

ПРОЛЕТАРИИ ВСЕХ СТРАН, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

В ЕДИНЕНИИ — СИЛА!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

**ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
КООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА.**

ГОД ИЗДАНИЯ 6-й.

№ 15.

АВГУСТ 1926 года.

ВОЛОГДА.

ВСЕ ДЛЯ ШКОЛ.

Вологодское Отделение Госиздата

г. Вологда, ул. Свободы, № 6. Телефон № 65.

БОЛЬШОЙ ВЫБОР

канцелярских писчебумажных школьных
принадлежностей.

КООПЕРАТИВНЫМ ОРГАНИЗАЦИЯМ

СКИДКА — КРЕДИТ.

БЫСТРОЕ, АККУРАТНОЕ ВЫПОЛНЕНИЕ ЗАКАЗОВ.

ТРЕБУЙТЕ ПРЕЙС-КУРАНТ. ВЫСЫЛАЮТСЯ БЕСПЛАТНО.

ВСЕ ДЛЯ ШКОЛ.

ВСЕ ДЛЯ КАНЦЕЛЯРИИ.

ВСЕ ДЛЯ КАНЦЕЛЯРИИ.

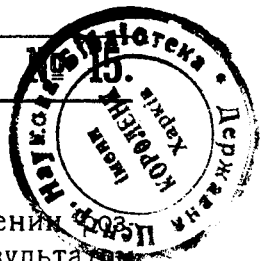
Пролетарии всех стран, соединяйтесь!
6-й год издания. В единении—сила!



Адрес редакции: Вологда, Северосоюз.

№ 15.

15 августа 1926 года.



Выполним основную задачу.

Помещенное ниже постановление СТО о снижении розничных цен на недостаточные товары является результатом работы по снижению цен. Оно предусматривает не только снижение цен на 10%, но намечает целый ряд мероприятий, при проведении которых будет улучшаться товаро-проводящий аппарат и оздоравливаться вся торговая система.

Разрыв, который образовался между оптовыми и розничными ценами, нельзя назвать нормальным. Особенно этот разрыв велик у недостаточных товаров. Большой спрос на эти товары и быстрая их ликвидность толкают частного торговца на все ухищрения, чтобы добыть эти товары и нажиться. Наши кооперативные организации часто заражаются этой болезнью и, забывая общую задачу об удешевлении товара, идут на повышение наценок. С другой стороны, наш торговый аппарат еще несовершенен и дорог и вызывает слишком большие расходы на свое содержание. Таким образом, борьба за снижение розничных цен должна идти по линии усовершенствования торгового аппарата и ограничения нормы прибыли.

Проведенная работа по усовершенствованию аппарата дает возможность снизить розничные цены на 10% и все звенья товаро-проводящей цепи должны эту задачу выполнить. Для того чтобы провести в жизнь указанное мероприятие и подготовить возможность снижения цен на все товары, государственные и кооперативные торговые органы должны энергично взяться за проведение указанных постановлением мер в жизнь.

К числу указанных в постановлении мер относится установление кратчайшего пути прохождения товаров от фабрики к потребителю. Высшему Совету Народного Хозяйства и центрам кооперации поручено довести число посреднических торгово-расчетных звеньев до минимума и принять меры, чтобы товары проходили не более, как через 1—2 оптовых склада. Этим достигается быстрота продвижения товаров и удешевление стоимости их, так как выпадение одного звена дает экономию в 5—8%. Развитие транзитных перевозок, без завоза на склады оптовых организаций для крупных кооперативов или группы кооперативов, возможное и практикуемое в наших условиях, должно быть расширено.

Вопрос о государственном мелком опте и рознице также разрешен Советом Труда и Оборона. Сокращение государственных розничных и оптовых предприятий там, где потребительская система окрепла и дешево работает, ставится задачей. Этим кладется конец той дискуссии, которая развернулась по вопросу о взаимоотношениях госторговли и кооперации.

Торговые накладки для всех звеньев товаро-проводящего аппарата должны быть еще раз пересмотрены и включать в себя накладные расходы и нормальную коммерческую прибыль. Вопрос о накладных не раз поднимался в нашем журнале. Работа по снижению их проходит медленно. Строжайшая экономия в организационных и торговых расходах, в расходах на содержание аппарата поведет к снижению накладных расходов, а следовательно, и к снижению накидок. Нормы прибыли должны быть тщательно проработаны. Устанавливаемые органами Наркомторга цены и предельные накладки должны строго соблюдаться, не допуская повышения их, и ни в коем случае не бояться снижения цен, когда имеется на то возможность. В практике, благодаря несовершенству нашего учета, встречаются случаи, когда установленные для района накладки высоки, но кооператив считает своим долгом торговать с установленными накладками. Такой взгляд совершенно неверен. Если есть возможность торговать дешевле, нужно это делать и этим выполнять одну из основных задач кооперации.

В каждом звене кооперативной системы необходимо пересмотреть торговый аппарат, с тем, чтобы правильно его распределить и полностью нагрузить, а невызываемое потребностями товарооборота сократить. Не только торговый аппарат нуждается в проверке. Постановление рекомендует сократить

число оплачиваемых членов правлений и ревизионных комиссий, не говоря уже о всем аппарате.

Последнее на что нужно обратить внимание—это перепродажа товаров. Кооперация призвана снабжать главным образом кооперированное население, а низовая сеть непосредственно потребителя. В практике же мы встречаемся с фактами, когда товары, предназначенные для определенного потребителя, перепродаются на сторону, а иногда попадают в руки частного торговца. Это бывало с низовыми кооперативами, когда закупщик, получив товар, перепродавал его частному торговцу. Это бывало и с другими организациями. Но этого дальше быть не должно. Весь товар должен идти по своему каналу, и тогда только наладится правильное снабжение потребителя.

Кооперативные организации губернии должны заострить свое внимание на этом постановлении и быстро его выполнить.

За кооперативный сбыт.

На нашем масляном рынке усилилась деятельность частного заготовителя, повышающего цены и разлагающего рынок. Передо мной лежит заявление одного кооператора союзу, в котором говорится, что частник платит за масло дороже на 5—6 рублей в пуде, и крестьяне-возчики не довольны им, что он масло сдал в союз, а не частному торговцу. Товарищ—сознательный кооператор и не пошел на удочку торговца, но в нашей семье, к сожалению, есть и такие работники, для которых иметь дело с торговцем ровно ничего не значит, лишь бы продать продукт дороже: увеличение процента снимаемого с рынка частником масла говорит за это.

Более высокая цена, даваемая частником по сравнению с союзом, вовсе не говорит о том, что это выгодно для крестьянина. Сейчас, сию минуту это выгодно, но жить по принципу „хоть день да мой“ очевидно ни один сознательный человек не будет. Когда идет частник на рынок? Ответ на этот вопрос очень ясен. Когда на рынке есть затруднения, и цены идут вверх.

Если мы проследим масляный рынок в течение нескольких лет, то увидим, что торговец на нем появляется в периоды, когда масла мало; напротив, его не чувствуется в то время, когда масла много, и цены идут на понижение. Получается,

что если бы всем рассуждать по принципу „день да мой“, то при понижении цен масло нужно сдавать союзу, а когда масла мало и цены растут—частнику. Что-бы из этого вышло? В лучшем случае, союз не мог бы проводить обслуживание сети, не мог бы проводить агрикультурных мероприятий, не мог бы помогать улучшению маслоделия и т. д., а в худшем случае, что возможно с неокрепшим союзом, он бы погиб, так как с одними убытками работать нельзя. Получилось бы, что сливки снимает торгаш, а обрат достается союзу.

Можно ли это допустить и выгодно ли крестьянину? Нельзя и невыгодно. Союз, принимая масло в течение всего года, убытки одного периода покрывает прибылью другого, и цена на масло резких колебаний не дает, тогда как без этой регулирующей роли союза летом цена на масло была бы настолько низка, что прибыли осени не покрыли бы убытков крестьянина.

Помимо этого, кооперативный сбыт есть сбыт комиссионный с последующей после реализации додачей. Значит, крестьянину выгоднее сбывать свою продукцию кооперативным путем.

Это простое соображение наглядно показывает, что жить так, что „сегодня моя взяла, а завтра хоть трава не расти“—нельзя. Есть и другое соображение, которое также должно быть ясно для крестьянина. Всякое вздутие цен на продукты питания ведет к ухудшению положения рабочих и вполне естественно к необходимости увеличения заработной платы, а это, в свою очередь, вызывает вздорожание товаров фабрично-заводского производства. Если бы мы пошли по линии дороже продать во чтобы то ни стало, получилась бы картина, похожая на 20-й год. Денег много, а они дешевы. Падающий рубль крестьянин и рабочий испытали на своей спине и больше этого не захотят.

Оба эти соображения говорят за необходимость направлять в интересах крестьянства всю товарную продукцию сельского хозяйства по кооперативному руслу. За кооперативный сбыт, ни одного фунта масла торгашу,—вот лозунги каждого низового кооператора. Разъясняйте крестьянам необходимость проведения этих лозунгов в жизнь, и вы соблюдете интересы крестьянина.

П. Ц.

Надо изжить.

Последний Всесоюзный Съезд Советов и 14 Партконференция с определенной ясностью указали, что „в деревне должен быть единый с.-х. кредитный кооператив, который по кредитной деятельности входит в систему сельско-хозяйственного кредита, по своей же сбытовой и снабженческой деятельности должен входить в систему сельско-хозяйственной кооперации“. Таким образом сельско-хозяйственные союзы должны направлять с.-х. машины, орудия и инвентарь в деревню и производить закупку продукции сельского хозяйства главным образом через свою основную сеть—с.-х. кредитную.

В практике работы встретилось очень много случаев, когда кредитное товарищество занимается сбытом и снабжением и рядом ту же самую работу проводит общество потребителей. В результате или оба остаются затоваренными и убыточными от этих операций или чаще всего бывает, что умершее лучше торговать оттесняет другое.

Далее тот же Съезд и та же конференция сказали, что „торгово-посреднические операции с.-х. кредитным товариществом могут вестись за счет и по поручению членов или имея на эти операции специальные средства“, или проще говоря—прежде чем заготовить товары, предназначенные на снабжение членов, товарищество должно иметь от своего члена твердую заявку на него и внесенный задаток в установленном размере. Так постановлено потому, что товарищество, не учтя потребностей населения на товар, может затовариться, с одной стороны, и затратить целевые кредиты, не собрав задатков, с другой.

