

ПРОЛЕТАРИИ ВСЕХ СТРАН, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

В ЕДИНЕНИИ — СИЛА!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

**ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
КООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА.**

ГОД ИЗДАНИЯ 6-й.

№ 5-6.

МАРТ 1926 года.

ВОЛОГДА.

СОДЕРЖАНИЕ.

Стр.

Общий отдел.

Меньше слов—больше дела <i>П. Цыплятов</i>	1—4
Кампания по борьбе за экономию в кооперации. <i>Экономработник</i>	4—8
Неотложная задача. <i>Н. Дедюлин</i>	8—9
Вологодская ярмарка в 1926 году. <i>П. Кузнецов</i>	10—13
Состояние масляного рынка Вологодской губернии в 1924--25 сельскохозяйственном году. <i>М. Белявин</i>	12—20
Почему необходимо мастеру присутствовать при экспертизе масла. <i>Н. Дедюлин</i>	20—21

Кооперативная жизнь.

Работа Христорождественской кружевной артели. <i>А. Шестериков</i>	22—23
Кооперативное совещание Кубено-Озерской волостей. <i>А. Шестериков</i>	23—24
Кооперативная хроника.	25—26
По иногородним потребсоюзам	26

Сельское хозяйство.

Рядовой посев. <i>Агроном А. Блинов</i>	27—29
Третье совещание инструкторов Сев. О-ва С.-Х. Кредита	30—35
Сельско-хозяйственная хроника.	35—36

Справочный отдел.

К сведению держателей облигаций 2-го выигрышного займа.	37
Книжная полка. Что читать крестьянину?	38—39

Ответственный редактор **Н. И. Ксюнин.**

Типо-литография Акц. О-ва „Северный Печатник“.

Гублит № 830 (Вологда).

Тираж 1000 экз.

Цена №—ра 75 коп.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!
6-й год издания. В единении—сила!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

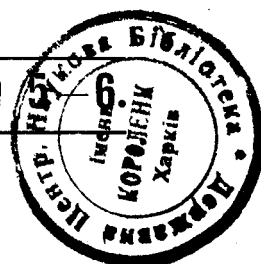
журнал, издаваемый при участии всех кооперативных организаций
губернии, Сев. О-ва С.-Х. Кредита и Волог. Отделения Всек.банка.

Адрес редакции: Вологда, Северосоюз.

№ 5—6.

31 марта 1926 года.

№



Меньше слов—больше дела.

Хозяйственные затруднения, переживаемые страной, ставят перед нами во всю ширь задачу такой постановки работы нашего промышленного и торгового аппарата, при которой наиболее безболезненно изживались бы все трудности. Четкость работы, дешевизна аппарата, экономия во всех расходах должны сопровождать всю нашу работу.

Кооперация, занимающая соответствующее место в системе советского хозяйства и тесно связанная с хозяйственной жизнью страны, должна свою работу построить так, чтобы государственный аппарат, борющийся на экономическом фронте, получил со стороны ее полную поддержку. Работа советской кооперации, являющейся основным каналом, проводящим изделия государственной промышленности в деревню и дающей промышленности сырье, сейчас, как никогда, должна быть проверена и все, что тормозит развитие, мешает работе—выброшено из практики. Особенного внимания заслуживает хозяйственная деятельность кооперации, где есть еще много недочетов, основным из которых является недостаточно внимательное отношение к своему финансовому положению.

Если мы присмотримся к финансовой деятельности всех видов кооперации и поговорим с работниками, то первое, что услышим от них, это жалобу на недостаток средств и невозможность получить их от банков. При тщательной проверке

оказывается, что жалоба не основательная, так как банк дал все, что можно было дать, а сам кооперативный орган принял очень мало мер для того, чтобы собрать средства. Надежда на банк и кредиты часто приводит к совершенно неправильным выводам довольно видных кооперативных работников. Идти по линии наименьшего сопротивления, т. е. взять деньги там, где легче их взять, и меньше заботиться о накоплении собственных средств—совершенно неверная финансовая политика, встречающаяся в целом ряде низовых кооперативных организаций. Можно с уверенностью сказать, что кооперативы, в которых полностью собраны пай, можно сосчитать на пальцах. Найдется много кооперативов, затративших банковские кредиты не по назначению. О вкладах и авансах от населения много говорим, но мало делаем. В общем, если мы просмотрим нашу финансовую практику, то увидим, что сделано еще не все, и вопрос о собственных средствах в кооперации должен быть со всей остротой поставлен в порядок дня. Соотношение собственных средств и получаемых от государства должно начать изменяться в сторону большего преобладания кооперативных капиталов. Это мы должны поставить себе задачей и добиваться.

Основную роль в образовании кооперативных капиталов должны сыграть пай. На полугодовых отчетных собраниях вопрос о паях нужно поставить со всей решительностью. Статистика кооперативных союзов показывает, что паевые, как в низовой сети, так и в союзах растут, но не достигли еще установленной нормы. Кроме того есть еще часть кооперативов, в которых пай установлен меньше общепринятых пяти рублей. Такие пай должны быть, безусловно, пересмотрены и увеличены. Рост паевого капитала во всех кооперативных системах должен сейчас приковать все внимание руководящих органов. Начисления из прибылей на забор товаров должны, в первую очередь пойти на доплату пая. Кроме того нужно ставить вопрос о внесении вторых паев из начисленного дивиденда. Средства, отчисленные из прибылей в фонд кооперирования бедноты, должны послужить стимулом к собиранию паев с бедноты. Внося из этого фонда вступительный взнос и часть паевого, необходимо ставить вопрос о возможном пополнении паев самими бедняками. Увеличение паевого капитала должно стать лозунгом советской кооперации.

Помимо паевых, накопление собственных средств должно идти по линии улучшения хозяйственной работы кооперации, а, следовательно, получения некоторой части прибыли. Пра-

вильное использование полученной прибыли—задача, которую должен поставить перед собой каждый кооператив. В деревне рост социалистических элементов измеряется накоплением общественных капиталов в кооперации. Это нужно твердо запомнить и такой вопрос, как распределение прибылей, разрешать не в пользу частного накопления, когда значительная часть прибыли расходуется по пайщикам, а в пользу общественного накопления—увеличения средств самой кооперации. Вологодская кооперация всех видов за 24-25 хозяйственный год получила 1.056.000 рублей прибыли, что превышает весь паевой капитал (834 тысячи) и составляет одну треть собственного капитала кооперации. Увеличить собственный капитал на одну треть за год—громадное достижение, значительное усиление социалистических позиций в деревне.

Увеличивая свои средства, кооперация не должна ни на минуту забывать вторую свою задачу,—привлечение средств от населения в виде вкладов, авансов и т. п. До войны система кредитной кооперации имела довольно солидные вклады крестьянства, система потребительской кооперации также имела их. Если мы сравним сумму вкладов в настоящее время с довоенным, то увидим, что работа в этой области только начинается. Условия как экономического, так и политического характера для притока вкладов имеются, но недостаточна наша работа в этом направлении. Мы большей частью ждем, когда крестьянин сам принесет вклад и очень мало делаем для того, чтобы привлечь его, рассеяв недоверчивое отношение. Перелом в этой работе необходим.

При переживаемом недостатке промышленных товаров, когда для закупок их требуются наличные деньги, что не часто бывает в нашей низовой сети, громадное значение приобретает собирание авансов от населения. Об этой работе мы тоже поговорили, но в жизнь не провели. Возможности для этого имеются. Крестьянин всегда даст поручение кооперативу закупить для него хотя бы хлеба с тем, чтобы кооператив доставил хлеб, через 2—3 недели и вложит на это деньги, тогда как, не имея достаточных оборотных средств, не каждый кооператив может заплатить 50% наличными. Этот пример с хлебом может быть с успехом перенесен на другие товары. Нужна только инициатива и желание работать. Государство через банки оказывало помощь кооперации и будет оказывать, но надеяться всецело на эту помощь нельзя.

Усиление собственных средств в кооперации требует решительной борьбы с недочетами нашей работы. Нужно беречь

каждую копейку, решительно искоренить злоупотребления и бесхозяйственность. Усилить связь с массой членов и поставить перед ней выдвигаемые жизнью вопросы, помня, что крепкий материальный фундамент под кооперацией в интересах социалистического строительства должен быть подведен. На эту задачу должна обратить внимание вся советская общественность деревни.

П. Цыпнятов.

Кампания по борьбе за экономию в кооперации.

Первое полугодие бюджетного года закончилось. Кооперативные организации должны подвести итоги своей полугодовой работы, своих достижений и прежде всего выявить все недочеты, имевшие место в работе своего кооператива, пересмотреть план действий на предстоящее полугодие операционного года и во всем отчитаться перед пайщиками.

Кроме этого, внеочередной, неотложной для данного периода, чрезвычайно сейчас важной задачей является борьба с непроизводительными расходами,—борьба за экономию.

Кооперативные организации и их работники не могут и не должны обойти молчанием этой кампании. Весь кооперативный аппарат—административный, контрольный и служебный совместно с профессиональными и общественными работниками в этот ударный момент хозяйственного укрепления, проводимого управляющими советскими органами, должны проявить полную активность на своем хозяйственном посту.

На что же должно быть устремлено наше внимание при проведении этой кампании?

Прежде всего—на выполнение плана и сметы и целесообразное их проведение.

Надо отметить, что в это полугодие впервые в широком масштабе вводилось в работу кооперативных организаций плановое начало и регулирование расходов и доходов сметными предположениями. Поэтому проверить то, что предполагали сделать по смете и что выполнили, сейчас фактически необходимо.

Ведь не секрет, что во многих кооперативах низовой сети правления, а иногда и ревкомиссии, впервые видят смету своего кооператива лишь тогда, когда инструктор ее составит. Итак, первой задачей кампании будет достичь, чтобы все кооперативные организации стали работать не иначе, как при составленной смете. Правления пусть ежемесячно проверяют выполнение сметы, ревизионные комиссии—контролируют и выполнение, и правильность его; служащие и рабочие пусть ведут учет расходов и самоконтроль над экономным и целесообразным расходованием средств; кооперированные массы должны требовать отчета от своих выборных. Правда, все это очень не ново, но что же делать, если не новым даже является и то, что все это как следует до сих пор не выполняется. Задача настоящей статьи обратить при проверке выполнения смет главное внимание на целесообразность произведенных расходов. Только зная свои старые ошибки и используя приобретенный опыт, возможно в будущем стать на правильный и верный путь сокращения непроизводительных расходов и подлинной экономии. Ставя только эту основную цель, мы и подходим к рассмотрению расходной части наших смет.

Расходы на аппарат.

По этой статье расходов низовой сети следует обратить внимание в первую очередь на экономию, но не в смысле механической урезки расходов, во что бы то ни стало,—так, как это зачастую широко выполняют общие собрания, когда выбирают иногда даже служащих „кто подешевле“. В результате дешевый аппарат и плохая постановка счетоводства дает: не во время обнаруженные растраты, судебные издержки, недостаточное оформление документов, недоказанность в растрате на суде и т. п. Словом получается такая „экономия“, которой лучше не надо.

В марте Северосоюзом устраивались в разных районах курсы—совещания для счетоводов. По имеющимся данным на эти курсы в некоторых районах не были посланы счетоводы тех кооперативов, кои более всего нуждаются в постановке счетного дела. Быть может, правления склонны считать это тоже за экономию; если так,—то это ложная экономия и такую „экономия“ нужно держать на учете. Только рациональное (разумное, полезное) использование аппарата и переподготовка лиц, искренне преданных кооперативному делу, может дать и сокращение неправильных расходов, и экономию.

Канцелярские, почтово-телеграфные и типографские расходы по смете.

В этой части, вероятно, излишеств больших нет, но во всяком случае упорядочить систему расходования и учесть целесообразную потребность средств необходимо. В канцелярском деле требуется, главным образом, рационализация постановки этого дела. Все повторяющиеся (трафаретные) формы сведений, бланков, заявлений, которых в последнее время введено даже для низовой сети очень много, особенно сведений разным организациям, нужно сделать единообразными, и тогда будет возможно заготовить их в типографии через свой Союз, и даже для всей системы, а следовательно значительно дешевле.

Раз'езды и командировки.

Этот вид расходов должен привлечь наше внимание с точки зрения целесообразности производимых раз'ездов. Практика последнего времени установила, что закупщики доброй половины всех кооперативов проживают в Вологде непрерывно или находятся в командировке свыше 75% своего рабочего времени.

Нужны-ли такие представительства кооперативов? Хозяйственники торговцы и финансисты говорят, что они неизбежны и необходимы в данный момент. Нам кажется, что этот вопрос следует, однако, изучить. Эти расходы являются в кооперативах очень значительными, и искать пути к сокращению таковых нам необходимо и с точки зрения „борьбы за экономию“, и с целью снижения розничных цен, являющегося нашей очередной задачей.

Хозяйственные расходы.

Аренда помещений, отопление, освещение, ремонты и приспособления, приобретение мелкого инвентаря, страхование имущества и др. хозяйственные расходы также не должны быть обойдены нашим вниманием, хотя в кооперативах они выражаются очень незначительными суммами. Надо помнить, что всякая копейка общественных средств должна быть израсходована целесообразно.

Торговые расходы.

К ним относятся—перевозка товаров по отделениям, упаковка и тары, брак и порча, списывание завесов, провесов, утечки, усушки и утруски, страхование товаров и др. В этой части кооперативные организации являются наиболее уязвимыми, и к тому-же эти виды расходов представляют наибольшие трудности для регулирования. Стоимость основной перевозки товаров часто в двух соседних кооперативах выражается различно. Правда, она составляет накладные расходы, но в конечном итоге всякие производительные расходы в этой части увеличивают разницу между оптовыми и розничными ценами. Процент усушки, утечки и утруски в разных кооперативных организациях колеблется от $\frac{1}{4}$ до 1% к обороту по продаже. Чем мы руководствуемся, устанавливая этот процент? В большинстве случаев—совестью и верой в честность людей. Это критерий очень недостаточный. Нормы, установленные центральными организациями, слишком общи для этого и устарели, их нужно проверить на опыте работы, внимательно изучив в центре и на местах, учтя местные условия и особенности. Провесы при приемке товаров в кооперативах очень значительны. Причины их возможно установить и сделать это нужно незамедлительно, иначе мы никогда не подойдем к их уничтожению или сокращению. Есть случаи неправильной укладки, а отсюда и недочет даже махорки в ящиках, не говоря уже о провесах в сахаре, баранках. Целесообразное расходование материалов (пергамент, смазочные материалы и укупорка) также требует к себе внимания. Надо также признать, что порча тар, гниение мешков под прилавком, безконтрольное расходование, использование тары не по назначению явление обычное.

Расходы на культурные цели и просвещение.

Член ЦКК тов. Ройзенман писал тов. Дзержинскому об имевших место случаях разверстки расходов на рекламу между хозяйственными организациями. Подобные случаи разверстки только не на рекламу имеют место и в наших потребительских кооперативах, как-то: участие в организации конских испытаний, устройство почты-передвижки, когда почтовое учреждение имеется рядом в одном селе с кооперативом и т. д. Во всяком случае эти расходы производились вне сметного порядка. Несмотря на прекрасные цели, следует отметить, что даже такого рода расходы нужно согласовать и со средствами, и со сметой.

Расходы, не зависящие от аппарата.

Расходы на уплату налогов и сборов, являясь, казалось-бы, уже независящими от организации и аппарата, на самом деле очень зависят от их состояния и работы. Например, ставки урвсбора зависят от того, на какую сумму кооператив сделал оборот со своим союзом. Все штрафы по гербовому сбору налагаются в десятикратном размере. Статьи гербового устава очень часто дополняются и изменяются, тогда как аппаратом эти изменения своевременно не учитываются, а отсюда мы имеем производительные расходы или от излишней оплаты документов, освобожденных от сбора, или лишние расходы от выплаты штрафов по неправильному обложению. Гербовый вопрос требуется изучить и инструктирование по оплате документов организации передать определенному лицу под его ответственность.

В результате пересмотра расходов по смете мы невольно подойдем к установлению норм этих расходов по отношению к обороту, т. е., какой % всех расходов составляют расходы на аппарат, торговые, хозяйственные, налоги и пр.

В данный момент орготделами союзов и в частности Северосоюзом производится работа по установлению нормального типа кооператива. Нормы расходов при этом бесспорно будут установлены по каждому их виду, а до тех пор приходится ориентироваться общесоюзными нормами для низовой потребительской сети, приведенными в журнале „Союз потребителей“.

	Размер ежемес. оборотов по продаже.	Общие расходы к обороту и прод.	Чистая прибыль.	Н а л о ж е н и е.	
				К обороту по продаже.	К обороту по себест.
1	до — 1000 р. . .	14,0	4,0	18,0	22,0
2	1000— 5000 р. . .	13,0	3,0	16,0	19,0
3	5000—10000 р. . .	12,0	3,0	15,0	17,0
4	10000—20000 р. . .	11,0	2,0	13,0	15,0
5	20000—25000 р. . .	10,0	2,0	12,0	13,0
6	свыше—25000 р. . .	9,0	2,0	11,0	12,0

В наших вологодских условиях, при наличии интегральной формы кооперативов низовой сети, эти нормы требуют значительных поправок. Полагаем, что наши средние данные должны дать снижение этих ставок. Эти нормы будут ближе к действительности, если примем за оборот только чистый оборот по потребительским товарам. Орготделу крайне необходимо иметь обоснованные материалы с мест, чтобы судить, как подходит сеть к этим нормам, и можно ли их еще сократить. Данная кампания может дать Орготделу очень ценные материалы.

Кроме вопросов сметного порядка при проведении кампании за экономию нам нужно обратить внимание на авансы, под'отчетные суммы и кредиты вообще.

Немедленная сдача отчета в израсходовании авансов или под'отчетных сумм, немедленная сдача остатка этих сумм вместе с отчетом, ни одной копейки задолженности по ним—вот что требует режим экономии.

Грехи в этом отношении есть бесспорно даже в кооперативах, прилично наладивших свою работу, а среди остальных можно найти и такие, где закупщики не сдают даже полного отчета по поездке, а представляют только одни документы и счета, да и те не на каждую сумму расхода. Таким положением создается та „мутная водица“, в которой можно, говорят, ловить рыбу, даже при удовлетворительно поставленном счетоводстве.

Не мешает делу заглянуть также и в каждую статью отчета в под'отчетных суммах с точки зрения целесообразного расходования сумм.

Государственные, производственные и торговые организации отмечают в местной прессе результаты проводимой кампании за экономию. По линии „столбовой дороги“ на низах нам также нужно выявить себя не только фактической работой, но и широким освещением о результатах последней.

Надо помнить, что партия, советская власть, советская общественность, наши кооперативные центры ждут от нас результатов проводимой кампании. Наше молчание во всяком случае будет говорить не в пользу „столовой дороги“. Роли правлений и ревкомиссий в этой кампании достаточно ясно определены приказом тов. Дзержинского.

