



Красный Север

Выпуск информационного агентства «Зеркало»

Учредитель — журналистский коллектив редакции ● Суббота, 16 ноября 1991 года ● № 224 (22287) ● Цена 35 коп.

0 главах администраций

Глава администрации области Н. М. ПОДГОРНОВ постановил назначить главами администраций: города Сокола и Сокольского района — ЗАРОВА Михаила Витальевича; Вологодского района — РОСЛЯКОВА Вячеслава Петровича; Шекснинского района — МИРАУ Петра Францевича; города Великий Устюг и Великоустюгского района — ФРОЛОВА Анатолия Александровича; Никольского района — КУДРИНСКОГО Владимира Петровича; Бабаевского района — ТИШИНА Олега Львовича.

Назначить: КУДРЯВЦЕВА Владимира Валентиновича — начальником управления культуры администрации области; БАЗАНОВА Юрия Михайловича — начальником управления по экологии и природопользованию администрации области; СОРОКИНА Олега Ивановича — начальником управления внешних связей администрации области.

РЕДАКЦИЯ НЕЗАВИСИМОЙ ГАЗЕТЫ «КРАСНЫЙ СЕВЕР» ОБРАТИЛАСЬ К ГЛАВЕ АДМИНИСТРАЦИИ ОБЛАСТИ НИКОЛАЮ ПОДГОРНОВУ С НЕСКОЛЬКИМИ ВОПРОСАМИ

— Николай Михайлович, вы сейчас выкапаете в дела, принимаете первые решения. Мы понимаем, насколько загружен ваш день и как непросто разбираться в обстановке. Но через какое-то время, когда вы вполне овладеете ею, мог бы «Красный Север» рассчитывать на обширное интервью о действиях и планах новой администрации?

— ПОЧЕМУ БЫ — НЕ? КОНЕЧНО. И НЕ ТОЛЬКО «КРАСНЫЙ СЕВЕР»...

— Неплохо, если бы вы регулярно — скажем, раз в месяц — проводили пресс-конференции для журналистов местных и центральных средств массовой информации.

— ДОГОВОРЯЛИСЬ.
— И еще естественный для редакции вопрос: вы подписались на «Красный Север»?

— ДА.
— Ваше мнение о газете?

— ОТКРОВЕННО СКАЖУ: ГАЗЕТА СТАЛА ИНТЕРЕСНОЙ. ИСЧЕЗЛА ОДНОБОКОСТЬ В ВОСПРИЯТИИ ЖИЗНИ. ЧУВСТВУЕТСЯ СТРЕМЛЕНИЕ К ОБЪЕКТИВНОСТИ. Я БЫ СОВЕТОВАЛ ВАМ И ВПЕРЕД ОСТАВАТЬСЯ НЕЗАВИСИМОЙ.

Побратимы встречаются снова

Теперь можно утверждать, что визиты гостей из американского города-побратима Лондсдерри стали регулярными. Сегодня ночью двое бизнесменов прибыли в Вологду. И один из них Дулас де Коста, уже хорошо знакомый вологжанам.

Вскоре приедут еще двое деловых людей Лондсдерри. Запланировано заключение конкретных договоров на многих предприятиях Вологды.

Вчера вечером к нам приехала также большая группа американских туристов. Вождь организовало посольство США.

Продиктовано жизнью

СООБЩЕНИЕ ГЛАВЫ АДМИНИСТРАЦИИ ВОЛОГДСКОЙ ОБЛАСТИ

В связи с вопросами, поступающими в администрацию области и средствами массовой информации после интервью Главы администрации области Вологодского радио и телевидению и некоторыми корректировками постановления № 17 от 14 ноября 1991 года «О ценах на мясо-молочную продукцию, водку и социальную защиту населения», сообщая следующие.

Принятие постановления и установление экономических обоснованных закупочных цен и цен государственной торговли вызвано, во-первых, настоятельной потребностью экономической ЗАИНТЕРЕСОВАТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ — колхозы, совхозы, подсобные, фермерские и крестьянские хозяйства, население области в УВЕЛИЧЕНИИ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА И МЯСА И НАСЫЩЕНИИ ПОТРЕБИТЕЛЯ СКОГО РЫНКА ОБЛАСТИ МЯСО-МОЛОЧНЫМИ ПРОДУКТАМИ, ПРЕКРАЩЕНИИ ИХ ОТТОКА В СОСЕДНИЕ ОБЛАСТИ И ДРУГИЕ РЕГИОНЫ СТРАНЫ, который исчисляется сотнями тонн.

Постановление предполагает меры заинтересованности и повышения ответственности предприятий переработки и торговли в сохранении всей продукции и доведении ее до вологжан.

Во-вторых, совершенно ясно, что развитие экономических необеспеченных розничных цен предоставляло возможность для пользования мясо-молочными продуктами по низкой цене узкой группе лиц. СОЗДАВАЛАСЬ ПОЧВА ДЛЯ РАЗЛИЧНОГО РОДА ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЙ, СПЕКУЛЯЦИИ, КОРРУПЦИИ. И все это имело место в области.

Особенно широкие масштабы в Вологде, Череповце и многих районах приобрела спекуляция водкой. МИЛЛИОНЫ РУБЛЕЙ ПЕРЕКОУПАЛИСЬ В КАРМАНЫ СПЕКУЛЯНТОВ ВИННО-ВОДОЧНЫМИ ИЗДЕЛИЯМИ. Создавались преступные группировки по изготовлению фальшивых талонов, перепродаже крупных партий спиртного. АЖИОТАЖНАЯ ОБСТАНОВКА ВОКРУГ ТОРГОВЛИ ВИННО-ВОДОЧНЫМИ ИЗДЕЛИЯМИ ВЫЗВАЛА ВАЛ ПРЕСТУПНОСТИ. Разрешение торговли водкой по коммерческим ценам, от 30 до 45 рублей, за зависимость от сортности. В КАКОЙ-ТО СТЕПЕНИ СТАБИЛИЗИРУЕТ ОБСТАНОВКУ, а полученные от этого деньги не уйдут в карманы преступников. А БУДУТ НАПРАВЛЕННЫ В БЮДЖЕТ НА УЛУЧШЕНИЕ ЖИЗНИ НАИМЕНЕЕ ОБЕС-

ПЕЧЕННЫХ СЛОЕВ НАСЕЛЕНИЯ.

Средства, которые высвободятся после отмены дотаций торгующим организациям на мясо-молочную продукцию, также БУДУТ ИСПОЛЗОВАНЫ НА СОЦИАЛЬНУЮ ЗАЩИТУ ДЕТЕЙ, НЕРАБОТАЮЩИХ ПЕНСИОНЕРОВ, ИНВАЛИДОВ, ДРУГИХ КАТЕГОРИЙ НАСЕЛЕНИЯ. Решения по этим вопросам поручено принять органам исполнительной власти городов и районов в кратчайшие сроки. Обращаюсь отдельно к пенсионерам. Вы получите компенсацию на удорожание мясо-молочных продуктов, конкретный размер которой в ближайшее время определит администрация и исполнительные органы городов и районов. Постановление вступает в силу с 18 ноября. Обращаюсь с просьбой к вологжанам — оказать поддержку первым мерам администрации по стабилизации ситуации в области, созданию условий для насыщения рынка продовольственными товарами, борьбе против преступности и злоупотреблений, социальной защите наименее обеспеченных слоев населения.

Н. ПОДГОРНОВ,
Глава администрации
Вологодской области.

В КАКОЙ ГАЗЕТЕ самая точная телепрограмма? Конечно же, в «Вологодской неделе».

А какая газета все про все знает? Нет вопроса — «Вологодская неделя!» Выписывайте и читайте «Вологодскую неделю!» Ее индекс — 73667. Она распространяется по всей области. И ДЕДАМ, И ДЕТАМ

интересен «ЛАД» — журнал для семейного чтения. Индекс — 73666. Подписная цена на год всего 8 рублей 40 копеек.

65224 подписчика уже выбрали «Красный Север»

А как Вы? Выбирайте для себя благополучный день и идите подписаться на нашу газету, индекс которой — 51080.

Прогноз на вторую половину ноября

ПОДВЕРЖЕННОСТЬ ВАШЕГО НАСТРОЕНИЯ КОЛЕБАНИЯМ

Дни эмоциональной неустойчивости 18, 21, 22, 25.
Дни благоприятности 16, 17, 23, 27, 29, 30.

Дни повышенной конфликтности 14, 19, 20, 24, 28.
Влияние на вашу волевою сферу (активность)

Дни, благоприятные для деловой жизни, 17, 20, 30.
Дни, трудные для контактов и принятий решений, 16, 18, 22, 23, 24, 25, 28.
Дни, требующие повышенной сосредоточенности, осторожности, 19, 26, 27.

Влияние на вашу интеллектуальную деятельность
Дни большей продуктивности мышления 19, 27, 30.
Дни меньшей продуктивности мышления 16, 21, 28, 29.

ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ НЕПРЕДВИДЕННЫХ СИТУАЦИЙ
Дни, благоприятные для поездок и путешествий, 19, 27, 30.
Дни, особо неблагоприятные для поездок и путешествий, 16, 20, 28, 29.
Дни повышенного травматизма 18, 21, 24, 27, 28.

Торговля тоже в трансе

В торговых организациях города объявлено чрезвычайное положение. Вчера на совещании у главы администрации г. Вологды Б. Я. Уладышова были рассмотрены все точки над «и» с понедельника в магазинах новые цены на некоторые продукты питания! За выходные дни нужно сделать все перерасчеты.

— А почему такая спешка, Борис Валерьевич!

— Потому что завтра может быть поздно. Смотрите, с прилавков олять сметано еще подчистком. Российским правительством и областными властями объявлено о повышении цен. Тянуть нельзя ни дня.

Колхозы и совхозы, цена на продукцию которых не окупает затрат, начали игнорировать интересы вологжан и активно искать клиентов на стороне. «В Архангельской, Ярославской, Мурманской областях, где более высокие закупочные цены, наша продукция нерасквасит. Во что бы то ни стало надо удержать ее в области.

— Остается ли талонная система распределения продуктов?

— Да. Сохраняется карточная система отпуска ликероводочных изделий. Но пока не закрою фонды — коммерческих отделов не будет. Нормированное распределение продуктов питания тоже остается для того, чтобы не произошло оптовой скупки товаров.

— Только что, на совещании, я заметила, в какой растерянности работники торговли.

— Их можно понять — их вполне устраивало, что существуют две цены — оптовая и розничная, полученные дотации. Но ведь и сейчас торговые организации не потеряют ущерба, у них остаются от прибыли те же самые доходы.

— Борис Валерьевич, вы такой же, как и все мы, потребитель. Скажите, какое у вас «покупательское» настроение!

— Придется нелюбо. Но подавленности в моем настроении нет. Я понимаю одно: надо или что-то предпринять, или остаться совсем без ничего.

Повышение цен — мера вынужденная. Обусловленная опережающим ростом доходов у населения. Понимаю, далеко не у всех категорий. Именно для наиболее уязвимых слоев населения разработан ряд мер по их социальной защите.

Понимаю также и то, что очередной сеанс шоковой терапии полностью не стабилизирует обстановку на потребительском рынке, но все же поможет снять ее остроту, нездоровый ажиотаж.