Но в практике работы встречается совсем обратное положение, положение, никуда не годное, ведущее к затоваренности и убыточности кредитных товариществ. Хуже всего, когда на местах ВИК'и, а такие случаи есть, не зная правильного ведения этих операций, постановляют: „предложить Кредитному Товариществу заготовить овса, клевер, плуги“ (Тотемский уезд, Леденгская волость), тогда, когда товарищество не имеет ни заявок, ни задатков от членов и тогда, когда т-во и так затоварено и убыточно—это второе.

Вот эти два нездоровые явления и надо изжить.

В. Тюков.

Нужна организационная помощь.

Из всех кустарных промыслов, существующих в Свердловско-Сухонском районе, первое место занимает кружевной. Хотя и невелик заработок кустарки-кружевницы, но велика их армия: в восьми сельсоветах женщины от 12—13 лет в свободное время от сельско-хозяйственных работ, занимаются плетением кружев. По общей сумме заработка кружевной промысел также занимает первое место.

Обслуживаются кустарки четырьмя кружевными артелями и 19 местными частными скупщиками. Кроме них еще в моменты наиболее хорошего спроса на изделия по району гастролируют скупщики из устьянского района. Артели расположены на территории четырех сельсоветов, район ими кооперирован только на 28,5%. Четыре сель-

совета: Архангельский, Кокوشيловский, Нестеровский и Грибцовский совершенно не кооперированы. Имеется база для создания еще 4-х артелей.

Рассмотрим сначала, как работали существующие артели и проследим их развитие за период с 1 октября 1925 г. по 1 апреля с. г. Это артели: Шерская, Остроконская, Боровецкая и Камская. Благодаря неблагоприятной конъюнктуре на кружевном рынке, имевшей место в прошлом году, все эти артели прошлый год закончили с убытком. Низкая заработная плата п. г., финансовая маломощность артелей привели к тому, что в нынешний сезон артели приступили к работе при наличии большого отлива членов в сторону частных скупщиков, которые, очевидно, ранее союза почуяли нынешнее более благоприятное положение на кружевном рынке. Но в процессе работы, положение исправилось и вот цифры, характеризующие деятельность этих артелей.

Число членов с 631 возросло до 762. Общий оборот ими сделан в 23.608 р., из них 2 047 р., т. е. 9,5% оборот торговый, т. к. помимо прямой своей задачи артели занимаются снабжением своих членов мануфактурой, а остальное—оборот чисто производственный. Намеченный годовой план, исходя из опыта работы п. г. в 17.800 р. за 1-е полугодие выполнен на 138% (наименьшее 82,9% Боровецкая артель, наибольшее 390,4% Камская артель). Артели за 1-е полугодие имеют чистой прибыли 1.060 р. 19 к. Средний % расходов к обороту 4,72%—колебания от 2,43% до 6,47%. Отчисления с изделий в среднем 8,9%,—в зависимости от местных условий они выражаются от 2,7% до 14%. Наценки на товары и материалы выражаются в 11,7%; по отдельным артелям—Камская 8,7%—низшая. Шерская 16,9% высшая. Баланс артелей с 2.525 р. 61 к. на 1 октября вырос до 4.202 р. 26 к. на 1 апреля с. г. Оборотными средствами по состоянию на 1 апреля являются: 59% собственные (капиталы и прибыли), 22% займы у Артельсоюза и остальные 19% трудовой кредит членов и другие местные позаймствования. Обращает внимание незначительность паевого—78 коп. на члена, вместо 3 рублей по уставу. Паевой капитал выражается в сумме 596 р. 92 к., за полугодие увеличился только на 138 р. 84 к., тогда как число вновь вступивших членов 131. Проводимая на отчетных полугодовых собраниях кампания за пополнение паевых, членами дружно принималась, и заполнить этот пробел к концу года зависит только от того, насколько серьезно отнесутся к этому правления артелей.

Артелями, наиболее успешно работающими в хозяйственном и производственном отношениях, нужно признать Шерскую и Остроконскую.

Заработок кустарки при 14—16 часовой работе в день, определяется в 50 к. у кустарки средней квалификации и в 75 к. у кустарки высшей квалификации.

Финансовое положение всех артелей почти тождественно, резких колебаний нет.

Нужно отметить, что все эти 4 артели обслуживаются четырьмя постоянными и оплачиваемыми работниками, по одному на артель; председатель правления ведет всю операционную работу, нагрузка довольно основательная; жалованья получает от 20 до 30 руб. в месяц. Расходы на содержание аппарата не высоки.

Качество изделий, по сравнению с прошлым годом, значительно улучшилось. Нащупаны и осознаны пути для борьбы с частным скупщиком.

В чем же заключается работа скупщиков и какой от нее вред? Учесть обороты и прибыли скупщиков довольно трудно, так как были случаи, что в местном сельсовете не знали, кто скупает кружева в районе. Существующие легально, как наиболее крупные, были известны, но данных о размерах их работы ни в сельсоветах, ни у правлений артелей не было. Главный конек в их работе по скупке—расчет за изделия товарами и кредит, выгодный только для них, но не для кустарки, т. к., увеличивая оборот и прибыль скупщика, закабаляет кустарок. Все методы их работы сводятся к тому, чтобы всеми способами, присущими для деревенского торговца-кулака, надуть кустарку и в то же время доказать, что она облагодетельствована.

В предстоящей работе, учитывая все вышесказанное, необходимо обратить внимание на кооперирование промысла на территории всего района.

Нужно добиться, чтобы местные организации проявили больше интереса к кружевному промыслу, а именно: чаще требовали от правлений артелей отчетов об их работе, а там, где их пока нет, то от сельсоветов, о состоянии промысла; точно выявили легальность существования всех скупщиков; существующих легально почаще проверять, действуют ли они в соответствии с предоставленными им правами.

Произведенные ныне обследования показали, что кустарки желают организоваться в артели, условия для них подходящи.

Надо надеяться, что Артельсоюз примет все меры к организованной помощи кустаркам Свердловск-Сухонского района.

Федоров.

Женщина в кооперации.

На ряду с целым рядом достижений в работе кооперации по Вологодской губернии, есть один большой недостаток—это слабое вовлечение в кооперацию женщины.

По району Северосоюза из общего числа пайщиков на 1 октября 1925 г. в 68070, женщин было 7620 или 11,19% общего количества членов, на 1 апреля 1926 г. всего членов 75489, из них женщин 9826 или 13,02%—достижения не большие.

Еще хуже дело обстоит в отношении привлечения женщины в органы управления и контроля—так например, на 1 октября 1925 г. женщин членов правлений и ревкомиссий равно 47, что составит только 2,62% общего состава органов управления и контроля, на 1 апреля 1926 г. число их остается тоже 47, % падает до 2,55%. Здесь движения вперед нет.

Эти основные данные заставляют в дальнейшем обратить на участие женщины в кооперации серьезное внимание, а организационно-инструкторским отделаам союзов при составлении своих планов, эту работу включить на одно из первых мест.

Перед кооперацией в настоящее время стоит вопрос об увеличении пая до 10 руб. Мне бы думалось, лучше поставить вопрос иначе—

собрать вторые пятерки за счет кооперирования членов семьи пайщика. Этим мы достигли бы значительных успехов в отношении увеличения % кооперированности населения, а в частности значительно увеличилось бы число кооперированных крестьянок. Если же кооперативные организации поставят вопрос об увеличении пая до 10 руб. на пайщика, это не только не будет способствовать, а явится тормазом к кооперированию женщины.

На ряду с этим, не следует забывать и о степени участия женщины в органах управления и контроля. К предстоящей перевыборной кампании, местным кооперативным работникам не мешает подумать над тем, есть ли в их районе женщина, которая бы смогла справиться с работой в кооперативе. Нам нужно отставание в % отношении участия женщин в правлениях и ревкомиссиях (2,55%) от хода общего процесса кооперированности женщин (13,02%)—изжить, ибо кооперирование женщины в известной мере зависит от участия ее в органах управления и контроля. Но в данном вопросе, имея в виду—меньшую подготовленность крестьянки к кооперативной практической работе, следует стремиться в первую очередь вовлечь ее в ревкомиссию, с тем, чтоб в будущем можно было ее продвинуть и на практическую работу в правление.

Более активное участие женщина может принять в работах лавочных комиссий, это доказано опытом ЦРК „Вологжанин“ где большинство членов лавочных комиссий составляют женщины. Женщина, являясь основной покупательницей, лучше видит недостатки кооператива, и сможет дать более правильный практический совет к их устранению. При всех более или менее крупных кооперативах лавочные комиссии необходимо организовать и привлечь в них крестьянский женский актив, одновременно с этим используя в должной мере делегатов-практиканток. Правление и ревкомиссия с особым вниманием должны отнестись к практикантке путем дачи разъяснений, советов, практических поручений и вообще подойти к ней ближе, втянуть в практическую работу.

И наконец, проводимая сейчас культурно-просветительная работа в кооперации, должна точно так же охватить и женщину. Кооперативные кружки, организуемые при избах-читальнях, помимо привлечения крестьянок к себе, в программу своей работы должны включить вопросы о состоянии и методах вовлечения женщин в кооперацию.

Райсоюзам и переферии, при организации различного рода курсов, учесть необходимость укомплектования в известном проценте женщинами, а Кооперативно-Экономическому Техникуму, подготовляющему квалифицированных кооперативных работников, при наборе слушателей, обратить должное внимание на прием девушек.

К концу 1925—26 хоз. операционного года следует под'итожить эту работу, первичным кооперативам отразить ее в своих отчетах и диаграммах и пр., с тем чтоб, учтя недостатки и малые достижения, в будущем это исправить.

В общем постепенно, шаг за шагом, во все отрасли кооперативной жизни, должна проникать наша работница и наша крестьянка, а руководители кооперативных организаций, парторганизации и советы должны оказывать ей всяческое содействие.

Цыпятава.



В Кооперативном Совете.