Коллективы служащих через свои экономкомиссии и экономсовещения в более крупных организациях могут быть очень полезными в этом деле правлениям и ревкомиссиям. Каждый рядовой служащий, наблюдая за своей работой, может внести очень много ценных предложений для проведения их в жизнь администрацией. Общественные работники, селькоры и коопкоры должны широко публиковать свои наблюдения над всей этой работой проводимой на местах.

Экономработник.

Неотложная задача.

Несмотря на меры, принимаемые со стороны Вологодсельсоюза его инструкторским персоналом, и настойчивое указание экспертизы на необходимость введения всеми маслодельными заводами стандартного (одинакового) веса ящиков в 30 килограмм,—все же большинство кооперативов до сих пор никак не желает провести в жизнь это необходимое мероприятие.

А этого настоятельно требуют и условия правильного сбыта продукта, и выравнивание качественной стороны нашего масла с маслом других союзов, у которых этот стандартный вес введен уже более года.

Покупатель-оптовик всегда охотнее берет масло в ящиках со стандартным весом, облегчающим ему операции по продаже этого масла, ибо крупный потребитель, покупая масло с одинаковым весом, из всей партии берет для проверки веса несколько ящиков, а остальные забирает без всякой перевески.

Другое дело при продаже нашего масла с неодинаковым весом, здесь и оптовик и потребитель вынуждены проверить вес каждого ящика, а поэтому для производства этой работы требуется и лишнее время, и лишний рабочий персонал. Все это усложняет ход работы, а главное, значительно нецелесообразно увеличивает накладные расходы. Поэтому сбыт масла с таким неодинаковым весом ящиков, как у нас, затруднителен, так как покупатели предпочитают всегда взять те ящики, которые имеют стандартный вес (30 килограмм).

Кроме этого, при приемке масла с различным весом на наших складах, работа также затрудняется. У артелей, которые не ввели стандартного веса, приходится подвешивать каж-

дый ящик, для чего требуется во много раз больше времени и рабочих рук. Из-за этого создаются большие очереди у складов и теряется напрасно много времени и представителями кооперативов, и возчиками этого масла.

Тоже происходит при приемке нашего масла в Маслоцентре; производится также вскрытие ящиков и тоже подвешивание. Благодаря этому накладные расходы по содержанию аппарата как у нас, так и в Маслоцентре увеличиваются, а тара при неоднократном вскрытии ломается, ящики или заменяются новыми или же при экспертизе скидывается несколько баллов на укупорку и таким образом сорт масла понижается.

Все это удешевляет продукт, а следовательно и молоко, т.е. крестьянин за молоко недополучает, а причина этому — простая халатность, нераспорядительность правлений артелей и лень мастеров.

Для того, чтобы иметь стандартный вес, достаточно мастеру набивку форм производить не на глаз, а предварительно отвешивая 10 килограммов плюс 20—25 грам. на усушку и тогда ящики всегда будут одинакового веса и при отправке их уже подвешивать не придется.

Конечно здесь могут быть возражения, что всю эту работу производить затруднительно, что нужно такую форму иметь, которая бы вмещала ровно десять килограммов, но это невозможно уже потому, что один и тот же мастер одну и ту же форму набивает неодинаково, получая один раз 9 килограммов, а другой — 10 и 11 килограммов. Отвешивать порцию для каждой формы, это есть самое правильное и безошибочное, правда, при больших количествах масла затруднительное, но ведь „без труда не вытащишь и рыбки из пруда“.

В районе Вятского союза именно так и делается: мастера всех заводов перед набивкой масло отвешивают, благодаря чему в прошлом году все 73.000 пудов масла, который заготовил Вятский союз, выпущены со стандартным весом (30 килограмм).

В нашем районе это мероприятие провести также неотложно необходимо, нужно приняться за это не только правлениям всех кооперативов, но и рядовым членам следует делать нажим на мастеров. Все должны помнить, что это уменьшает накладные расходы по реализации масла, поднимает в целом его качество, а следовательно увеличивает его цену и дает возможность крестьянину получить за молоко более высокую оплату.

Н. Дедюлин.

Вологодская ярмарка в 1926 году.

В Вологодской губернии в довоенное время происходило в течение года 128 ярмарок. Среди них на первом месте по оборотам стояла „Январьская“ в гор. Вологде, продолжительностью 15 дней, с 15 по 30 января старого стиля. В довоенное время январьская ярмарка имела не только губернское значение, но обслуживала и смежные губернии, поэтому признавалась имеющей областное значение.

Торгующие фирмы и лица приезжали на ярмарку из всех ближайших губерний, как-то: Ярославской, Вятской, Тверской, Нижегородской, Московской, Владимирской, Архангельской и ряда других. На ярмарку приезжали все более или менее известные фирмы, производящие торговлю внутри губернии, привозя изделия кустарно-ремесленной промышленности смежных губерний.

Главнейшими предметами ярмарочной торговли были: хлеб в муке и зерне, рыба, бакалейные товары, всякого рода кондитерские изделия, мануфактура, галантерея, кожа и кожевенные изделия, стеклянные, посудные и металлические товары, сельско-хозяйственное сырье и пушнина.

По данным „Обзора Вологодской губернии за 1910-1914 г.г.“ оборот январьской ярмарки в довоенное время по покупке и продаже товаров по средним данным за последнее пятилетие в довоенное время исчислялся в 300 тыс. рублей. Однако необходимо заметить, что оборот за последние годы все время снижался. Это объяснялось тем, что характер торговли стал видоизменяться, нарождалась и особенно быстро развивалась кооперативная сеть, а развитие железнодорожного пути облегчило продвижение товаров непосредственно в деревню, минуя ярмарку.

Президиум Вологодского ГИК'а, совместно с президиумом Горсовета, признали в текущем хозяйственном году необходимым восстановить в городе Вологде ярмарку, под наименованием „Вологодская“, продолжительностью 15 дней, сроком с 1 по 15 февраля нового стиля.

Для подготовительных мероприятий, руководства и проведения ярмарки был организован Вологодский Губернский Ярмарочный Комитет и состав ярмаркома определен президиумом ГИК'а; в него вошли представители от ГИК'а, Губвнуторга, Биржевого Комитета, ГОМХ'а, кооперации и частной торговли.

На ярмарке выступали 37 самостоятельных торговых единиц, имеющих постоянное торговое помещение, из них государственных—5, кооперативных—5, акционерных—3 и частных—24 предприятия. По видам торговли: оптово-розничных—3 и розничных—34 предприятия. Местных, участвовавших в ярмарочной торговле, 18 предприятий, иногородних—19.

Среди выступавших организаций следует отметить кооперативные: Северосоюз, Вологодсельсоюз, ТПО железнодорожников, Артельсоюз; государственные — Волпромторг, Госсельсклад, Госторг, „Северный Печатник“ и Госиздат. Часть этих организаций выступала на ярмарке с культурно-показательной целью.

По родам торговли предприятия распределяются так: хлебо-бакалейными и, частично, кондитерскими товарами—4, кондитерскими товарами—8, кустарными изделиями—10, сельско-хозяйственными ору-

диями и машинами—2, железо-скобяными и москательными товарами—2, санитарии и гигиены—2, книгами и музыкальными инструментами—2, арматурой и электрическими принадлежностями—1, обувью—2, мануфактурой и галантереей—3.

Устройство ярмарки совпало с временным недостатком ряда товаров на рынке. Мероприятия в области завоза необходимых товаров на время ярмарки составили основное ядро работы Ярмаркома, Губвнуторга и торговых организаций. В результате целый ряд товаров и в достаточных количествах был завезен на ярмарку. Недостатка не наблюдалось по удовлетворению большинства товаров, за исключением мануфактуры. Такие же товары, как железо-скобяные, шорные, посудно-москательные, хлебно-бакалейные, кондитерские изделия, кустарные товары имелись в предложении в достатке. Ассортимент товаров, как во временных, так и постоянных помещениях был значительно расширен.

Ярмарочный оборот по продаже выразился в 211.757 рублей; из них на долю госторговли падает—20.589, акционерных обществ—72.004, кооперативной торговли—72.479 и частной торговли—46.685 рублей или соответственно в процентах—9,7%, 34,0%, 34,2% и 22,1%.

По отдельным родам торговли оборот по продаже выразился в таких цифрах: по хлебо-бакалейной торговле—35.700, кондитерскими товарами—13.256, кустарными изделиями—10.981, сельско-хозяйственными машинами и орудиями—13.668, железо-скобяными и москательными товарами—28.504, санитарии и гигиены—2.400, книги и музыкальные инструменты—2.980, электрические принадлежности—1.133, мануфактура и галантерея—73.609, обувные товары—18.885 рублей.

Кредитование ярмарочной торговли кредитными учреждениями производилось со стороны Госбанка, Комбанка и Общества Взаимного Кредита. Фирмы, могущие непосредственно кредитоваться в банках, получили кредит в Госбанке и Комбанке, вся же мелкая розница—в Обществе Взаимного Кредита. Для предоставления кредита частным Общество Взаимного Кредита получило кредит в Госбанке в размере 25.000 рублей. На предоставленный кредит частные фирмы завезли на ярмарку те товары, в которых ощущался недостаток на рынке, в частности железо-скобяные, посудно-москательные, бакалейные, шорные и обувные.

Кредит был предоставлен на срок от 30 до 45 дней, так как ярмарка продолжилась 22 дня и необходимо было время для заброски товара. Все торгующие организации и фирмы долговые обязательства выполнили, предоставленный кредит был своевременно возвращен банкам и Обществу Взаимного Кредита. Предоставленный кредит оживил ярмарку и дал возможность забросить необходимые товары.

Для оживления ярмарочной торговли, привлечения большего количества участников на ярмарку как местных, так инуюгубернских, возможности заброски товаров на ярмарку, президиум ГИК'а постановил предоставить налоговые льготы. Так, ярмарочная торговля была освобождена от местных налогов и сборов, в частности от 100% надбавки к государственному промысловому налогу в местные средства.

Все приводимые данные о прошедшей вологодской ярмарке дают основание сказать, что она прошла в общем и целом удовлетворительно. Оборот для первого года, если принять во внимание недо-

статок некоторых товаров, в частности мануфактуры, достаточен. Большого оборота ожидать от устроенной ярмарки и нельзя было, так как ее десятилетнее бездействие ослабило привычку населения к ярмарочной торговле; участников для первого года тоже было достаточно.

Необходимо еще отметить, что, кроме чисто торгового характера, ярмарка имела значение культурно-воспитательное. На ярмарке для крестьян в достаточном количестве и ассортименте были представлены для ознакомления сельско-хозяйственные орудия и машины, производилась демонстрация трактора и комбинированной веялки-молотилки. Ко дню открытия ярмарки приурочена была также и льняная выставка, где крестьяне знакомились с лучшими образцами льна.

П. Кузнецов.

Состояние масляного рынка Вологодской губернии в 1924-25 сельско-хозяйственном году.

В противоположность прошлому, когда не велось точного учета заготовок сельско-хозяйственного сырья и продуктов, сейчас на эту сторону обращается весьма серьезное внимание, что позволяет приходить иногда к совершенно новым выводам, руководствуясь неопровержимыми цифрами фактического учета.

Правда, дело с заготовками масла обстояло в этом отношении несколько лучше, но все же, вследствие отсутствия серьезного учета, а иногда и невозможности правильно подойти к оценке заготовок, в виду разнохарактерности самих заготовителей, в числе которых частный капитал играл в то время видную роль, выводимые цифры часто страдали погрешностями и нуждались в ежегодных их исправлениях.

Теперь же, при существовании специального правительственного учреждения (Губвнупотр), в руках которого находится дело регулирования торговли вообще, а в частности сырьевых заготовок, точное определение цифр, характеристика работы и анализ рынков строятся на точных проверенных данных.

Так и в данном случае, материалами, положенными в основу настоящей статьи, явились: 1) результаты работ масляной секции при Губвнупотре, 2) данные инспекторского обследования Губвнупотром и 3) цифры грузооборота масла за указанный период.

В начале заготовительного сезона товарный выход масла был определен в 305.000 пудов и распределен соразмерно заявкам выступающих на рынке государственных и кооперативных заготовителей, при чем 35.000 пудов или 11,5% из этого количества было выделено на долю частного капитала, по примеру прошлого года.

Результаты годичной работы (с 1/X—24 г. по 1/X—25 г.) дали следующие показания, характеризующие также и мощность выступающих за этот период маслозаготовителей:

Г о с т о р г о в л я.

Хлебопродукт заготовил		15.378,21	пуд. на	330.084	р. 77 к.
Губсельтрест	”	10.400,50	” ”	243.614	” 45 ”
Маслоэкспорт	”	2.270,12	” ”	67.725	” 04 ”
Проч. гос. орган.	”	4.113,59	” ”	124.483	” 85 ”

Кооперация.

Вологодсельсоюз заготовил	146.944,15	пуд. на	3.256.484	р. 46 к.
Грязовецсельсоюз "	29.500,66	" "	647.609	" 96 "
М.С.П.О. "	17.418,83	" "	444.087	" 48 "
Маслоцентр "	13.576,39	" "	378.433	" 68 "
Северосоюз "	10.979,91	" "	308.205	" 25 "
Тотемский Райссоюз "	15.000,00	" "	351.300	" 00 "
(приблиз.).				
Проч. потреб. орган. "	1.555,04	" "	39.324	" 59 "

Частные.

Т-во „Зерно“ заготовило	2.744,25	пуд. на	77.901	р. 31 к.
С. М. Федер "	5.562,10	" "	160.571	" 07 "
Н. Я. Маслов "	10.383,98	" "	265.229	" 65 "
Лимин и Гудков "	394,89	" "	10.378	" 42 "
Т-во Лапина "	1.103,63	" "	24.494	" 48 "
Бр. Морозовы "	6,53	" "	136	" 90 "

Всего . 287.332,78 пуд. на 6730 065 р. 36 к.

Необходимо оговориться, что некоторые из поименованных заготовителей работали не круглый год.

Таким образом, из приведенных цифр мы видим, что госорганы взяли с рынка 11,2% всей продукции, кооперация—81,8% и частные—7%.

Подвергая полученные цифры сличению с данными грузооборота, усматриваем, что за отчетный период было отправлено масла со ст.ст.: Вологды—217.570 пуд., Грязовца—68 800 п., Бакланки—18.262 п., Вожеги—12.100 п., Чебсары—19.250 п., Вохтоги—3 580 п., всего же—339.562 пуд. вес брутто. Скидывая 15% на тару, чистый вес грузооборота масла с вышеуказанных станций будет—288.628 пудов.

Принимая во внимание, что пропускная способность указанных отправочных пунктов по маслу составляет 89 6% всей продукции коровьего масла Вологодской губернии (на основании статистических данных за 15 лет с 1900 по 1914 г.), погубернская цифра грузооборота выразится в 322.130 п. (нетто).

Таким образом, полученная контрольная цифра дает основание утверждать, что учет масляного рынка по заготовителям охвачен достаточно полно (89,2%). Остальное количество масла естественно ускользнуло от учета и рассосалось, во-первых, за счет отправки масла с других неучтенных железно-дорожных пунктов, коих в губернии насчитывается еще 21, во-вторых—за счет водного транспорта и в третьих—частично за счет отправки масла багажом мелкими партиями.

Возвращаясь к вопросу заготовок масла по категориям заготовителей, мы уже видели, что частным капиталом взято всего 7%, вместо прошлогодних 11,5%. Стало быть, при определении товарного выхода масла и распределении его по заготовителям, мощность частного капитала была переоценена. Выступавшие легально на масляном рынке пять более или менее крупных частных фирм, в середине года начали свертывать свои операции. Так, фирмы: Т-во „Зерно“ и „Лимин и Гудков“ с марта месяца прекратили совсем заготовку масла; „Федер“ скутал свою лавочку в апреле, и до конца года продержались только Н. Я. Маслов и Т-во Лапина (последнее заготовку масла начало с марта месяца).

Таким образом, из предположенных по плану 35.000 пудов на долю частных заготовителей, последние сделали только 20.195 пуд., т.е. план свой выполнили в 57,7%, тогда как выполнение плана государственными и кооперативными основными заготовителями, оставшимися на рынке до конца года, выразилось: у Хлебопродукта—в 76,8%, Губсельтреста—60%, МСПО—75,5% и Вологодсельсоюз, вместе с Грязовецсельсоюзом—173%.

Отсюда без особой натяжки можно сделать вывод, что работа частного капитала на масляном рынке Вологодской губернии с каждым годом слабеет, за счет развития операций местной кооперации.

Заготовка масла по месяцам, определяемая в процентном отношении к годовой заготовке, до сих пор являлась постоянной формулой, с очень малыми колебаниями в ту или другую сторону.

В прилагаемой таблице для наглядности, в целях контроля, приводятся также в % отношении и данные помесячного грузооборота:

МЕСЯЦЫ:	В %оо отношении к общ. количеству.		МЕСЯЦЫ:	В %оо отнош. к общему колич. за год	
	По дан-ным заго-товки.	По дан-ным гру-зобор.		По дан-ным заго-товки.	По дан-ным гру-зобор.
Октябрь	5,43	6	Апрель	11,74	12,4
Ноябрь	3,26	3,2	Май	11,29	11,7
Декабрь	4,99	4,1	Июнь	12,11	11,4
Январь	4,8	6,1	Июль	9,37	8,8
Февраль	5,82	6,4	Август	8,61	7,6
Март	13,67	13,8	Сентябрь	8,91	8,5

Приведенная формула распределения годовой продукции масла по месяцам, в дальнейшем может резко измениться, благодаря переходу стада с весеннего на осенний отел.

Пока же, как видно из приведенной таблицы, самыми скудными по заготовке масла месяцами являются периоды глубокой осени и зимы, когда и цены на масло достигают своего наивысшего предела. Самыми же обильными по выработке масла—месяцы—наибольшего падения цен.

Средняя взвешенная заготовительная цена на масло в течении 1924/25 года определилась в 23 руб. 42 коп. В течении указанного периода заготовительные цены на масло были синдицированные, т.е. устанавливались самими заготовителями.

Динамика синдицированных цен на 1-й сорт сливочного масла в течении 1924/25 г. рисуется в следующем виде:

1/X—24 р., 21/X—28 р. 50 к., 15/XI—31 р. 50 к., 24/XI—32 р. 50 к., 8/XII—35 р., 12/XII—36 руб. 50 к., 3/I—35 руб. 50 к., 6/I—33 р. 50 к., 13/I—31 р. 50 к., 21/I—29 р. 50 к., 29/I—27 р. 50 к., 6/II—25 р. 20 к., 23/II—21 р. 30 к., 11/III—19 р. 90 к., 23/III—18 р. 90 к., 2/IV—18 руб., 21/IV—16 р. 80 к., 8/V—16 р. 30 к., 22/V—15 р. 85 к., 10/VI—17 р. 30 к., 22/VI—19 р. 20 к., 27/VI—20 р. 65 к., 9/VII—22 р. 55 к., 16/VII—24 р. 95 к., 26/VII—25 руб. 90 к., 7/VIII—27 руб. 85 к., 21/VIII—30 р. 70 к., 9/IX—34 р. 55 к., 14/IX—33 р. 60 к., 28/IX—32 р. 65 к.