Татьяна ШАЛУШКИНА.

● СУББОТНЯЯ ЯРМАРКА

Меняю самовар и уют ил мужской костюм-тройку (размер 42—46—84) на новую стиральную машину Звонить по телефону 3-08-71.

● ЧИТАТЕЛИ! ЗАГЛЯНИ НА СЕДЬМУЮ СТРАНИЦУ.

Подписание номера по графику в 21.30.

Номер подписан в 22.40.

О ЦЕНАХ НА МЯСО-МОЛОЧНУЮ ПРОДУКЦИЮ, ВОДКУ И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ НАСЕЛЕНИЯ В 1991 ГОДУ

В соответствии с экономической программой Правительства РСФСР по переходу к рыночным отношениям ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Установить с 10 ноября до конца текущего года на территории области для колхозов и совхозов, других сельскохозяйственных предприятий закупочные цены на всю реализуемую сельскохозяйственную продукцию согласно приложению.

Одновременно отменить государственные закупочные цены на указанные в приложении виды продукции, утвержденные решением облисполкома от 21.01.91 № 32.

2. Закупки сельскохозяйственной продукции у населения и крестьянских хозяйств производят по договорным ценам.

3. Перерабатывающим предприятиям реализовывать мясо-молочные продукты по отпускным ценам, исходя из утвержденных настоящим постановлением закупочных цен на сырье и с нормативной рентабельностью по молочным продуктам — 8%, по мясным — 6,5%, а в торговле реализовывать их с применением торговых скидок, рассчитанных в соответствии с постановлением Госкомцен СССР от 08.02.91 № 90.

4. Предоставить право мясокомбинатам использовать выработанные субпродукты II категории по своему усмотрению, реализовывать их на территории области по свободным ценам.

5. Администрациям районов и городов, райгосполкомам установить нормы и порядок продажи мясо-молочных продуктов населению.

Трудовые коллективы, допустившие нарушения правил торговли, лишаются преимущественного права на приватизацию собственности.

6. Администрациям городов и районов, райгосполкомам отменить дотацию торгующим организациям на мясо-молочную продукцию из местных бюджетов.

7. Предприятиям торговли 90% прибыли, полученной от увеличения розничных цен на мясо-молочную продукцию, направить в областной бюджет для использования этих средств на социальную защиту населения.

8. Разрешить с 12 ноября т.г. торговлю водкой, реализуемой ликеро-водочными заводами внутри области по коммерческим ценам за 0,5 литра: Водка «Русская» — 30 рублей Водка «Пшеничная» — 35 рублей Водка «Столичная» — 35 рублей Водка «Зверобой» — 45 рублей

Водка «Старка» — 50 рублей Водка «Юбилейная особая» — 45 рублей.

Дополнительная выручка, образовавшаяся в виде разницы между коммерческими и преysкуранными розничными ценами на водочные изделия, распределяется в доходы соответствующих бюджетов на раздел 12 §40 «Поступление средств от продажи по коммерческим ценам» в следующем порядке:

40% — в бюджеты районов и городов,

50% — в областной бюджет.

10% — предприятию-изготовителю при обеспечении достигнутого уровня производства вино-водочной продукции за 9 месяцев 1991 г.

9. Объединению «Вологдаагропищепром» (т. Куницин) производить отгрузки вино-водочных изделий за пределы области, выработанных сверх госзаказа, с разрешения Главы администрации области.

10. Администрациям городов и районов, райгосполкомам, финансовому управлению администрации области обеспечить социальную защиту отдельных категорий граждан, использующих на эти цели дотацию, учтенную в бюджетах на возмещение разницы в це-

нах на мясо-молочную продукцию, дополнительные доходы, полученные от реализации водки по коммерческим ценам, прибыль в размере 90%, полученную в торговле от реализации мясо-молочной продукции. Распределение указанных средств произвести по нормативу по городам и районам. Повысить должностные оклады и ставки заработной платы на 50 процентов работникам народного образования, культуры, здравоохранения и социального обеспечения, финансируемых из местных бюджетов.

11. Руководителям предприятий независимо от формы собственности и ведомственной подчиненности обеспечить социальную защиту работающих, включая работающих пенсионеров.

12. Государственной налоговой инспекции по области (т. Алексеев) обеспечить строгий контроль за поступлением средств в областной бюджет и бюджеты районов и городов в соответствии с настоящим постановлением.

13. Контроль за исполнением настоящего постановления возложить на первого заместителя Главы администрации области Тарасова В. И.

Глава администрации области
Н. М. ДОГОРНОВ.

ПРИЛОЖЕНИЕ К РЕШЕНИЮ АДМИНИСТРАЦИИ ОБЛАСТИ

Договорные закупочные цены

на сельскохозяйственную продукцию по Вологодской области

1. Закупочные цены на молоко и сливки (ГОСТ 13264-70)

За тонну молока базисной жирности рублей		За 10 процентов жира в 1 кг сливок I сорта кон.	
I сорта	II сорта	несортного	
1800	1650	1200	430

За продаваемое молоко первого сорта с температурой на момент приема не выше 10°C дополнительно выплачивается надбавка в размере 20 рублей за тонну молока базисной жирности.

2. Закупочные цены на крупный рогатый скот и лошадей

	Высшей упитанности	Средней упитанности	Ниже средней упитанности	Тонких (нестандартных)
рублей за тонну живой массы	42450	40130	37590	37400
рублей за тонну мяса после убоя животных	25750	22790	18290	9725

ПРИМЕЧАНИЕ:

1. Телята первой категории оплачиваются по ценам на крупный рогатый скот высшей упитанности, а телята второй категории — по ценам на крупный рогатый скот средней упитанности.

2. Бугаи первой категории оплачиваются по ценам на крупный рогатый скот высшей упитанности, а бугаи второй категории — по ценам на крупный рогатый скот средней упитанности.

3. Откормленные бычки живым весом 300 кг и более в возрасте до двух лет оплачиваются по цене на крупный рогатый скот высшей упитанности независимо от отложения подкожного жира при условии соответствия этих бычков по всем остальным показателям требованиям действующего стандарта.

4. Молодняк лошадей первой категории в возрасте от 1 года до 3 лет и жеребята в возрасте до 1 года оплачиваются по цене на крупный рогатый скот высшей упитанности.

5. Молодняк лошадей второй категории в возрасте от 1 года до 3 лет и лошади первой категории старше трех лет оплачиваются по цене на крупный рогатый скот средней упитанности.

6. Лошади второй категории старше 3 лет оплачиваются по цене на крупный рогатый скот ниже средней упитанности.

7. При поступлении на мясокомбинаты лошадей с остриженными гривами или хвостами приема их производится по установленным ГОСТом 20079-74 «Лошади для убоя» категориям упитанности и возрасту. При этом за каждую лошадь, принятую со стриженным хвостом (гривой) или хвостом и гривой, взимается скидка в размере 50 рублей с общей суммы, подлежащей выплате.

3. Закупочные цены на свиней

Первой категории	Второй (третьей) категории	Четвертой категории	Тонких (нестандартных)
рублей за тонну живой массы	8700	7900	5600 4800

Первой категории	Второй категории	Третьей категории
в шкурке	без шкуры со снят. крупно	в шкурке без шкуры со снят. крупно

рублей за тонну мяса свиней после убоя	12960	11930	13580	12640	11300	12560	11930
--	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

Четвертой категории			Нестандартные		
в шкурке	без шкуры	со снят. крупно	свальной и полусвиной без шкуры	полусвиной в шкурке	поросят тонких в шкурке
8456	9570	9020	9170	8880	9980

Примечание: Поросята-молочники (V категории) и поросята живым весом от 8 до 20 кг оплачиваются по ценам согласно договоренности.

4. Закупочные цены на овец и коз, кроме романовской породы и их помесей

Высшей упитан.	Средней упитан.	Ниже средней упитан.	Тонких (нестанд.)
рублей за тонну живой массы	7980	6660	4990 2450
рублей за тонну мяса овец и коз после убоя	49310	16850	13220 6860

5. Закупочные цены на овец романовской породы и их помесей

Высшей упит.	Средней упит.	Ниже средней упит.	Тонких
рублей за тонну живой массы	43000	10800	8100 4090
рублей за тонну мяса после убоя	31460	27300	21465 11200

Примечания: использовать из преysкурента государственных закупочных цен на с/х продукцию в РСФСР по пост. № 602.

6. Закупочные цены на мясо птицы

рублей за тонну живой массы		рублей за тонну мяса	
Цыплята и бройлеры, куры		на 1 десяток	
7. Яйцо		Диетическое	Столовое
Отборное		4	3
I категории		3-40	2-60
II категории		2-80	2-20
Мелкое (бой)			2-00

ЭТО НАШ ПРАЗДНИК

Дорогие друзья! Завтра — наш праздник. Праздник тех, кто кормит страну. Но и в праздничный день следует сказать, что кормим народ мы пока неважно. Однако уместно отметить, что крестьянин поставлен в очень не легкие условия и живет с ним с каждым днем все тяжелее. Поэтому люди покидают село. Только за прошлый год из хозяйства области ушло более двух с половиной тысяч человек.

Разумеется, и горожане имеют право и должны жить лучше. Но для этого прежде всего нужно произвести продукты питания, а их дадут только засеянные поля, работающие фермы и личные подворья. Для этого нужны рабочие руки, жилье, развитие всей социальной сферы на селе, совершенствование производственно-экономических отношений, становление рыночных связей. Необходимо полнее заинтересовать труженика села, добиться того, чтобы крестьянин стал подлинным хозяином на своей земле, полно распоряжался плодами своего труда и собственной предприимчивости.

Продовольственную проблему можно решить только совместными усилиями колхозов, совхозов, крестьянских хозяйств, фермеров, арендаторов, всех, кто работает на земле и для села. Сегодня хлеборобу очень нужны городские партнеры, отношения с которыми можно было бы строить на равноправных началах. Только при единстве действий города и села, при их взаимопонимании возможны перемены в продовольственном снабжении вологжанин.

Дорогие друзья! Поздравляем вас с праздником. Желаем успехов в работе, хорошего настроения, крепкого здоровья, счастья и радости!

Председатель «Вологодского агропромсоюза»
А. С. РУЧКИН.
Заместитель председателя
Крестьянского союза области
Л. В. ФРЫГИН.
Председатель областного отраслевого профсоюза
В. А. ДОБРЫНИНА.



ВОЛОГОДСКАЯ

Совместный выпуск агропромсоюза,
Крестьянского союза и редакции «Красного Севера»

НИВА

В гостях у птицеводов

ДОРОГО ЯИЧКО

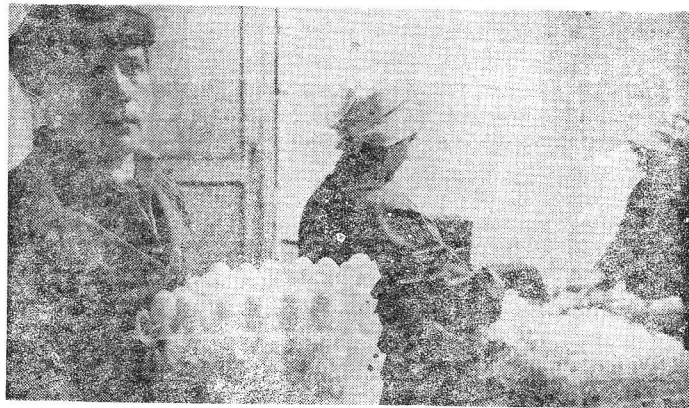
Еще года три тому назад горожане нередко сетовали: — Что у нас за торговля! В магазинах только куры да яйца. Приелись...

