

ПРОЛЕТАРИИ ВСЕХ СТРАН, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

В ЕДИНЕНИИ — СИЛА!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
МЕЖКООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА.

ГОД ИЗДАНИЯ 6-й.

№ 1-2.

ЯНВАРЬ 1926 года.

ВОЛОГДА.

• ПРИНИМАЕТСЯ ПОДПИСКА

— на 1926 год —

НА ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ „Кооперация Севера“,

ОРГАН ВОЛОГОДСКОГО ГУБЕРНСКОГО
МЕЖКООПЕРАТИВНОГО СОВЕТА,

издаваемый при участии всех кооператив. организаций губернии,
Сев. О-ва С.-Х. Кредита и Вологодского Отделения Всекобанка.

Журнал имеет отделы:

Общественно-политический, кооперативный, сельско-хозяй-
ственный, официальный, справочный, библиографию, объ-
явления и приложения.

ПЛАНЫ и СМЕТЫ ПО УСТРОЙСТВУ МАСЛОДЕЛЬНЫХ,
СЫРОВАРЕННЫХ ЗАВОДОВ, ЛЕДНИКОВ и ДР.

— ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ: —

- 1) в редакции журнала (г. Вологда, Торговая площадь
дом „Северосоюза“);
- 2) в нонторах „Северосоюза“;
- 3) почтовыми переводами.

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА (с доставкой).

на 1 месяц	— р. 75 к.
на полгода	4 р. 50 к.
на год	9 р. — к.

Типо-литография Акц. О-ва „Северный Печатник“.

Гублит № 740 (Вологда).

Тираж 1500 экз.

Цена №—ра 75 коп.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!
5-й год издания. В единении—сила!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

журнал, издаваемый при участии всех кооперативных организаций
губернии, Сев. О-ва С.-Х. Кредита и Волог. Отделения Всенобанка.

Адрес редакции: Вологда, Северосоюз.

№ 1—2.

31 января 1925 года.

№ 1—2.

ОБЩИЙ ОТДЕЛ.

Итоги работы «Северосоюза».

Перед последним собранием уполномоченных Вологодского Союза Потребительских Обществ „Северосоюза“, состоявшимся с 15 по 18 января с. г. предстала, задача подвести итоги и выявить свое суждение относительно деятельности Союза за необычно продолжительный период в 21 месяц. Такое prolongation отчетного периода было мотивировано на предшествующем собрании уполномоченных (5—8 июля 1924 г.), признавшем необходимым в виду последовавшего в то время перехода на новый сельско-хозяйственный год (с октября по октябрь), а также неудобства созыва собрания уполномоченных в летнее время,—перенести сроки созыва отчетных собраний уполномоченных на время с октября по декабрь, и в связи с означенным решением продлить полномочия Правления, Ревизионной Комиссии и Совета до 31-го декабря 1925 г.

Для оценки работы и достижений Союза прежде всего необходимо принять во внимание общие трудные условия работы его за отмечаемый период. В первой его части (последние 9 месяцев 1924 г.), совпавшей с моментами весьма существенных изменений в кооперативном строительстве, в связи с которыми приходилось пересматривать все направление и объем работы Союза,—отличительными чертами хозяйственной обстановки являлись: стабилизация денежных знаков в начале 1924 г., катастрофическое падение бумажного рубля, вносящее бес-

покойное настроение в рынок и затруднявшее сколько нибудь строгую калькуляцию, и целый ряд затруднений оперативного характера, неизбежных при проведении денежной реформы, как то: резкое колебание цен на товары, сокращение сбыта с.-хоз. продукции, заторы с масляными операциями, жесткое сокращение банковского кредита и др. Во второй части (1924—25 операционный год) крупная закредитованность союза, перешедшая еще по балансу на 1 окт. 24 г., весьма ничтожный размер собственных средств в живом обороте (1:19) с самого начала года и резкое сжатие кредитов кооперации по всему СССР поставили Союз в условия чрезвычайно осложненной финансовой работы.

Вот та обстановка, в которой Союз, руководясь решениями XIII партконференции и XIII с'езда РКП (б) и имея идейную и моральную поддержку со стороны партийных, профессиональных и советских органов, приступил к укреплению своего хозяйства.