В моменты наибольшего напряжения на масляном рынке при недостаточном предложении масла, в период неудержимого возрастания цен, в связи с ростом таковых на сбытовых рынках, когда частный капитал проявлял наиболее интенсивную скупку по значительно более высоким, против синдицированных, ценам, аппетиты основных маслозаготовителей также разгорались и толкали их нередко на превышение устанавливаемых ими самими цен. Правда, такие нарушения имели вид чаще всего обхода синдицированных цен или путем неправильной сортировки масла или другими запрещенными приемами, в виде додачи сдатчикам масла соответствующих его интересам приплат.

Несмотря на резкие скачки, какие наблюдались с ценами в течении прошлого сезона, деятельность маслозаготовителей протекала сравнительно спокойно, чему немало способствовала линия поведения Губвнуторга в области регулирования этого рынка. В конце же сезона скачка цен была прекращена, благодаря установлению предельных продажных цен на масло на главнейших потребляющих рынках Москвы и Ленинграда.

Весьма интересным для нас вопросом является заготовка масла по сортам. Путем соответствующих выборок в момент обследования деятельности маслозаготовляющих организаций, означенные сведения удалось получить у Вологодсельсоюза, Грязовецсельсоюза и Губсельтреста, т.-е. у тех организаций, где постановка дела и отчетности оказалась на высоте своего положения.

Доля участия означенных организаций, взятых вместе в общей сумме учтенных маслозаготовок, составляет 65%, так что нижеприведенные цифры процентного распределения масла по сортам, можно будет смело отнести к общегубернскому масштабу.

Следующая таблица наглядно дает картину этого распределения:

Наименование сортов.	Вологод- сельсоюз.	Грязовец- сельсоюз.	Губсель- трест.	Среднее к общ. колич.
Парижское сладкое:				
«SS»	4,03 %	42,71 %	15,90 %	12,6 %
«S»	66,75 %	53,12 %	51,41 %	63,1 %
«P»	13,42 %	4,13 %	9,78 %	15,0 %
«T»	0,52 %	0,04 %	0,63 %	0,5 %
Сладко-сливочное:				
«C»	0,67 %	—	0,05 %	0,05 %
«Z»	2,90 %	—	1,63 %	2,2 %
«X»	0,37 %	—	0,19 %	0,03 %
Соленое	5,70 %	—	—	4,60 %
Русское (топленое) . .	0,49 %	—	10,41 %	1,47 %

Для искушенных в деле русского маслоделия лиц эта таблица дает богатый материал для очень интересных выводов, приводить которые в настоящей статье мы считаем излишним.

Ограничимся лишь указаниями, касающимися того, что преобладающее значение в Вологодском маслоделии имеют сорта парижского сладкого масла и более высокие из них относятся к происхождению Грязовецкого района.

Необходимо с сожалением отметить, что пополнить приведенную таблицу данными других обследованных маслозаготовителей, как то Хлебопродукта, МСПО, а также и частных фирм, не удалось, вследствие совершенного отсутствия в их отчетности требуемых сведений. Распределять же общее количество масла, ими заготовленное, по сортам *a priori*, конечно, нельзя, ибо такие сведения, характеризующие систему вологодского маслоделия вообще, являются также индивидуальной особенностью работы каждого в отдельности предприятия.

При недостаточно еще усвоенной необходимости строго выдерживать стандарт масла, в особенно напряженные периоды, наблюдаются нередко случаи переоценивания сортов, что в конечном итоге искажает действительное соотношение масла по его качеству. Особенно этим „страдают“ частные предприниматели, принимающие масло по весу и уплачивающие наивысшую за него цену, хотя подобные грехи водятся иногда и за некоторыми основными маслозаготовителями.

Будем надеяться, что в недалеком будущем, когда дело учета масляных операций достигнет своего идеала (чему много будет способствовать определенный контингент заготовителей, оперирующих на рынке), подразделение вырабатываемого масла по сортам будет выявлено достаточно полно и покажет качественный уровень нашего маслоделия.

Пока же на основании практических наблюдений, следует отметить прогрессивное улучшение качества Вологодского масла, чему не мало способствует переход заготовителей на новый всесоюзный стандарт масла, которым цены на низшие сорта значительно сокращены, что заставляет производителя уделять большее внимание выработке высокосортных масел.

Обращаясь к обзору накладных расходов по масляным операциям, прежде всего определяем их у организаций, ведущих исключительно лишь работу по заготовкам масла, а именно: у Губсельтреста—2,64% к закупочному обороту, у МСПО—3,12%, у частной фирмы Маслова—2,06%. У обоих сельскохозяйственных Союзов, ведущих помимо заготовок масла и другие торговые операции, их накладные расходы взяты общие, а именно: у Вологодсельсоюза—4,65%, у Грязовецсельсоюза—3,73%. Применительно к масляным операциям эти расходы не превышают 2,5%.

Наибольший % расходов падает у сельскохозяйственных союзов и Губсельтреста на содержание аппарата (от 40 до 45% по отношению ко всем накладным расходам); у последнего аренда помещения также занимает значительное место в расходах и определяется в 25% ко всем расходам. У частной фирмы Маслова львиную долю в накладных расходах занимают налоги (43%), аренда (17%) и упаковка (19%).

В тесной зависимости от накладных расходов стоит вопрос о наценке на продаваемое масло. На основании данных инспекторского обследования средний % наценки к себестоимости у организаций, непосредственно реализующих масло, определился:

У Вологодсельсоюза	в 11,60%
„ Хлебопродукта	„ 11,00%
„ Грязовецсельсоюза	„ 14,37%
„ Маслова	„ 6,27%.

Сравнительно небольшой процент накладки на масло у частной фирмы Маслова объясняется, во первых, солидной ценой себестоимости (не за счет накладных расходов, а за счет высокой покупной цены), а, во вторых, в некоторой мере на сортах при сдаче невысокого качества заготавливаемого им масла.

Получаемая же прибыль частными фирмами на масляных операциях возмещается более частой оборачиваемостью капитала по сравнению с таковой у государственных и кооперативных организаций.

Продажные цены на масло в течение года также испытывали резкие колебания (от 15 р. 52 к. до 40 р. 40 к. пуд). Средняя же взвешенная цена за год определилась в 25 р. 04 к. пуд. По заготовителям средние годовые продажные цены на масло были выше всего у кооперации (27 р. 51 к.). Такая справка достаточно красноречиво говорит за то, что кооперация, как более приспособленная торговля к заготовкам и сбыту сельскохозяйственных продуктов, имеет лучше налаженные рынки сбыта, а также имеет возможность оперировать продуктом лучшего качества.

Сравнивая продажные цены 24/25 года с ценами довоенными и первыми годами существования НЭПа, получаем следующую картину помесично за полгода, по гор. Вологде:

МЕСЯЦЫ:	1914 г.		1923 г.		1924 г.		1925 г.	
	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.	Р.	К.
Март	15	30	17	81	23	95	21	86
Апрель	14	68	13	83	23	13	19	12
Май	14	78	11	13	19	85	17	61
Июнь	15	41	14	20	16	16	17	89
Июль	15	75	17	04	21	25	24	09
Август	15	64	24	54	24	57	30	52
Средние за полгода	15	26	16	43	21	48	21	85

Таким образом, в среднем цена 1925 года повысилась против цен прошлого года на 1,7% и выше цен довоенных на 43,1%.

В качестве объяснений такому явлению могут служить следующие соображения. Не вполне еще восстановившееся маслоделие в Сибири, не налаженное производство этого продукта на Юго-востоке, было причиной большого внутреннего спроса на масло. Вятское масло, вырабатываемое в небольшом количестве, преимущественно уходило на рынки гор. Москвы и Ленинграда, как продукт дорогой. Вот почему Вологодское масло везде находило сбыт, что в свою очередь подтверждается нижеприведенными сведениями, полученными на основании точных данных грузооборота.

Сбытовые операции по маслу за 1924/25 г. выразились в количестве 288,628 пудов со следующих важнейших для Вологодской губернии отправочных пунктов: Вологды, Грязовца, Бакланки, Чебсары, Вохтоги и Вожеги.

Имея данные о среднем годовом вывозе масла за 14 лет (1900—1914 г.) по указанным пунктам, а также и за прошлогодний сезон, приводим следующую сравнительную таблицу в процентном отношении по вывозу масла в прошлом и настоящем.

Отправочные пункты.	В довоенное время за 15 л. (1900-1914 г.г.).	В 1923-1924 г.	В 1924-1925 г.	Примечание.
Вологда	68,7 %	69,1 %	68,08 %	Данные грузооборота по ст. Бакланке при процентировании за 1924/25 г. по примеру прошлых лет не фигурируют.
Грязовец	21 %	20,8 %	21,52 %	
Вожега	4,8 %	4,8 %	3,35 %	
Чебсара	4 %	4,1 %	6,02 %	
Вохтога	1,5 %	1,2 %	1,03 %	

Соотношение приведенных цифр говорит за то, что колебания в вывозе масла из перечисленных районов губернии в прошлом и настоящем весьма и весьма незначительны. Некоторые пункты отправления, как гор. Вологда, Грязовец и Вохтога проявили удивительное постоянство в вывозе масла за целую четверть века.

В означенных сбытовых операциях по маслу кооперация заняла 84,5%, госторговля—10,8% и частный капитал—4,7%.

Сбыт масла по месяцам, указанный в процентном отношении в начале настоящей статьи по данным грузооборота, прямо пропорционален заготовкам масла, благодаря чему приходим к заключению, что больших скоплений масла на своих складах маслозаготовители избегают, за отсутствием приспособленных для этой цели мест хранения (холодильников) достаточной емкости.

Заготавливаемое в пределах Вологодской губернии масло имеет широкий сбыт и рассасывается по крупнейшим потребляющим рынкам Союза, а часть его экспортируется и за границу.

Следующая таблица показывает, куда и с каких отправочных пунктов было вывезено вологодское масло в 1924/25 г. (все в пудах—брутто). (См. табл. стр. 19).

Для придания более компактного вида этой таблице, а также и для сличения современных данных с торговыми пунктами довоенного времени и рынками сбыта прошлого года, приведем здесь следующую сводку в процентном подразделении вывозимого масла. (См. табл. стр. 20).

Приведенные цифры с неоспоримой ясностью доказывают, насколько для нас стал важен Московский рынок в отношении сбыта масла. Спрос на масло со стороны Ленинграда постепенно сокращается, тогда как потребление нашего масла югом увеличилось по сравнению с прошлогодним почти вдвое.

Пункты назначения, рынки сбыта.	Пункты отправления масла.						ВСЕГО.
	Вологда.	Грязовец.	Вожега.	Чебсара.	Вохтога.	Бакланка.	
Москва . .	145371,32	59770,18	9481,00	—	—	18252,00	232884,50
Ленинград.	20055,49	3171,58	—	—	—	—	23227,17
Харьков . .	21862,56	2112,33	—	—	—	—	23974,89
Баку . . .	7357,74	—	—	—	—	—	7357,74
Тифлис . .	2323,81	—	—	—	—	—	2323,81
Ростов н/Д	1212,09	561,33	—	—	—	—	1773,42
Одесса . .	1787,04	656,90	—	—	—	—	2443,94
Дарница . .	5205,56	1718,86	—	—	—	—	6924,42
Ялта . . .	971,83	—	—	—	—	—	971,83
Новороссийск . .	337,00	—	—	—	—	—	337,00
Рига . . .	624,48	—	—	—	—	—	624,48
Гомель . .	1402,61	—	—	—	—	—	1402,61
Минск . .	1958,38	47,37	—	—	—	—	2005,75
Архангельск	—	—	749,95	—	—	—	749,95
Пр. города	7099,60	755,59	453,35	19246,40	3296,00	—	30850,94
	217569,51	68794,24	10684,30	19246,40	3296,00	18262,00	337854,45
	64,4%	20,3%	3,1%	5,7%	1,0%	5,5%	100%

В этом году впервые после революции была сделана попытка отправки масла за границу, правда, в незначительном количестве. Все же этот случай, прошедший, как нам известно, с успехом, возродит загложшую было за это время связь с заграницным рынком, что безусловно полезно отразится на развитии нашего маслodelия вообще и улучшении качества вырабатываемого масла в частности.

На основании данных обследования маслозаготовляющих организаций, сбыт масла по контрагентам распределяется так: отправлено масла в адрес кооперации—46,48%, госторговли—47,34% и частных фирм и лиц—6,18%.

Таким образом, вспоминая ранее выведенную нами цифру грузооборота масла по губернии за отчетный период в 322.130 пудов нетто, мы смело можем это количество назвать товарным выходом масла за время 1924/25 сельско-хозяйственного года. Переводя это на деньги по ценам, существующим за означенный период, устанавливаем, что эта отрасль

сельского хозяйства дает населению Вологодской губ. капитал в 7.544.285 р. в течение года. Иными словами говоря, масло в сырьевых возможностях губернии занимает первенствующее место даже при далеко еще не усовершенствованной выработке его по качеству. Естественно, что с развитием маслоделия вообще, с переходом стада на осенний отел к моменту наиболее высоких цен, при улучшении качества вологодского масла, стоимость его еще возрастет, что на благосостоянии крестьянина-производителя этого продукта, отразится только с положительной стороны.

РЫНКИ СБЫТА.	Вывоз масла в % отношении к общей продукции.		
	Средняя за 11 лет 1900-1910 г.г.	В 1923/24 г.	В 1924/25 г.
Москва	29,65	57	68,9
Ленинград	24,33	20,6	6,8
Южные города	21,48	7 2	13,6
Западные »	—	2,8	1,2
Северные. »	—	10	0,2
Прочие »	1,64	2,4	9,1
Портовые города для экспорта	22,90	—	0,2

В отношении товарооборота губернии масло также играет главенствующую роль.

Годовой оборот официально действующих маслозаготовителей губернии выразился в 6.730.065 рублей. Эта цифра, вращаясь в торговом деле, при умелом ее использовании, может дать многое в сторону развития и оживления таковой в губернии.

Это тем более практически возможно, что львиная доля оборотов с маслом уже принадлежит местной кооперации, обязанность которой сводится, конечно, не только к торговле чистой воды, но и в проведении целого ряда мероприятий, развивающих и улучшающих полезные для местного населения возможности.

М. Белагин.

Почему необходимо мастеру присутствовать при экспертизе масла.

Вторым собранием уполномоченных Вологодсельсоюза постановлено обязательное присутствие мастеров маслоделия при экспертизе масла во всех пунктах, где происходит приемка масла и в очередном порядке от всех кооперативов района.

Это постановление имеет громадное значение в деле развития молочного хозяйства района и улучшения качества продукта.

За проведением этого постановления должны следить как сами мастера, так и кооперативы, ибо оно как для тех, так и других имеет громаднейшее значение.

Для каждого молочного кооператива является очень ценным, когда их представитель, мастер вырабатывающий масло, вынужден будет произвести справедливую оценку как своему продукту, так и других его товарищей мастеров, и в то же время быть в курсе того, как подходят к оценке продукта эксперты складов. Для каждого мастера предоставляется возможность, в случае замеченных каких-либо погрешностей в экспертизе, приостановить таковую, внести свои поправки, а в случае несогласия на это экспертов складов, требовать вызова экспертной комиссии, или государственного эксперта.

Таким образом кооперативы, посылая мастеров для экспертизы всецело осуществляют непосредственный контроль над таковой, и тем самым будут способствовать установлению полной авторитетности экспертиз и взаимного доверия.

Имевшие место частные нарекания со стороны кооперативов на неправильность экспертизы и на строгость, придирчивость экспертов при проведении этого постановления в жизнь, будет безусловно изживаться.

Еще большее значение имеет участие в экспертизе масла для самих мастеров.

Мастер, постоянно находясь на маслодельном заводе иногда в далекой глуши, никогда практически не видит, какие требования предъявляются к продукту, и ведет свою работу по устаревшим шаблонным методам, не применяя совершенно новых достижений в маслоделии и не выполняя требований экспертизы.

Присылаемые же экспертные листы зачастую совершенно не просматриваются им и отмеченные недостатки не исправляются.

В результате этого продукт получает 80—70 баллов и идет во второй и даже третий сорт, от этого в большинстве случаев и создаются недоверие к экспертизе, обвинение эксперта в придирчивости и т. п.

Совершенно иное явление наблюдается, когда мастер периодически бывает на приемном пункте.

Прежде всего он узнает, насколько может быть разнообразен продукт, практически видит и удостоверяется в правильности и необходимости отметки в экспертных листах тех недостатков, которые имеет различный продукт, и уже тут сознает, какое значение имеет для него экспертный лист; а мнение, которое есть почти у всех мастеров, что „мое масло самое лучшее“ рассеивается и он удостоверяется, что в масле других мастеров есть качества, которые им совершенно из виду упущены.

Кроме этого при малограмотности мастера тут же экспертами могут даваться разъяснения: что представляют из себя те или иные пороки масла, отчего они происходят и как можно их исправить.

Все эти моменты в деле улучшения качества продукта имеют чрезвычайно важное значение. Мастера и правления кооперативов, если они хотят улучшить качество своего масла, если они хотят мужика рассчитывать полной ценой за молоко, и если дорожат вообще развитием маслоделия своего края, должны присутствовать при экспертизе масла, и не безучастно, а вникая в сущность и ход экспертизы, и приняв в ней активное участие.

Н. Дедюлин.



КООПЕРАТИВНАЯ ЖИЗНЬ.

Работа Христорожественской кружевной артели.

Артель начала свою самостоятельную деятельность с 1921 г. (до этого времени была отделом при молочн. артели). Количество членов — кустарок было — 40, но годы 1921 и 22, как годы переломного характера, не внесли большого оживления в работу артели, хотя количество членов и увеличилось.

С 1923 года началось более заметное оживление ее деятельности. Количество членов возросло до 348, паевой капитал до 250 р. Баланс артели (брутто) — 2906 руб. Годовое производство изделий 1923—24 хозяйственного года составляло — 12559 метров; средний заработок кустарки равнялся 8—10 коп. в день. За 1924—25 хозяйственный год количество членов увеличилось до 458; паевой капитал до 609 р. увеличен на 41%, баланс (брутто) — 4226 р. (увеличение на 68%). Годовое производство изделий составляет — 23227 метров и 105 штучных вещей (увеличение на 54%). Средний дневной заработок составлял — 14 коп., или увеличился на 57%. Некоторые „старательные“ кустарки заработали за осень и зиму по 35—40 рублей. Расчет за работу производится деньгами и мануфактурой. Социальный состав кустарок: преобладающая часть беднячки, отчасти — середнячки.