— В заседании 12 июля президиума Совета заслушало доклад т. Каверина об обследовании бюджета рабочих города Вологды и фабричного района. Докладом установлено, что имеющиеся данные о строении бюджета рабочего устарели и непригодны для составления оперативного плана рабкооп. Поэтому Совет постановил произвести при содействии Губстатбюро новое обследование бюджета. Обследованию подвергнуть 75 типичных бюджетов членов профсоюзов за время январь—август сего года. Расходы по обследованию выразятся в 1200 руб., из которых половина будет дана Губисполкомом, 150 р.—ГСПС, а остальные должны быть собраны с ЦРК „Вологжанин“, „Смычка“ и двух ТПО.

Заслушав письмо Великодворского ОП об убытках за оставшееся в остатке хлебное вино к моменту снижения акциза и об отказе Госспирта и Губфо списать разницу в цене со счета кооператива, хотя акты на остатки составлены своевременно в присутствии представителей местной власти,—Совет, считая заявление Великодворского ОП вполне правильным и имея в виду, что этот случай не единственный, постановил просить Губфо и Госспирт урегулировать этот вопрос, списав разницу в цене акциза на количество оставшегося вина со счетов кооперативов.

Ходатайство ТПО „На Вахте“ перед Вологодским Отделением Госбанка о восстановлении кредита в размере предоставленного ТПО лимита в 20000 руб. Совет постановил поддержать.

— В заседании 17 июля заслушан доклад, посвященный характеристике работы Вологодского Отделения Госсельсклада. Материалы о его работе и взаимоотношениях с системой с.-х. кооперации губернии постановлено передать в хозяйственную плановую секцию Г. К. С.

По аналогичному вопросу, относящемуся к работе МСПО, постановлено просить Вологодское представительство МСПО заблаговременно представить в президиум ГКС доклад о работе Вологодского представительства и объяснения по существу содержания письма Вологодсельсоюза. В связи с этим рассмотрение вопроса отложить до 31 июля.

Организационно-инструкторской секции ГКС поручено, в связи с постановлением Губсъезда Профсозов, в трехнедельный срок разработать доклад об объединении рабочих кооперативов г. Вологды в один кооператив.

Принимается повестка заседания Совета Сухонсоюза, имеющего быть 1 августа в г. Тотьме, в которой поставлен вопрос о слиянии с Кубиносоюзом. Вопрос о слиянии лесных союзов постановлено заслушать 24 июля, выделив докладчиком т. Скотникова.

Постановлено довести до сведения Центрального Кооперативного Совета о причинах, вызвавших чрезвычайно трудное положение Тотемского райсоюза П. О-в (невыполнение обязательств „Волго-Каспий-лесом“), прося войти в переговоры с ВСНХ о необходимости срочной ликвидации долгов „Волго-Каспий-леса“ в размере 30000 рублей.

В Каргопольском райсоюзе потребительских обществ.

В заседании правления 2 июля заслушаны: доклад о работе торговорайонных совещаний, финансовый план на IV квартал и торгово-заготовительный план на IV квартал.

Работа, проделанная торговыми совещаниями, признана правильной и постановления их решено теперь же провести в жизнь. в соответствии с чем торговому отделу обратить внимание на учет потребностей отдельных районов и их обслуживание, стремясь в дальнейшем к плановой заброске товаров, а Федовскую базу усилить снабжением товаров.

Дальнейшую торговую работу Союза строго увязать с работой сети на основе твердых квартальных и полугодовых заявок.

Финансовому Отделу Союза теперь же повести организацию и сбор в закупочный фонд 4% с месячного оборота и в дальнейшем ежемесячно до Собрания Уполномоченных по $1\frac{1}{2}\%$ с оборота, для чего разработать положение и письмом обратиться к потребобществам о взносе в фонд. Попутно с этим разработать положение о взносах и покрытии товарных авансов, увязав эту работу с торговым отделом.

Орготделу поручить усилить сбор паевых, вкладов и авансов и решительно повести работу по вовлечению населения в кооперацию, в особенности бедноты, создавая для этой цели фонды и целиком используя их, а также усилить работу по сокращению расходов Союза и по всем отделам и накладных и организационных расходов по сети.

Торгово-заготовительный план Союза на IV квартал утверждается в размере 312366 руб. 10 коп. с тем, чтобы наложение на себестоимость в среднем не превышало 9%. Запас товара на складах Союза иметь от 35 до 40 дней.

— В заседании правления 6 июля рассматривались вопросы о заключении договоров с потребобществами на заготовку пушнины и о хлебозаготовках.

По первому вопросу поручено Торговому Отделу Союза теперь же повести переговоры с рядом кооперативов на заготовку пушнины на 1500 рублей с комиссионным вознаграждением в 10%, выговорив изменение высоты процента на случай изменения условий Госторга Союзу, а на превышение заготовок сетью в каждом отдельном случае договариваться особо.

В счет заготовки о-вам потребителей, заключившим договора, выдать аванс 25% к сумме заключенного договора и перед самым началом заготовки выдавать авансы в размере 50% месячной заготовки предполагаемой к сдаче. Погашение авансов и производство полного по договорам расчета отнети на 1 апреля 1927 г.

По второму вопросу постановлено, приняв участие в хлебозаготовке, проводить эту работу преимущественно через о-ва потребителей. Сумму заготовок определить в 15000 рублей имея в виду заготовительную цену на хлеб в 1 руб. 20 коп. за пуд.

В Кубинлессоюзе.

— Орготдел Кубинлессоюза приступил к подготовительной работе на периферии по перевыборной кампании. Кампанию предполагается начать с сентября и окончить к 15-му ноября до начала хозяйственных работ товариществами. Всего намечено обследовать 49 товариществ двумя инструкторами.

— Кубинлессоюзом за выполнение договоров на 100% по заготовке лесоматериалов в зиму 1925—26 года выдается премия правлениям восемнадцати товариществ, 1040 руб.

„В Артельсоюзе“.

— Разрабатывается материал о полном комиссионном сбыте кружевных изделий. В основу этого материала будет положено следующее: Кустарка, сдающая свои изделия первого и высшего сорта участвует в полных прибылях, полученных при сбыте этих изделий.

— 28 июля член правления Артельсоюза выехал на Нижегородскую ярмарку с кружевными изделиями.

— Приступлено к разработке материала по проведению производственных совещаний в кустарных артелях. Цель этих совещаний—подготовка артелей к работе нового операционного года.

Во Всеколесе.

Всеколесом с 3-го по 9-е июля было проведено Всероссийское Инструкторское Совещание в Москве, на котором присутствовали представители от 19-ти союзов. Совещание прошло очень оживленно и с большой активностью. На ряду с вопросами о жизни и деятельности лесной кооперации, ее задачах, был поставлен вопрос о приписке лесных дач. Этот вопрос явился самым животрепещущим и вызвал большие прения, так как от разрешения этого вопроса зависит дальнейшее существование лесной кооперации.

Не менее оживленно прошел вопрос о задачах и методах работы Орготделов Союза по укреплению первички, о капиталонакоплении, о переводе первички на хозяйственную ячейку. Совещание из обмена мнений выявило ряд нездоровых явлений в работе по организации кооперативных лесных товариществ и выработало мероприятия по укреплению низовой ячейки, как с организационной, так и с финансовой стороны. Прошедшее совещание принесло большую пользу для работников орготдела кооперативных лесных Союзов, задача которых теперь провести в жизнь те мероприятия, которые наметило совещание для оздоровления низовых ячеек.

КООПЕРАТИВЫ!

15 сентября—начало занятий в школах.

Заготовьте во-время нужные учебники и канцелярские принадлежности (учебные и общие тетради, ручки, перья, карандаши, краски, линейки, резинки, циркуля, бумагу).

ПОКУПАЙТЕ В ВОЛОГОДСКОМ ОТДЕЛЕНИИ ГОСИЗДАТА.

||| СКИДКА И КРЕДИТ. |||

||| ТРЕБУЙТЕ ПРЕЙСКУРАНТ. |||



ЖИЗНЬ НИЗОВОЙ СЕТИ

Улучшают маслоделие.

(Шуйское О-во Потребителей).

Шуйское О-во Потребителей работает по маслоделию с 1925 года. До этого времени маслоделие находилось в руках частного маслодела-предпринимателя. Само собой разумеется, что частному предпринимателю не было интереса улучшать маслоделие, и к Шуйскому обществу маслодельный завод и инвентарь перешли в разрушенном состоянии. В недолгий сравнительно срок О-во восстановило инвентарь, благодаря чему и продукт значительно улучшился. Заботясь о большей доходности маслоделия, О-во в нынешний год построило новый комбинированный завод, хотя пайщики в первое время шли на постройку туговато и только лишь после 5-го собрания, в январе текущего года, правление получило санкцию на постройку.

Немедленно было и приступлено к загостовке материалов. На постройку получена ссуда из сельско-хозяйственного банка в размере 1000 рублей сроком на 6 месяцев и в размере 1000 рублей на 1½ года. Вся постройка стоит около 4500 руб.; таким образом О-во из торгового оборота изъяло до 2500 рублей. Производительность завода рассчитана на 200 пуд. молока в сутки. Завод состоит из 9-ти помещений: 1) приемная, 2) лаборатория, 3) сепараторная, 4) маслообработная, 5) маслохранилище, 6) сыроварня, 7) солильня, 8) сырный подвал и 9) ледник. Ледник завода верховой, имеет хорошую изоляцию из опилок и золы. Маслохранилище и маслообработная комната охлаждаются через сделанные в стене ледника люки. Устроено приспособление для использования талой воды, для чего вода из ледника поступает предварительно в бак для охлаждения сливок, а затем в сточный колодец.

Солильня для сыра устроена также около ледника и охлаждаться будет также через устроенные в стене ледника люки. Таким образом применение холода в производстве будет полное, и вырабатываемый продукт, надо надеяться, будет высокого качества. Единственным недостатком устройства является, плохая, старая конструкция котла, благодаря чему во время производства будут непроизводительные расходы на топливо, а также затруднительность устройства вентиляции завода, которая при комбинированном производстве будет крайне необходима. Самое производство предполагается вести следующим образом: с апреля по июнь выработать сыр, главным образом бакштейн, а с июля по март—масло.

Благодаря этому при снижении цен на масло оплату молока при умелом руководителе производством можно создать высокую.

С переходом в новый завод, имеющиеся 4 маслодельных завода переводятся в сливочные отделения, таким образом централизация производства будет осуществлена. Вообще, новое здание завода много даст еще и других преимуществ для производства.

Устраивая завод, шуйские кооператоры поступили правильно и с них нужно брать пример и другим кооперативам этого района.