А теперь и эти продукты не всегда купишь даже по талонам. И цены, цены...

А директор птицефабрики «Ермаково» сразу с великой озабоченностью заговорил о кормах. — Склады пусты! Не знаем, чем завтра птицу кормить. А на сутки фабрике нужен загон комбикормов.

Выяснилось также, что и корма эти стали во много раз дороже, а качество — хуже. К ним обязательно нужны белковые добавки. А где их достанешь! И еще вот эти sprawy...

В Ермакове почти 400 тысяч кур-несушек и еще больше цыплят. А птицеводам хорошо известно: курица любит порядок. Не накорми в определенные часы и досыта — начнется куриный стресс — переполох. Яйценоскость сразу



ПОЗДРАВЛЯЮ!

УВАЖАЕМЫЕ
РАБОТНИКИ
АГРОПРО-
МЫШЛЕННОГО
КОМПЛЕКСА
ОБЛАСТИ!

Завтра вся страна отмечает праздник — День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

В нелегких условиях приходится работать вам в эти трудные перестроенные годы. Но вы мужественно, с сознанием высокой долга перед страной и народом работаете над решением ответственной задачи по обеспечению народа продовольствием. Сердечное спасибо вам за самоотверженный труд, за ваше терпение и понимание своей высокой ответственности.

Примите мои искренние поздравления с вашим замечательным профессиональным праздником.

Желаю вам доброго здоровья, новых успехов в вашем нелегком благородном труде, счастья и благополучия.

С искренним уважением
Глава администрации области
Н. М. ПОДГОРНОВ.

падает. Получали здесь когда-то по 260 яиц от несушки в год. Теперь выходит меньше. В этом году нелегко на плано уже почти шесть миллионов яиц. В лучшие годы затраты на производство одного яйца составляли меньше четырех копеек, а сейчас — больше гривенника.

Такие вот дела у птицеводов. Поддают их поставщики. А ведь наши птицефабрики проектировались, работали и должны работать целиком на централизованных государственных комбикормах. К тому же стареет оборудование, и негде его раздобыть, чтобы обновить. Яйцосортировальные машины и вовсе в нашей стране не производятся. Но не будем же сортировать продукцию вручную, если за сутки здесь получают по 300 тысяч яиц.

Такой вот невеселый получился к празднику наш репортаж. Но люди рук не опускают. На снимках Евгения Соколова вы видите агронома птицефабрики В. П. Григорьева, старательно работающего птичниц-операторов Е. Т. Осюкину, Л. Н. Малышеву и слесаря-оператора А. А. Осюкина.

В. ВАНИН.

БРАВО, АРЕНДАТОРЫ!

Три года назад шестеро смельчаков решили арендовать у совхоза «Майский» скотный двор. Негелль-айришеры хозяйство закупило в Финляндии. Звено возглавил С. В. Роголев, зоотехник по образованию.

Поначалу Сергей Веняминович и его ребята пошли по проторенной дорожке, выпасали скот на пастбищах. Но животные не наедались. Решили содержать их на привязи. Риск, конечно, в этом был: не так просто добиться, чтобы рацион был сбалансирован.

Тракторист В. С. Зотиков косил и подвозил «зеленку». Кроме того, и летом коровы стали получать сено. И стали расти навоз без недостатков.

Арендаторы во многом зависят от совхоза, ведь корма на ферму дает он. За деньги.

А уж потом кормами доярки распоряжаются по своему усмотрению.

Коров на ферме пятьдесят, примерно столько же молодняк. Ухаживают за ними преданные делу мужчины. Вроде бы и невелико дойное стадо, но каждая из здешних коров дает молока столько, сколько в иных хозяйствах не дадут и четыре буренки. Семитысячный удой здесь достигнут давно. Расчеты показывают, что ныне в среднем по корове будет получено по 8300 килограммов молока. Таких

результатов Вологодщина еще не знала. И в самом деле, зачем держать двести коров, если то же молоко можно получить от пятидесяти!

На укор отстающим рассказываю об этой ферме. Просто хочу привлечь внимание к тому, что и у нас можно вершить большие дела. Условия только надо создать соответствующие.

Кстати, заработки тут отменные. К примеру, за сентябрь каждый из арендаторов получил по 2600—2700 рублей.

Молоко они продают колхозу не за бешенные деньги: в среднем по 56 копеек за килограмм. На эти же копейки закупают корма и все необходимое для фермы. Но здесь нет расходов на бухгалтерский учет и специалистов.

И сам скотный двор не роскошный. Старый это двор. Из механизации только доильная аппаратура за автопоение. Все остальное архаично. В. С. Зотиков говорит:

— Каждую зиму боюсь морозов, которые могут загубить скот. Вот и сейчас готовы обложить стены соломой, навозом, чтобы было тепло.

И еще одно впечатление. Нигде я не видел таких ухоженных коров и такого образцового порядка, как здесь.

Приезжали к арендаторам гости из Финляндии, порадовались их достижениям. И на собственные трудности пожаловались. Оказывается, фермерам там запрещено получать от коровы свыше шести тысяч килограммов молока в год. И жирность молока ограничивается. Это из-за пере-

производства молочной продукции в стране. Пользуясь гостями, увидев, как орудуя арендаторы вилами. Сказали, что у них во дворах давно все «на кнопках».

Мне же арендаторы показали корову, которая не будет есть кормоплоды с кожурой. Для нее кормоплоды чистят. Она самая высокопродуктивная. От таких коров отбирают телочки для ремонта стада. Занятые племенным делом тоже дают хороший доход. Телят получают много. При откорме нередки доивки.

Раньше такие работники, как майские арендаторы, в орденках бы ходили. Но нынче другое время. Даже с жильем не все решено. И все же...

В. ЕВДОКИМОВ.

● Колхозные промыслы

И во времена застоя, и теперь жили и живут в колхозе «Родина» не то чтобы припеваючи, но и без особых бед. Чувствует народ о себе какую-никакую заботу.

Как сейчас с товарами, какие очереди за мебелью? Это все знают. Хорошо поживим, у которых давно все куплено. А как быть молодым семьям, даже если квартиру дадут?

Когда гора не идет к Магомету, то Магомет идет к горе. Вот и решили в колхозе изготовлять мебель у себя. Взглянул за это кооператив. Выделили ему небольшое помещение.

— Нас уже так разрекламировали, что опомниться не можем, — сообщали нам здесь.

Оказывается, написала о колхозных мебельщиках одна из газет, да еще



И ПЕЧЕНЬЕ, И МЕБЕЛЬ

указала точный адрес. И кооператив в ту же ночь был обворован. Вот ведь как получается в наше время: реклама не только двигатель торговли, но и наводка для преступников.

Мягкая мебель, изготавливаемая в колхозе, дешевле магазинной, пользуется большим спросом. Делается она добротно. Покупатель ведь свой.

А рядом — столярня. Колхозники могут заказать оконные рамы или что-то для дачи, для ремонта квартир. Правда, сейчас собственное жилье строят меньше — дорого обходится. Да и в колхозе жилье получить нетрудно.

Во многих местах деревенские дети давно уже не видят конфеты или печенье. Стали чаи с сахаром не везде найдешь. В «Родине» и тут придумали свое. Не поспулились на затраты, но переработали бывших кормочев в кондитерский. И третий год выпекается свое печенье. Хозяйка цеха Г. М. Яблонова рассказывает:

— Не знаю, кто это придумал, но вышло умно. И сами себя обеспечиваем, и на сторону с прибылью продаем. Трудно, конечно, с сахаром, мукой, маслом, но покупаем. По бартеру, по договорным ценам. И расширять будем дело. Пекарня подведена под крышу,



оборудование поступает. Белый и черный хлеб будем выпекать, булочки.

Кондитерский цех работает без простоев в две смены. Оборудование — итальянское, пятнадцать тонн печенье в месяц, рентабельность — 24 процента. Не все еще, правда, доведено до проекта и механизировано, мешки с мукой приходится таскать вручную, помещение маловато. Но с пуском пекарни многие трудности будут ликвидированы.

Конечно, «Родине» с ее доходами легче. Но ведь и кустари-мастера могут принести большую пользу. Надо только примечать их, помогать. В той же «Родине» нашлись люди, которые сумели наладить кабельное телевидение. Не обошлось без энтузиастов и открытие кафе при колхозном Доме культуры, не без них создается и другие.

В. ЕВДОКИМОВ.

НА СНИМКАХ: уютно в колхозном кафе; в мебельном цехе.

Фото Е. СОКОЛОВА.

Вологодский район.

Крестьянский университет

Как нужны нашей обезбедившей деревне высокообразованные, знающие современные технологии производства духовно богатые люди-подвижники! Для решения этой задачи и создан Санкт-Петербургский крестьянский университет. Он работает в городе Луге. Цель его — соединить в выпускниках высокую образованность — техническую и гуманитарную — с преданностью нашему селу.

Пока здесь два факультета. На одном готовят технологов, экономистов и финансистов-бухгалтеров (т. е. управленцев). На втором — педагогов, которые смогли бы научить сельских ребят всему, что нужно знать и уметь культурному крестьянину.

Выпускники университета получат многое от того, что знал и умел раньше сельский интеллигент-земец (инженер, землеустроитель, народный учитель и др.), и современные знания по всем вопросам жизни села. Духовное, культурное и производственное возрождение нашей деревни — с такой задачей придет к людям дипломированные питомцы этого высшего учебного заведения нового типа.

Есть сведения, что с будущего года в Вологде начнет функционировать филиал этого университета.

Рядом — хорошие люди

Мастер животноводства первого класса В. А. Блинова так рассказывала мне о сегодняшних делах на Басаргинской ферме, где она работает десять лет догрой.

— Корма привозят без перебоев, рацион выдерживается, всегда имеются минеральные добавки. Двор к зиме подготовлен. Оттого на ферме и удаи выше всех по совхозу «Ростовский».

А я добавлю, что за девять месяцев В. А. Блинова надоила от каждой из 46 коров своей группы по 3336 килограммов молока, или на 465 килограммов больше прошлого года. Некоторые другие доярки добились еще больше прироста.

— Но почему же в магазинах-то у нас пусто? Куда все девается? Печку масла купить не можем, — недоумевает В. А. Блинова.

Да, молоко отправляется на завод сотнями тонн, а в торговую сеть села возвращается мизер. Да и город молочной продукцией не завален.

В. БЕРЕЖКИН.

Грязовецкий район.

● Сельские умельцы

Солнышко на ладони

В НАЧАЛЕ века редкая изба на Вологодчине не имела мастера на все руки. Подкосили этих мастеров раскулачивание и Великая Отечественная война, повальное бегство молодежи из деревни и прогрессирующая привычка занимать свободное время пассивством.