Артель ведет сбыт изделий исключительно через Артельсоюз. По художественности вырабатываемых изделий артель стоит на первом месте по Вологодскому району, а по количеству выработки — на третьем. Правление и ревизионная комиссия состоит из 6-ти человек, из коих 5 женщин и 1 мужчина. Отчетность поставлена хорошо. Выписываются для кустарок газеты: „Кустарь и артель“, „Крестьянская Газета“, журналы: „Крестьянка“, „Кооперация Севера“.

Прошлой, годичное отчетное собрание признало работу правления — удовлетворительной, дав последнему основную директиву: „добиваться повышения заработной платы кустарок“, ибо, всетаки, сравнительно низкая заработная плата заставляет кустарок бросать свое ремесло, переходя в группу „пассивных“, которых в артели насчитывалось около сотни; к этому же некоторые, слабые „кооперативным духом“, — стали перекочевывать к частному торгашу, а последний подманил их разницей в расчете с к-вом в 2—3 коп. у метра, выбирая с коих в товаре — впятеро.

С начала первого квартала текущего хозяйственного года, оплата труда стала заметно повышаться, так как Артельсоюзом найден хороший канал для сбыта кустарных изделий, благодаря чему цены на них стали расти. Этот фактор положительно подействовал как на „пассивных“, так и на отшатнувшихся временно к частному, и работа закипела: получился обратный отлив от частного в кооператив; производство стало быстро расти.

Если взять 1-й и 2-й квартал текущего года, то увидим, что производство во втором квартале возросло в 3 раза по сравнению с первым. Теперь средний дневной заработок кустарки 35—40 коп. Расходы доведены до минимума — 1,5% (вместо положенных 5%).

Можно сказать, что кустарное дело теперь на верном пути, что оно сыграет важную роль в жизни крестьянки нашего района, давая ей, с одной стороны, хороший подсобный заработок, а с другой делая ее кооперативно-организованной и приучая к общественности.

А. Шестериков.

Кооперативное совещание Кубено-Озерской волости.

23-го марта с./г. в селе Кубенском состоялось совещание кооперативных работников волости. От 35 кооперативов, — (всех видов) явилось — 22 представителя; кроме того приняли участие — представитель волкома ВКП, месткома, Вика и инструктора союзов. На совещании были сделаны два доклада: о работе Христорожественского О-ва П-лей и Фетиньинской маслодельной артели, а также доклад о работе волостного кооперативного бюро. Основным вопросом повестки было: оживление кооперативной деятельности, в условиях волости. После доклада по этому вопросу т. Ушакова, развернулись оживленные прения, продолжавшиеся более 3-х часов, где все присутствовавшие обменивались мнениями, дав много ценных мыслей и указаний.

В принятой по докладу резолюции можно указать на следующие главные практические мероприятия:

1) Принимая во внимание низкую сознательность управляющих органов к-вов, часто забывающих большую ответственность своей работы, — добиваться всеми мерами кооперативной сознательности управленческих органов.

2) В отношении существующего скрытого и открытого антагонизма между кооперативами волости, вредно отзывающимися на работе последних, — таковую устранить, считая недопустимым злом в кооперативных взаимоотношениях.

3) Наблюдаются случаи „нездоровой конкуренции“ в среде некоторых к-вов, которое выражается в искусственном взвинчивании цен на молоко, благодаря натяжке при месячных раскладках, что в конечном итоге создает большие дефициты по молочному производству в конце операционного года. — В будущей практической работе иметь согласованность в расчетах, путем информирования, и вообще иметь большую товарищескую связь, помогая друг другу советом и указаниями.

4) Традиции недоверия членов к-вов к своему выборному составу, благодаря малосознательности и кооперативной малограмотности, ставят работников к-вов в тяжелые условия работы; для устранения этого коренного тормоза повести широкое кооперативное просвещение масс, разъясняя крестьянам разность кооперативной работы настоящего времени, с дореволюционным периодом, стремясь всеми силами завоевать авторитет в глазах членов, как основной гвоздь во всей работе.

5) Объявленную борьбу за качество продукта развернуть во всю широту, начиная с крестьянского двора и кончая маслодельным заводом.

6) Учитывая слабую связь некоторых к-вов с советскими, партийными и профессиональными организациями, которая иногда выражается в том, что к-вы не считают нужным дать, хозяину волости — ВИК'у требуемых нужных сведений, столь необходимых для учета экономики района, — в будущем всем к-вам также связаться с названными организациями, в частности с сельсоветами, путем участия членов правления в работе хозяйственно-кооперативных комиссий и за каждый квартал давать ВИК'у сведения о работе.

7) Имея в наличии сельско-хозяйственную неграмотность среди населения, всеми силами стараться управленческим органам к-вов — внедрить сельско-хозяйственные знания в массы.

8) В виду недостаточности в волости кооперативных предприятий, как то: мельниц, кожзаводов и пр. и необходимости в этих областях борьбы с частным капиталом, — в будущем принять меры к организации названных предприятий, волостного масштаба на „кооперативных паях“, ибо одному к-ву организовать мощное предприятие не под силу.

9) Учитывая слабость работы по раз'интегрированию к-вов, шире развернуть эту работу, незамедлительным темпом приступая к разграничению наиболее мощных к-вов, сохранив, однако, осторожность к тем к-вам, где нет финансовой возможности,

10) Имеющиеся в волости мелкие к-вы, как нежизненные по своей структуре, — слить с более крупными, путем проведения агитации, не применяя административного нажима.

11) В работе по культурно-просветительной деятельности видно, что всеми к-вами, за год, на эту цель отчисляются порядочные суммы, но эти отчисления, будучи разрозненными, дают мало положительных результатов, в смысле создания чего-либо конкретного, а посему в будущем при отчислениях в к-вах на культурно-просветительные цели — отчислять некоторый процент в культфонд волости.

12) Имеющая место в некоторых к-вах плохая постановка счетоводства не должна иметь места в будущем, памятуя то, что счетоводство — зеркало кооператива.

13) Язва кооперации — растраты и хищения, имеющиеся в волости, хотя и в незначительных размерах, должны быть выжжены каленым железом.

14) Постоянная убыль из рядов стареющих кооперативных работников с насущной необходимостью выдвигает вопрос о замене их новыми — молодежью, из бедняцкой и середняцкой среды.

15) Полагая, что созрело время перехода от полного кооперирования х-в к полному кооперированию всего населения, повести усиленную работу в этом направлении, стараясь вовлекать в кооперацию женщин.

16) Придавая важность подобным совещаниям — созывать таковые не реже одного раза в квартал, для обсуждений жгучих вопросов кооперативной жизни. Отмечая работу этого совещания и сопоставляя ее с работой кооперативного совещания прошлого года, можно сказать, что здесь была совершенно другая, деловая атмосфера, что здесь был найден общий, кооперативный товарищеский язык, что здесь намечен верный путь к оживлению кооперативной деятельности. Пусть кооперативы других волостей последуют примеру Кубено-озерцев.

А. Шестериков.

Кооперативная хроника.

В Центросоюзе.

— С начала кампании по 10 марта Центросоюзом заготовлено 46.134 тыс. пудов хлебопродуктов.

— Правлением Центросоюза рассмотрены и утверждены тезисы докладов тов. Хинчука „о работе Центросоюза и потребкооперации и тов. Панкротова „об организационном строительстве кооперации“, которые будут заслушаны на 40-м собрании уполномоченных.

— Центросоюз и Наркомздрав разослали всем членам Центросоюза указания об оборудовании и организации уголков „Матери и Ребенка“.

— Орготдел Центросоюза, в целях вовлечения беднейшего крестьянского населения в кооперацию, разработал ряд мероприятий, важнейшими из которых являются: разъяснение бедноте задач советской кооперации, предоставление ей ряда льгот по внесению паевых взносов и расширение фонда кооперирования бедняков.

— Накладные расходы Центросоюза в 1924—25 г. выразились в 3,6 процента, а губ—и райсоюзов в 8,7 процентов против расходов ВТС в 4,7 процента и торгов в 10 процентов за тот же период.

— Центросоюз производит в настоящее время учет численного состава женщин—пайщиц в системе потребительской кооперации.

— Всекобанком открывается Центросоюзу кредит в размере 1 млн. руб. на предстоящую весеннюю путину.

— Оформлен договор с Солесиндикатом на покупку Центросоюзом 10 млн. пуд. соли.

— Отдел хозяйственных товаров Центросоюза предложил периферии объективно и обосновано составить акты о качественном состоянии рас-пределяемых импортных товаров.

— Центросоюзом заключается договор с английской фирмой Гольдрей по сбыту яиц на великобританских и германских рынках.

Договор потребкооперации с Маслоцентром.

В ближайшие дни предстоит подписание договора, заключаемого, после длительных переговоров, между Центросоюзом и Маслоцентром.

Договор предусматривает снабжение потребкооперации экспортным и сладкосливочным маслом в период март—декабрь.

Снижение цен на чай Центросоюза.

Накладные расходы по чаю бакалейным отделом Центросоюза сведены до степени, не позволяющей дальнейшего снижения без того, чтобы оно не отразилось на качестве чая. Тем не менее в целях наибольшего снижения цен отдел нашел возможным принять расходы по пересылке чая на базы Центросоюза, откуда чай отпускается кооперативным организациям за свой счет.

Рост кооперативных электростанций.

В настоящее время общее число сельских электростанций достигает 600. Из этого числа на кооперативные электростанции приходится до 60—70%. Обилие электрофицированных товариществ в Московской губ. (32) объясняется большим влиянием здесь центров с.-х. кооперации и др. организаций по электрификации.

О минимуме членов ПО.

В Белорусской потребкооперации в организационном порядке на собраниях уполномоченных союзов закреплена норма: для сельского потребобщества в 100 пайщиков и для местечкового в 200.

Пересмотр нормальных уставов ПО.

Центросоюз совместно с Транспосекцией и Церабсекцией окончил пересмотр нормальных уставов потребительского общества. В ближайшее время заканчивается также пересмотр нормального устава райсоюзов.

Всесоюзное совещание кооперативных советов.

Центральный кооперативный совет подготавливает созыв в мае с. г. Всесоюзного совещания кооперативных советов.

Кооперирование Севера.

При комитете Севера, при ВЦИК'е, организована кооперативно-промысловая комиссия в составе представителей Центрального Кооперативного Совета, кооперативных центров, Госплана, Главнауки, Всекобанка и Ц. С.-Х. банка.

По иногородним потребсоюзам.

— *Алтайсоюз* ассигновал 2000 р. на приобретение литературы для кооперативных кружков и изб-читален на 1926 год.

— *Барабинский потребсоюз* включил в план работ секретариата разработку единой калькуляции для сельских кооперативов.

— *Бийский потребсоюз* решил производить начисление 4,8 процентов годовых обществам потребителей на их паевой капитал в союзе.

— *Всетуркменский союз потребителей кооперативов* за истекший год довел обороты до 4.230 тыс. руб. при 24 тыс. членов.

— *Ирсоюз*, оценивая свою работу за первый квартал, отмечает, как достижение, почти полное совпадение плановых предположений на квартал с фактическим выполнением.

— *Каменский союз* провел курсы-с'езд ревкомиссий сельских кооперативов.

— *Омпотребсоюз*, установив тесную связь с омским отделением Сибкрайиздата, организует в ПО книжные полки.

— *Славягородский потребсоюз* открыл в марте двухнедельные курсы переподготовки счетоводов ОП.

— *Татсоюз* значительно подвинул работу по вовлечению женщин в кооперацию; к началу тек года кооперировано женщин в селах 12,4%, а всего по Татарской Республике 15,2%.

— *Томско-Нарымский потребсоюз* выдает премии за составление годовых отчетов 7 счетоводам потребобществ в общей сумме 130 руб. Размер премий—15, 20 и 25 рублей.

— *Ярославский союз* имеет за первые месяцы нового года крупные достижения: рост низовой сети, закупающей у своего союза на две трети своего оборота, а остальное у госорганов и в других кооперативных организациях; увеличение оборота с 500 тыс. руб. в месяц (в октябре) до 1 млн. слишком (в феврале); расходы союза снизились до 4⁰/₁₀ и наложение до 7¹/₂%.



СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО.

Рядовой посев.

Нужно сеять так, чтобы и семян поменьше вышло, да и хлеба уродилось побольше.

Это возможно только тогда, когда:

1) семена по полю будут распределены совершенно равномерно и 2) заделаны в почву все на одинаковую, наивыгоднейшую для прорастания семян—глубину.

Каким-бы опытным севцом крестьянин ни был, но все-таки равномерно распределить семена по полосе он не в состоянии. При ручном посеве в разброс часто наблюдается, что в одно и то же место попадает 3—4 зерна, а в других местах пестрят „плешинки“, на которых ни одного зерна не видно. От этого получается неравномерный „хлебостой“ на полосе. Где было 3—4 зерна, там выросло столько же растений и они друг другу мешают жить, отнимают друг у друга пищу, влагу и свет. Где-же были „плешинки“, там ни пища, ни влага, ни свет—никем не используются и пропадают непроизводительно.

Про заделку же семян на одинаковую глубину и говорить не приходится. Своей бороной, часто деревянной, крестьянин никогда не может заделать все семена на одну и ту-же глубину. Одно зерно попадает на настоящую, желательную глубину, примерно так на $\frac{1}{2}$ — $\frac{3}{4}$ вершка. Другое попадает глубже—вершка на $1\frac{1}{2}$ —2, а третье совсем на поверхности земли останется. Что-же в результате получится? А получится то, что то зерно, которое попало на желательную глубину, т.-е. на $\frac{1}{2}$ — $\frac{3}{4}$ вершка, своевременно прорастет и даст нормальное растение. Зерно, которое попало глубже в почву, на $1\frac{1}{2}$ —2 вершка может совершенно не прорасти, а если и прорастет, то значительно позднее; ему нужно будет потратить много силы, много энергии на то, чтобы пробиться через слой земли в $1\frac{1}{2}$ —2 вершка; благодаря этому, из этого зерна выйдет слабое, хилое, растратившее непроизводительно силы и запоздавшее в росте, растение. Из зерна, которое осталось на

поверхности почвы, может ничего не получиться. Оно может быть поклевано птицами, или лежать и не прорасти из-за отсутствия влаги. Может оно и прорасти, но росток быстро засохнет по этой-же причине. Может оно, наконец, и выжить, но развиваться будет слабо из-за недостатка влаги на поверхности почвы.

Какой же урожай из таких трех, неравномерно развившихся растений, получится?

Из первого растения получатся, конечно, нормальные зерна. Из второго и третьего, потому что они будут отставать в росте, получатся слабые, мелкие колосья, со слабыми, щуплыми, легковесными зернами. Урожай будет пестрый, с большим количеством щуплых семян. Мало будет „первого сорта“, много—„охвостья“. Поскольку мы теперь во всем стремимся, как говорят по ученому, к стандартизации производства, т.е. иначе к однородности, то и здесь эта пестрота урожая будет нежелательным явлением. Однородное зерно требует у нас и „заграница“, однородное зерно дороже расценивается и на внутреннем рынке, из однородного зерна и мука лучше получается.

Из вышеизложенного видно, что крестьянский посев, руками, с заделкой семян бороной, страдает большими недостатками: 1) он неэкономичен, потому что не распределяет семян равномерно по полосе и не заделывает их на одинаковую глубину. Благодаря этому часть семян пропадает, а потому требуется семенного материала примерно на $\frac{1}{4}$ больше; 2) он дает в качественном отношении пестрый урожай, который расценивается дешевле.

Свободен от этих недостатков, так называемый „рядовой посев“, производимый рядовой сеялкой.

Сеялка кладет зерно в почву равномерно рядами, на одинаковом расстоянии ряд от ряда. Так равномерно ни один севец не распределит. При таком посеве все растения развиваются правильно, так как не мешают друг другу и не отнимают друг у друга ни пищи, ни света, ни влаги.

Рядовая сеялка кладет все семена и сама заделывает их на одинаковую и желаемую глубину. Поэтому ни одно зерно не пропадает, семена прорастают в одно время, дружно, благодаря чему и хлебостой получается ровный, а семян расходуется на посев меньше примерно на 25—30%.

Если посеешь в разброс ржи 9 п. на десятину, то рядовой сеялкой можно сеять 7 или $6\frac{1}{2}$ п. Если посеешь овса 12 пуд., то рядовой сеялкой можно сеять 9—10 пудов.

Рост и созревание хлебов идет дружно, благодаря чему урожай получается однородный, тяжелый, натурастый. При сортировке зерна большая его часть идет в первый сорт и только незначительная часть отходит в „охвостье“.

Таким образом посев рядовой сеялкой:

1) *Требует меньше семян, не менее как на $\frac{1}{4}$ необходимо при разбросном посеве количества.*

2) *Распределяет семена в почве равномерно, отчего все они естественно развиваются, не мешая друг другу и полностью используя питательные вещества почвы.*

3) *Заделяет их на одну глубину, благодаря чему все они дружно всходят, растут и созревают.*

4) *Он дает однородный, натурастый, а потому дороже расцениваемый урожай.*

5) *Кроме того, он дает урожай и больший по количеству.*

6) *Тем самым он увеличивает производительность полеводства и всего крестьянского хозяйства.*

Итак, чтобы потратить меньше семян, получить больший и лучший урожай и использовать лучше питательные вещества почвы, нужно производить посев рядовыми сеялками.

Так как рядовые сеялки являются машинами дорогими, то их целесообразнее покупать в складчину на 3—5 хозяйств. Еще лучше для пользования сложными машинами организовать машинное товарищество.

Рядовые сеялки можно приобрести в г. Вологде, в с./х. складе Вологодсельсоюза по цене:

одноконные 7-ми рядные—100 руб.

Если машины будут покупаться через кредитное с/хоз. т-во или другой кооператив, то они могут быть отпущены в кредит при условии внесения 30% задатка при покупке, 40% в ноябре 1926 г. и 30% в ноябре 1927 года.

Агроном А. Блинов.

Третье совещание инспекторов Сев. О-ва С.-Х. Кредита.

В целях устранения выявленных совещанием недочетов в состоянии и работе низовой кредитной сети в Вологодской губернии и предотвращении их в дальнейшем, Совещание *) признало необходимым провести в текущем (2) и следующем (3) квартале 25/26 года следующие мероприятия:

I. По организационной части.

1) Признать существующую кредитную сеть в губернии, считаясь с наличностью средств, пока достаточной, т. к. дальнейший рост ее возможен только при увеличении средств для кредитования.

2) В отдельных случаях необходимо произвести пересмотр районов Кр. Т-в, в смысле точного и ясного определения их границ и ограничения размеров районов, в целях более полной возможности правильного обслуживания.

