лавок. По значимости это был второй, вслед за Кремлевским и подле него, торговый центр Вологды.

Верхний Дол, как и любая городская структура, знал времена расцвета и спада. Смещение делового центра вниз по реке — явление объяснимое и закономерное. Для Дола предвещающее столетие стало временем угасания. Огромная, запущенная, нерадеющая и беспмятливостью территория, превратилась в типичный русский огород, в котором кустики садовой земляники и зелень петрушки перемешались с густо распустившимися на залежах бурьяном.

В ближайшем будущем, в лето 1992 года, как скажут будущие летописцы, у Верхнего Дола начнется новая и необыкновенная история. К концу века здесь разместит-

ся один из самых крупных на русском Севере Центр международных деловых связей. Путешествие в день завтрашний, предлагаемое читателю, — не плод фантазий и домьелов. В его основу положен генеральный проект, утвержденный министерством культуры и одобренный исполкомом городского Совета Вологды.

Над будущим Верхнего Дола работал авторский коллектив НИПМ «Союзреставрация» в составе главного архитектора проекта С. А. Шарова, главного искусствоведа В. В. Скопина, ведущего архитектора Е. В. Атреньевой, инженера-экономиста Н. Г. Моестичкой, архитектора В. А. Еремеевой, искусствоведа Л. Б. Усятинской и других.

План регенерации (возрождения) выполнен на солидной базе научных исследований и

валидными специалистами. Суть проекта состоит в комплексной застройке территории, общая площадь которой превышает три десятка гектаров.

Будут сооружаться здания двух типов: «аппартамент-хаус» и гостиничного — для краткосрочного пребывания гостей. Возникнут инфраструктура обслуживания (бары для деловых встреч, ресторан, офисы, отделение банка) и жилой район для сотрудников и обслуживающего персонала Центра. Для этого потребуются миллионы, и поэтому программа предусматривает сложение сил и средств различных структур. Коммерческие нацелены на получение прибыли, некоммерческие — скажем, строительство жилья для советских граждан, подлежащее в дальнейшем выкупу в частную собственность

— хотя бы немного, но сгладят остроту жилищной проблемы в Вологде. К благоприятности следует отнести сооружение объектов социального назначения, а также полное благоустройство территории и реставрацию культовых памятников района.

Авторы репортажа без малейшего полдня бродили по жухлой, подмороженной первыми холодами траве. У нас были с собой фотографии, фрагменты которых представляем вниманию читателя. Прикидывали мы, мечтали и рассуждали. Вот здесь встанет жилой дом, украшенный типично вологодским деревянным узорочьем. Здесь будет улица: с бульварным мощением проезжей части, колесотбойными деревянными тумбами, стилизованными под русскую старину фонарями и палисадами. Здесь про-

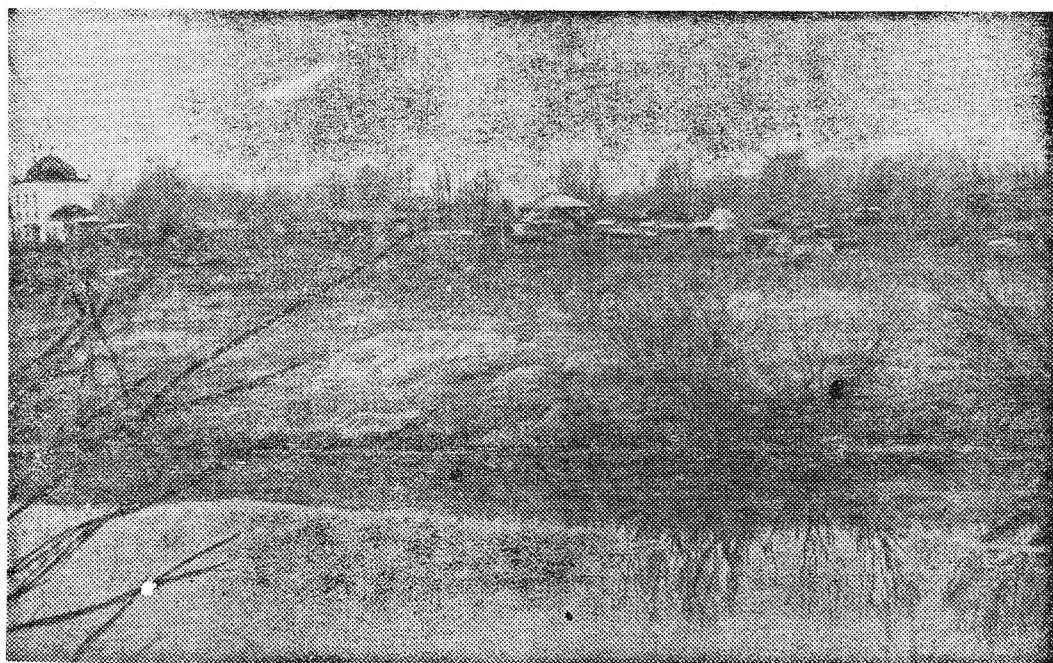


лягут лестницы — спуски к реке, деревянные ряжевые набережные.

Велик и сложен объем нового дела. Необходимо построить около девятнадцати тысяч квадратных метров общественных зданий, или восемнадцать двухэтажных домов и восемь вспомогательных помещений, как говорили раньше — каретников. Приближающаяся численность обслуживающего деловой центр персонала вместе с членами семей составит более двухсот человек. Каждый из принятых на работу будет обеспечен комфортабельным жильем. При этом тридцать процентов от проектируемого жилого фонда получат вологоджане, не связанные деловыми отношениями с фирмой. Не так уж и плохо, если учесть, что общее количество новых квартир приблизится к трем сотням.

Расчетный срок окупаемости комплекса — пять—восемь лет. До первой прибыли сегодня так же далеко, как до Луны. Растущая из года в год инфляция делает дороже все, от строительных материалов до оплаты труда людей, занятых в осуществлении проекта.

Зарывать деньги в землю, чтобы споткнуться и остановиться на полдороге, может только безумец. Однако безумство храбрых, и только оно, двигает развитие общества и вместе с ним историю. Болотину Верхнего Дола намерено превратить в цветущий уголок города Малое предприятие «Сервис Мастер компани» — инициатор и аккумулятор огромной комплексной программы «Русский Север. Возрождение через туризм».



НА СНИМКЕ: ВЕРХНИЙ ДОЛ.

Фото И. СОКОЛОВА.

Михаил ВОЕВОДИН.