Александр Серафимович Петров — ровесник Отечественной. Служил срочную в Москве, повидел и дальние края, но выдержал в городах недолго. И не покидает теперь родную Тюрковскую, деревню, где есть все для доброй крестьянской жизни.

Дорога до центральной усадьбы колхоза строится. И деревня начала понемногу прсыпаться. Около подворий, уцелевших от разборки на дрова или вывозе, стали появляться серые и желтые заплатки погребов, хлебов и банек. Иногда этих «заплаток» бывает больше, чем требуется. Престарелые родители покупают колхозный лесок, а дети ставят добротный сруб да и увозят его потом за пределы колхоза, на свое постоянное место жительства.

Деревя от века была щедр, не потому ли и общинная? Дома и хозяйственные постройки сегодня рубят в «чистый угол», хотя, по словам мастеров, дом, срубленный «в лапу», много теплее. Особенно неприятно смотрится в деревне одно нововведение: на месте убранных подворий соседи, словно соросенные в скорости, лепят хозяйственные

постройки. Иногда эти клетушки-сарайчики выходят на улицу за линию основного жилья. Поэтому и так-то постаревшая деревня местами еще больше смывает не развороченный курятник.

Что может сделать мастер своими руками? Практически все, если дом, в котором живет его семья. Петров перебрал от фундамента до крыши. Стоит его домик посреди деревни голубой картинкой с белыми окнами. Сам он связал новые рамы, сам сделал кирпичи и сложил печь-столбик. Где брал глину? Да хорошей глины вокруг деревни полным-полно.

До шестистот кирпичей в свое время за лето запасал мастер. Станок для изготовления кирпиче тоже сам сделал по старинному образцу. Самодельные кирпичи оценивались по три рубля за сотню, привозные — по двадцать. Но сюда еще надо прибавить «бутылочную дань» за подвоз да непрямые расходы: кирпичи по нашему бедорожью. Цена привозному кирпичу будет, таким образом, особо красной, а долготелю его — особо хлимым. Простая в печи привозные кирпичи не долгие пятилетки.

Мне показали самодельные кирпичи примерно полукоковой давности, которые собирались использовать второй раз для печи в бане. Рядом с ними новые «двадцатирублики» смотрелись вековыми дедами, сплошь в продольных и поперечных морщинах-трещинах да в воронках от выпавших песчинок и мелких камушков.

Сегодня самодельные кирпичи в нашей деревне не делают, как-то обходятся. А вот без продукции мастера по дереву все-таки ни одна семья не обойдется. Корзины плести в деревне кое-кто может, но все остальное получают от руки Александра Серафимовича: дровни, санки, кузова, корзинки...

Как начиналось знакомство с ремеслами у парнишки, росшего без отца? Об этом скажет он сам:

— Сначала просто присматривался к работе наших деревенских мастеров, а потом и подумал: «Неужели сам-то ничего не смогу сделать?» Вот к технике меня нисколько не тянет, зато к тем, кто с деревом работает, всегда было по-доброму, понаблюдать и обязательно что-то для себя переимать. Это было еще до армии.

А после службы начал всерьез заниматься работой по дереву. Не все и не сразу получалось, но и я не отступал. Начинал с корзины. С первой-то досыта намутился. И со временем понял: даже дровни сделать — нехитрое дело, надо только настойчивость иметь да желание. Тогда обязательно всего добьешься.

На полосу дровней идет берега, на сиром месте выросшая, на обвязку черемуха используется. На кузова и корзины сосна требуется, тоже болютая. Выбираешь дерево поровнее, чтобы сучков не было. Чтобы зря дерево не губить, сначала затес делаешь, определивши, будет ли дранка сплосится. Древесина должна быть мелкокопая, не витая, прямая. Распилишь эту сосну на плахи: на кузова — метров до двух длиной, на корзины — покороче.

Как-то привезли в деревню корзину необычного косоного плетения: дранка под углом кладется. Мне корзина понравилась. Пока не освоил это косо плетение, не отступил. Два вечера сидел над ней, пока не понял, что к чему. Мои корзины можно встретить в Архангельске, в Кандалях...

Всеми секретами народных ремесел овладевал Александр Серафимович в свободное от основной работы время, для душевной радости, для утверждения своего мужского достоинства, да и приработок было семье не лишним. Хотя приработок этот, по меркам городского человека, просто мизерный. Возьмем для сравнения: килограмм клюквы в этом году государство закупало по семь рублей пятдцать копеек, а в иных районах кооператоры давали по пятнадцать. А санки для ручной перевозки грузов стоят сегодня шесть рублей. Многоделные и более сложные в изготовлении дровни за тринадцать рублей берет колхоз. Недавно было и того меньше.

В одном доме мне показали старенькую корзину-набирку для ягод настолько плотного плетения, что и воде, кажется, не просочится сквозь сосновую дранку. Поверху набиркушину плетень аккурный темно-желтый берестяной ободок, а сверху него для прочности делал плотный обхват полнотой долей черемухою, по пруту. Корзинку не хотелось выпускать из рук. Это была и не набирюшка вовсе, а просто солнышко на ладошке, сотворенное золотыми руками Александра Серафимовича Петрова.

Н. БАХТИНА.

Вознесогский район.

● Фермер как он есть

СТРУДОМ выколачивая из грязи ноги, надеясь хоть на обочине дороги найти травянистую почку. Но, увы. Эх, Марковское, Марковское... Сады достигают две собаки, навстречу с лаем бегут еще три. Из огорода у одного из домов выходит немолодая женщина, с состраданием смотрит на меня, спрашивает: — Поди, к фермеру поговорим! — К кому, — отвечаю я. — Пошли, тополя, провою, — предлагает она и замечает: — Разве теперь у нас в такой обутке пройдемся. Сапоги надо, да подлиннее. Я убеждена: в фермеры идут смелые, сильные и упрямые люди, слабым в такое дело и соваться нечего, не выжить. Фермер Петров еще раз подтвердил это.

Он только что вернулся из рейса, куда-то ездил по делам. Выпрыгнул из кабинета своей большой машины под стая е большой (а может, мне так показалось) сильный, чутый рылаватый. В серых с рылаватой глазами смелость и упрямство. Подулоско: «Мужчина с характером». У дома Петровых много техники, даже автокран. — Автокран кооператива, который начинает у нас строительство фермы и дома, остальная техника моя, — говорит хозяин. Пока скот, 80 коров и 40 телят, стоит в старенной ферме. Ухаживают за ним по новой методике на пастбище не выгоняют, все лето и осень корят во дворе. — Начали дело с размахом, — рассказывает Петров. — Вся сумма кредитов выльется примерно в три миллиона рублей. — А не страшно? — Хотите сказать про риск? Но без него ни одно большое дело не сделать.

которая не совсем понятна, о том, что нет еще у нас твердых законов... Если распустишь колхозы и совхозы, как предлагают некоторые лунные головы, фермеры смогут прокормить страну? — спрашиваю я его. — Нет, до этого еще долго, — отвечает он. — Сильные колхозы и совхозы распускать никак нельзя, фермер еще малосилен, и можно обречь людей на голод. У Петрова теперь неплохой связи в городах. Много приходится ездить, очень много работать. Он, как и члены

Этот упрямый Петров...

Разговор с матерью фермера

— Приехала я, посмотрела! — божечка, кругом в делах! И поест им путем некогда, и дома прибраться. Нет, думаю, надо брать дело в свои руки, хоть едят пусть по-человечески, да с доброй займусь, да с вынужден побуду. Сколько у вас внучат-то? — Три внучки, теперь и дочь Алла с двоими своими детьми сюда перебралась жить да внук Олежа, бабннн... — Играет-то на чем? — На гитаре, — смеется бабушка. Алла приехала в Марковское вместе с Екатериной Алексеевной. И ей, и детям в деревне понравилось, решили поселиться на жительство. На ферме молодая женщина работает. — Помимо домашних дел, — продолжает Екатерина Алексеевна, — я еще команду над курами, и у нас 200 штук, мне помогают старшие внучки. Они же и на ферме работают. — Екатерина Алексеевна, а как здесь относятся к вашему семейству? — Ничего вроде, только завидуют некоторые. А чему? Тому, что, прости господи, день-деньской из навоза наши не вылезают? — И порсят есть в хозяйстве? — Пока только три. Я к ним почти не касаюсь, за ними другие смотрят. И так, сколько же теперь в фермерском хозяйстве постоянных работников? Сам глава его Валентин Васильевич, его жена Наталья, мать хозяйки Екатерина Алексеевна, сестра Алла, Андрей Нестеров. Хорошо помогают на ферме и дома старшие сестры Инна и Юлия. Даже Оксана и Олежка пытаются помогать (или мешать) бабушке. Вот пока и все.

По два вопроса к Алле и Андрею Родители Андрея Нестерова, тоже фермеры, живут в Шиленге, там расположено их фермерское хозяйство. Дома они уже постиг все премудрости работы, решил попробовать свои силы в более крупном фермерском хозяйстве. Андрей окончил курсы фермеров. Поэтому в Марковском он как бы на стажировке. Да призваны в армию собирается работать там. — А потом? — спросила я. — Потом видно будет, — уклончиво ответил он. — Наверное, тоже станешь фермером? — Наверное, да. Андрей немолодословен. Но, как сказал мне глава хозяйства, парень работящий и добросовестный, ему не надо указывать, дело видит сам. — А самостоятельным фермером он сможет? — Сможет, — это Валентин Петров сказал с полной уверенностью. Алла жила и работала в городе, но деревенская жизнь сразу прилипла ей по душе, «Ненадолго и то теперь в город не хочется». — А здесь не скучно? — Некогда скучать. Работа. И в свободное время есть чем заняться. У меня же двое детей, у нас хорошая библиотека, телевизор, магнитофон с приятными записями... — Значит, дискомфорта не ощущаете? — Ничуть. Мы здесь все свои, все здесь наше, делаем одно дело, у нас общие интересы. Что тут еще добиваться!

Через огни и воды

Через многие прошли Петровы, чтобы стать фермерами. Жила семья в Тихвине, Валентин с женой работали на заводе. Заболела дочь, врачи посоветовали перенести климат. Переехали на Украину, стали работать: Валентин — трактористом, Наталья — дворником. Через два года здоровье дочери поправилось, можно было возвращаться в город. Но они уже поняли: в городе жить не смогут. Решили переехать севернее, на Вологодчину. Один за другим сменили два района, что-то там не сложились. Хотелось иметь собственное дело, много работать, хорошо зарабатывать, прилично жить. Но не все их понимали. Так и очутились в Междуречье, в Шиленге. Директор совхоза «Монзенский» В. В. Зубов направил их в Плесноино, там открыливали телят. Но тоже возникли неувязки с администрацией (сейчас нет необходимости вникать в их смысл), и Петровы перебрались в Шейбухту, где им пообещали в аренду

Марковскую ферму. И впоследствии дела, но и здесь возникали конфликтные ситуации. — Сколько мы тогда нервов попортили! — вспоминает Петров. Потом выкупили ферму (в договоре на аренду было записано: с правом выкупа), приобрели скот и стали самостоятельными хозяевами. Это не сыло все проблем, они оставались. Но дышать стало легче, над нами уже не было указчиков, контролеров, — так скажут Петровы. Свободный труд, независимость (пока, правда, довольно относительная, но все же...) придали сил. Но достигаю до желанного результата не удалось. Очень сложной выдалась зима, трудно было с кормами. Своих еще не было заготовлено, а купить их оказалось не так-то просто. — Это была проба на выживание. Погибли не только телята, но и коровы... Фермер вздохнул. Видимо, горечь в душе после той зимы не изгладилась до сих пор. — За то, что с весны и потом летом не выкупили коров на пастбище, нас чуть с фермы не выгнали. Лавно, Подгорнов помог, — продолжает Валентин. — И угрожал нам, и морально давил. Чего только не было... А знаете, на Западе практикой доказано, что если на ферме создать хороший микроклимат, то выпасы не нужны совсем. Ждем в гости западного фермера, пусть посмотрит, может, что-то подскажет, а потом я к нему съезжу, поучусь. — Валентин, — спрашиваю его, — теперь-то поспокойнее, — теперь-то спокойнее, — да, спокойнее, и работает лучше стало. Некоторые руководители, понимая изменение ситуации, идя навстречу, помогают. Рыбков из РПП, Коквин из агрохимии. Золотые мужики! Если бы все были такими... А что касается работы — нет, дел и забот не убавилось. Но если хочешь хорошо жить — умей вертеться. Так жизнь учить...