Н. Дедюлин.

Продай — куплю, условия какие я хочу.

А, Сидоровна, здорово! Ну что скажешь? Опять, поди, кружев при-волокла?

— Угадал, Митрий Иваныч, принесла, и на этот раз порядком. Вот, посмотри.

И перед глазами Дмитрия Ивановича, частного кулака-скупщика, Сидоровна раскидывает принесенный товар.

Дмитрий Иванович принимается за свое „продай—куплю, условия какие я хочу“ и быстро обдeldывает кружевницу.

Сидоровна, довольная сдачей своих кружев, в то же время недоуме-вающе смотрит на полученный взамен кружев ситец, цена на который в местном кооперативе как раз на половину дешевле.

Стало быть Сидоровну оболтали, стало быть Дмитрий Иванович под-нажился.

А как много таких, как Сидоровна, которые свою **кружевную коопе-ративную артель** забыли и работают на частного скупщика, который и дерет с них три шкуры.

Санников.

Устьянцам так не надо делать.

В селе Устье, Кадниковского уезда, Устьянской волости в Междуна-родный день кооперации и День Советской Конституции был назначен митинг. Было сделано предварительное оповещение. Оповещен был и сам докладчик. Одним словом все было сделано как следует.

Что же оказалось на деле? Пришли на митинг оповещенные из раз-ных деревень более 50 кустарок, пришло много и других граждан. Ждать-пождать, а митинг не начинается. Оказывается—докладчик не пришел.

Пришедшие ушли, как говорят „не солоно хлебавши“.

Кто здесь виноват, следовало бы выяснить?

Кооператор.

Почему не открыто отделение.

В журнале „Кооперация Севера“ № 11—12 помещена заметка о том, что председатель правления Осовского общества потребителей, Тотемского уезда, Калининский отказал в открытии отделения в д. Большой-Горох. Автор заметки возмущается, почему не открывают отделения, и винит в этом председателя правления.

По моему мнению, Калининский поступил правильно. Причин для этого более чем достаточно. Осовское общество потребителей открыто в ноябре 1925 года. Район деятельности общества 3 деревни с 96 хозяй-ствами, на расширение его нет никаких перспектив. Членов на 1-ое апреля 87 человек. Весь баланс общества 1213 руб. 60 коп. Своих средств, включая прибыль, 677 руб. Членов состоящих в Осовском обществе из дер. Б.-Горох нет ни одного. Эта деревня находится в районе деятельности Средне-Сухонского о. п. в каковом и состоят членами 15 человек. Всех хозяйств в д. Б.-Горох 44 и содержать там отделение будет убыточно для общества, да и разбрасывание средств, которых не достаточно у общества, будет вредно отражаться на работе общества.

Секушин.

Кооператив крепнет, а наценка не понижается.

Никольское общество потребителей, Тотемского уезда, организовано в октябре 1923 года при 20 членах и незначительном паевом капитале. За два с половиной года оно укрепилось и на 1 апреля 1926 года насчитывает 625 членов. Пай до 1 апреля был два рубля, а теперь апрельским собранием установлен в 5 рублей. Паевой капитал 1492 руб. и основной 4004 рубля.

Финансовое состояние вполне здоровое. Сумма баланса на 1 апреля 10104 руб.; из них собственных средств 9000 руб. и только 1140 рублей заемных. Оборот по продаже товара за последнее полугодие выразился в 40000 руб.

Снабжение населения необходимыми товарами производится без перебоев. Вообще работа идет удовлетворительно, только вот на счет наценок дело обстоит не важно. Несмотря на то, что обороты увеличиваются, наложение на товар не уменьшается: за 1924—25 год наложение на себестоимость было 16,8%, да и в первом полугодии 1926 года 16,6%. Следует правленцам не гнаться за большими прибылями, а наценку понизить, чтобы выкурить из района имеющегося частного торговца, который обслуживает несколько деревень района Никольского общества потребителей.

Секушин.

Работа Тавенгского о-ва потребителей (Огибаловской вол.).

Тавенгское о-во потребителей организовалось в феврале 1924 года, при 50 членах пайщиках, с паевым капиталом в 50 рублей.

В настоящее время в район деятельности о-ва входит 15 селений с числом домохозяйств 348, из которых кооперировано 285; в процентном отношении данный район кооперирован на 81,8%, паевого капитала собрано 65%.

Торговый оборот о-ва за первое полугодие с.г. выразился в сумме 9,200 руб., наценка к себестоимости — 18,33%, общий расход к сумме оборота — 15,20%.

За 3-й квартал оборот составил 7,200 руб. при наценке в 16,59%, расход к сумме оборота 11,7%.

Из этих данных видно, что работа о-ва улучшается, как в организационной части, так и в торговой. За 3-й квартал оборот по торговле увеличился на 78%, наценка на товар снизилась на 1,74%, расход сокращен на 3,5%.

Есть успехи и в молочном производстве: с июня с.г. молочные продукты стали обрабатываться на вновь выстроенном по усовершенствованному плану центральном заводе, дающем улучшенную продукцию; выработанное масло сдается в Вологодсельсоюз, на 75% первым сортом. До постройки центрального завода, масло при том же мастере вырабатывалось второго и третьего сортов.

Крестьяне видят от центрального завода существенную пользу; расчет за молоко артельщиков производится по более высоким ценам.

Счетоводство и отчетность в настоящее время поставлены на должную высоту, благодаря работе присланного Северосоюзом квалифицированного счетовода.

Также необходимо отметить активное участие в делах кооператива местной ячейки ВЛКСМ, которая помогает правлению в работе о-ва.

Н. Чеканов.

Разграничьте функции.

В нашей вологодской действительности до сих пор еще далеко не везде проведено в практику низовых кооперативов решение кооперативного Совета о том, чтобы отдельные виды кооперации на местах занимались исключительно присущей их природе работой.

Примером может служить хотя бы Устьянская волость Кадниковского уезда. Волость в смысле кооперирования не последняя в губернии, но неувязка в работе отдельных видов кооперации есть: промысловая кооперация (артели) берет на себя функции потребительской кооперации, в результате чего получается не очень приятная картина. Во-первых, гоняясь за двумя зайцами, промысловая кооперация, не в силах охватить всех кустарей, и овладеть всем сбытом кустарных изделий, упуская добрую часть их в лапы частных Красавиных и К-о. Во-вторых, промысловая кооперация мешает разворачиванию работы потребительской кооперации. Устьянская потребительская кооперация в лице „Смычки“ и ее филиалов справится с задачами потребительской кооперации. Если Северосоюз и в дальнейшем будет оздоравливать Устьянскую „Смычку“ в финансовом отношении как и теперь, то можно рассчитывать на полный обхват потребительской кооперацией обслуживания всего населения волости. Промысловая же кооперация хорошо сделает, если разгрузит себя от потребительских функций, это даст ей возможность серьезнее взяться за свое прямое дело и шире охватить кустарное производство в волости.

К. Коничев.

Кооператив вырачает бедноту.

Коротковским обществом потребителей, Угольской волости, благодаря снижению накладных расходов, товары продаются дешевле чем в соседних обществах потребителей.

Бедняки весной на посев яровых были снабжены кооперативом ячменем и овсом, без задатка до нового урожая и с начислением небольшого процента. Кроме того, кооператив дал 12 пудов семян Угольскому волостному комитету взаимопомощи для засева им участка при селе Коротково, без процентов и без задатка, с возвратом при новом урожае.

За хорошую работу крестьяне вот уже около 7 лет подряд выбирают председателем Коротковского общества потребителей т. Нестерова. *Селькор Ручка.*

У них все еще „фунты“.

В Троицкой кооперативной лавке (Владыченской волости) все еще вешают старыми гирями.

— Отпустите мне кило баранок? просит один гражданин.

— Фунтами вешаем,—отвечает приказчик.

Видимо, для Троицкого кооператива не существует распоряжения об обязательном введении метрических мер.

Красное шило.

Днем и ночью торгуют вином.

— Не жизнь, а раздолье пьяницам.

— Где же это?

— В Фетиньине, вот где. Есть там общество потребителей, имеет оно винную торговлю. И когда тебе надо, хошь в полночь и за полночь,—вино получишь.

Этим и пользуются ближние к кооперативу крестьяне деревень Фетиньино и Клочково.

Кто бы указал, в какие часы следует торговать приказчику К. Торгованову?

Жило.

Кооператив „подладил“ потребителям.

У Няндомского общества потребителей была торговля мясом, но теперь нет, кооператоры решили закрыть ее, мол, летим от торговли мясом лишний расход.

И результаты такого „мудрого“ решения сразу же сказались: частный торговец взвинтил цену на мясо до 40 коп. за фунт. Это больно отражается на кармане потребителя.

Няндомец.

О. П. „Крестьянин“ вытеснило частника.

Большешанский кооператив „Крестьянин“ обслуживает целиком Лодыгинский район, снабжая крестьян всеми необходимыми и доброкачественными товарами.

Когда не было в районе кооператива, частные торговцы брали с крестьян, что только могли, за плохой товар. Теперь торгаши не могли устоять против кооператива и прекратили свою торговлю.

Теперь правлению „Крестьянина“ надо приналечь на вовлечение в кооператив новых членов и полный сбор паевых,—тогда кооператив будет еще сильнее и нужды пайщиков станет обслуживать еще шире.

Владимиров.

Торговые дела Кокшенгской кредитки.

Правление Спасо-Кокшенгского кредитного т-ва, на одном из своих собраний постановило ликвидировать торговско-посреднические операции и заняться только кредитованием членов, мотивируя это решение тем, что правление Спасского о. п. всю торговлю забирает в свои руки, а в кредитном т-ве от торговли будет один убыток.

Но когда приехал инспектор кредита губфинотдела тов. Ширкунов, сделал ревизию в товариществе и ознакомил с работой правления объединенное заседание общественных и партийных организаций при волисполкоме, то работа кредитного товарищества была признана неудовлетворительной. Инспектор тов. Ширкунов поставил вопрос так:—Снабжение крестьян машинами, с.-хоз. орудиями, а также сбыт сельско-хоз. продуктов и сырья—это есть прямое дело кредитного кооператива.

И заседание при волисполкоме постановило, чтобы кредитное т-во снова занялось торгово-посредническими операциями.