Отчетное собрание уполномоченных открылось 15 января с. г. в присутствии представителей от 274 кооперативов, в числе которых заключалось 471 представитель с правом решающего голоса и 67 с правом совещательного (кворум—151 кооператив).

Такая многочисленность собрания была отмечена открывшим собрание председателем правления союза т. Ксюниным, указавшим, что этот факт говорит о подходе к осуществлению лозунга „действительного кооперирования масс“, т. к. свидетельствует об активности проявленной значительным количеством явившихся на С'езд, и дает твердую уверенность, что с'езд плечом к плечу с коммунистической партией пойдет по пути, завещанному Ильичем.

С'ездом были вынесены решения по следующим заслушанным и подвергшимся всестороннему обсуждению вопросам:

- 1) Очередные задачи советской власти в области экономической политики и кооперации;
- 2) Отчет о работе Северосоюза за 9 месяцев 1924 г. и за весь 1924—25 бюджетный год;
- 3) Доклад ревизионной комиссии о своей работе и заключение по отчетам Правления;
- 4) Доклад Совета о деятельности;
- 5) Рассмотрение и утверждение бухгалтерского отчета Северосоюза за 9 месяцев 1924 г. и за 1924—25 бюджетный год;
- 6) Принятие устава Союза;
- 7) Доклад Вологодского Отделения Всекобанка;

8) План работ и смета на 1925—26 бюджетный год в частях: финансовой, торгово-оперативной и хозяйственной;

9) Организационные мероприятия на 1925—26 бюджетный год.

Стмечая с удовлетворением громадные успехи советской власти в области под'ема крупной государственной промышленности и сельского хозяйства, собрание приветствовало решения XV Губпартконференции и XIV Всесоюзного Съезда ВКП (б), направленные на укрепление экономического положения маломощной и средняцкой части крестьянства и в сторону широкого кооперирования их на основе самостоятельности масс.

Заслушав доклады о деятельности Северосоюза за отчетное время, собрание постановило отчеты утвердить, с выдвинутыми предложениями Совета и Ревизионной комиссии, давших благоприятные заключения, согласиться и предложило в будущей работе Северосоюза обратить особое внимание на расширение и углубление кооперативной работы в отношении еще большей увязки со своим центром с одной стороны и сетью с другой, своевременное представление кооперативами Северосоюзу планов и смет на требуемые для них товары и другие вопросы *).

Далее, собранием был принят нормальный устав Вологодского союза потребительских обществ „Северосоюза“, параграфом 8 которого район деятельности увеличивается включением в него Биряковской и Кожуховской волостей Тотемского уезда.

В отношении плана работы и сметы на 1925—26 бюджетный год в части финансовой, торгово-оперативной и хозяйственной собрание вынесло ряд постановлений, в силу которых должна установиться наиболее тесная связь между Союзом и сетью. Если за отчетный период Северосоюз стремился ко всемерному привлечению в свой оборот средств банковских и торгующих организаций, то в настоящей момент надлежит поставить себе задачу привлечения в оборот денежных авансов и паевых взносов кооперативов-членов.

Организационную работу собрание постановило направить согласно заслушанным и принятым тезисам доклада о таковой, представляющего подробно разработанный орготделом Союза годовой производственный план **).

*) См. протокол собрания, помещ. в справочном отделе настоящего №-ра.

**) Резолюция по организационным мероприятиям Северосоюза на 1925—26 г.

Закончившийся С'езд показал, что работа Союза, в общем и целом признанная собранием правильной и успешной, достигла поставленных целей и значительно укрепила связь низовой сети со своим союзом, обороты которой за отчетный период возросли почти в 6 раз*) а закупка товаров у Союза $2\frac{1}{2}$ раза).

Цифры 26% (на 1 янв. 24 г.) и 57 слишком % (на 1 окт. 1925 г.) кооперированности населения определенно говорят об общих достижениях в работе Союза за отчетный период.

Резолюция по организационным мероприятиям Северосоюза на 1925—26 год.

(Годовой производственный план по Орготделу Союза).

1. Прошедший период работы Союза является периодом количественных достижений организационной работы Союза и задача последующего периода эти количественные достижения углубить и расширить в сторону улучшения качества кооперативной работы, не препятствуя однако количественному росту.