Риск — благодарное дело Многому сейчас учит жизнь и переучивает. И тем, кому не надо переучиваться (все это: и хватка, и предприимчивость, и напор — у них уже было), можно только позавидовать. Рисковать, смелые люди. Именно они находятся на гребне сегодняшней жизни. — Валентин, а ты ощущаешь себя хозяином жизни? — спрашиваю я Петрова. — В полной мере еще нет, — говорит он. — Вот когда у меня будет новая ферма и все ниже с ней, большой удобный дом, где разместятся, кому как нравится, все члены моей семьи, тогда может быть... — Здесь вы, значит, уже навсегда? — Если иначе, зачем тогда все было и затеяно. Петров не из тех, кто останавливается на полпути. Он уже все рассчитал. Пока все идет на перспективу, но к 1996 году хозяйство полностью станет на ноги, и начнет погашать кредиты. Будет ли богатым хозяйством Петрова или средним — покажет время, но пока оно одно из самых крупных в области. Поэтому не грех в чем-то и поддержать его, помочь. Все таки такую ношу звалели на себя человек! И ведь не только для себя старается. Куда ему для своей семьи, так как прорва скота! Он будет кормить людей, да, кстати, в какой-то мере уже и кормит. Например, яйца продает по цене, почти не превышающей государственную. Совхозу «Буденовский» поставляет молоко. Ну а мясо пока идет в обмен на технику. Техники требуется много. Если большая часть тракторов уже куплена, скоро еще новый МТЗ-85 придет, то в сельхозмашины и почвообрабатывающие машины боевая нужда. Разве дело: тракторы есть, а прицепов к ним ничего? Правда, прицепов к тракторам вот-вот должны прийти. В хозяйстве своя электростанция. Фермер справедливо высказал упрек в адрес города, который взвинчивает цены буквально на все, не хочет понять деревню. А такое непонимание на пользу не пойдет обеим сторонам. Городу без деревни, без ее продукции тоже не прожить. — Дорога нужна, — говорит Петров. — Жалко по грязи рвать технику. Заявку в кооператив «Дорстрой» подавал давно, обещали, мол, сделаем, но пока ничего... И еще Валентин говорит о политике в нашей стране, ко-

торой не совсем понятна, о том, что нет еще у нас твердых законов... Если распустишь колхозы и совхозы, как предлагают некоторые лунные головы, фермеры смогут прокормить страну? — спрашиваю я его. — Нет, до этого еще долго, — отвечает он. — Сильные колхозы и совхозы распускать никак нельзя, фермер еще малосилен, и можно обречь людей на голод. У Петрова теперь неплохой связи в городах. Много приходится ездить, очень много работать. Он, как и члены

его семьи, мечтает о том, чтобы свои удлиннить хотя бы на три-четыре часа. Со временем: купили коров за породистых, а есть подозрение, что они вроде бы и не породистые. Негодует: больше земли не хотят давать, мол, сколько же дано, с таким расчетом и скот держите, а что, России мясо и молоко не нужны! Снова сомневаются земля не моя, арендованная, большей частью малопродуктивная, окультуривать ее надо, вложу в нее деньги, а вдруг возьмут да и отберут потом эти площади! Сожаление: нет в районе по-настоящему заинтересованных лиц в развитии фермерских хозяйств, поэтому многие не хотят идти в фермеры. Мечтает, мечтает, но не делает, самостоятельная. Замечает, ассоциация фермерских хозяйств еще мало помогает.

— Вот когда станем по-настоящему на ноги, еще кроликов и баранов завезем, — улыбается он под конец. — Он деловой человек, этот Петров, у него все рассчитано и ни на что не полагается. У него начинаю уважать его, хотя к хвятикам и цепким людям всегда была равнодушна.

— Но это все потом, — уточняет он. — Сейчас у нас других дел выше головы. Да, пока только что начали строить ферму, малые и собственные постройки. Как воздух, нужна дорога. Необходим полный набор техники, чтобы была возможность весь корм самим заготавливать. В этом году сенажа запасено, кажется, достаточно, есть зерно для фуража, да в обмен на молоко его дает совхоз, а вот с сеном хуже, его придется покупать. Много дел на ферме, в период отелов приходится и ночевать там.

Петров пытается нарисовать мне картину того, как у него все будет: ферма и большой двухэтажный жилой дом с мансардой, хорошая дорога, кругом свет, улыбающиеся спокойные люди; веселые дети...

... Кто он такой, мой собеседник? Нормальный, много работающий человек. Когда надо — настырный, кому-то может показаться — и слишком, всегда деловой и предпринимчивый, цепко оценивающий ситуацию и уверенно шагающий по жизни. Именно такой, какой сейчас нужен. А НУЖНА. Междуреченский район.

По два вопроса к Алле и Андрею

Родители Андрея Нестерова, тоже фермеры, живут в Шиленге, там расположено их фермерское хозяйство. Дома они уже постиг все премудрости работы, решил попробовать свои силы в более крупном фермерском хозяйстве. Андрей окончил курсы фермеров. Поэтому в Марковском он как бы на стажировке. Да призваны в армию собирается работать там. — А потом? — спросила я. — Потом видно будет, — уклончиво ответил он. — Наверное, тоже станешь фермером? — Наверное, да. Андрей немолодословен. Но, как сказал мне глава хозяйства, парень работящий и добросовестный, ему не надо указывать, дело видит сам. — А самостоятельным фермером он сможет? — Сможет, — это Валентин Петров сказал с полной уверенностью. Алла жила и работала в городе, но деревенская жизнь сразу прилипла ей по душе, «Ненадолго и то теперь в город не хочется». — А здесь не скучно? — Некогда скучать. Работа. И в свободное время есть чем заняться. У меня же двое детей, у нас хорошая библиотека, телевизор, магнитофон с приятными записями... — Значит, дискомфорта не ощущаете? — Ничуть. Мы здесь все свои, все здесь наше, делаем одно дело, у нас общие интересы. Что тут еще добиваться!

Через огни и воды

Через многие прошли Петровы, чтобы стать фермерами. Жила семья в Тихвине, Валентин с женой работали на заводе. Заболела дочь, врачи посоветовали перенести климат. Переехали на Украину, стали работать: Валентин — трактористом, Наталья — дворником. Через два года здоровье дочери поправилось, можно было возвращаться в город. Но они уже поняли: в городе жить не смогут. Решили переехать севернее, на Вологодчину. Один за другим сменили два района, что-то там не сложились. Хотелось иметь собственное дело, много работать, хорошо зарабатывать, прилично жить. Но не все их понимали. Так и очутились в Междуречье, в Шиленге. Директор совхоза «Монзенский» В. В. Зубов направил их в Плесноино, там открыливали телят. Но тоже возникли неувязки с администрацией (сейчас нет необходимости вникать в их смысл), и Петровы перебрались в Шейбухту, где им пообещали в аренду

Риск — благодарное дело

Многому сейчас учит жизнь и переучивает. И тем, кому не надо переучиваться (все это: и хватка, и предприимчивость, и напор — у них уже было), можно только позавидовать. Рисковать, смелые люди. Именно они находятся на гребне сегодняшней жизни. — Валентин, а ты ощущаешь себя хозяином жизни? — спрашиваю я Петрова. — В полной мере еще нет, — говорит он. — Вот когда у меня будет новая ферма и все ниже с ней, большой удобный дом, где разместятся, кому как нравится, все члены моей семьи, тогда может быть... — Здесь вы, значит, уже навсегда? — Если иначе, зачем тогда все было и затеяно. Петров не из тех, кто останавливается на полпути. Он уже все рассчитал. Пока все идет на перспективу, но к 1996 году хозяйство полностью станет на ноги, и начнет погашать кредиты. Будет ли богатым хозяйством Петрова или средним — покажет время, но пока оно одно из самых крупных в области. Поэтому не грех в чем-то и поддержать его, помочь. Все таки такую ношу звалели на себя человек! И ведь не только для себя старается. Куда ему для своей семьи, так как прорва скота! Он будет кормить людей, да, кстати, в какой-то мере уже и кормит. Например, яйца продает по цене, почти не превышающей государственную. Совхозу «Буденовский» поставляет молоко. Ну а мясо пока идет в обмен на технику. Техники требуется много. Если большая часть тракторов уже куплена, скоро еще новый МТЗ-85 придет, то в сельхозмашины и почвообрабатывающие машины боевая нужда. Разве дело: тракторы есть, а прицепов к ним ничего? Правда, прицепов к тракторам вот-вот должны прийти. В хозяйстве своя электростанция. Фермер справедливо высказал упрек в адрес города, который взвинчивает цены буквально на все, не хочет понять деревню. А такое непонимание на пользу не пойдет обеим сторонам. Городу без деревни, без ее продукции тоже не прожить. — Дорога нужна, — говорит Петров. — Жалко по грязи рвать технику. Заявку в кооператив «Дорстрой» подавал давно, обещали, мол, сделаем, но пока ничего... И еще Валентин говорит о политике в нашей стране, ко-

которой не совсем понятна, о том, что нет еще у нас твердых законов... Если распустишь колхозы и совхозы, как предлагают некоторые лунные головы, фермеры смогут прокормить страну? — спрашиваю я его. — Нет, до этого еще долго, — отвечает он. — Сильные колхозы и совхозы распускать никак нельзя, фермер еще малосилен, и можно обречь людей на голод. У Петрова теперь неплохой связи в городах. Много приходится ездить, очень много работать. Он, как и члены

ПОД КРЫШЕЙ ДОМА СВОЕГО

Не счесть в Вытегорском районе деревень, оказавшихся в числе неперспективных. Многие из них уже почти стали с лица земли. Вот хотя бы по Тудозерскому сельсовету: Тарасово, Исаково, Насоновое, Паншино, Мелькино... Я видел раньше тут было много людей. И неплохо они жили.