Вскоре же председатель правления т-ва едет в Тотьму, закупает там косы и лопатки (точилки). Наняли снова приказчика Соседова, который не так давно был снят с этой работы. Среди крестьян Соседов слывет за пьяницу, за это ему раз на собрании даже было сделано замечание, но.. Соседов опять очутился в приказчиках, с содержанием в 30 руб., хотя и 20 было бы вполне достаточно по его работе.

Торгует Соседов и старую привычку не забыл: нашел „компаньона“—торговца. Вскоре собутыльники напились во время занятий. Где бы продавать косы, а его, Соседова 40-градусная осилила и он уснул. Приходит крестьянин в лавку выберет косу и будит приказчика:

— Эй, вставай, получи деньги!

— Ч-а-а-в-о?.. мычит пьяный Соседов.

Еще приходили крестьяне, толкали, будили приказчика—так и не разбудили. Чтобы не растерял косы и деньги, заперли его в лавке и ушли.

Приходят другие крестьяне:

— Почему сегодня заперта лавка?

— Так и так, говорят,—приказчик „заболел“...

Приходят на „помощь“ из конторы казначей и сторож, будят закупщика:

— Соседов! вставай, за косами крестьяне пришли...

А протрезвить Соседова надо и основательно!

Точка.

Прохоров и К^о зажимают бедняков.

4 июля проходило общее собрание пайщиков 1-го Заднесельского потребительного общества. На собрании был заслушан отчет правления о работе. Потом делала доклад ревизионная комиссия, указывавшая на ряд недостатков в работе общества: большие расходы по поездкам, несработанность правления и др.

Председатель правления И. О. Прохоров, бывший крупный заднесельский торговец, стремился сорвать доклад ревкомиссии своими выкриками, что „все она врет“, „подкапывается“ под правление. На выступления в прениях против правления, и вообще бедняков, он отвечал тем же.

На защиту Прохорова сорганизовалась компания во главе с церковным старостой и спекулянтом Фомичевым. Они отвечали выкриками тем, кто выступал против правления. А в правление подобран еще Харичев, бывший бандит, и приказчик лавки, близкий родственник Прохорова, да и сам Прохоров частенько заменяет приказчика, торгуя за прилавком. Своя вся компания. Есть связь и с частником—тоже родственнички.

Прохорову не нравится ревкомиссия, все за ним следит, и он подает заявление об уходе. Он не много еще работал в кооперативе, но беднота знает, кто он. Еще заранее сговорилась беднота его выгнать из правления, но „его компании“ он дорог, и та его начинает упрашивать. Остается ему голоснуть за себя и вопрос решен. Так он и сделал. Решил остаться при условии, чтобы не было „нажима“ от ревкомиссии, а для этого ее надо переизбрать(?!)

В конце собрания правление поспособствовало вынести решение: „участников собрания угостить кооперативной колбасой и баранками“.

Расходясь по домам, бедняки обижались, говоря, „все равно по нашему не выйдет,—слабы“..

Долго ли еще пайщики будут выбирать Прохоровых и К^о, которым интересна не кооперативная работа, а личная нажива.

К. Р.

Кооперативная хроника.

В Центросоюзе.

— Центросоюзом разработаны предложения и заключения по вопросу об изменении методов расценки и порядка установления прејскурантных цен, выдвигаемому проектом Наркомторга. Заключения будут рассмотрены на особом совещании с кооперативными организациями.

— С 1 июля 1925 г. по 1 июля т. г. Центросоюзом выпущены в свет 261 название в числе 2.620.500 экземпляров на 336.332 руб. В предстоящем году им предположено выпустить литературы и учебников на 385 тыс. рублей.

— Закончившиеся 7 августа занятия на первых книжных курсах Центросоюза дали 30 подготовленных книжных работников, которых Центросоюз направит в кооп. организации, широко ставящие у себя книготорговую работу.

-- Хозяйственно-издательский отдел Центросоюза развернул работу по комплектованию кооперативных библиотечек практического характера для потреббществ, рабкоопов, инструкторов, изб-читален и рабочих клубов.

— Центросоюз производит усиленную закупку чая в Китае; ассортиментный план проводится успешно и удовлетворит спрос на высокие сорта чая, которые в ассортименте Чаеуправления отсутствуют.

— Президиум Центросоюза постановил, считать необходимым добиваться заключения гендоговора с Мальцкомбинатом. Решение вопроса, в виду отказа последнего от заключения гендоговора, переносится в соответствующие органы.

— Переговоры Центросоюза с Солесиндикатом о заключении типового договора не привели к соглашению, в виду разногласий относительно пункта договора об условиях расчета и сроках кредита.

— Центросоюзом намечен на вторую половину сентября созыв Всеобщего совещания ревизионных комиссий потребкооперации.

— В предстоящую жаркую и осеннюю путину астраханскими промыслами Центросоюза намечается принять и обработать 1.229.470 пуд. рыбы сырца.

— На предстоящий осветительный сезон Центросоюз заготовил партию железных бочек под керосин для кооперативной периферии. Распределение и отгрузка бочек будут произведены в августе—октябре соразмерно с предъявляемыми заявками.

Предстоящая хлебозаготовительная работа потребкооперации.

Вместо 150 млн. пуд. заканчивающейся прошлой заготовки потребкооперация предполагает заготовить в текущую кампанию 240 млн. пудов, ставя себе основной задачей уточнение работы и удешевление заготовительного аппарата. К приему хлеба от крестьян, членов ПО, приурочивается взимание с них членских взносов. За слачу лучшего качества хлеба устанавливается выдача премии.

Кредитование потребкооперации.

На 1 июня с. г. пайщиками Всекобанка состояли 4997 потреббрганизаций, включая 715 рабочих и транспортных кооперативов (3 коопцентра, 291 местный союз и 4703 первички).

Центросоюз и Сахаротрест.

Средняя месячная цифра сбыта сахара составляет от 3¹/₂ до 4 тыс. пуд. При существующем уровне оптово-розничных цен это количество является максимальным, и для его увеличения необходимо большое снижение трестовской цены, что при значительных прибылях Сахаротреста вполне возможно и, кроме того, преградило бы Сахаротресту дорогу к нездоровой конкуренции. Так как эта мера расширила бы кооперативный спрос на сахар, то Центросоюз ставит этот вопрос перед соответствующими органами.

Предельные наценки в Сев.-Зап. области.

Областная комиссия по снижению цен установила предельные наценки торговых расходов для райсоюзов—5,5 проц., для городских потреббществ—8 проц. и для сельских кооперативов 7,5 проц.

Заготовка льна через кооперацию.

Так как у кооперации накладные расходы по льнозаготовкам ниже чем у госорганов на 2 проц., областной льнокомитет Севзапобласти передал право на заготовку льна в Ленинградской и Череповецкой губерниях исключительно Лыносоюзу и Севзапсоюзу. В Псковской и Новгородской губерниях к заготовке льна будет частично допущен Лыноторг.

Кооперация за новый быт.

По линии потребительской кооперации насчитывается 1158 кооперативных столовых в городе и 134 в деревне; прачешных в городе—15, в деревне—8; пекарен в городе—121, в деревне—548; уголков „мать и дитя“—173 в городе и 2.594 в деревне; кооперативных детских консультаций—83; яслей—45 в городе, 62 в деревне; детских площадок—21 в городе, 83 в деревне.

Всесоюзное кооперативное хлопковое совещание.

Состоявшееся при Сельскохозяйственном всеююзное кооперативное хлопковое совещание признало необходимым организацию в составе Сельскохозяйственного специального хлопкового бюро. Отмечен быстрый рост молодой хлопковой кооперации, при чем пути ее развития признаны в общем совпадающими со строительством других специальных видов с.-хоз. кооперации (льняной, картофельной и т. д.).

Вовлечение рыбаков в кооперацию.

По данным Всекопромрыбкооюза, на 1 января с. г. всего в рыбном промысле СССР занято до 120 тысяч трудовых ловцов. Из этого числа в ловецкую кооперацию вовлечено до 50 тыс. человек или свыше 40 проц.

Рост рыбацкой кооперации.

Число прсмпредприятий ловецкой кооперации возросло с 1 октября 1925 г. по 1 апреля 1926 г. с 74 до 94; производительность их за то же время возросла с 1.450 тыс. пуд. рыбы до 1.777 тыс. пуд. Собственные капиталы достигли 431 тыс. рублей.

Кооперативное жилстроительство в 1927 г.

Центрожилсоюз определяет стоимость нового кооперативного жилищного строительства РСФСР в 1927 году в 76 млн. рублей, а по СССР в 92 млн. рублей.

По иногородним потребсоюзам.

— *Терсоюз* делает впервые в крае опыт индивидуализации наценок и накладных расходов по каждой группе товаров для каждого кооператива в отдельности. В хлебозаготовительную кампанию для усиления активности пайщиков предположено вовлечь их в особые комитеты по хлебозаготовкам.

— *Астраханский райсоюз* из прибылей прошлого года выделил на кооперирование бедноты фонд в 4100 руб., за счет которого кооперировано пока 100 бедняков. Низовая сеть губернии выделила для той же цели 577 руб.

— *Севзапсоюз* опротестовал перед Областным ЭКОСО постановление Новгородского Губвноторга о запрещении Старо-Русскому райсоюзу прода-

жи соли частным лицам. Запрещение ставит райсоюз под угрозу невыполнения взятых на себя по типовому договору обязательств по снабжению солью всего населения района.

— *Сухиничский райсоюз* снизил накладные расходы с 6,6 процента в первом квартале до 5,05 процентов во втором квартале и наценки на товары с 8,6 до 7,4 процентов. По низовой сети накладные расходы снижены с 5,1 до 4,9 проц., а наценки на товары с 17,5 до 14 проц.

— *Смоленский райсоюз* довел накладки по отдельным товарам до 2—3%, а расходы по отдельным ПО доведены до 6%.

— *Яранский союз* снизил цены в среднем на 5—10 проц.; расходы по сети уменьшились с 7,5 до 5,8 проц.

— *Костромской райсоюз* довел скорость складского оборота по хлебо-бакалейным товарам до 10,5 раз в полугодие и увеличил число оборотов с мануфактурой за тот же срок в 15,3 раза.

— *Чувацкий союз* путем ликвидации недвижимого имущества возвратил в живой оборот 130 тыс. руб., которые дают 1362 руб. ежемесячной экономии вследствие сократившихся потребностей союза в займах.