2. Одной из неотложных и основных задач улучшения качества кооперативной работы Союза и его сети является еще большее чем до сих пор приближение кооперативной работы к широким массам населения. Только при действительном участии масс кооперированного населения в работе кооперации возможно ее плодотворная работа. Вся работа и всех кооперативов низовой сети, равно как работа и самого Союза, должны протекать под широким общественным контролем и должны привлекать к себе неослабное внимание кооперированного населения. Как методы вовлечения широких масс населения в работу кооперации необходимо рекомендовать:

По Союзу—1) Углубление и расширение практики вызова представителей первичных кооперативов на заседания правления Союза с докладами; 2) более часто устраивать расширенные заседания сессии Совета с привлечением представителей низовых кооперативов (в выборочном порядке); 3) созыв поквартально торговых и организационных совещаний при районных и главной конторах с широким участием представителей тех кооперативов, которые экономически тяготеют к конторе и обслуживаются ею; 4) через участие представителей Союза в работах волостных кооперативных совещаний; 5) путем более частых выездов представителей Правления Союза на места.

По низовой сети—1) Путем создания лавочных комиссий там, где они еще не созданы, а там, где они есть, путем оживления их работы, увязав их работу с комиссиями при сельсоветах по укреплению кооперации и сельского хозяйства; 2) через волостные кооперативные совещания; 3) через ежемесячные публичные (открытые) заседания правления коопе-

*) Оборот на 1 кооператив (в среднем) на 1 янв. 24 г. составлял 622 р., на 1 октября 25 г.—3641 р.

ратива; 4) путем регулярной отчетности правлений и ревкомиссий о своей работе перед общими собраниями—при чем в более мелких кооперативах более частые (не реже одного раза в квартал), а в более крупных реже, но не реже чем один отчет в полгода.

3. Одной из главных задач инструкторского аппарата, равно как и самих правлений кооперативов, в текущем хозяйственном году должно быть наблюдение и контроль за выполнением и проведением в жизнь принятых общими собраниями решений, а также постановлений выше стоящих кооперативных органов.

4. Орготделу необходимо принять меры к поднятию активности беднейшего населения, уже объединенного, в кооперативах, а также и к дальнейшему вовлечению вновь бедноты в работу потребкооперации. Настоящие мероприятия должны проводиться отнюдь не за счет сокращения кооперативной работы середняцкими слоями деревни, а за счет расширения среди масс населения вообще. Повышение активности беднейшего населения, состоящего в кооперативах, должно идти по линии более широкого и активного участия в работе потребкооперации, чем до сих пор, а именно: 1) через участие бедноты на собраниях и разного рода заседаниях при обсуждении дел кооператива и 2) за счет более тесной связи кооператива с комитетами крестьянской взаимопомощи. В отношении дальнейшего вовлечения беднейшего населения в потребкооперацию необходимо осуществить ряд мероприятий способствующих этому вовлечению. Этими мероприятиями в настоящее время могут быть: 1) Представление широкой рассрочки (до 3 лет) бедноте при внесении ею паевого взноса; 2) Замена денежного и натурального взноса личным трудом на кооператив; 3) Усиление деловой повседневной связи в работе между комитетами крестьянской взаимопомощи и кооперативами путем взаимного представительства и совместного разрешения вопросов; 4) Путем отчисления из прибылей кооператива на паи для беднейшего населения.

5. Истекший период работы Союза был периодом больших достижений в области кооперирования населения (из общего числа крестьянских хозяйств района на 1 октября 1924 г. было кооперировано 38,56%, а на 1 октября 1925 г. кооперировано 57,53%). Задача последующего периода заключается в том, чтобы кооперирование довести до большего процента и добиваться того, чтобы эта кооперированность была действительна, т.-е. чтобы повысить уровень кооперативного самосознания масс. В будущем необходимо работу по кооперированию вести не только в отношении глав семей, а также и членов семьи, обратив особое внимание на вовлечение женщин и молодежи. В работе же городских кооперативов, где процент кооперированности выше, чем в сельских местностях, и доходит до 70% необходимо стремиться к кооперированию и членов семьи, обратив при этом особое внимание на кооперирование женщин и рабочего молодняка.

6. Происшедшее в прошлом хозяйственном году разделение сельскохозяйственных и потребительских функций в Северосоюзе и выделение самостоятельного Союза Сельско-Хозяйственной кооперации, а также и целый ряд случаев разделения функций на периферии дали положительные результаты. Как принципы, так и признаки разграничения четко намечены Губернским Межкооперативным Советом—задача текущего хозяйственного года эту работу по разынтегрированию усилить, углубить и практически расширить, проводя ее определенному плану.