Я живу с женой и сыном в Исакове, имеем восемь соток земли, обеспечиваем себя овощами и ягодами. Нынче даже город продали 500 килограммов картошки. Держим на подворье скот и кур. Скоро выйдет на пенсию мой старший сын. Он твердо решил купить в деревне дом, а заодно и корову, будет жить

только здесь. Да года как председателем нашего сельсовета избран И. В. Полошкин и секретарем — В. Н. Патрашина. Люди они энергичные, понимающие нужды села. Городским людям дают земельные участки и разрешают строить только капитальные дома, а не какие-то дачные дощаники.

К полному поворачиваются дела в Насоновом, Мелькине, Панове и Шекине, да и в самом Тудозере. Самому мне скоро будет восемьдесят. Нынешние перемены меня радуют... С. ТЕРЕХОВ. Вытегорский район.



ли хорошие деньги, ткани и другие товары. Так вот распродажи своей продукции колхозники в преддверии рынка. Они сами искали наиболее рациональные пути к нему.

И все же основной доход с молока, от него цеником и оплата труда зависит. Но фермам нужны корма. Поэтому в прошлом году сделан поистине рынок в урожайности. Зерна было собрано по 428 центнера с гектара, что позволило обеспечить концентратами всех фуражом.

КАК ЖЕ ЭТО УДАЛОСЬ?
В самом деле, как! Не волшебник

но показать себя, свои способности друг перед другом?

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ И ЕГО ОПОРА

Александр Павлович Никонов — председатель «Дружбы» (он же и председатель Покровского сельсовета) — человек не местный. И на родине, в Тверской области, тоже на председателем поста, пытался он разрушить сельскую рутину. Там его не поняли районное начальство, 8 Чагоде он приехал ко двору.

Поначалу доказал, что диплом ученого агронома он может оправдать в любом деле. Потом увидели в «Друж-

ПРЕДПРИИМЧИВОСТЬ

Без нее сейчас никуда. Оценил А. П. Никонов ситуацию. В стране дефицит на стеклянные бутылки, а в Чагодощенском районе их как раз делают. И начался бартер. Стеклозавод отдает «Дружбе» бутылку за сверхраннее молоко и мясо. И пошла бутылка по стране. Более чем с сорока городами имеет «Дружба» договоры, от Мурманска до Одессы. Обмен пошел многоступенчатым.

Вот и создали в колхозе коммерческую службу из молодых, смелых людей. И мотаются они по стране,

Победила «Дружба», или О том, как реорганизовали колхоз

ПЕРВЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ

Сначала о ветеранах. Говорят, по отношению к старикам можно оценивать уровень человечности, культуры, порядков. Как с этим в колхозе «Дружба»? Здесь четко проводится в жизнь программа «Забота».

Примечательное соотношение: в колхозе накруто 220 работающих и 280 ветеранов. Всем известно, велика ли пенсия колхозника. Здесь же минимальный ее размер 150 рублей. До этого уровня всем ветеранам доплачивает колхоз из своего фонда.

Кроме того, ветераны «Дружбы» не платят за электроэнергию и другие коммунально-бытовые услуги, им бесплатно даются поросята для выращивания в личном подворье, начисляются тринадцатая зарплата, предоставляется 40 процентов анов вводимого жилья. Все они обеспечены сахаром и другим нынешним пищевым дефицитом, колхоз по их заявкам обеспечивает их мебелью, одеждой, обувью, посудой и другой утварью, которую хозяйство получает по бартеру. Им обязательно помогут в стройматериалах для ремонта или хозяйственного строительства, помогут участить, обеспечат удобствами, помогут с транспортом. И так далее. Завота о людях — главное направление усилий руководства этого хозяйства.

ОТКУДА ВСЕ БЕРЕТСЯ

Многие, наверное, поразит тот факт, что средний заработок колхозника превышает здесь за 700 рублей в месяц, а часто бывает и больше. Откуда такие деньги?

Нынешний финансовый год еще не завершён, поэтому возьмем немного цифр из итогов прошлого года. Чистая прибыль составила почти 2 миллиона рублей, а нынче хозяйство борется за 3 миллиона. Такого никогда не бывало. И снова возникает вопрос: откуда эти деньги?

А от куда. Колхоз специализируется на производстве молока и льна. В основном. Об этих отраслях и скажем несколько слов. Двадцать лет топталось хозяйство на одном и том же уровне, надавая по 2800—3000 килограммов молока от коровы. Но в прошлом году получено уже по 4200. Нынешней годовой показатель ожидается близким к 4500. И это в условиях, когда почти повсюду в области продуктивность молочного стада снижается. И коровы в «Дружбе» не стало меньше, и валовой надой составляет 112 процентов к прошлогоднему. Теперь вспомним, что закупочные цены на молоко нынче значительно выше. Вот и доходы.

И о льне. Его высевают на 140 гектарах. Большая слава здешние льноводы раньше не имели, но в прошлом году сумели получить по восемь центнеров льноволокна и по пять льносемян с гектара. Нынешней урожай волокна и того выше.

Еще в марте текущего года неизвестно было в колхозе, сколько же дал прошлогодний лен. И не потому, что считать тут не умеют. Просто не торопились в «Дружбе» навалить его на грузовики и отправить на завод, чтобы развезать себе руки. Нет, лен здесь отсортировали, а затем сделали Усть-Ижскому льнозаводу заказ: переработайте нашу тресту на волокно. Уже одно это обеспечило хозяйство двойной, если не тройной доход от льна. Забрали волокно с завода и стали думать, искать, кому бы его выгоднее было. И были по хорошей цене на льнокомбинат и другим заинтересованным партнерам. Взамен получи-



же помог так резко шагнуть вперед. А ларчик просто открывается. В колхозе коренным образом изменена организация самого производства.

У кого прикилась аренда, о которой так шумели года три тому назад? Ни у кого. А в «Дружбе» именно она стала своеобразной палочкой-выручалочкой. Потому что отнеслись к ней продуманно. Правление не помышляло дарить три шкуры с арендатора, о пользе здесь леклись.

С согласия общего собрания все производственные фонды колхоза были поделены на пять частей и отданы в аренду. Арендатора здесь стали называть фермером и отдали ему фермы со скотом, пашню и другие угодья, технику. Арендатору — фермеру дали право набирать себе команду животноводов и механизаторов, специалистов. Правление заключило с каждым фермером жесткий договор, а фермер — с теми, кого брал в свой коллектив. Ответственность получилась как персональная, так и общая. Каждый отвечал в первую очередь за свое дело, свой участок работы, но поскольку все стали получать от реализуемого молока, то и механизаторы в межсезонье не стали гнушаться поработать на ферме скотниками, помочь животноводам во всем.

Договоры о сотрудничестве заключили и фермеры меж собой. Арендаторы-строители, к примеру, брали на себя обязательство помогать полеводцам убирать урожай и камнями с полей, а взамен получали комбикорма для личного скота и органию для огорода. Точно так же сотрудничают с животноводскими арендаторами — коммунальщиками (есть в колхозе и своя жилищно-коммунальная служба) и уборку двенадцати гектаров льна на себя они взяли, и уход за свиноматками, и приготвление зеленой резки. Взаимные расчеты — внутрихозяйственными чеками. За несоблюдение договорных обязательств всех участвующих сторон введена жесткая система штрафов. Это распространяется как на всех арендаторов-фермеров, так и на правление хозяйства.

И ведь поняли люди, что теперь они хозяева всего, на чем работают, что стали они хозяевами и произведенной своими руками продукции, и своего собственного материального благополучия. Раскрепощенность почувствовали. Увидели, как постараться — так и получишь. А разве не интерес-

нее, что и машину он любую водит, и в животноводстве смыслит не хуже любого зоотехника, и в экономике дока, и в коммерции, и с народом умеет ладить. Да, собственно, и целью он своей ставит, чтобы людям села лучше жилось, и работало свободно, с удовольствием и инициативой.

И ведь откликнулось село, казалось, навеки погруженное в спячку зстоя. И помощники в любом деле сразу нашлись. И вот уже боевая партия — Надя Леонтьева, выросшая под Белозерском, становится руководителем арендного коллектива. Такую же ношу авалил на себя бывший соколничанин Сергей Шумков, человек серьезный и вдумчивый. И еще — украинец Михаил Дяк, инженер-энергетик Виктор Кригер. Местный житель, работавший ранее в председателем сельсовета и колхоза, Владимир Черноголовиков возглавил строителей...

Как пошли дела, к примеру, у Шумкова? У этого фермера 460 гектаров угодий и 200 дойных коров, набор техники, свой бухгалтер и другие специалисты, доярки и механизаторы. Нынешние итоги еще неизвестны, уро-



жай был немного меньше, но в прошлом году он собрал по 60 с лишним центнеров зерна с гектара, обеспечился зернофуражом на полтора года, хозяйственный год закончил с чистой прибылью более чем в 130 тысяч рублей. Нынешней выращивал лен нового вида нас сорта «Белинка».

Нынешняя наша организация труда — это, наверное, лучший путь для выживания. А то ведь просвета перед деревенским жителем не было, — примерно так говорил он мне.

Фермеры, возглавляющие пять производственных и три обслуживающих их арендных коллективов, — это главная опора председателя, а у фермеров в их коллективах — своя опора. Чаше всего голосуют за вопрос они единогласно, но сначала капитально все обмозговут.

Специалисты, которые работают на весь колхоз, — тоже опора для всех. Они укрепляют связи с наукой. Ведь нужны и новые сорта сельскохозяйственной и новые породы скота, и рациональные методы кормления, и прогрессивные технологии. Создается здесь и комбинированный класс в местной школе, но они много даст и колхозу. Немало внимания обращается на работу культурно-спортивного комплекса. Руководители его получают на уровне фермера,

раздобывая для колхоза сахар, тушенку, мебель, одежду, обувь, другие товары.

И район изъездили вдоль и поперек. Надо все уладить со стеклозаводами, дорожниками. Там по 900 человек работают. Всех их кормит своей продукцией колхоз, продает им поросят, навоз, солому, а те в свою очередь налаживают в колхозе дороги, оказывают многие другие услуги.

Напрасно говорят, что в стране сплошной дефицит, — говорил мне А. П. Никонов. — Надо только поразворотливей быть, своей продукции производить побольше и торговать уметь. А в стране все есть.

РОЖДАЕТСЯ АССОЦИАЦИЯ

На отчетно-выборном собрании еще в марте все колхозники, как один, подали заявления о выходе из колхоза. И заявления о том, что каждый из них желает основать самостоятельное крестьянское хозяйство. Проголосовали единогласно.

Как же так? Ведь от добра добра не ищут. А сделано это для того, чтобы жить по нынешним законам, чтобы каждый колхозник чувствовал себя свободным. Сейчас завершается определение пая каждого, кто работал и работает здесь. И тогда будет зарегистрирована ассоциация крестьянских хозяйств «Дружба», которая фактически уже существует, но сохраняет так хорошо показавшую себя форму арендных коллективов крестьян.

Вместо правления колхоза избран совет ассоциации и ее председатель. С председателем и главными специалистами, с фермерами совет заключил контракты. Требования жесткие. Не сможет председатель обеспечить годовую прибыль в 1,5 миллиона рублей — совет может попросить его уйти с поста. И неустойку ему заплатит. А если и при хорошей работе сам председатель пожелает уйти до окончания срока контракта — отпустят, но потребуют выплатить 5 тысяч рублей. Так же и со специалистами.