— *Верхне-Волжский союз*, ликвидировав разницу в своем аппарате довел накладные расходы с 8,35 проц. к обороту в апреле 24—25 г. до 3,52 проц. в апреле текущего года.

— *МСПО* продолжает работы по укрупнению кооперативов в Москве. К 15 сентября эта сеть будет доведена до 15 вместо 20 кооперативов, существующих в настоящее время.

— *Толско-Нарымский союз*, средства которого оказались забитыми в промпредприятия, фабрики, задолженность п. о. и населения, переживает тяжелое состояние, из которого медленно выходит, ликвидируя промпредприятия, хотя и за счет значительного уменьшения собственных капиталов, стремясь увеличить непосредственно оборотные средства.

— *Луганский райсоюз* после детальной проработки вопроса о расходах и наценках в сельских кооперативах Луганского округа, постановил допускать наценки в слабых кооперативах до 13 проц., а расходы до 7,5 проц., в средних же и сильных кооперативах наценки и расходы должны быть ниже.

— *Харьковский райсоюз* за второй квартал 25—26 г. имел рост процента кооперирования с 26 до 29%.

— *Тверкоопсоюз* стремится расширить работу по низовой сети среди женщин. С октября по 1 мая с. г. число женщин-пайщиц (3838 женщин) увеличилось с 9,9% до 11,7% к общему количеству пайщиков.

**Снижение продажных цен—ударная
задача кооперации.**



Пора подумать о сохранении скота и заготовке сильных кормов на 1926—27 год.

В большинстве районов Вологодской губ. травы уже отцвели, крестьяне приступили к покосу, а потому имеется уже полная возможность говорить с некоторой долей определенности об урожае трав в 1926 году. Сведения, поступающие с мест, говорят за то, что укос их в нынешнем году едва ли будет превышать укос 1925 г. Скорее можно ждать обратного, он будет меньше урожая 1925 г. Как следствие этого возникают опасения, что зима 1926 г. принесет угрозы: бескормицы, значительного сокращения скота, уменьшения молочной продукции, и связанного с этими явлениями общего уменьшения покупательной способности крестьянского хозяйства.

Все это грозит большими убытками крестьянству потому, что скот придется продавать на мясо за полцены.

Какие же меры в данном случае нужно провести, чтобы достигнуть сохранения скота?

Нам представляется, что сохранить скот в крестьянском хозяйстве можно путем оказания населению финансовой помощи по линии Сельхозбанка: 1) в форме кредитов под залог молочного и особенно племенного скота; средние нормы кредитов на эту цель для района в 1926 г. должны быть увеличены, о чем Сельхозбанк должен возбудить ходатайство перед ЦСХБ и 2) в форме кредитов на закупку сильных кормов.

В виду того, что кредиты Сельхозбанка для ведения ссудозалоговых операций чрезвычайно ограничены и, пользуясь только ими, положения спасти нельзя в сколько нибудь значительной степени,—следует обратить особое внимание на закупку сильных кормов.

Все равно население принуждено будет покупать грубые корма и оно будет их покупать, благодаря чему чрезвычайно неразумно, нехозяйственно использует свои денежные средства.

Уж если покупать корма, то покупать сильные корма, а не грубые, потому что сильные корма дешевле обходятся.

На самом деле при цене жмыха в 1 р. 15 к. пуд, как сейчас отпускает жмых Вологодсельсоюз в кредит до ноября

без задатка, и при питательности пуда его, равной 50 корм. единицам сено среднего качества при питательности пуда его, равной 13 корм. един., должно стоить 30 к. пуд. За такую цену при неурожае трав сено найти очень трудно, даже невозможно.

При цене жмыха в 1 р. 40 к., как он приходит в деревню, сено должно стоить 36—37 к. пуд. Это тоже цена не везде возможная. Если же к этому прибавить, что сено нужно часто искать и возить издалека, то оно придется еще дороже, а потому менее выгодно, чем сильный корм, тем более, что сильные корма всегда лучше влияют на раздой коровы.

На основании сказанного, мы усиленно советуем и населению, и первичным кооперативам учесть слабый урожай трав и его последствия для крестьянского хозяйства и приступить к заготовке сильных кормов.

Эта мера наиболее верная для намеченной нами цели.

Нужно сказать, что эта мера для каждого отдельного крестьянина не требует особенно больших денежных затрат. Затраченные на закупку сильных кормов 5—10 р. являются чрезвычайно быстро обращающимися в хозяйстве капиталом, ибо скормленные сегодня корове жмых или отруби через 2—3 дня возвращаются в хозяйство в виде молока и их снова можно будет пустить в оборот.

Вологдосельсоюз уже приступил к закупке сильных кормов. Им заключены договора с Маслоцентром на 50000 пуд. жмыха и с Волпромторгом пока на 10000 п. Таким образом, у него для первых месяцев стойлового содержания скота имеется фонд в количестве 70000 пуд. жмыха и до 15000 п. отрубей.

При закупке сильных кормов кооперативам и населению нужно руководствоваться следующим:

1. Покупать нужно не тот сильный корм, который подешевле за пуд, а тот который выгоднее.

2. Покупать нужно не один корм, а смесь сильных кормов, ибо при кормлении смесями, коровы лучше переваривают корм и дают больше молока, чем при скармливани в том же количестве одного какого либо корма.

3. Особенно нужно избегать покупки одних отрубей, ибо это невыгодно для хозяйства. На самом деле: при цене отрубей в 95 к., как их отпускает Вологдосельсоюз, и при питательности пуда их, равной 32 к цена жмыха должна быть 1 р. 50 к., а Вологдосельсоюз отпускает его по 1 р. 15 коп. Невыгода кормления одними отрубями—явная.

Благодаря тому, что в 1925—26 г. население особенно налегло на отруби, оно потеряло значительные суммы денег.

Нужно гнаться не за дешевкой, а за выгодой.

За закупку сильных кормов и кормление ими молочных коров следует провести большую агитационную кампанию, как в печати, так на общих собраниях кооперативов, на губернских, уездных и волостных съездах советов и других советских и партийных организаций, а также через агросеть земорганов.

Подводя итог сказанному, для сохранения скота в крестьянском хозяйстве и мощности х-ва, следует провести следующие меры:

1. Увеличение кредитов на ссудо-залоговые операции под племенной и молочный скот по линии Сельхозбанка.

2. Увеличение кредитов на закупку сильных кормов, по линии Сельхозбанка, Госбанка и Всекобанка, при чем желательно иметь кредит не менее, как на 7—8 мес., так как сильные корма нужно закупать в сентябре, а молоко в массе будет только в феврале—марте.

3. Своевременную заготовку достаточного количества сильных кормов для снабжения ими населения.

4. Проведение агитационной кампании, как в периодической печати, так и на собраниях кооперативов за необходимость закупки сильных кормов.

5. Первичным кооперативам сейчас же приступить к сбору заявок на сильные корма, своевременному представлению их в Вологдосельсоюз и к закупкам кормов.

Агроном А. Блинов.

Молочно-хозяйственное строительство в Вельском уезде.

За последние полтора—два года наблюдается среди крестьянского населения Вельского уезда большой сдвиг в сторону животноводческого хозяйства.

Старая система зерновой трехполки, видимо, отживает свой век и уступает место травяному многополью. На ряду с массовым переходом на травопольные севообороты, все увеличиваются запросы на племенной молочный скот, сильные корма и сельско-хозяйственные машины, в числе которых сепараторы занимают видное место. Наконец, поступающие с мест запросы об указаниях по организации кооперативных производственных предприятий (маслоделие и контрольное дело), заключают ряд фактов, характеризующих начало коренной перестройки хозяйства. Отсюда вытекает необходимость специального инструктажа и ряда мероприятий навстречу запросам населения.

С весны 1926 года Вельским Союзом сельско-хозяйственной и кредитной кооперации приглашен специалист-инструктор по молочному

хозяйству и предприняты работы по углублению кооперирования сельского хозяйства и, в частности, молочного дела. При этом Союз ставит целью:

1. Обследование уезда с целью выявления экономики крестьянских хозяйств в районах с наиболее развитым молочным скотоводством и, в связи с этим,—нужд населения.

2. По мере возможности и наличия естественных условий, способствовать развитию молочно-производственной кооперации, укрепляя ее в тех районах, где она уже привилась, и выявляя новые районы организации.

Сдвиг в сторону молочного животноводства в уезде за период времени с октября 1925 г. по май 1926 г., характеризуется следующими данными спроса на племскот, сильные корма и сепараторы, что видно из нижеприведенных цифр.

Завезено в уезд племенного скота: ярославского—35 быков, 8 коров, 20 телок; домшинского: 48 быков, 1 корова, 26 телок. Сепараторов завезено 100 шт. Продано жмыха населению 2045 пуд. Поступило новых заявок на жмых на 5000 пудов.

Произведенными в мае—июле с. г. инструкторскими обследованиями выяснено, что наиболее сильными районами в смысле тяготения к молочному животноводству являются: Никифоровский, Верховажский и Морозовский.

Первый из них,—район Никифоровской волости обследован в отношении условий для развития молочного хозяйства и представляется в следующих данных: жителей на 1 кв. километр 9,6 человек, на 1 десятину пашни—0,8 чел.; крупного рогатого скота на 1 хозяйство—3,5 голов, на 1 десятину пашни—0,7 гол., на 1 десятину покоса—0,8 голов. Процент кооперированности с.-хоз.—65,2. Процент многополья—62,2.

Средний годовой удой местной коровы определяется в 55—60 пудов, при среднем живом весе 16 пудов. Отсюда удоимость в отношении к живому весу—3,5.

Наблюдается сознательное стремление населения к улучшению качества местного скота, путем прилития породистой крови. Количество породистого (ярославско-домшинского) и метизированного, улучшенного скота, в волости достигает 7% от общего числа, при чем спрос на лучший скот все увеличивается.

В районе наблюдается большое распространение домашних сепараторов (до 200 штук). Избытки молока перерабатываются на домашнее масло и сбываются на местном рынке.

По инициативе местной низовой кооперации, в 1925 году начата организация кооперативного маслоделая. В настоящее время заканчивается оборудование маслодельного завода.

В общем весь район Никифоровской волости представляется довольно сильным и, благодаря увеличению и улучшению кормовых средств, в ближайшее время займет одно из первых мест в уезде, в отношении с.-хоз. мощности.