7. В настоящее время можно определенно отметить, на основании опыта прошлой организационной работы по Союзу, что те общества потребителей, для существования которых нет необходимых экономических и социальных предпосылок (социальная и экономическая база, наличие работников, средств и технических условий для работы) обречены на вымирание или влачат жалкое существование, и что возникающие вновь общества потребителей без соблюдения этих непереносимых, с точки зрения правильного организационного построения сети, условий недолговечны и ликвидация их понижает влияние на кооперативную активность и самостоятельность населения, а потому одной из главных организационных задач текущего года является, продолжить нормализацию построения низовой сети, начатую в прошлом году, строго руководствуясь соображениями плана и наблюдая за тем, чтобы возникающие вновь общества потребителей соответствовали бы этим плановым соображениям и тем требованиям, какие предъявляются Союзом в отношении нормальных обществ потребителей своего района вообще. При организации вновь обществ потребителей и при изменении организационных форм уже существующих обществ потребителей необходимо стремиться к такому типу построения (однолавка, крупнолавка, многолавка) который бы обеспечивал наибольшую активность и самостоятельность населения данного района в работе кооперации. Как минимум числа членов при организации потребительских обществ считать норму в сто человек.

8. Вследствие того, что на периферии существуют торгующие маслодельные артели, не состоящие членами Союза,—в текущем хозяйственном году необходимо стремиться к их объединению с соседними сетевыми кооперативами; в том случае, если некоторые из них отвечают требованиям сетевого кооператива—вовлекать их в члены Союза, выделяя торговлю самостоятельно в общества потребителей и в исключительных случаях при наличии естественных и географических препятствий допускать и мелкие кооперативы в Союз при условии выделения торговли.

9. Финансовое положение Союза и низовой сети за отчетный период улучшилось и наблюдается определенный рост паевых капиталов как по союзу, так и в обществах потребителей (паевой капитал Союза возрос с 17329 руб. до 39951 руб., по сети паевой капитал возрос с 101198 р. до 218847 руб., в среднем на одного пайщика с 2 р. 24 к., до 3 р. 22 к.), но все же еще рост паевого капитала на пайщика не достиг предельной нормы пяти рублей и задача последующего периода—взнос довести до этой нормы по всей сети. До сих пор еще не все члены Северосоюза выполняли свои обязательства перед ним в отношении своевременного и полного паевого взноса в Союз. В текущем году необходимо этот недочет исправить и паевые взносы в Союз внести. Необходимо в целях улучшения финансового положения как кооперативов низовой сети, так и самого Союза усилить мобилизацию средств населения.

10. Прошедший период работы Союза был периодом накопления собственных оборотных капиталов как союзом, так и кооперативами первичной сети. Финансовое положение низовой сети хотя и окрепло, но все же финансовая напряженность чувствуется. Текущий хозяйственный год должен быть годом, когда как Союз, так и низовая сеть должны действительно окрепнуть. Необходимо наметить ряд мероприятий для улучшения финансового положения кооперативных организаций Союза и вести решительную борьбу за крепкий баланс. Одной из главных причин, приводящих

кооперативы к тяжелому финансовому положению, является вкладывание средств в неподвижные ценности, в ценности трудно реализуемые, при чем зачастую наблюдаются случаи, когда в неподвижные ценности вкладываются не только свои, но заемные средства; вкладывание в неподвижные ценности средств в будущем должно являться предметом обсуждения широких собраний и не должно иметь место в ущерб нормальному размещению финансовых средств в хозяйстве кооператива. В прошлой работе в кооперативах периферии имело место чрезмерное кредитование как членов, так и не членов, зачастую приводящее к неустойчивому финансовому финансовому положению кооператива. С подобным положением необходимо повести решительную борьбу, стремясь к жесткому сокращению дебиторской задолженности членов пайщиков, не допуская ни в коем случае кредитования не членов.