Жестко, но зато и ответственно. И результативно.

В. СТЕПАНОВ. Чагодощенский район. НА СНИМКАХ: 1. Председатель А. П. Никонов.

2. Главный зоотехник Н. П. Соколова.
3. С. А. Шумков.
4. Н. Л. Леонтьева.
5. В. И. Черноголовиков.
6. М. Н. Дяк.
7. В. А. Кригер. Фото Е. СОКОЛОВА.



СВЯБОТНИК

РРМ арка

Продаю тульский новый баня. Мой адрес: Вологодская обл., Вологодский р-н, Яванга, Зеленова, 6, телефон 7-22-78. Мальгинава Нина.

Куплю пинжину или предлагаю обмен на норковую женскую шапку — 58 размер. Звонить — 7-58-27 после 18 часов (Вологодский р-н, п. Сосновка).

Неделю назад найдена в районе кинотеатра «Салют» собака (большой черный пудель). Обращаться по адресу: г. Вологда, ул. Псковская, д. 9-д, 65.

Срочно куплю насос «Малыш» для воды по умеренной цене, звонить после 17 часов по телефону: 94-9-50 (Вологодский р-н, д. Новгородово).

Сниму комнату или до-вожкомнатную квартиру

по ул. Егетовкина на одну или двухкомнатную квартиру. Обращаться по телефону 2-56-64.

Продам или обменяю «Садолон-012» (4 банки, темно-синий цвет) на белую финскую автомобиль. Обращаться по телефону 5-57-33.

Меняю место в детском саду № 76 (Тепличный мкр.) на место в детском саду в районе площади Чайковского или близлежащих улиц. Обращаться по телефону 2-30-91.

Одинокая молодая женщина снимет комнату. Порядок и помощь по хозяйству гарантируются. Обращаться по телефону 4-03-40 с 18 до 19 часов.

Меняю детское китайское платье 36 размера на детские импортные джинсы 38—40 размера. Обращаться по телефону 4-03-40 с 18 до 19 часов.

Продам Малую энциклопедию практической медицины (5 томов). Обращаться по телефону 2-05-11.

Меняю новый пылесос «Ракета» на новую стиральную машину; женские импортные джинсы 46 размера на 48 размер. Обращаться по адресу: Вологда, ул. Медицинская, 15—39.

Уверенное удостоверение инвалида ВОВ II группы

под № 865767 считать действительным.

Меняю автопокрышки 6,45х13 для автомашин «Москвич», «Жигули» на авторезину 165Рх13. Вариант продажи не исключен. Звонить по телефону 5-04-88.

Молодая интеллигентная семья из 3-х человек снимет квартиру (желательно с телефоном). Порядок гарантируем. Возможен оплата вперед. Звонить по телефону 2-64-23 после 19 часов.

12 ноября в магазине № 55 «Ветеран» в 14.30 утеряно удостоверение инвалида войны II группы 1-А № 624620 на имя Воробьева Никиты Павловича. Нашедшего просим вернуть или сообщить по адресу: Паровозный пер., 36—6.

Меняю новый электропылесос «Циклон-3М» с воздуховывающим агрегатом производства Швеции на новый диван. Обращаться по телефону 3-83-62.

Коллектив Вологодского автоцентра КамАЗ выражает глубокое сожаление по поводу кончины участника Великой Отечественной войны Крюкова Василия Николаевича.

В ТЕАТРАХ

ТЕАТР ДЛЯ ДЕТЕЙ И МОЛОДЕЖИ
16 ноября
«ВОЖДЕ КРАСНОКОЖИХ». Начало в 10 часов.
«ПЕР ПОНТ». Начало в 19 часов.
17 ноября
«ПРО ИЗВАНУШУ ДУРАЧКА». Начало в 10 часов.
«ШУТИМ АНТОНА ЧЕХОВА». Начало в 19 часов.

ПАСТРОЛИ

МУЗЫКАЛЬНЫЙ ЦЕНТР
«ЭСТРАДА»
6, 7, 8 ноября
Дворец культуры железнодорожников
В ГОСТЯХ У ВОЛОГЖАН ведущая КЛАРА.
В программе: аномальная зона глазами очевидца (М.ский треугольник), определение всех болезней и предсказание судьбы по фотографии; оздоровительные сеансы. Рекомендованное посещение — 2-3 сеанса.
Начало: 6 декабря — в 18, 20 часов, 7 и 8 декабря — в 15, 18 часов.
Билеты продаются в кассах филармонии с 13 до 19 часов ежедневно.
Справки по телефонам: 5-54-15, 2-97-31.

ФИЛЬМЫ

16, 17, 18 ноября
ИМЕНИ ЛЕНИНСКОГО КОМСОМОЛА. 16, 17 ноября — «Американский орел», 18 ноя-

бря — «Удар в спину». Сеансы: 9.30, 11.20, 13.10, 15, 16.50, 18.40, 20.30.

«САЛЮТ». 16, 17 ноября — «Джонхер», Сеансы: 9.40, 11.30, 13.20, 15.10, 17, 18.50, 20.50. 18 ноября — «Хон Гиль Ден», Сеансы: 9.40, 11.30, 13.50. В 11.40, 17.30, 19.20, 21.10 — «Яд скорпиона». ВИДЕОЗАЛ. 16, 17 ноября — «Глубокие погружения». Сеансы: 10.15, 13.40, 15.30, 17.20, 19.10, 21 час. 18 ноября — «Кровь и плоть». Сеансы: 9.30, 11.50, 14.10, 16.30, 18.50, 21 час.

«РОДИНА». 16, 17 ноября — «Не отступать, не сдаваться!», Сеансы: 10.30, 12.30, 14.30, 16.30, 18.30, 20.30. 18 ноября — «Американский орел», Сеансы: 9.30, 11.20, 13.10, 15, 16.50, 18.40, 20.30. ВИДЕОЗАЛ. 16, 17 ноября — «Шпионы, как мы». Сеансы: 10, 12, 14, 16, 18, 20 часов. 18 ноября — «Злая мачеха». Сеансы: 12, 16, 18, 20 часов. В 10 и 14 часов — Мультпрограмма.

«ОКТАБРЬ». 16, 17 ноября — «Гита из Ситатура» (две серии). Сеансы: 13, 16, 18.30, 21 час. 18 ноября — «Не отступать, не сдаваться!», Сеансы: 13.30, 16, 18, 20 часов. Для детей 17 ноября в 11 часов — мультпрограмма. ВИДЕОЗАЛ. 16, 17 ноября — «Неукротимая маркиза». Сеансы: 17.30, 19.30.

«СПУТНИК». 16, 17 ноября — «Непобежденная нога». Сеансы: 14, 16, 18, 20 часов. Для детей 17 ноября в 11 часов — мультпрограмма. 18 ноября в 10.30 — «Старый трамвай».

Рассказки

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Сандалькин стал инвалидом вследствие чрезвычайного нервного напряжения к своей профессии. Когда-то он с успехом читал лекции о международном положении нашей страны в окружении агрессивных капиталистических государств. Не однажды, увеличившись, прикусил язык так сильно, что лишился дара речи. ВТЭК признал это производственной травмой, и Сандалькин был отправлен на пенсию по инвалидности.

Пенсию ему дали персональную, и он даже несколько раз ее получил. Потом, когда начали сниматься с постаментах бронзовые бюсты отдельных людей, сняли пенсию и Сандалькин. И тут он задумался, может быть, впервые за свою жизнь. Дело в том, что работать Сандалькин умел только языком, и когда лишился дара речи, попал в сложное материальное положение.

А на дворе стояла приватизация, обещающая каждому желающему сделать собственником. И Сандалькин решил. Не с бухты-барахты, не сразу, а лишь после того, как прочел однажды в газете толковый материал о приватизации — о том, что она берет и что она дает. И так получилось у Сандалькина, что его квартира в поисках своего барана — это как раз то, что надо приватизировать, не задумываясь и не ожидая, когда полусгнившее строение поставят на очередь под снос. Вот тогда-то в новой квартире и думать нечего будет о приватизации — карман не выдержит.

Пока же, как обещало родное государство, стоимость его квартиры должны были сопоставить с выплаченными уже за проживание суммами, причем учесть все, до мелочей, коммунальные удобства.

А чего тут удивляться, рассуждал Сандалькин. Дом из кирпичный, а всего лишь деревянный. Догнивает свой второй век. Изолированных комнат нет, потому что единственная комнатка сообщается с крошотной кухонькой посредством фанерной перегородки. Балкон и лоджия — за окном, на соседнем доме красуются. Туалет и ванна несовмещенные. То есть абсолютно два этих понятия рядом находиться никак не могут. Потому что моется Сандалькин в общественной бане (три остановки на автобусе), а «чистыми удобствами», что в конце холодного коридора, не только он, но и все его соседи наслаждаются.

Что касается удобства подъездных путей, которые тоже имеют прямое отношение к приватизации и Сандалькину, то и здесь все нормально. Путь есть, и подходить к дому можно. А вот назад выехать без услуг тракториста дяди Федя — практически никому не удастся. Хорошо еще, дядя Федя в этом же доме живет: бежать далеко не надо. Да и за услугу берет по-божески — бутылку за вызов. Ну, а если бутылки нет, берет и деньгами. Причем ровно пять червонцев — и ни копейки больше, чтобы как раз на бутылку хватило. Уж очень советский у Сандалькина сосед. Словом, посчитал бывший лектор в уме все свои удобства, сопоставил их со статейкой в газете и сделал вывод, что это не он государство, а оно ему обязано выплатить советскими рублями кругленькую сумму, компенсировав тем самым моральный ущерб за проживание в не очень приспособленном для человека строении.

Ликовал Сандалькин долго.

То есть до тех самых пор, пока не заглянул к нему за стаканом дядя Федя. Тот только что приватизировал свой трактор и работал уже свободно, как собственник, оказывая услуги желающим все на тех же подвездных путях у своего дома. За час до визита соседа прошел дождь, и спрос на услуги был колоссальный.

— Навыный ты какой-то! — сказал дядя Федя Сандалькину, по диагонали пробежав листочек со скрупулезными подсчетами. — Эк, надумал, с кем долги сводить! Да нам до несует, а ты скорее в мою квартиру с паркетом выведешь, чем получишь хоть рубль от своей приватизации. Ты лучше продай каюкую-нибудь внутренность — почку, там или сердце — американским врачам. Они тебе взамен искусственную сделают. Машину ихнюю купишь, яхту, видеомагнитофон, новый костюм, валенки фирмы «Саламандра», да и на всю оставшуюся жизнь обеспечишься.

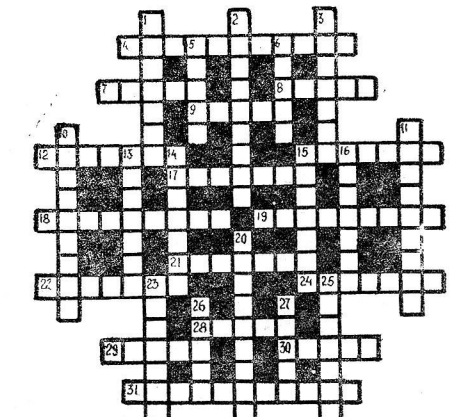
Подумал Сандалькин — и дал объявление: «Продаю одной из зарубежных фирм свой язык, бывший в употреблении».