3) Необходимо углубить работу по вовлечению крестьянства и местных общественно-кооперативных организаций в члены Т-в, ведя также работу в направлении повышения среди членства кооперативного сознания и самостоятельности. Особое внимание должно быть уделено кооперированию маломощных трудовых слоев деревни.

4) Деловая связь с Сельсоюзами и вступление в члены их должны быть осуществлены во всех Т-вах в полной мере.

5) Необходимо развить и укрепить деловую связь с местными советскими, партийными и кооперативными организациями и в частности с Ви-ками, сельсоветами, ККОВ, земорганами и агроперсоналом.

6) Кред. Т-ва должны участвовать в проведении агро-культ-просветительной работы, проводя совместно с агроперсоналом беседы на темы по сельскому хозяйству, означении с.-х. кредита и т. п., производя и некоторые отчисления из прибылей на культнужды.

7) Т-ва, имеющие в своем ведении несвойственные им (по характеру работы), убыточные или необеспеченные специальными капиталами производственные предприятия, для создания в Т-вах нормальных условий работы, должны быть очищены от первых, вторые ликвидированы, и третьи или переданы специальным кооперативам, или обеспечены специальными капиталами или займами.

II. По операционной части.

1) Для усиления паевого капитала, необходимо стремиться ввести во всех Т-вах единообразный пай не менее 5 руб. на члена, при 50 коп. вступных, а для юридических лиц паевые установить в размере от 1/20 до 1/10 части суммы открытого им кредита, а вступную плату в размере 1/10 части определенного для данного лица пая.

Дополнительная ответственность на члена Т-ва должна быть установлена в 2-х или 3-х кратном размере к открытому кредиту.

Необходимо усилить меры, направленные к действительному взносу членами паевых в кассу Т-в. С бедняков (заверенных ККОВ) при вступлении в члены взимать лишь вступную плату, уплату же паевых следует

* См. пред. N нашего журнала.

рассчитывать, приурочивая получение таковой к моментам выдачи ссуд, путем вычета не свыше 5% от суммы выдаваемой ссуды, впредь до уплаты полного пая.

2) Т-ва должны приложить серьезные усилия к увеличению основных капиталов Т-ва путем привлечения средств из местного бюджета.

3) На создание специальных капиталов путем отчисления из прибылей и установления дополнительных паев, на ведение посреднических операций по сбыту и снабжению производственных предприятий, на амортизацию имущества и погашение безнадежных и сомнительных долгов, должно быть обращено самое серьезное внимание и проявлена достаточная энергия со стороны правления Т-в.

4) Работе по привлечению вкладов в Т-ва должно быть уделено большее и самое серьезное внимание со стороны органов управления Т-в, т. к. без привлечения местных средств работа Т-в по кредитованию не может получить должного развития.

Усиленной работе по привлечению вкладов должно сопутствовать: а) устойчивость Т-ва в финансовом отношении, ликвидность баланса, участие в оборотах собственных средств, отсутствие просрочек ссуд Т-ву и займов Т-ва своим кредиторам; б) отсутствие в Т-ве растрат и злоупотреблений; в) авторитет Т-ва среди населения; г) обеспеченность выплаты вкладов по первому требованию; д) достаточно высокий % по вкладам; е) строгое соблюдение тайны вкладов; ж) хорошая постановка счетоводства и техники вкладных операций.

На ряду с привлечением вкладов от учреждений и организаций, следует обратить особое внимание на привлечение вкладов от отдельных лиц, применяя при этом индивидуальный подход в привлечении вкладов, пользуясь для этого каждым удобным случаем.

5) Размещение крестьянских паев Об-ва с.х. кредита должно быть продолжено и вестись в добровольном порядке, с предоставлением владельцам таковых первоочередности кредитования, при всех прочих равных условиях.

Орготдел Об-ва должен принять меры к более равномерному распределению паев между кред. Т-вами, а последние должны в первую очередь озаботиться размещением остающихся у них еще не размещенных паев.

6) В отношении займов Т-ва должны усвоить правильный взгляд на их роль и значение в их работе и оборотах, а именно: а) на расширение кредитов и на свободное получение займов Т-ва могут рассчитывать только при условии серьезных усилий с его стороны к созданию собственных капиталов, привлечению вкладов и др. местных средств, при условии ликвидации растрат, хищений и убытков, если таковые имели место; б) займы должны использоваться на те именно назначения и на те сроки, на которые они получены, отнюдь не допуская разрыва долгосрочного кредита в краткосрочные ссуды и не затрачивая в производственные предприятия, или посреднические операции; Т-во должно строго соблюдать сроки платежей по займам, т. к. допускаемая просрочка может повлечь за собой закрытие кредита.

7) Постановка ссудных операций должна находиться на должной высоте и при этом соблюдаться следующее:

а) В виду ограниченности средств, кредитование должно быть сосредоточено на целях и назначениях наиболее ударных и на них должны направляться все средства как заемные, так и свои свободные.

б) Долгосрочное кредитование на основные затраты сельск. хозяйства должно занять достаточное место в ссудных операциях и долгосрочные кредиты не должны обращаться на краткосрочные ссуды. Долгосрочный кредит должен направляться преимущественно в маломощные и отчасти в средняцкие хозяйства. Зажиточным долгосрочные ссуды не должны выдаваться совсем.

в) Весь район Т-ва кредитом должен обслуживаться равномерно, с тем чтобы члены, живущие в отдаленных частях района пользовались таким же вниманием со стороны Т-ва, как и жители центральной части района.

г) Открытие, а равно пересмотр кредитов должны производиться в соединенном заседании Правления и Совета при непременном участии представителей ККОВ и др. местных органов. Пересмотр кредитов производится не менее раза в год. Кредиты отдельным членам не должны превышать установленной предельной нормы.

д) Заявки на ссуды должны вписываться в книгу требований ссуд и рассматриваться в порядке их записи, с учетом степени нуждаемости и неотложности нужды. Владельцам крестьянских паев делается преимущество, в смысле первоочередности, при равенстве прочих условий.

е) Открытие кредитов и выдача ссуд должны производиться *по личному доверию*, с учетом личных, трудовых и хозяйственных качеств заемщика, в тех же случаях, когда у Т-ва возникают сомнения, оно должно требовать или надежного поручительства или залога приобретаемого на ссуду, или другого имущества.

ж) Выдача ссуд на непроизводственные цели должна быть прекращена;

з) Средства при выдаче ссуд не должны распыляться, а размер ссуды должен отвечать действительной потребности в зависимости от цели и собственных средств заемщика.

и) Сроки ссуд должны соответствовать хозяйственным оборотам и денежным моментам в хозяйстве заемщика и должны быть согласованы со сроками платежей Т-ва по своим обязательствам;

к) Надзор за правильным использованием ссуд членами должен быть усилен, путем привлечения к данной работе местных организаций, т. е. ККОВ, Сельсоветов и др., а также уполномоченных, избранных общим собранием членом.

л) Вообще в целях упорядочения дела ссудных операций кредитование должно производиться на основании и при соблюдении требований изложенных в особой инструкции, выработанной Орг'отделом Сезерного Общества с.-х. кредита.

8) С просрочкой ссуд в Т-вах, как с разлагающим явлением—необходимо повести энергичную борьбу. Следует принять за правило, что каждое неоплаченное в срок обязательство, не далее, как через 30 дней со дня истечения срока, передается в Нарсуд для получения судебного приказа. Приказы на заемщиков, с которых имеется возможность взыскать долг немедленно, передаются сразу же судебным исполнителям или милиции для взыскания. К несостоятельным же применяются меры общественного и морального воздействия. В отношении, членом допустивших просрочку, а особенно доведших дело до судебного взыскания, необходимо применять уменьшение и закрытие кредита, а в отношении злостных неплательщиков вносить в очередные общие собрания предложения об исключении их из членов Т-ва на тот или иной срок или навсегда.

Кроме мер репрессивных и мер судебного взыскания, необходимо проводить работу по поднятию кредитной дисциплины среди членом. Вместе

с тем необходимо наладить нормальные взаимоотношения с Нарсудом и милицией в деле взыскания просроченных ссуд в ускоренном и упрощенном порядке.

9) Массовые отсрочки платежей по ссудам не должны иметь места в Т-вах; предоставление же отсрочек по стихийным бедствиям и другим вполне уважительным причинам допустимы лишь при условии ненарушения этим сроков платежей по своим обязательствам Сельско-Хозяйственному Банку и другим кредиторам. В противном случае необходимо вперед заручиться согласием их на отсрочку обязательств Т-ва.

10) Переписка ссуд, выданных членам под залог овса и других яровых культур в семенные ссуды, допустима только для тех маломощных и середняцких хозяйств, у которых других семян для ярового сева, кроме заложенных не имеется, или имеется недостаточное количество. При этом оформление семенной ссуды должно проводиться лишь в том количестве и в той сумме, какие действительно необходимы для обсеменения собственных полей заемщика. Весь излишек заложенных семян должен быть выкуплен в срок за наличные, или дано поручение Т-ву на продажу залога. В противном случае залог поступает в собственность Т-ва.

11) Посреднические операции в Т-вах по сбыту и снабжению надлежит вести не иначе, как по постановлению Общего Собрания и только за счет специальных капиталов и кредитов, а также за счет авансов от заготовительных организаций, ни в коем случае не затрачивая на это своих средств, предназначенных для целей кредитования.

Заготовку предметов снабжения (с.-х. машины, орудия, семена, сильные корма и т. п.) следует производить только по твердым заказам членов, с получением с них задатков в установленном размере.

Размер комиссионных в пользу Т-ва устанавливается в отношении предметов снабжения постановлением Общего Собрания, а в отношении предметов сбыта по соглашению с организациями, для которых заготовка ведется.

Все товары по сбыту и снабжению, а также и по ссудо-залоговой операции, а равно и складочные помещения должны быть *обязательно* застрахованы.

12) Инспекторский аппарат О-ва с.-х. кредита должен озаботиться, в ближайшем времени наметить ряд Т-в, в которых возможно было бы поставить простейшие банковские операции, вступив с этими Т-вами в переговоры, заручиться их согласием, инструктировать их по существу и технике этих операций совместно с операционным отделом Сельско-Хозяйственного Банка. Указанные операции возможно поставить в Т-вах отличающихся общей хорошей постановкой работы, свободных от убытков, растрат и злоупотреблений, с деятельным Правлением и достаточно подготовленным счетоводом. Кроме того в этих Т-вах должна быть хорошо налажена связь с Правлением или Аг-вом Сельско-Хозяйственного Банка и общие благоприятные условия для развития этой работы в районе Т-ва.

13) Неизбежное сужение, и сокращение ссудных операций в Т-вах нарушит доходную часть сметы Т-в, а это обстоятельство поведет к значительным убыткам большую часть Т-в, поэтому необходимо *в срочном порядке* пересмотреть приходе-расходную смету во всех Т-вах и ввести расходную часть ее в рамки реально-возможных доходов.

При этом также необходимо провести соответствующие мероприятия по ликвидации убытков и растрат, остающихся на балансе Т-в от предыдущих лет, в порядке Устава Т-ва.

В большинстве случаев злоупотреблениям сопутствует плохая постановка счетоводства, а поэтому следует принять меры к упорядочению его путем поднятия квалификации счетоводов — устройством краткосрочных курсов. Затем Об-ву с.х. кредита необходимо ввести систему расчетных книжек и без предъявления их и внесения в них всех операций никаких деловых сношений с представителями Т-в не иметь.

При этом Совещание отмечает, что вообще безубыточная работа Т-в в условиях Вологодской губернии, при малой кредитной нагрузке, возможна только при условии увеличения процента напряжения в пользу Т-в до 4% по краткосрочным, до 3-х процентов по долгосрочным ссудам.

Финансово-операционные планы Т-в должны прорабатываться на местах Правлениями Т-в, при участии участковых агрономов и представителей ВИК-ов или Сельсоветов и ККОВ.

Счетоводство и отчетность в Т-вах должны быть поставлены на должную высоту. При чем в Т-вах, где имеются счетоводы вполне знакомые с американской системой счетоводства — необходимо перейти на таковую.

Предельным сроком для представления Т-вами месячной отчетности в Об-во с.х. кредита, а также и в Инспекцию ГУБФО устанавливается — *10 число следующего за отчетным месяцем.*

III. По работе инспекторов Об-ва с.х. кредита.

1) В целях углубления и равномерного обслуживания периферии инспекторским аппаратом Общества, последний должен находиться в непосредственном подчинении Орготдела Общества и только по его заданиям вести работу. Всякое выполнение инспектором работ, не связанных непосредственно с задачами системы с.х. кредита, а также замещение Заведующего Агентством допустимо только с предварительного согласия Орготдела Общества.

2) Районные инспектора являются ответственными перед Правлением Общества за состояние работ в низовой сети его района. Для чего необходимо прикрепление инспекторов к своему району на более продолжительный срок, не допуская переброски из одного района в другой. Изучение низовой сети и экономического состояния района является обязанностью инспектора, а поэтому инспектор проводит работу по намеченному заранее плану, согласованному с Орготделом, и для успешности выполнения этой работы, как минимум, должен пробыть в районе не менее 20 дней, полагая остальные 10 дней месяца на выполнение камеральных работ.

3) На ряду с проводимой работой в низовке, необходимо инспектору установить тесную связь с местными общественными организациями, особенно уделяя внимание этой увязке с земорганами, агроучастками и ККОВ, а равно информируя уездные.

4) Инспектор при своей работе в низовке, должен углубить работу по индивидуальному изучению деятельности каждого отдельного Товарищества и условий его работы на месте. Принимать активное участие в проработке финансово-операционных планов низовой сети своего района.

5) Инспектор ведет учет своей работы по выработанным Орготделом формам и представляет ежемесячные отчеты. Доклады о ревизиях и обследованиях должны заслушиваться в Орготделе и решения немедленно сообщаться Товариществам. В особо исключительных случаях доклады должны делаться в Правлении Общества.

6) Ревизионная работа в низовке должна быть усилена с тем, чтобы каждое Товарищество в течение года было обревизовано не менее одного раза, а также и обследовано один раз. В первую очередь должны быть обревизованы Товарищества, в которых не было ревизии в прошлый операционный год, и Товарищества, в которых обнаружены растраты, злоупотребления и неправильная постановка работы. Ревизионная работа должна проводиться с тем, чтобы методы ревизии, а также и указания и разъяснения по работе Товарищества были достаточно усвоены органами управления и контроля, для чего необходимо вовлекать в практическую работу членов ревкомиссии, давая им самостоятельные задания для выполнения под руководством инспектора, приучив их к правильной постановке ревизионной работы.

Все предложения ревизующего должны даваться в письменной форме (в ревизионном акте) с указанием сроков их выполнения, а ревкомиссия обязана следить за выполнением предложений в указанные сроки.

7) Признать желательным участие инспекторов в журнале „Кооперация Севера“, освещающая работу и состояние низовой сети района.

8) Работа инспекторов должна проводиться на плановых началах. Инспектора составляют годовые перспективные планы работ, а затем поквартальные календарные планы, согласовав их с инспекцией ГУБФО и инспектурой Сельсоюзов.

9) Для детализации проводимых в Товариществах мероприятий Совещание находит необходимым просить Орготдел выработать соответствующие инструкции.

10) Районные инспектора обязаны составить плановые сводки по своим районам, а Орготдел—погубернскую сводку финансово операционных планов.

11) Проверка отчетов низовой сети, составление всякого рода сводок по своему району, является обязанностью инспектора.

12) Инструктирование по ведению счетоводства и отчетности, а также устранению выявленных тех или иных недостатков в счетоводстве и работе Товарищества, ведется инспектором не только на местах в Товариществах, но и путем переписки.

Сельско-хозяйственная хроника.

Зимование хлеба.

Условия погоды в феврале были благоприятны для озимых посевов. Ход отгрузки семенного материала гарантирует своевременность снабжения населения семенами.

Семенная помощь зерновыми хлебами.

Семенная помощь текущего года требуется в значительно меньшем размере, чем в прошлом году. Это дает возможность подобрать вполне доброкачественный материал. За февраль поступило на места 82% всего задания, из которых 41% отгружено и сдано самими земорганами.

Льносемя массовой заготовки распределяется в количестве 235000 п.

Сахарная промышленность.

К настоящему времени свекло-сахарную кампанию можно считать законченной. По последним данным итоги кампании таковы: переработано

свеклы 73458000 метр. цетнеров, против установленных по программе 68800000 метр. центн. Учтено белого сахара 9597314 метр. центн.

На рафинадные заводы доставлено 4175117 метр. центн. сахарного песка.

Хлопковая кампания 1926 года.

Площадь посева хлопка по всей Средней Азии в текущем году определена в 634 тыс. десятин т.-е. больше прошлогодней на 32%. От максимальной довоенной она составляет 94%.

В помощь работникам тракторного дела.

Сельскосоюз выпускает пособие (сборник практических указаний по ремонту тракторов и уходу за ними). Сборник имеет в виду прийти на помощь преимущественно руководителям тракторного дела на местах и работникам ремонтных мастерских.

Достижения кооперативного производства крахмалопродуктов.

В общем итоге этого производства за 1924—25 г. удельный вес картофельной кооперации определяется в 40%, тогда как участие госпромышленности только в 32,5%.

Агрономическое совещание с.-х. кооперации.

Совещание выявило, что в 1925 г. число агрономов в системе с.-х. кооперации выросло до 1500 человек. По данным 41 союза в 1925 г. затрачено на агрокультуру свыше 1,2 млн. руб. против 300 тыс. руб. в 1924 г. Отмечается усиление агропропаганды и увеличение числа агрономов.

Индустриализация сельского хозяйства.

Потребность в тракторах для сельского хозяйства на ближайшее пятилетие выражается, начиная с 1925—26 года, в следующих цифрах: 14.000, 34.000, 54.000, 74.000 и 94.000 тракторов.

Рост производственных кооперативов.

За 1925 г. количество с.-х. кооперативов, коммун, с.-х. артелей и товариществ по общественной обработке земли возросло по РСФСР до 12454 объединений против 9621 объединений, имевшихся в предшествовавшем году.

Расширение овцеводства.

Госпланом РСФСР рассматривался пятилетний план развития грубошерстного овцеводства. Признано неотложной задачей увеличение количества овец и улучшение их качества в тех районах, которые являются основными источниками снабжения госпромышленности шерстью.

Предстоит организация 80 рассадников племенных овец.

Спрос на средства борьбы с вредителями.

С наступлением весеннего сезона по Сельскосоюзу отмечается усиленный спрос на средства борьбы с вредителями. Наибольший спрос отмечается на формалин, сероуглерод, мышьяковистые соединения, медный купорос и серный цвет. Аппараты для опрыскивания, формалин и сероуглерод имеются в Сельсоюзе в достаточном количестве.

Совещание по животноводству.