Два прочих района обследованы частично, по состоянию местной молочно-производственной кооперации.

В районе Верховажской волости в 1925 г. организовано кооперативное маслоделие в 2-х пунктах: в с. Верховажьи и с. Верховьи. Молочное дело в этом районе лишь только налаживается, недостаточно окрепло и имеет незначительные размеры. Следует отметить

большой интерес населения к контрольному делу. Существующий в Верховажьи Контрольный Союз дает впечатление здоровой, крепкой организации. Этот район представляется более молочным, чем Верховский.

В Морозовском районе кооперация развита и привилась наиболее прочно. Кооперативное маслоделие здесь существует с 1914 г. и является уже окрепшим. Отсутствие до сего времени специальных сил и инструктажа не давали возможности углубить и расширить дело, вследствие чего наблюдаются некоторые дефекты в работе; однако, производство, несмотря на свою незначительность, бездефицитно и служит живым примером для населения.

С будущего года Сельсоюз предполагает объединить сбыт кооперативного масла, а также заготовку и снабжение сильными кормами.

Н. Березкин.

Сельско-хозяйственная хроника.

В Сельскосоюзе.

— В течение последних 6 месяцев Сельскосоюзом распределено среди крестьянства 14.000 уборочных машин.

— Сельскосоюзом закуплены в Англии и уже получены сложные молотилки к тракторам.

— Импортный план выполнен уже Сельскосоюзом на все 100%. Закупка с.-х. машин за границей производится Сельскосоюзом непосредственно по лицензиям Наркомторга. На 1926—27 хозяйственный год ожидается еще больший спрос на с.-х. машины, чем в этом году. От половины с.-хоз. союзов уже поступило заявок на 40 млн. рублей.

— Сельскосоюз через систему с.-хоз. кооперации предполагает в текущую кампанию заготовить кожевенного сырья на 7—8 млн. руб. против 4 млн. руб. 1925—26 года.

— Сельскосоюз для согласованного выступления с.-хоз. кооперации на ярмарке под его руководством, разослал своей периферии специальные циркуляры. На ярмарке от Сельскосоюза будут участвовать специальные представители, которые будут вести операции для своей периферии.

Социальный состав с.-хоз. кооперации.

С.-хоз. кооперация объединяет около 6½ млн. крестьянских хозяйств, преимущественно средняцких и бедняцких.

Социальный состав стдельных видов с.-х. кооперации: в льноводческой—две трети всей продукции дают средняцкие хозяйства и свыше одной четверти — бедняцкие; в картофельной — однолошадные хозяйства дают 73 проц., безлошадные—23 проц.; в маслодельной—одно- и двухкоровные хозяйства—48 проц. и трехкоровные—22 проц.

С.-хоз. кооперация на ярмарке.

Размер оборотов с.-хоз. кооперации в текущем году будет главным образом зависеть от количества товаров и с.-хоз. орудий, которые будут представлены госпромышленностью. На ярмарке предполагается закупить с.-хоз. орудия и изделия, изготовленные кустарями. Намечается закупить большое количество железа, железных изделий, павловских изделий, с.-хоз. инвентаря, машин.

Рост тракторизации деревни.

Роль трактора в крестьянском хозяйстве непрерывно возрастает.

За первое полугодие 1926 г. Сельскосоюзом распределено между союзами с.-хоз. кооперации 2 248 тракторов системы Фордзон и 250 „Ойль-Пуль“. Кроме того, распределено 72 советских трактора Путиловского завода.

Передача колхозам промпредприятий.

НКЗ РСФСР возбудил ходатайство о передаче колхозам мелких промышленных предприятий, находящихся на территории колхозов, при условии погашения стоимости передаваемых предприятий в течение 20 лет.

Юбилейная выставка рогатого скота.

В селе Давыдове, Ярославского уезда, состоялась юбилейная выставка (25 годовщина регулярных выставок) рогатого скота. Крестьяне привели на выставку свыше 200 ярославок с годичным контролем. Выставка выявила большое улучшение скотоводства в губернии и повышение удоев коров.

Лучшие ярославки получили призы и дипломы.

Первый тракторный завод.

В Сталинграде состоялась закладка первого в Союзе тракторного завода. Постройка продлится три года. Пропускная способность завода—15.000 тракторов в год.

Добыча торфа.

В Псковской губернии крестьянское торфодобывание растет с каждым годом. Еще 3 года тому назад крестьяне добывали не более 20 тыс. пуд. торфа. В этом году намечена добыча 2¹/₂ млн. пудов. В Псковском районе насчитывается до 40 крестьянских кооперативных торфодобывающих т-в.

900 тракторов.

Утверждена программа тракторостроения завода „Красный Путиловец“. В 1926—27 г. завод выпустит до 900 тракторов.

270 новых маслозаводов.

Молочная кооперация строит в Сибири 270 новых маслозаводов. Кроме того, начата постройка 12 больших механизированных маслозаводов.

Посевы хлопка в Закавказьи.

Всего по Закавказью находится под хлопком 108.704 десятины; ожидается сбор в 4.696.724 п. хлопка против 4.539.397 п. прошлого года.

Продукция хлопка.

По данным Главхлопка хлопковые посевы в текущем году охватывают площадь в 654 тыс. десятин. По договорам с посевщиками, последние должны сдать свыше 33 млн. пуд. хлопка-сырца.



ОФФИЦИАЛЬНЫЙ ОТДЕЛ.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ СОВЕТА ТРУДА И ОБОРОНЫ

о снижении розничных цен на недостаточные товары государственной промышленности.

Признавая одной из важнейших задач, стоящих перед правительством Союза ССР, снижение розничных цен на недостаточные промышленные товары, Совет Труда и Оборона постановляет:

1. Предложить Народному комиссариату внешней и внутренней торговли Союза ССР, по соглашению с Высшим Советом Народного Хозяйства Союза ССР и республиканскими центрами потребительской и сельскохозяйственной кооперации, определить размеры снижения по отдельным районам, звеньям товаропроводящего аппарата и группам недостаточных товаров (текстильные товары, металлоизделия, коженно-обувные товары и строительные материалы), с тем, чтобы размер снижения розничных цен в государственной и кооперативной торговле по указанным товарам составил в среднем на 1 августа 1926 г. по всему Союзу ССР 10 проц. от урвня этих цен на 1 мая 1926 года.

Примечание: Снижение цен на недостаточные промышленные товары не должно производиться за счет повышения цен на другие товары, в том числе и сельскохозяйственные.

2. В целях реального проведения указанного снижения цен обязать Народный комиссариат внешней и внутренней торговли Союза ССР, Высший Совет Народного Хозяйства Союза ССР и республиканские центры потребительской и сельскохозяйственной кооперации:

а) обеспечить продвижение недостаточных промышленных товаров к потребителю по кратчайшим торговым путям с доведением числа посреднических торгово-расчетных звеньев до минимума, соответствующего потребностям нормального товарооборота, и принять меры к тому, чтобы товары проходили от государственных фабрик и заводов до низовой кооперативной сети не более чем через 1—2 оптовых склада;

б) приступить к пересмотру сети районных союзов потребительской кооперации, к укрупнению этой сети в тех случаях, где это является экономически целесообразным, и к сокращению государственных розничных и оптовых предприятий в тех местах, где низовые и срединные звенья потребительской кооперации достаточно окрепли и работа их экономна и дешева;

в) принять меры к сокращению штатов по торговому аппарату; принять необходимые меры к обеспечению указанными в ст. 1 товарами в первую очередь основных хлебозаготовительных районов, не допуская искусственного сосредоточения сбыта этих товаров в крупных хозяйственных центрах Союза ССР, и к усилению реализации недостаточных промышлен-

ленных товаров в сельских местностях за счет некоторого сокращения их реализации в городских центрах;

г) пересмотреть предельные торговые накладки для всех звеньев товаропроводящего аппарата, установив, что накладки должны покрывать лишь реальные накладные и минимально-необходимые организационные и торговые расходы плюс нормальную коммерческую прибыль;

д) обеспечить включение в генеральные договоры между торгующими организациями государственной промышленности и кооперативными центрами особой статьи, предусматривающей обязанность последних при продаже полученных на основании этих договоров товаров соблюдать предельные накладки, установленные Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР, народными комиссариатами торговли союзных республик и их местными органами по принадлежности;

е) принять меры к недопущению перепродажи товаров государственными и кооперативными организациями торговым предприятиям, стоящим вне нормального пути продвижения товаров от данной торгующей организации к потребителю.

3. Предложить экономическим совещаниям союзных республик усилить меры борьбы с незаконными распоряжениями должностных лиц и органов власти, налагающими принудительные обязательства на кооперацию.

4. Обратить внимание республиканских центров потребительской и сельскохозяйственной кооперации на необходимость:

а) сокращения числа оплачиваемых членов правлений и ревизионных комиссий низовой сети; 2) усиления контроля за соблюдением накидок и цен, установленных Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР, народными комиссариатами торговли союзных республик и их местными органами.

Примечание: В случае невыполнения кооперативными организациями установленных предельных накидок или цен, вышестоящие кооперативные объединения обязаны поставить перед участниками объединения, допустившего повышение накидок или цен, вопрос о перевыборе его органов управления.

5. Руководство и наблюдение за выполнением настоящего постановления возложить на Народный комиссариат внешней и внутренней торговли Союза ССР.

Председатель Совета Труда и Оборона *А. Рыков.*

Управделами Совета Труда и Оборона *К. Максимов.*

Москва, Кремль, 2 июля 1926 г.



СПРАВОЧНЫЙ ОТДЕЛ.

РАЗЪЯСНЕНИЯ

на запросы Сельско-Хозяйственных Кредитных Товариществ.

Вопрос. Имеет ли право Сельско-Хозяйственное Кредитное Товарищество получить судебный приказ по обязательству, составленному по форме циркуляра НКЮ № 42, 1925 г. в том случае, если обязательству дана была отсрочка платежа, превышающая срок два месяца?

Ответ. Всякая отсрочка платежа по ссуде, полученной из С.-Х. Кредитного Товарищества, есть новое соглашение о сроке платежа, а следовательно по обязательству должника С.-Х. Кредитного Товарищества, выданному по форме циркуляра НКЮ 1925 г. № 42, двухмесячный срок на предъявление по нему иска в порядке судебных приказов, должен исчисляться с момента установленного должнику для оплаты обязательства уже в результате отсрочки.