И что вы думаете? Купили! Его язык приобрела одна из французских компаний. Исполняет как наглядное пособие.

А Сандалькин искусственный поставили. Он теперь снова говорит. И даже читает лекции о генезисе рыночных отношений и их преимуществ перед плановым производством. Правда, с французским акцентом.

Живет он в новой квартире с паркетом. Неплохо живет. Вот только валенки почему-то жмут...

Ольга ОРЛОВА.



Кроссворд

ПО ГОРИЗОНТАЛИ: 4. Воспроизведение полиграфическими или другими средствами произведения изобразительного искусства. 7. Цеток. 8. Римский комедограф. 9. Одна из главных точек горизонта. 12. Вершина Главного, или Водораздельного, хребта Большого Кавказа. 15. Специально подобранная смесь конфет. 17. Овощное растение. 18. Совещание по какому-либо вопросу, чаще международное. 19. Систематизированное собрание однородных предметов, представляющих научный, художественный, литературный интерес. 21. Русский скульптор и архитектор XV века. 22. Химический элемент, самый распространенный элемент космоса. 24. Горы в РСФСР на реке Исеть. 28. Вид вальсы. 29. Русский живописец. 30. Почетное звание. 31. Роман Л. Толстого.

ПО ВЕРТИКАЛИ: 1. Лабораторный сосуд. 2. Русский пост-декабрист. 3. Южное хвойное дерево. 5. Руминский живописец. 6. Остров в Тирренском море. 10. Спортивная игра. 11. Работник по возведению сооружений, зданий. 13. Соглашение, обычно письменное, о взаимных обязательствах. 14. Спутник Юпитера. 15. Опера И. Ковнера. 16. Салатное растение. 20. Стандартная емкость, служащая для бестарной перевозки грузов различными видами транспорта. 23. Роман И. Гончарова. 25. Документальная проверка финансово-хозяйственной деятельности предприятия, организации, учреждения. 26. Ледяная площадка. 27. Опера Л. Делиба.

ОТВЕТЫ НА КРОССВОРД
ОПУБЛИКОВАННЫЙ 7 НОЯБРЯ
ПО ГОРИЗОНТАЛИ: 5. Торшер. 6. Патуня. 8. Полинезия. 10. Осел. 11. Замет. 13. Осал. 14. Пойма. 15. Вилла. 17. План. 19. Колет. 20. Васа. 22. Костюм. 25. Острог. 26. Италия.
ПО ВЕРТИКАЛИ: 1. Пергоза. 2. Трал. 3. Паз. 4. «Ангара». 7. Знамя. 8. Полковник. 9. Ярославль. 11. Замок. 12. Тавист. 16. Плеск. 18. Лариса. 21. Гранит. 23. Рига. 24. Ерик.



«КСЕНИЯ»

СПИСОК ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ СДЕЛОК
за 5 ноября, 12 ноября 1991 года

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ:

Доска обрезная, хвоя	430 руб/м³
Доска обрезная, хвоя, дл. 2,2—4 м	420 руб/м³
Годокопная доска из ЦСП	6 руб/п. м
Обналичка для окон	1,20 руб/м
Рама для лоджий	400 руб/шт
ДСП шлифованная, толщ. 16 мм	1250 руб/м³
Жилой дом 1-эт. 2-квартирный	30000 руб/шт
Жилой дом 1-эт. 3-комн.	49000 руб/шт
Шпалат, нить полипропиленовая	5,60 руб/кг
Портландцемент М-400	220 руб/т
Железо оцинкованное 0,7 мм	6500 руб/т

ПРОДУКЦИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ:

Лак каменноугольный	120 руб/т
Полиамид в гранулах	20000 руб/т

ОБОРУДОВАНИЕ:

Весы автомобильные циферблатные	12000 руб/шт
Аппарат для точечной сварки	8000 руб/шт
Маслозaprабочая колонка 3155 М	2000 руб/шт
Электростанция передвижная 30 кВт	25000 руб/шт
Дроссели для уличных фонарей	320 руб/шт
Дизель-молот УФ-1250 А	9050 руб/шт
Комплект сантехнических запчастей	50 руб/компл.

АВТОТРАНСПОРТ:

Лесовоз МАЗ-537 Д («Ураган»)	300000 руб/шт
Автомашинка ЗИЛ-131-1А	120000 руб/шт
Автомашинка КраЗ-255	110000 руб/шт
Самосвал ГАЗ-53 Б	14000 руб/шт

ТОВАРЫ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ:

Куртка мужская утепленная	690 руб/шт
Сапоги мужские утепленные	300 руб/пара
Просыпича х.б	45 руб/шт
Наволочка х.б с вышивкой	23 руб/шт
Пододельник х.б с вышивкой	80 руб/шт
Ткань льняная белая	49,20 руб/п. м
Мешок льняной б/у	3,15 руб/шт
Мешок льняной	12,10 руб/шт
Кисти художественные № 24	2,50 руб/шт
Кисти флейц № 50	4,50 руб/шт
Кисти художественные № 30	3,50 руб/шт
Бумага туалетная	1,20 руб/рул
Хартон серый плотный, толщ. 4 мм	4 руб/кг
Линейки аппликационные	2,20 руб/компл.
Комплект журнальной мебели	5500 руб/шт
Столик журнальный	250 руб/шт
Подставка для ванной комнаты	9 руб/шт
Лампочки 60 Вт	4 руб/шт

ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ:

Яйцо куриное	4,10 руб/дес.
Брусника толченая в 3-литровых банках	50 руб/банка
Мандарины свежие	10 руб/кг
Чай грузинский развесной	30 руб/кг

Общая сумма сделок: 4 350 000 рублей
ПРЕДЛОЖЕНО НА СЛЕДУЮЩИЕ ТОРГИ

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ:

Сруб из круглого леса.
Брус отделочный из березы, 2,5 м.
Плитка каминная для пола.
Тротуарная плитка ж/бетонная.
Плитка облицовочная гипсовая с узором.
Стеклопакеты.
8-квартирный дом сборно-разборный из объемных блоков-контейнеров.
Проект 2-этажного одноквартирного 7-комнатного дома.

ОБОРУДОВАНИЕ:

Котел паровой КТФ-300.
Котел «Луга» (топливо — уголь, дрова).
Котельная установка мощи. 1,25 МВт.
Капюшон ИВБ-8-П, поверхность нагрета 224,4 м².
Конвейер винтовой без двигателя.
Лебедка проволочная.
Стойловое оборудование для телятиников.
Смеситель кормов для свиней, емк. 6 м³.
Маларная станция на прицепе, шасси ЗИЛ-130.
Штукатурная станция СО-125, замес 1 м³.

АВТОТРАНСПОРТ:

Трактор К-701 с консервацией.
Топливозaprабочий Урал-375 АЦ 5,5.
Прицеп автомобильный для КамАЗа СЗАП-9355, грузоподъемн. 3,5 т.
Прицеп дача-амфибия «Дона».

ОРГТЕХНИКА:

Калькулятор ES-120P, Япония.
Телефон музыкальный CP-200, Тайвань.
Телефакс «Юливетт».
Принтер «Хьюдай»-920.
Плоттер «Роланд».
Модем SMART ONE (CША).

Премьера рубрики:

«ЕСЛИ БЫ ГЛАВОЙ АДМИНИСТРАЦИИ БЫЛ Я»

К деколлективизации не по-большевистски

— Ситуация в обществе сейчас такова, что администрация вынуждена принимать непопулярные меры. Но, чтобы народ поверил в них, нужна сегодня, сейчас искра надежды на улучшение жизни. А какой вопрос неотступно встает перед каждым человеком? Как пропитаться, напичкать семью. И если в ближайшее время на полках магазинов появится лишняя толка продуктов, люди согласятся потерпеть, примириться с неизбежными трудностями, считают вице-президент Северной универсальной биржи «Белка» Николай ЮДАКОВ.

Сельское хозяйство — это та отрасль, которой я уделял бы внимание в первую очередь. Здесь огромный комплекс вопросов. Не берусь давать советы, но, как человек, связанный с деловой сферой, убежден, что необходима деколлективизация колхозов и совхозов, этой порочной экономической системы,

мехов, на которых можно овладеть хотя бы элементарными экономическими знаниями (в некоторых странах Западной фермер обязан получить диплом о высшем образовании). Создать консультационные службы, разослать для крестьянских и фермерских хозяйств пакеты юридических, экономических документов. Пригласил бы немцев, голландцев, датчан, чтобы получили ведение хозяйства. На это не жалко потратить и валюту.

На второе место поставил бы поддержку малого предпринимательства в производстве товаров народного потребления, в строительстве. Знаю людей, которые пытаются из посредничества перейти к производству в сфере малого бизнеса, но выдерживали не более двух месяцев, не имея элементарной поддержки в материально-техническом снабжении. Пока нет настоящего рынка и существует распределение ресурсов по фондам, надо в какой-то форме распределять их и среди частных предприятий и тем самым стимулировать выпуск нужной людям продукции.

И, наконец, обществу соображения. Некоторые демократы из местных Советов с презрением смотрят на предпринимателей, как разные даяния — на купцов. Но разве мы против духовности? Дайте приоритет экономике, и тогда приложится все — появятся и школы искусств, и лицей, и много другое.



ВНЕСЕНО ИЗМЕНЕНИЕ

Система валютных отчислений в 1991 году определяется постановлением Совета Министров СССР от 8 декабря 1990 г. № 1253 (газета «Экономика и жизнь» № 1, 1991 г.).

Как сообщили в финансовом управлении облисполкома, пункт 7 этого постановления изменен распоряжением Совета Министров РСФСР от 27 августа 1991 г. № 954-Р в сторону большей заинтересованности предприятий и местных Советов в увеличении экспортных поставок.

Теперь при отгрузке на экспорт сверх заданной и договорных обязательств продажа валютных средств в валютный фонд республики отменяется (было — 30 процентов). Продажа валютных фондов местных Советов составляет не 10, а 15 процентов, а предприниматель получает не 60, а 85 процентов валютной выручки.

которая не может существовать без миллиардных дотаций. Но действовало здесь надо не по-большевистски — шашку в руки и за один год, а поэтапно.

Тому, кто захочет самостоятельно крестьянствовать, дайте землю, льготные кредиты для закупки элитных семян, породистого скота. Я бы организовал бесплатные курсы для фер-



«Собачья жизнь»

«Нужна ли собаке косметика», «Делные советы», «Собаки улыбаются», «Черная страница», «Редкие породы», «Кинологическая астрология» — эти и другие тематические страницы, а всего их 16, включает первый номер иллюстрированного журнала.

Цена 3 руб. 50 коп. (включая стоимость пересылки).
Перечислить эту сумму по адресу: 229070, г. Юрмала, р/с № 000468320 отд. Жилсоцбанка в г. Юрмале, МФО 310101597. «Майоренхоф» [С], — от правды заказ (открытку) по адресу: 226081, Рига-31, Дом печати, «Майоренхоф».

ИЗДАНИЕ ВЫСЫЛАЕТСЯ
НЕМЕДЛЕННО!