5-го апреля с. г. открывается Всероссийское совещание по животноводству и коневодству.

Совещанию предстоит разработать ряд новых мероприятий, впервые применяющихся в нашем животноводстве.



СПРАВОЧНЫЙ ОТДЕЛ.

К сведению держателей облигаций 2-го государственного выигрышного займа.

Как показала практика, реализация займов увеличивается в связи с тиражем выигрышей по тому или иному займу.

В действительности, интерес широких масс сберегателей к тому займу, который поступает в тираж, повышается, о чем свидетельствует почти полная реализация портфеля Госбанка облигаций 1 займа в Москве и в провинции перед последними тиражами выигрышей.

На очереди предстоит второй тираж выигрышей по 2-му крестьянскому займу, который начнется с 1 апреля т. г. Держателям облигаций 2-го государственного выигрышного займа с 15 марта с. г., когда начнется оплата тиражных облигаций этого займа, предоставляется право обмена тиражных облигаций 2-го выигрышного займа на облигации второго крестьянского займа на следующих основаниях: за одну тиражную облигацию 2-го выигрышного займа будет выдаваться Отделением Госбанка облигация второго крестьянского займа по номинальной цене с удержанием лишь процентов по текущему купону. Следовательно, держатели тиражных облигаций 2-го выигрышного займа получают в свою пользу разницу, составляющую между номинальной ценой и курсовой стоимостью на облигации второго крестьянского займа.

Вместе с тем, выгодность такого обмена повышается, т. к. при этом широкие массы помещают вновь свои сбережения в облигации крестьянского займа, по которым с 15 апреля т. г. будет производиться тираж выигрышей.

Нельзя не отметить и того обстоятельства, что предстоящий тираж выигрышей 2-го крестьянского займа представляет больший интерес по сравнению с тиражем по первому выигрышному займу: на каждые 100 р. по второму крестьянскому займу выигрыши составляют 1 руб. 25 коп., тогда как по первому выигрышному займу приходится на каждые 100 руб. номинальных лишь 80 коп. выигрышей.

Надо полагать, что держатели тиражных облигаций второго выигрышного займа учтут всю выгоду обмена последних на облигации второго крестьянского выигрышного займа и используют это право при предъявлении тиражных облигаций второго выигрышного займа к оплате.

Что читать крестьянину?

Издания, вновь поступившие в редакцию журнала „Кооперация Севера“.

Уход за домашней птицей. Агроном Л. Штрандт. Москва. 1925 г. Госиздат. 2-е издание, стр. 40 (с 27 рисунками). Цена 15 коп.

До войны в 1913 г. было вывезено за границу продуктов птицеводства (яиц, кур, пера и пуха) свыше чем на 105 миллионов рублей золотом, а доходность птицеводства в Сев.-Американских Соединенных Штатах за тот же год выразилась огромной цифрой в 1200 миллионов рублей на наши деньги.

За время войны наше птицеводство сильно упало и сельским хозяйствам пора обратить на него внимание и наверстать потерянное.

Домашняя птица хороша тем, что при незначительных расходах и лишь при внимательном и правильном уходе она принесет сельскому хозяину хороший доход.

Книжка объясняет значение птицеводства, устройство птичника, вентиляцию его, различные корма и их количества, дает рисунки кормушек и поилошек, гнезд для несушек и описывает их устройство. Указывается, как производить отбор яиц для насиживания, каков должен быть уход во время вылупливания цыплят и как правильно вырастить крепкий и здоровый молодняк.

Правильное выращивание цыплят. А. Осипов. Москва. 1926 г. Госиздат. Стр. 32 (с 12 рисунками). Цена 12 коп.

Причиной тому, что наши деревенские куры дают мало и притом мелких яиц и неважного качества мясо, заключается в неправильном уходе за цыплятами, неправильном содержании птицы, неумелом подборе производителей и прочих причинах.

Книжка учит, как правильно вырастить крепкий, сильный, здоровый и ноский в будущем выводок.

Подробно описан уход в первые сутки жизни цыплят (даны два верных способа определить пол однодневных цыплят), первая неделя жизни, зевота у цыплят, заготовка некоторых кормов для цыплят (сохранение муравейников, сбор крапивы, жуков, хрущей и тараканов).

Приведены важная памятка и заключение.

Кооперативный откорм птицы. А. Осипов. Ленинград. 1926 г. Госиздат. Стр. 32 (с 10 рисунками). Цена 10 коп.

Вместе с двумя вышеуказанными книжками особенно следует рекомендовать и эту, так как она указывает как наладить кооперативное откармливание и сбыт птицы, могущие дать значительное увеличение доходности крестьянского хозяйства.

Книжка содержит описание устройства кооперативных откормочных, организацию откормочного товарищества, описание кормов, способов и правил откорма кур, петухов, гусей, уток, индеек, признаков откормленности птицы, убоя, приготовления для рынка и хранения пуха и пера.

Деревенские птичники. А. Осипов. Москва. 1925 г. Госиздат, 3-е изд., стр. 29 (с 9 рисунками). Цена 6 коп.

Книжка содержит подробное описание устройства различного рода птичников: постоянные птичники, птичник шалаш, шалаш землянка с навесом, с отвесными стенами, передвижные птичники; указывает, чем

должны быть оборудованы птичники: гнезда, пыльные ящики, кормушки, водопойки, наседочные гнезда и в чем состоит уход за птичником. Книжка снабжена рисунками.

Двадцать заповедей огородника. А. П. Давыдов. Москва. 1926 г. Госиздат. Стр. 31. Цена 12 коп.

Крестьянские огороды у нас на Севере дают продукты невысокого качества, а урожаи овощей малы. Происходит это главным образом потому, что крестьяне мало обращают внимания на огород и мало знакомы с правильными приемами выращивания огородных растений.

Книжка указывает, что надо делать, чтобы труды по обработке огорода не пропадали даром, и как без каких-либо излишних денежных затрат повысить доходность огородного участка.

Крестьянский сад. Н. Львов. Москва. 1925 г. Госиздат. Стр. 64. Цена 10 коп.

Книжка дает описание устройства крестьянского плодового и ягодного сада и содержит указания по подготовке почвы и посадочных ям для плодового сада, по посадке деревьев и подготовке их к зимовке, разведению ягодных кустов (крыжовник, смородина, малина, земляника), общему уходу за плодовым и ягодным садом и по прививкам и выращиванию плодовых саженцев. Книжка снабжена рисунками.

Амбарный долгоносик и как с ним бороться. Агроном М. С. Цыганков. Москва. 1925 г. Госиздат. (2-е издание). Стр. 16. Цена 6 коп.

Брошюра учит, как успешно бороться с этим опасным вредителем, приносящим большой убыток хозяйству и как уберечь хлеб в зерне от жучка-долгоносика. Книжка снабжена рисунками.

Все указанные книжки имеются в Вологодском Отделении Госиздата.

К СВЕДЕНИЮ НИЗОВЫХ КООПЕРАТИВОВ.

ИМЕЮТСЯ В ВОЛОГ. ОТДЕЛЕНИИ ГОСИЗДАТА:

- 1) Брошюра А. Посадова **„Метрические меры“** (Что такое метрическая система мер и как ее применять). Москва, 1925 г. 32 стр., цена 8 коп.
- 2) Два больших плаката в красках: **„Метрические меры“** и **„Удобство и распространенность метрической системы мер“** (с объяснительной к ним запиской). Цена 90 коп.

Баланс Вельского Общества Потре

А К Т И В.

Денежные средства.						‰‰
Касса	3542	78				
Текущие счета: в Комбанке	12	79				
„ „ Всекобанке	3204	—				
„ „ Вельском О-ве С-х. кред.	385	82	7145	39	4,60	
Векселя полученные	—	—	2500	—	1,61	
Ценные бумаги.						
Облигации 6% выигрышного займа	895	—				
„ „ Госуд. 5% выигр. займа	98	40				
Паи: в Вельском Союзе Кооперат.	1289	—				
„ „ в Вельском Райсоюзе С/Х Кооп.	1000	—				
„ „ во Всекобанке	830	—				
Акции в Комбанке	776	80	4859	20	3,13	
Товары.						
На складе	36788	08				
В главном магазине	37645	72				
„ книжном магазине	7725	44				
„ магазине № 2	5214	96				
„ пекарне	3204	29				
„ мясном отделе	338	—				
„ Шадринском отделении	1515	45				
„ Устькулойском отделении	1138	99				
„ ларьке	437	65				
„ переработке	3626	68				
„ пути	125	38	97760	64	62,99	
Имущество.						
Движимое имущество и инвент.	—	—	3950	24	2,55	
Дебиторы.						
Разные лица	1139	61				
Учреждения	10491	43				
Служащие и рабочие	367	15				
Кооперативы	29	48				
Подотчетные лица	1963	04				
Переходящие суммы	164	92	14155	63	9,12	
Результаты.						
Организацион. и торг. расходы	18777	88				
Накладные	6058	78	24836	66	16,0	
Б А Л А Н С		—	—	155207	76	100

Председатель Правления Гильбо.

Член Правления Чертовской.

бителей на 1 февраля 1926 года.

П А С С И В.

Капиталы.					
Основной	23928	22			
Паевой	5268	76			
Амортизационный	848	60			
Фонды	1970	23	32015	81	20,63
Срочные обязательства.					
Векселя выданные	—	—	42893	86	27,64
Ссуды под товары.					
Спец. текущ. счет в Комбанке	—	—	10980	31	7,07
Вклады	—	—	1294	11	0,83
Кредиторы.					
Вельский райсоюз	14347	02			
Разные лица	607	71			
Учреждения	7350	18			
Служащие и рабочие	275	48			
Кооперативы	10	15			
Переходящие суммы	120	73	22711	27	14,63
Наложение на остаток товаров	—	—	15611	58	10,06
Результаты.					
Валовой доход от торговых оборотов	27913	48			
„ „ от подсобн. предприят.	1787	34	29700	82	19,14
БАЛАНС.		—	—	155207	76 100

Председатель Ревкомиссии *Белавин.*

Бухгалтер *С. Бодыкин.*

Баланс Ростовского потребительского общества на 1-е октября 1925 года.

Наличность Кассы. Руб.	104 89	Долг Райсоюзу Руб.	2800 94
% % бумаг	70 —	„ разным лицами и учр.	285 67
Паевые в Райсоюзе	50 —	Паевых	295 30
Наличность сырья	1039 82	Капиталов	1026 99
Товаров по продажн. цен.	3111 69	Наложений на оставш. тов.	342 88
Долгов за членами по списку	139 54	Прибылей за 1924/5 год	1026 22
Долг за членами	81 02		
Долг за Малоодорским ЕПО.	204 —		
„ за разными лицами	132 85		
Имущества	844 19		
Баланс	5778 —	Баланс	5778 —

Председатель правления *И. Резанов.***Баланс Никольского общества потребителей Вологодской губ. Вельского у. на 1 октября 1925 года.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Касса	607 14	Капиталы: Основной	1101 50
Облигации золот. займа	115 —	Паевой	722 98
Облигации крестьянского займа	22 10	Долги: Вельсоюзу	3126 82
Наличность товара продаж.	5017 82	Госторгу	106 23
Продуктов по с/ст.	450 40	Важсоюзу	279 94
Имущество	948 25	Вельскому ЕПО	135 58
Долги за членами	699 47	Севгосрыбтресту	100 —
За разными лиц и учрежд.	34 98	Разным лицам	10 —
Паи в Вельсоюзе	50 —	Неоплаченные расходы	78 05
Недостача товара в отделении приказч. Кашина	12 83	Наложение на остатке товара	716 92
Баланс	7957 99	Чистая прибыль за год	1579 97
		Баланс	7957 99

Отчет утвержден общим собранием 20 ноября 1925 года.

Председатель правления о-ва *И. Чесноков.***Баланс Пакшенгского О-ва П-лей на 1 октября 1925 г.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Наличная касса	417 80	Паевой капитал	463 11
Товару в лавке	1.833 33	Основной	1.886 30
Сырье на лицо	211 98	Долг Райсоюзу	170 76
Паевые в Райсоюзе	50 —	Вклады	350 —
„ в Кред. отделе.	100 —	Наложение на оставшийся товар	214 98
Имущество	919 50	Чистая прибыль за год	830 90
Долгов за членами	383 44		
Итого	3.916 05	Итого	3.916 05

Правление.

**Баланс Прилуцкого о-ва п-лей (Никольской вол. Вельского у.)
на 1 октября 1925 года.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Касса	207 50	Капиталы:	
Ценные бумаги	50 00	а) Пaeвой	267 51
Товар по продаж. цен.	1181 78	б) Основной	401 04
С/х, продукты и сырье	292 72	г) Спец. капитал	28 19
Имущество	115 54	Выдан. векс. своему союзу.	817 00
Паевые взн. в союзе	25 00	Долг своему союзу	4 97
Паевые в Никольском кр.		Налож. на остаток тов.	276 61
т-ве	2 00	Прибыль отч. года	466 61
Долги за чл. заборщ.	383 06		
Недочеты служащих	4 33		
Руб.	2261 93	Руб.	2261 93

Правление.

Баланс Лиходиевского О-ва П-лей на 1 октября 1925 г.

А К Т И В.		П А С С И В.	
Наличн. деньгами в кассе	292 44	Паевые взносы членов	288 —
Товар по продаж. ценам	1.181 17	Основной капитал	332 80
Долги за членами	96 52	Наложено на свою стои-	
Пай в Райсоюзе	25 —	мость остатка товара	143 74
Имущество	304 —	Долг Вельск. Райсоюзу	423 81
		Не оплачено приказчику	
		жалованья	62 18
		Прибыль за год	648 60
Итого	1.899 13	Итого	1.899 13

Правление.

**Баланс Дудинского об-ва потребителей (Волог. губ. Вельск. у.)
на 1 октября 1925 г.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Товары по продажным		Основной капитал	40 50
ценам	1891 02	Паевой капитал	160 —
Долгов за членами	62 —	Кредиторы:	
Недочет приказчика	13 84 ¹ / ₄	Долг Вельскосоюзу	823 31
Облигаций крестьян-		Вельскому потреббоще-	
ского займа	380 —	ству	100 —
С/х. продуктов	219 85	Севгосрыбтресту	54 12
Касса	145 —	Шумилову	9 86
Ценных бумаг	25 —	Займов и авансов	794 97
Недочет казначея	86 23 ¹ / ₂	Наложение на остатке	
Имущества	77 58	товара	336 97
Паевые в Вельскосоюзе.	50 —	Чистая прибыль	630 79 ³ / ₄
Итого	2950 52 ³ / ₄	Итого	2950 52 ³ / ₄

Председатель правления *П. Полосков.*

Счетовод *А. Шанин.*

**Заключительный баланс Тавренгского о-ва п-лей (Вельского у).
на 1-е октября 1925 г.**

А К Т И В.

Наличными деньгами в	
кассе	563 62
Облигациями 6% золотого	
займа	130 —
Товар по продажной цене.	7294 49
Имущество и инвентарь .	1460 25
Паевые взн. в Райсоюзе.	50 —
Наличность сырья . . .	1902 —
О-ву должны заборщике за	
товар	395 46
О-ву должны разные лица.	560 03
Приказчики за недостачу.	4 86
Расходы произведенные	
вперед:	
1) Выборка патентов . .	188 46
2) Страхование товара .	74 40
Итого . .	12623 57

П А С С И В.

Паевые взносы членов .	722 96
Вступная плата членов .	78 90
Запасный капитал . . .	2120 22
Долги поставщикам . .	4313 86
%/о приказчику	42 55
Наложение на остатке то-	
вара	1309 27
Прибыль за год	4035 81

Итого . . 12623 57

Правление.

**Баланс Валдиевского общества потребителей (Вологодской губ. Каргоп. у.)
на 1 октября 1925 г. (открыло свои действия с 1 марта 1924 года).**

А К Т И В.

Касса: { наличными . .	440 21
ценные бумаги . . .	30 —
Наличность товара по	
описи	735 96
Паи в союзе	25 —
„ „ кред. т-ве	11 —
Инвентарь	143 63
Наличность береста . . .	53 96
Долг кред. т-ва	3 50
„ Данилова К. К. . . .	5 50
„ за членами по списку.	89 29
Ссуда гр-ну Нагавичину .	30 —
Долг 1924 г. за предпр. %/о.	2 04
„ по лицевым счетам .	29 29
Недочеты	116 93
Баланс . .	1716 31

П А С С И В.

Капиталы: паевой	149 69
основной	16 40
Капитал затраченный в	
имущество	119 51
Долг союзу за товар . . .	431 18
Начислено на забор то-	
вара и паи членам	
1024 г.	32 38
Присчитывается приказчи-	
ку из 1/2 %/о с выручен-	
ного рубля	1 87
Наложено на остаток то-	
вара	125 07
Чистой прибыли	840 21

Баланс . . 1716 31

Председатель правления *И. Козенков.*

Члены { *Поздеев.*
Козенков.

Счетовод *Данилов.*

Баланс Вельского Сельско-Хозяйственного Общества на 1 октября 1925 г.

А К Т И В.		П А С С И В.	
1. Касса	31 97	1. Капиталы:	
2. Ценные бумаги . .	740 —	а) основной	1.741 72
3. Текущие счета . .	20 38	б) запасный	2.117 44
4. Имущество	2.689 93	в) паевой	2.007 29
5. Товары	15.692 22	г) Сп. на с/х. мер.	156 02
6. Сырье	1.108 09		6.022 47
7. Разн. лица и учр. .	3.680 92	2. Ссуда долгосрочн. .	555 —
8. Под'отчетн. лица .	30 —	3. Векселя выданн. . .	9.150 —
9. Паевые в союзе . .	100 —	4. Фонд имущ. ликвид.	1.287 50
10. Расходы б/года . .	114 19	5. Разн. лиц и учр. . .	972 13
11. Ремонт зданий . .	406 92	6. Под'отчетн. лиц . .	11 52
12. Оборудов. сажеконт:		7. Доходы б/года (нал.	
завода	455 77	на остат. тов.) . .	3.290 86
13. Товары в пути . .	1.615 —	8. Переходящ. сумм . .	558 13
14. Сомнит. долгов . .	1 —	9. Нераспред. прибыль	4.838 78
Баланс	26.686 39	Баланс	26.686 39
		Правление.	

**Баланс Шеновского Кооператива (Волог. губ. Вельск. у.)
на 1-е декабря 1925 г.**

Общество имеет.		Общество должно.	
Наличность кассы . . .	15 98	Долг союзу	151 33
Товаров	629 24	Частн. поставщикам . .	277 24
С/х. продуктов	118 88	Паи подлежащие возврату.	182 25
Долги за заборщиками .	83 84	Основной капитал	21 50
Пай в союзе	90 —	Наложено на тов.	173 91
Имущества	66 10	Нераспр. прибыль прошло-	
		го года	197 81
Баланс Р.	1004 04	Баланс Р.	1004 04
		Счетовод Аляшинцев.	