Вопрос. Кому Сельско-Хозяйственные Кредитные Товарищества могут сообщать сведения о состоянии счетов своих клиентов?

Ответ. Декретом от 20/V-21 г. (Собр. Узаконений и Распоряжений 1921 г. № 52 ст. 301) „о мерах к развитию вкладной и переводной операции“ и постановлением СНК РСФСР от 25/II-25 г. (Собр. Узаконений и Распоряжений от 14/VI-25 г. № 18) предусмотрено, что справки о состоянии текущих счетов, вкладов и о переводах выдаются только владельцам их или судебным или следственным органам и что никакие другие органы, не исключая финансовой инспекции, не имеют права требовать означенных справок.

Вопрос. Могут ли сотрудники С.-Х. Кредитных Товариществ работать по совместительству в качестве корреспондентов Кредитного Бюро?

Ответ. Сотрудники С.-Х. Кредитного Товарищества быть корреспондентом Кредитного Бюро по вопросам, касающимся банковских операций (вкладов, текущих счетов, переводов) Товарищества, не могут.

Книжная полка.

Что читать крестьянину?

Книги, поступившие в редакцию журнала „Кооперация Севера“.

Где и как маломощному получить кредит. М. Роги. Издательство „Новая Деревня“. Москва. 1926 г. Стр. 31. Цена 5 коп.

Брошюра говорит о том, какую роль играют в деле обеспечения кредитом для маломощных крестьян кредитные товарищества или сельско-хозяйственные товарищества с кредитными правами и объясняет, какими мерами беднякам облегчен доступ в сельско-хозяйственную и кредитную кооперацию.

Далее указывается выгодность беднякам объединиться в машинные товарищества для совместного приобретения и пользования сельско-хозяйственными машинами, или в мелиоративное товарищество— для улучшения и расширения площади годной земли, или в земледельческие артели и коммуну, дающие возможность обрабатывать землю сообща, общим инвентарем. Книжка напоминает, что товарищества и артели получают ряд льгот, которые помогают беднякам встать на ноги и избавиться от бедности.

Сколько надо земли, чтобы с выюдой работать. (Руководство для крестьян). Агроном Н. И. Щетинин. Рабочее Издательство „Прибой“. Ленинград. 1925 г. Стр. 63. Цена 20 коп.

Малодоходность крестьянской земли зависит не столько от количества десятин в хозяйстве, сколько от низких урожаев крестьянских полей, ведения хозяйства „по старинке“ и неумения организованно использовать все возможности в своем хозяйстве.

Книжка выясняет, какие у крестьянина есть возможности поднять доходность своего хозяйства, какие средства нужны крестьянской семье, чтобы обеспечить свое существование, как надо организовать хозяйство.

Далее приводится пример устройства хозяйства на малом участке. Разбирается, как надо вести полеводство, чтобы получились высокие урожаи и приводится расчет рабочей силы. Приводятся подсчеты по полеводству и в связи с этим определение числа голов скота и расчеты по его содержанию, устанавливается кормовая дача для коров и даются правила ухода за скотом; разбирается вопрос об удобрении и увеличении его запасов. Отмечены подсобные отрасли хозяйства, инвентарь и постройки мелкого хозяйства.

Книжка заканчивается подробным подсчетом общей доходности хозяйства с подведением итогов как по всем приходным, так и расходным статьям.

Сельско-хозяйственный кружок за работой по животноводству. А. Орлов. Издание „Знание“. Москва. 1925 г. Стр. 47. Цена 20 коп.

Книжка содержит план и подробные указания по ведению кружковой работы по животноводству: улучшение жилья для животных, чистка животных, улучшение летних и зимних водопоев, ведение записей по кормлению и по удоям, правильное кормление, работа около жеребенка, теленка и поросенка, надзор за пастьбой, ковка и чистка копыт, организация ветеринарных попечительств и животноводческих товариществ. В заключение помещены календарь кружковца (общая сводка работ кружка по временам года) и опись первой библиотечки

кружка по животноводству, весьма дешевой (всего на сумму 3 р. 30 к.) и состоящей из 14 книжек по различным вопросам животноводства.

Рекомендуется журнал „Сам себе агроном“ (цена 1 руб. 75 коп. на ½ года), который уже нашел себе читателей в нашей губернии.

Что надо знать о работе и езде на лошади. А. Постников. Рабочее Издательство „Прибой“. Ленинград. 1925 г. Стр. 48 (с 17 рисунками). Цена 15 коп.

Книжка рассматривает, в чем сила лошади и что надо знать, требуя от лошади работу. Подробно разбирается зависимость работы от здоровья лошади и корма, времени года, качества почвы и дорог. Уделено внимание упряжи. Подробные рисунки и пояснения указывают, какое важное значение для успешной и правильной работы животного, а также для сохранения сил и здоровья лошади, имеют хорошо приспособленная и целесообразная упряжь и повозка.

Памятка деревенского животновода. Ф. П. Марадудин. Москва. 1926 г. Стр. 47. Цена 15 коп.

Памятка содержит указания о поддержке чистоты в помещениях для животных, правила кормления, чистки и уборки, ковки лошадей, пригонку сбруи и сведения о главнейших заразных болезнях животных.

Овцеводство. А. Сгибнев. Госиздат. Москва. Стр. 47. (С рисунками). Цена 9 коп.

На крестьянское овцеводство сейчас должно быть обращено большое внимание и приняты меры к его расширению и поднятию качества и продуктивности овцы. До войны к нам ежегодно ввозилось из за границы продуктов овцеводства почти на сто миллионов рублей. Овца может сослужить большую пользу, давая развиваться у нас такой важной промышленности, как суконная, и кроме того целому ряду промыслов—овчинному, шерстобитному, валяльному.

Между тем овца очень нетребовательна, скороспела и при земельном просторе в северной России может хорошо разводиться и помимо указанной продукции давать населению хорошее и доступное по цене мясо.

Книжка содержит подробные указания по овцеводству.

Пчеловодство.

Как самому сделать рамочный улей. (Устройство улья Дадана-Блатта). Агроном И. В. Васильев. Рабочее Издательство „Прибой“. Ленинград. 1925 г. Стр. 29. Цена 10 коп.

Как устроить пасеку. А. Я. Курочкин. Издательство „Новая Москва“. 1925 г. Стр. 37. Цена 8 коп.

Вышеуказанные издания имеются в книжном магазине Вологодского Отделения Госиздата (г. Вологда).

СОДЕРЖАНИЕ.

	Стр.
Выполним основную задачу	1—3
За кооперативный сбыт. <i>П. Ц.</i>	3—4
Надо изжить. <i>В. Тюков.</i>	5
Нужна организационная помощь. <i>Федоров.</i>	5—7
Женщина в кооперации. <i>Цыпнятова.</i>	7—8

По кооперативным объединениям.

В Кооперативном совете. В Каргопольском райсоюзе потребительских обществ. В Кубинлессоюзе, В Артельсоюзе. Во Всеколесе.	9—11
--	------

Жизнь низовой сети.

Улучшают маслоделие. — Продай—куплю, условия какие я хочу. — Устьянцам так не надо делать. — Почему не открыто отделение. — Кооператив крепнет, а наценка не понижается. — Работа Тавенгского о-ва п-лей. — Разграничьте функции. — Кооператив выручает бедноту. — У них все еще „фунты“. — Днем и ночью торгуют вином. — Кооператив „подладил“ потребителям. — Торговые дела Кокшенгской кредитки. — Прохоров и К ^о зажимают бедняков	12—17
Кооперативная хроника	17—19
По иногородним потребсоюзам	19—20

Сельское хозяйство.

Пора подумать о сохранении скота и заготовке сильных кормов на 1926—27 год. Агроном <i>А. Блинов.</i>	21—23
Молочно-хозяйственное строительство в Вельском уезде. <i>Н. Березкин.</i>	23—25
Сельско-хозяйственная хроника	25—26
Официальный отдел	27—28
Справочный отдел	29
Книжная полка. Что читать крестьянину?	30—31

58565

ПРИНИМАЕТСЯ ПОДПИСКА

— на 1926 год —

НА ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ

„Кооперация Севера“,

ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
КООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА.

— Журнал освещает вопросы: —

общественно-политические, кооперативные и сельско-хозяйственные. Имеет отделы официальный, справочный и библиографии.

— ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ: —

- 1) в редакции журнала (г. Вологда, Торговая площадь, дом „Северосоюза“);
- 2) в конторах „Северосоюза“;
- 3) в Волог. Отд. Всекобанна;
- 4) почтовыми переводами.

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА (с доставкой):

на 1 месяц	— р. 60 к.
на 3 месяца	1 р. 80 к.
с 1 мая до конца года	4 р. 80 к.

21452

Перевірено 1948 р.

Цена 30 коп.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

сельско-хозяйственный механический завод

„Красный Пахарь“

г. Вологда, Краснофлотская наб. д. № 33.

ИМЕЮТСЯ:

ВЕЯЛКИ
(системы „Ауль“ № 2).

ПЛУГИ
разных систем.

БОРОНЫ
зигзагообразные.

и другие сельско-хозяйственные орудия.

ДЕШЕВЫЙ ДОБРОСОВЕСТНЫЙ РЕМОНТ.

Изготовление отдельных частей к сел.-хоз. орудиям.

КООПЕРАТИВНОЕ СТРАХОВАНИЕ.

СТРАХОВОЕ БЮРО

Вологодских Кооперативных Союзов

в качестве агентства

Всероссийского Кооперативного Страхового Союза и
Страховой Секции Центросоюза

ПРИНИМАЕТ НА СТРАХ:

принадлежащие кооперативным организациям всякого рода имущество:
недвижимое, движимое, товары и проч.

ВЕДЕТ ОПЕРАЦИИ ПО СТРАХОВАНИЮ:

- | | |
|---------------------------------------|---------------------|
| 1. От огня; | 3. Скота от падежа; |
| 2. Транспортные, сухопутные и речные; | 4. Судов „КАСКО“. |

ИМЕЕТ СУБАГЕНТСТВА:

в г. Грязовце (при Сельсоюзе), в Тотьме, Вельске и Каргополе (при потребсоюзах).

С заявлениями и справками обращаться в „Страховое Бюро“ (г. Вологда, „Северосоюз“).