Членов на 1-е декабря	79
В том числе женщин	5
С полным паем	6
Дворов	156
Едоков	793
Коров	358

Раион обслуживания д. Шеновская, Мокшенская и Устьшенковская.

Заключительный баланс Коношского П. О. на 1 октября 1925 г.

АКТИВ.

I. Денежные средства.

Касса	326 25	— — —
Ценных бумаг	50 —	376 25 3,89

II. Товары и материалы.

На складе в Центральном магазине и Отделениях:		
а) по снабжению	5444 13	— — 56,23
б) по сбыту	561 05	6005 18 5,79

III. Капиталы.

Паи в других организац.	— —	370 — 3,82
---------------------------------	-----	------------

IV. Дебиторы.

Долг за разными лицами и учреждениями	—	1342 89 13,87
---	---	---------------

V. Имущество.

Имущ. недвижимое	340 50	— — —
„ движимое	498 54	— — —
„ маслод. завод	577 18	1416 22 14,64

VI. Расходы.

Произведенные вперед на будущий год	— —	171 40 1,77
---	-----	-------------

Баланс 9681 94 100%

Председатель правления *Маурин.*

Члены { *Якишин.*
Житнухин
Некрасов.
Терехин.

ПАССИВ.

I. Кредиторы.

а) Долг своему Союзу	2479 24	— — 25,61
б) Разным лицам и учрежд.	1104 36	3583 60 11,41

II. Капиталы.

а) Основного капитала	1154 56	— — 11,92
б) Паевого „	956 80	— — 9,88
в) Амортизацион. капиталы	63 88	2175 24 0,66

III. Результаты.

Получено наложений от товаров и доходов от подсобных предприятий (не распределенная прибыль)	— —	3923 10 40,52
--	-----	---------------

Баланс 9681 94 100%

Председатель Ревизионной
Комиссии *Вережанин.*

Бухгалтер *Жданов.*

Заключительный баланс на 1/X 1925 г. Фоминского общ. потреб., Мелентьевской вол, Наргопольского у., Вологодской губ.

АКТИВ.

Счет Кассы наличными	257 13 ³ / ₄	— —
„ % бумагами	45 —	302 13 ³ / ₄
Счет товаров по продаж. центролавке.	2332 90	— —
„ отделения	1276 42	3609 32
Счет заборщиков по ссуде	264 05	— —
„ приемщиков береста	1680 28 ³ / ₄	— —
„ товар долгов по центролав.	1135 84	— —
„ „ „ „ отделения	328 71	— —
„ авансов по бересту. индив.	400 85	3809 73 ³ / ₄
Счет разных лиц и учрежд.	— —	— —
„ Нам должны Сев-обл. Кон. Всекол.	316 13	— —
„ Текущий Счет Всекобанк № 72.	126 16	442 29
Счет Имущества	2273 70	2273 70
Счет паев в коопер. организ. Вельск.		
Союзе	50 —	— —
Счет паев в Коношском Кред. т-ве	20 20	— —
„ „ во Всекобанке	600 —	670 20
Счет Производств. Дегтекурение	59 50	— —
„ Сажекопчение	155 01	— —
„ Операции с берестом	369 —	583 51
Счет сырьевых операций	4 —	4 —
	— —	11694 89 ¹ / ₂

ПАССИВ.

Приказчику центролавки 1/2 ⁰ / ₀ с		
оборота развесного товару	2 90	2 90
Счет разных лиц и учрежд.		
О/п. должно Вельскому С-зу	2705 10	— —
„ Грехневскому о/п.	700 —	— —
„ Главной Конторе Всеколес.	198 49	— —
„ Гостресту Северо-Смоле	1449 89	— —
„ Вкладчикам	635 —	5688 48
Счет паевых членов пайщиков	521 20	521 20
Счет капитала запасного и друг.		
основной (запасной)	1428 55 ¹ / ₂	— —
„ вступная плата членов	56 —	1484 55 ¹ / ₂
Счет Доходов и Расходов:		
наложено на остат. товар	653 60	— —
чистая прибыль от торговли	2039 65	— —
„ „ от Дегтекурения.	685 91	— —
„ „ от опер. с берест.	287 06	— —
„ „ от сырьев. опер.	331 54	— —
	3344 16	3997 76
	— —	11694 89 ¹ / ₂

Правление

Баланс Идемского о-ва потребителей на 1-е октября 1925 г.

А К Т И В.		П А С С И В.	
Наличность кассы	169 71	Основной капитал	400 17 1/2
Облигаций 6 ⁰ / ₀ золотого займа	55 —	Паевой	149 11
Крестьянский пай	5 —	Долг Вельскому райсоюзу	630 9
Остаток товара п/ведомости	605 70	„ Кредитному т-ву	37 75
Долг за членами за вику и льносемя	27 86	„ Неоплаченные расходы	16 53
Долг за членами за товар	26 52	Наложено на остатке товара	99 87
Долг за членом А. Брагичным	12 2	Чистая прибыль	226 62 1/2
Паи в Вельском Союзе к-в.	14 32		
„ в кредитном т-ве	25 —		
Имущество	323 31		
Остаток сырья на 1-е октября 1925 года	214 76		
Расходы за счет буд. года	6 78		
Итого	1560 15	Итого	1560 15

Председатель правления *И. Некрасов.*Член *А. Некрасов.***Баланс Власьевского общества потребителей на 1-е октября 1925 года.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Наличность кассы	144 01	Паевые взносы	252 —
Ценных бумаг	35 —	Основной капитал	300 —
Паевые взносы в союзе	25 —	Вступная плата	63 —
Товаров по продажным ценам	1633 57	Долг союзу	672 —
Наличность сырья	67 66	Долг Вельскому о-п	28 55
Долг за членами	77 27	Вельскому с/х обществу	11 —
Инвентаря	385 98	Наложение на оставшийся товар	234 27
		Прибыль	807 67
Баланс	2368 49	Баланс	2368 49

*Правление.***Баланс Надручевского о-ва п-лей (Вельск. у. Ракуло-Кокшенгской вол.) на 1 октября 1925 г.**

А К Т И В.		П А С С И В.	
Наличность кассы	138 30	Основного капитала	92 10
Ценных бумаг	15 —	Паевого	201 —
Остаток товаров по продажной стоимости	643 29	Долг Вельскому союзу	280 60
Остаток с/х продуктов	11 90	Наложение на остаток товара	95 02
Долгов за членами	42 71	Чистая прибыль	255 71
Паевых в Вельск. союзе	25 —		
Имущества	36 85		
Недочет	11 38		
Баланс	924 43	Баланс	924 43

Правление.

**Баланс Рануло-Кокшенгского общества потребителей (Волог. губ., Вельского у.).
На 1—5 октября 1925 года.**

Ак т и в.		П а с с и в.	
Наличными деньгами . . .	330 69	Паевого взноса членов . . .	284 45
Пай в Райсоюзе	25 —	Основного капитала	402 64
Товару по продаж. ценам .	1039 25	Долг Райсоюзу	408 69
Сырья в наличности	35 20	Наложение на оставшийся	
Тары	38 81	товар	161 79
Долг за членами	146 75	Неоплаченных расходов . .	123 54
Инвентаря	200 92	Чистой прибыли	450 87
Недочет б/п. Петровского .	9 62½		
" б/п. Сухопарова . . .	4 27½		
" прик. Гуляева на			
1—5 октября 1925 г. . . .	1 46		
Итого . . .	1831 98	Итого . . .	1831 98

Правление.

Баланс Парфеньевского общества потребителей на 1-е октября 1925 года.

Ак т и в.		П а с с и в.	
Касса.		Капиталы.	
Наличность денег	321 91	Паевой	262 05
Ценных бумаг	45 —	Основной	— —
Товаров	908 10	Прибыли прошл. лет	100 64
Долг за членами	79 41	Прибыли 1924/1925 года . .	339 25
Долг за разными лицами . .	388 04	Долг союзу	811 82
Паи в союзе	25 —	Неоплаченного расхода за	
Имущество	82 60	1924/1925 операц. год . . .	206 28
Сырья	43 29	Наложение на остатке товара	141 21
Баланс . . .	1893 35	Баланс . . .	1893 35

Председатель Правления *Н. Михеевский.*
Счетовод *А. Перхуров.*

Баланс Зуевского общества потребителей на 1 октября 1925 г.

Ак т и в.		П а с с и в.	
Наличность кассы деньгами .	115 61	Паевых взносов	164 19
Ценных бумаг	50 00	Вступных взносов	19 80
Паевой взнос в райсоюз . .	25 00	Нераспределенной прибыли	
Товаров по продажн. ценам .	581 66	прошлого года	71 55
О-ву должны заборщики за		Долг райсоюзу	420 82
товар	135 00	Наложение на оставшемся	
Инвентаря и имущества . . .	89 80	товаре	80 06
Наличность сырья	17 00	Чистой прибыли	295 61
Наличность тары	14 08		
Недочет приказчика	23 88		
Итого . . .	1052 03	Итого . . .	1052 03

Председатель Правления *В. Брагин.*
Счетовод *С. Качин.*

Баланс Верхне-Кулойского Об-ва Потребителей (Волог. губ. Вельск. у.) на 1-е октября 1925 года.

АКТИВ.

1. Наличными деньгами в кассе	505	04
%% бумагами; облигации золот. з. и кре- стьянского пая	80	58
2. Товару в лавке № 1 по прод. ц.	1619	94
Долг за членами о-ва за товар	277	16
" " " " " плуги	275	89
3. Товару в лавке № 2 по прод. ц.	301	71
Сырья и продуктов в лавке № 2	150	23
Долги за членами о-ва за товар	21	91
" " " " " плуги	25	40
4. Долг за СКОВ и Осташевск. с.-хоз т-вом	11	77
" " членами кассы взаим.	115	86
5. Остаток сырья и продуктов на складе	317	75
Заготовлено корья	81	—
6. Паевые взносы в союзе	225	—
" в других учрежд.	62	34
%% бумаги на хранении в союзе	15	—
7. Инвентарь об-ва на 1 окт. 1925 г.	1259	47
8. Расходы произведен. за счет буд. г.	34	48

Итого . 5380 53

ПАССИВ.

1. Паявые взносы членов на 1 окт. 1925 г.	418	53
" " подлежащ. возврату	8	27
2. Капиталы о-ва: основной	2324	14
3. Долги о-ва:		
Вельскому Союзу Кооперат.	1145	87
Нижне-Кулойскому Кредитн. отд.	444	79
Ревкомиссии за учет	26	25
Служащим лавок № 1 и № 2	27	—
4. Паявые кассы взаимопомощи	27	29
5. Наложение на остаток товаров в лавке № 1	259	03
" " " " в лавке № 2	44	31
6. Прибыль о-ва на 1 окт. 1925 г.	655	05

Итого . 5380 53

Правление.

Заключительный баланс на 1-е октября 1925 года Нижне-Кулойского Общества Потребителей (Вельского уезда Вологодской губ.).

АКТИВ.			ПАССИВ.		
Наличность кассы на 1 октября 1925 г.	120	09	Основной капитал	395	75
Наличность товаров в лавке № 1 по прод. цене	2100	84	„ паевой	564	46
„ „ тоже в лавке № 2	346	47	Запасный	170	56
На лицо сель.-хоз. продукт. и сырья	70	69	Долг Вельскому Союзу Кооперативов	376	50
Долги за организациями	34	45	Долг Кредитному Товариществу	376	13
Паи в Вельсоюзе	152	40	Паи подлежащие возврату	18	56
„ в Смолоартели	25	—	Вкладов	212	48 ¹ / ₂
Долг за Смолоартелью	3	25	Долг комиссии по борьбе с волками	6	29
„ за членами общества	29	83	Залогов возчиков	16	—
„ за больницей	90	42	Наложения на остатке товаров в лавке № 1 и № 2	430	36
„ за ликпунктами	35	72	Невыплаченное содержание приказчику лавки № 2	5	50
Недочеты	212	52	Чистая прибыль за отчетный год	1401	58 ¹ / ₂
Инвентарь	652	50			
Итого			3974	18	
			Итого		
			3974	18	

Правление.

Вельский союз смолокуров.

(Очерк к 6 летней годовщине его существования).

I. Союз, как кооперативная организация в процессе своего развития.

Союз Смолокуров как самостоятельная кооперативная единица возник из трудовых смолокуренных артелей 28 ноября 1919 г., открыв действия фактически с 1 января 1920 года. Сложившись из трудовых артелей, Союз сначала представлял из себя обширную первичную кооперативную артель с 15 отделениями-филиалами на местах, именуемых артелями, с количеством в них 2063 членов семей кустарей.

Собственные капиталы после возникновения у Союза в переводе на золото составляли очень незначительные суммы, хотя в бумажной валюте они исчислялись сотнями тысяч и даже миллионами, а именно значилось по передаточному балансу от Усовнархоза Союзу на 1920 г.

Неделимого капитала	Р. 2.904.197	22
Специальн. капит. предназн. к выдаче . .	425.000	—
Паевого капитала	1.150	—
Запасного капитала в артелях	295.373	75
Вступных взносов в артелях	1.266	—

Всего . . . Р. 3.626.986 98

Вся хозяйственная работа первые три года существования Союза была исключительно увязана с госорганами; вначале—с Химдревправлением, а потом, за ликвидацией последнего, с Северосмолой. Союз, не имея под собой прочного материального фундамента и организационно не окрепший, за эти три года фактически являлся заготовителем сырья и полуфабрикатов и поставщиком их гострестам—вначале Химдревправлению, а потом Северосмоле; работа Союза протекала под материальной опекой гострестов. Естественно, что в таких условиях работы Союз материально, количественно, а равно и организационно рос очень медленно, положительным явлением за это время было то, что Союз накапливал внутри себя опыт практической работы. За этот период существования Союза, его привыкли считать органом Северосмолы, а не самостоятельным кооперативным объединением смолокуров.

В дальнейшем с оживлением всей хозяйственной жизни страны, с углублением хозяйственной работы на местах, начала оживляться и работа Союза; оживилось чисто кооперативное строительство, артели из организаций трудовых стали перестраиваться в кооперативные организации, эта работа совпала с концом 1923 года. Хозяйственно организационная перестройка отозвалась на количественном составе Союза в сторону уменьшения членства на 9,2% по сравнению с предыдущим годом, но выработка смолотоваров не понизилась, а даже повысилась на 2%.

Эти три года в смолопромысле характеризуются, как годы уладка. Выработка смолотовара кустарями за эти три года определяется следующими цифрами:

Г о д.	Число артелей.	Колич. членов.	Выработано было.					Средний годовой заработок семьи смолокура.		% к довоенному.
			Серы пудов.	Смолы бочек	Скипидара пудов.	Бочек раз- ных штук.	На сумму в рублях.	Руб.	К.	
1920—21 . .	13	2053	31567	17083	13726	12125	100011	48	47	32%
1921—22 . .	15	2192	18311	20955	19169	14629	112675	51	40	34%
1922—23 . .	15	1989	20335	17465	18806	19048	114450	57	54	38%

Качественно вырабатываемая продукция стояла на очень низкой ступени, а в некоторых отдельных случаях продукция была ниже всякой критики.

С переходом в работе на кооперативные рельсы, с проявлением инициативы населения на местах, работа Союза постепенно все оживала и оживала. Организационно, как артели, так и сам Союз крепили; крепили они и материально, — увеличивался приток собственных средств посредством сбора паевых взносов и отчислений от прибылей. Союз помимо сбыта, который поставлен на чисто кооперативных комиссионных началах, овладел и производством, арендовав предприятия (передельные заводы) у гостреста „Северосмола“, на которых он ранее работал, как приказчик последнего.

Одновременно с оживлением работы, внедрением в население кооперативных принципов, начал увеличиваться и количественный рост Союза, а равно увеличивалась и выработка смолотоваров кустарями. Рост союза и увеличение выработки смолотоваров за последние два года видны из следующей таблицы:

Г О Д.	Число артелей.	Колич. членов.	Выработано артельщиками.						Средний годовой заработок семьи кустаря.		% к довоенному.
			Серы пудов.	Смолы бочек.	Скипидару пудов.	Бочек раз- ных штук.	На сумму в рублях.				
								Руб.	К.		
1923—24 . .	15	2578	48589	29088	23837	30966	199222	77	23	51%	
1924—25 . .	20	3010	52832	44313	48621	42744	358813	119	20	79%	

При этом следует отметить, что и качественно продукция значительно улучшилась, в особенности за последний год.

Кроме производственных достижений Союзом проделана довольно значительная, но далеко еще незаконченная работа в области кооперативного воспитания массы—кустарей.

В этом направлении работа очень трудная и кропотливая и работать надо много, так как ранее в районе кооперативной работы почти не было. Весь промысел был охвачен частными предпринимателями—скупщиками, которых насчитывалось до 30, и кустарь-смолокур находился у них в кабале, но кабала была покрыта ширмой благодеяний (скупщик оказывал благодеяние кустарю тем, что скупал смолопродукт), эта теория благодеяния глубоко вдолблена в голову кустаря и теперь все время поддерживается бывшими „благодетелями“, осевшими среди крестьянской массы, у которых, кстати сказать, есть и свои сторонники.

Несмотря на это, и в этой области работы результаты есть, о чем определенно говорит рост членства, их паевых взносов и добровольных вкладов, а равно % кооперированности населения.

Г О Д.	Число артелей.		Число семейств кустар. в районе занятых промысл.	% кооперированности.	Внесено паевых взносов.		Имеется добровольных вкладов.		Средняя цифра на 1 члена-кустаря.			
	Число артелей.	Число членов в них.							Паевых.		Вклады.	
На 1 октября 1922 г.	15	2192	3218	68	28	91	2400	17	—	01	1	10
» 1 октября 1923 г.	15	1989	—	62	6538	90	3417	68	3	29	1	72
» 1 октября 1924 г.	15	2099	—	65	9425	60	4918	65	4	49	2	35
» 1 октября 1925 г.	20	3010	—	94	14261	78	9222	81	4	74	3	06

При этом следует указать, что работа по втягиванию кустарей в кооперативное членство ведется вполне добровольно, а при обслуживании артелями не членов артельщиков, последним оказывались все преимущества наравне с членами и только лишь последний год начинает проводиться разграничение между членами и не членами.

Организационно к данному времени Союз окончательно закрепляет кооперативный принцип работы. Вся хозяйственная работа по заготовке смолопродуктов, а равно и несложное производство, пековарение, передается хозяйственному умению правлений артелей и инициативе самих артельщиков.

Процесс более сложного производства—выработка канифоли и очистка скипидаров рассматривается как этап, способствующий сбыту, и весь результат от этого производства передается целиком артелям. Союз для артелей является лишь „кооперативным батькой“, руководителем и комиссионером-посредником в деле сбыта смолотоваров. Комиссионное вознаграждение Союзу на оплату организационных, %%% по ссудам, займам и учету векселей, торговых и прочих расходов установлены 6—8% в зависимости от сбываемых товаров; средний %—7.

II. Финансовое положение Союза.

Одновременно с ростом производства у кустарей, углублением кооперативной работы и увеличением членства, Союз рос и креп материально. Начав свою работу с незначительными средствами 3.626.986 руб. 98 к. на совзнаки 1920 года, 40%, (т.е. 1.451.643 р. 05 к.), которых заключалось в быстро падающей ценности—дензнаках, Союз пережил все невзгоды, вынес на своих плечах все тяготы практической работы и вышел из периода строительства вполне здоровым и сильным, с солидным запасом жизненной энергии,—своими капиталами. Проследить материальный рост Союза за первые два года его работы, в данное время не представляется возможным, т. к. учет ценностей проходил исключительно в падающей валюте. Последующие четыре года работы Союза по росту капиталов и его кредитоспособности характеризуются следующей таблицей:

Г О Д.	Капиталы по состоянию Союза на 1 октября.								Годовой оборот.	Лимит открытых банков. кредитов.	% отношение к обороту.	
	Собствен- ные.		Паевой.		Добро- вольные вклады.		ВСЕГО.				Собствен- ных средств.	Откры- тых кредитов.
1922	18963	41	28	91	2400	17	21392	49	181103	27	—	—
1923	24820	—	6121	20	3417	68	34358	88	194160	05	—	—
1924	59396	09	7844	—	4918	65	72158	74	344633	58	15000	4,3
1925	64799	50	8359	50	9222	81	82381	81	557154	46	135000	24,2

Год перехода Союза в работе с принципов трудовой организации на кооперативные рельсы характеризуется как год, особо благоприятный в росте материальных ценностей. Росту капиталов за этот год в значительной степени помогли бывшие артельные заводы, возвращенные Союзу „Северосмолой“ и зачисленные Союзом, как имущество, на свой баланс в сумме 9136 р. 95 к.

Картину современного финансового положения Союза, дает следующий анализ баланса на 1 октября 1925 года. (См. табл. стр. 5—6).

III. Состояние переделочных заводов и производственная работа Союза.

Кустарями, объединяемыми Союзом, на своих установках—смолокурных „Вологодских печах кожуховках“, которых по уезду насчитывается 2046 установок, из них с загрузкой в $\frac{1}{3}$ куб. саж. 60%, $\frac{1}{4}$ куба—30% и $\frac{1}{2}$ куба—10%, вырабатываются полуфабрикаты—смола и сырье—печной скипидар и сера, т.е. товары, требующие своей дальнейшей обработки, последние два продукта обрабатываются полностью, смола же на 50% идет на рынок сырцом.

Обработка ведется на переделочных полукустарных заводах, смола перерабатывается на пек, скипидар очищается, а сера перерабатывается на канифоль.

1. Состояние баланса.

	А К Т И В					П А С С И В				
	Легко реализуе- мые цен- ности.	Трудно реализ. ценности.		иммобиль- ные цен- ности.	Нереализ. ценности.	Привле- ченные средства.	Собствен. средства.	Резуль- таты.		
		Товар- ные.	Прочие.							
Касса	5073 04	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Ценные бумаги	3619 —	—	—	2412 67	—	—	—	—	—	—
Паи и акции .	—	—	—	7699 49	—	—	—	—	—	—
Векселя	38910 —	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Товары и матер.	50815 17	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Товар и матер. снабжен. . .	21533 81	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Дебиторы и кре- диторы . . .	22866 69	—	9795 65 232 75	—	—	64329 58	—	—	—	—
Производство .	13 50	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Имущество . .	—	—	—	39406 54	—	—	—	—	—	—
Займы	—	—	—	—	—	41723 34	—	—	—	—
Вклады	—	—	—	—	—	9222 81	—	—	—	—
Капиталы . . .	—	—	—	—	—	—	73159	—	—	—
Результаты . .	—	—	—	—	—	—	—	13943 58	—	—
	142831 21	—	10028 40	49518 70	—	115275 73	73159	13943 58	—	—
	202378 — 31					202378 — 31				

2. Ликвидность баланса.

	Привлечен. средств		Собственные средства.					ИТОГО.
	Кратко-срочные.	Долго-срочные.	Паевые капиталы	Прочие капиталы	Нераспределенная прибыль.			
Ценности:								
Легко-реализуемые .	101052 92	14222 81	8359 50	19195 98	—	—	142831 21	
Трудно-реализуемые:								
товары	—	—	—	—	—	—	—	—
прочие	—	—	—	10028 40	—	—	10028 40	
Имобильные:								
производств.	—	—	—	29384 41	—	—	29384 41	
прочие	—	—	—	6190 71	13943 54	—	20134 29	
Нереализуемые	—	—	—	—	—	—	—	—
	101052 92	14222 81	8359 50	64799 50	13943 58	—	202378 31	

3. Рентабельность баланса.

	Привлечен. средства.		Собственные средства.		ВСЕГО.	
В прибыльном обороте	115275	73	40853	40	156129	13
В неприбыльном обороте	—	—	46249	18	46249	18
	115275	73	87102	58	202378	31

Переделочных заводов в Вельском уезде к моменту муниципальной, т.-е. к концу 1918 г. насчитывалось—60 заводов, из них: бывших частновладельческих—48, бывших кооперативных—11 зав. и 1 государственный лесотехнический завод, бывший министерства земледелия. Из всего этого количества фактически работоспособных было не более 30 заводов, остальные представляли из себя одни деревянные полуразвалившиеся постройки, или же оборудование было изношено настолько, что годно было только в лом, не возобновлялись они потому, что ненужны были фактически для обслуживания производства.

К данному времени по уезду числится 66 заводов, из них:

1) заводов, представляющих одни лишь названия, причем на месте фактически ничего нет:

бывших кооперативных 4
 бывших частновладельческих 18

2) Заводов, представляющих развалины, ненужных для производства и годных лишь на дрова и в лом:

бывших кооперативных	1
бывших частновладельческих	15

3) Заводов, могущих работать только после капитального ремонта и оборудования:

государствен. лесотехнический . . .	1
бывших частновладельческих	5

4) Заводов работающих и могущих работать после незначительного ремонта:

бывших кооперативных	7
бывших частновладельческих	9
вновь построенных Союзом и артелями	6

В числе вновь построенных Союзом числится новый, паровой капитальной постройки завод, только-что заканчивающийся достройкой. Завод не в пример лучше других, имеет сложное и более совершенное оборудование, ценность его в 12 раз выше самого лучшего кустарного завода.

Все переделочные заводы, за исключением вновь построенных, оборудованы крайне примитивно, при чем оборудование их изношено до-нельзя. Заводы на вид представляют полуразвалившиеся шалаши (здание—заплоти из жердника в столбах, крыто на один скат тесом, в здании—печь, в печи—вмазан куб: весь тут и завод). Стоимость таких предприятий по описи: 10 р., 25 р., 37 р., 70 р., 100 р., 167 р., 492 р., 750 р., 1500 р. и даже два есть с оценкой от 2000 до 3000 р.; в среднем на круг предприятие расценивается 350—500 руб. Указанные бывшие частновладельческие предприятия (курятники, а не заводы „ветром подбитые да небом покрытые“), кроме общего верха их несовершенства, построенные „на принципе конкуренции“, расположены и построены так, что ни один завод не может работать полной нагрузкой, т. к. для другого соседнего не останется сырья, ибо для обслуживания одного и того же района построено 4—5 заводов, в то время, как было бы вполне достаточно одного.

Союз смолокуров не раз выдвигал вопрос о необходимости перестройки всей сети переделочных заводов, с использованием старых заводов в качестве ремонтного и строительного материала, но владельцы бывших частновладельческих заводов, в частности „Северосмола“, определенно не шли навстречу Союзу и даже больше того: чтобы Союз не ушел из под их опеки, отдавали в аренду заводы-курятники только на один год. Естественно, что при таких условиях пользования заводами с одной стороны и при отсутствии достаточных средств у Союза с другой, перестройка сети переделочных заводов и их переоборудование движется очень медленно. Союз от плана перестройки заводов не отказался, а ведет эту перестройку постепенно, создавая свои собственные заводы, рядом со старыми заводами „Северосмола“, которые продолжают стоять и гнить, тогда как их можно было бы использовать, как ремонтный и строительный материал.

Между прочим объединенные смолокуры в лице Союза Смолокуров, могли бы иметь некоторые и исторические притязания на владение этими заводами. Все переделочные заводы по уезду частновладельческие и бывшие артельные были муниципализированы приказом уис-

полкома от 25 сентября 1918 г. за № 25 § 3 (в дальнейшем никаких актов муниципализации и национализации не было), фактически построены трудом кустаря-смолокура, который эксплуатировался скупщиком; кроме того эти скупщики к моменту муниципализации остались должны кустарям, не выплатив им по состоянию на 1 мая 1918 года 588.013 р. 72 к., что в переводе на золото даст около 50.000 руб. заработных трудовых грошей.

Первое время владельцем муниципализированных заводов был усовнархоз, в дальнейшем эти заводы перешли сначала Химдревправлению, затем „Северосмоле“, которая и закрепила их за собой по своим балансам. Правда, кооперативные заводы она вынуждена была вернуть, что и сделала в конце 1923 г., а владельцами остальных считает себя и по настоящее время; хотя пора бы и эти последние отдать в полное и непосредственное владение производителя, чтобы он мог с ними распоряжаться так, как требует того производство, тем более, что Союзу часть этих предприятий в силу необходимости приходится использовать для производства.

Первый год своего существования, Союз не вел никакой производственной работы, так как гострест „Химдревправление“ забирал товар в сыром виде и перерабатывал сам на переделочных заводах. „Северосмола“, сменившая Химдревправление, обязанность переработки сырья возложила на Союз, но работа должна протекать под непосредственным руководством и наблюдением „Северосмолы, поэтому последние два года своей работы Союз в качестве приказчика нес на своих плечах и все производство.

В дальнейшей своей работе, Союз полностью овладел производством сам непосредственно, арендовав все переделочные заводы у „Северосмолы“. Производственная работа сразу же дала возможность, путем экономии на производстве, увеличить оплату труда кустаря, поставить дело на кооперативный путь и начать быстрым темпом строить общее кооперативное дело. Производственная работа Союза определяется следующей таблицей.

І. Переработано сырья

(в пудах).

НАЗВАНИЕ.	1923 г.	1924 г.	1925 г.
Смолы на пек	17723	30574	127105
Серы на канифоль	19979	48808	52933
Очищенного скипидара	15787	13620	29924
Корки на сажу	1740	10700	25900

II. Выработано готовых смолопродуктов

(в пудах).

НАЗВАНИЕ.	1923 г.			1924 г.			1925 г.		
	Работ. завод.	Количество	% выход.	Работ. завод.	Количество	% выход.	Работ. завод.	Количество	% выход.
Пеку . . .	Всего работало 13 заводов.	11917	67,2	Всего работало 15 заводов.	20765	67,1	Всего работало 15 заводов.	90842	71,3
Пеков. скипидара		378	2,1		624	2		4275	3,3
Канифоли . . .		6961	35		16128	33		23949	45,7
Серн. скипидара .		1061	5		2690	5,5		3275	6,2
Очищ. скипидара		11656	74		10611	78,5		22870	76,4
Сажи из корки .		211	12		1392	13		3367	13

IV. Торгово-сбытовая работа Союза.

Вырабатываемые артельщиками и на переделочных заводах смолопродукты, Союз отправлял на рынки сбыта через ст. Коноша гужом и через гор. Архангельск сплавом. Как указывалось ранее, первые три года Союз сдавал продукцию исключительно „Северосмоле“, которая и диктовала свои цены, при чем при заключении договоров всегда предъявляла требования, чтобы Союз сдавал обязательно ей всю продукцию и, как угрозу, — с одной стороны, держала заводы в своих руках, сдавая их в аренду на один год, — с другой, демонстрировала готовность работать через голову Союза непосредственно с кустарями.

Средние продажные цены за это время были следующие:

Г О Д.	Средние цены за пуд нетто.								
	Смола.	Пек.	Пек. скипид.	Кан. фоль.	Серный скипид.	Очищ. скипид.	Печной скипид.	Сажа.	
1920 . . .	Продажа производилась по ценам в совзнаках, почему установить продажные цены не представляется возможным.								
1921 . . .									
1922	— 75	1 13	1 —	2 49	4 90	2 61	1 20	2 17	
1923	— 82	— 99	— —	3 52	5 88	3 14	2 19	1 76	

За все время работы в „Северосмоле“, Союз стремился выйти из под опеки последней и только через три года ему, при нажиме объединенным кооперативным фронтом, при помощи Всеколеса, а также благодаря тому, что и сам Союз материально значительно окреп, удалось отстоять оставление в своем распоряжении 25% всей продукции, которая была частично проведена через Всеколес, а также и непосредственной продажей на рынок.

В следующий операционный период Союзу удалось отстоять определенную количественную запродажу продукции „Северосмоле“, которая выразилась в 30,47% от общего производства.

Работа через Всеколес и на рынок определенно показала, что „Северосмола“—невыгодный торговый посредник и излишняя инстанция между потребителем и производителем.

За эти два года общий продажный оборот выразился:

За 1924 год.

„Северосмоле“	289 207 р. 87 к.	83,9	} 344.633 р. 58 к.
Всеколесу	28.812 р. 46 к.	8,37	
Разным	26.613 р. 25 к.	7,73	

За 1925 год.

„Северосмоле“	169.788 р. 75 к.	30,47	} 557.154 р. 46 к.
Всеколесу	295.692 р. 99 к.	53,07	
Разным	91.672 р. 72 к.	16,46	

Средние продажные цены за тот же период были:

НАЗВАНИЕ ПРОДУКТОВ.	1924 год.						1925 год.									
	Общая средняя цена.		Северо- смоле.		Всеко- лесу.		Непоср. рынок.		Северо- смоле.		Всеко- лесу.		Непоср. рынок.		Общая средняя цена.	
Смола	—	86,6	—	82,5	—	87,5	1	20	—	79	—	89	1	20	—	82
Пек	1	34	1	20	1	50	1	40	1	04	1	24	1	44	1	20
Канифоль	3	92	3	87	4	36	4	55	2	97	3	72	3	59	3	47
Серн. скипидар	11	41	9	10	—	—	16	60	10	—	14	—	18	45	13	24
Очищ. скипидар	3	50	3	40	—	—	5	09	3	30	4	02	3	88	3	75
Печной скипидар	2	84	2	84	—	—	—	—	2	49	2	86	—	—	2	51
Пеков. скипидар	1	25	1	25	—	—	—	—	—	—	—	—	1	50	1	50
Сажа	11	—	11	—	11	20	11	—	7	—	10	—	12	50	11	75

Выручаемые от продажи средства в расходной части по Союзу распределялись следующим образом:

НАИМЕНОВАНИЕ РАСХОДОВ.	1922 год.		1923 год.		1924 год.		1925 год.	
	Сумма.	% к обороту.	Сумма.	% к обороту.	Сумма.	% к обороту.	Сумма.	% к обороту.
Сырье . . .	101520 05	56,1	101707 85	52,4	173452 90	50,3	349211 51	62,61
Тара . . .	16204 42	8,95	24719 51	12,2	33035 85	8,08	32791 04	5,88
Попенщина . . .	—	—	10311 96	5,3	47666 13	13,4	41579 22	7,46
Транспорт . . .	28539 96	15,8	21896 49	11,3	38314 16	11,11	58435 79	9,48
Производств. . .	15316 88	8,4	9599 33	4,9	12809 77	3,7	25664 34	4,6
Прочие торгов. . .	7284 33	4,2	8871 56	4,56	17630 73	5,03	12352 11	2,21
Организац. . .	10937 20	6,05	11201 69	5,77	17606 92	5,10	24030 05	4,31
Прибыль . . .	1300 43	0,7	5851 66	3,01	8172 87	2,4	13943 58	2,5
Оборот по продаже смолотоваров .	181103 27	—	194160 05	—	344633 58	—	557154 46	—

Союз Смолокуров, как коммерческий торговый аппарат, сам по себе является негромоздким и не тяжелым, что видно из следующей таблицы организационно-торговых расходов за 1925 г. по отношению к обороту, выразившемуся

по продаже смолотоваров Р. 557154 46

материалов и снабжению . Р. 78952 23

Всего в сумме . . Р. 636106 69

НАИМЕНОВАНИЕ РАСХОДОВ.	СУММА		% к обороту.		% к сумме торговых расходов.
			По продаже смолотовар.	К общему.	
Организационные.					
1. Содержание служащих . . .	10456	38	1,87	1,64	28,7
2. Страхование служащих . . .	2360	83	0,42	0,37	6,4
3. Почтов., телеграфн. и разные . . .	2471	31	0,43	0,38	6,8
4. Канцелярские . . .	2391	40	0,42	0,37	6,6
5. Культурно-просветит. . .	1001	62	0,18	0,16	2,7
6. Содержание помещений . . .	202	06	—	—	0,6
7. Командировки и разъезды членов правления, совета, ревкомиссии и проч.	5146	45	0,91	0,81	14,2
Торговые.					
8. Гербовые	2629	65	0,47	0,41	7,2
9. % по займам и учету . . .	6783	53	1,21	1,06	18,6
10. Права и налоги	2063	86	0,37	0,32	5,7
11. Страхование товаров и заводов	875	07	0,15	0,13	2,5
Итого . . .	36382	16	6,53	5,65	100%

На предстоящий 1925/26 операционный год оборот Союзом предположен в 700.000 рублей, при чем сбыт намечено проводить, минуя „Северосмолу“, главным образом по кооперативной линии через Всеколес и только незначительную часть непосредственно на рынок.

Гострест „Русская смола“ (бывшая „Северосмола“) по мнению Союза от работы в области кустарничества (скупка-продажа смолотоваров) должен уйти, сосредоточив все свое внимание на основной своей задаче—развертывании заводской лесохимической промышленности.

С охватом кустарного лесохимического промысла кооперация уже справилась. Тем более справится она со сбытовой работой без особого государственного скупного аппарата.

А. Михеевский.

58585

ПРИНИМАЕТСЯ ПОДПИСКА

— на 1926 год —

НА ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ „Кооперация Севера“

ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
КООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА.

— Журнал освещает вопросы: —

общественно-политические, кооперативные и сельско-хозяйственные. Имеет отделы официальный, справочный и библиография.

— ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ: —

- 1) в редакции журнала (г. Вологда, Торговая площадь дом „Северосоюза“);
- 2) в конторах „Северосоюза“;
- 3) в Волог. Отд. Всенобанка;
- 4) почтовыми переводами.

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА (с доставкой).

на 1 месяц	— р. 60 к.
на 3 месяца	1 р. 80 к.
с 1 мая до конца года	4 р. 80 к.