11. Одной из причин, приводящих также зачастую кооперативы к тяжелому финансовому положению, является вкладывание средств в трудно реализуемые ценности, хотя за последнее время и наблюдается увеличение товарооборота в первичных кооперативах и по союзу, но все же случаи затоваривания и случаи помещения средств в мероприятия, ничего общего с работой потребкооперации не имеющие, продолжают иметь место. В будущем необходимо поставить работу так, чтобы кооперативы выполняли действительно свои основные функции. Одновременно с этим необходимо принять ряд мер к извлечению средств, затраченных первичными кооперативами и Союзом в неиспользуемое имущество и обратить эти средства в живой оборотный капитал кооператива.

12. Прошедший период работы был периодом роста и увеличения кооперативной сети и ее оборота, вопросы же нормализации торговой и финансовой работы кооперативов решающего значения в жизни Союза и его сети не имели. В настоящее время, в связи с тем, что кооперация переходит на плановые начала работы, необходимо на ближайший хозяйственный год установить на основании опыта прошлой работы определенные нормы и отношения в части нормализации организационных расходов в отношении нагрузки на одного служащего и т. д. а) в отношении нагрузки на одного служащего, работающего за прилавком при годовом обороте кооператива в 20—25000 рублей от 1500 руб. до 3000 р., б) в отношении оборачиваемости товарной массы, как минимум один раз в месяц, в) в отношении организационных расходов к себестоимости от 8 до 10%.

13. До настоящего хозяйственного года строгая плановость как в работе союза, так и в низовой периферии не всегда имела место по причинам отсутствия в достаточном количестве финансовых средств, вследствие отсутствия на рынке необходимых для снабжения товаров, в виду неустойчивости товарных цен и т. п. Прошедший 1924—25 год был годом более или менее нормальных условий работы кооперации и дал возможность подойти к реальному планированию кооперативной работы. В настоящее время как Союз, так и низовая сеть перешли в большинстве на сметно-плановые начала своей работы. Очередная задача текущего хозяйственного года плановость работы сохранить до конца и принятые на общих отчетных собраниях планы и сметы выполнить. Это задание должно быть с особым вниманием выполнено и проведено инструкторами. Там, где смет и планов еще не составлено или они не полностью проработаны, в ближайший квартал их необходимо составить и прокорректировать.

14. В области торговой работы до сих пор как Союзом, так и периферией недостаточно уделялось внимания борьбе за улучшение качества товаров. Очередным организационным мероприятием со стороны как Союза, так и каждого об-ва п-лей должно явиться ведение планомерной работы по улучшению качества товаров путем устранения причин, зависящих от самих обществ потребителей, как-то: улучшение складских операций, улучшение условий хранения товаров и т. д. В работе на будущее должно быть уделено больше внимания вопросам торговой техники. В виду большого строительства на периферии новых лавок необходимо выработать и преподать типовую постройку лавки, в целях экономии и рационального использования средств. Для устранения причин, влияющих отрицательно на качество товаров и не зависящих от обществ потребителей, необходимо установить регулярную информацию о подобных случаях Союза на предмет устранения этих недочетов путем представления материалов с мест органам государственной промышленности и торговли, как непосредственно, так и через Центросоюз. Необходимо предпринять ряд мер к скорейшему переходу на метрическую систему мер и веса.

15. Одной из главных задач Союза и его инструкторского аппарата в области борьбы за нормальные оптовые и розничные цены должно быть наблюдение за правильной постановкой калькуляции цен, а также за подбором ходового ассортимента товаров и за уменьшением организационных расходов.

16. В целях регулирования торговли хлебом вином кооперативами низовой сети в текущем хозяйственном году по согласованию с органами Госспирта установить сеть кооперативов, торгующих вином, при условии согласия на это кооператива и самого кооперированного населения. Осуществлять систематическое наблюдение, чтобы торговля вином производилась в отдельных помещениях и чтобы не наносила урона торговле основными продуктами потребления и вообще деятельности кооператива. Необходимо вести решительную борьбу с пьянством членов правлений и ревкомиссий, с отпуском вина в кредит и под молоко, с затратами денег на водку в ущерб торговле основными товарами потребления.

17. Только что закончившаяся отчетно-выборная кампания по кооперативам низовой сети показала, что нездоровое явление в виде растрат и хищений и частично перепродаж товаров частным лицам имеет место в работе и что отрицательно влияет на состояние кооперативных организаций и подчас подрывает их. Та борьба, которая проводилась до сих пор с хищениями и растратами должна быть углублена и усилена, причем основными способами этой борьбы должны быть: 1) усиление и улучшение работы лавочных и ревизионных комиссий в об-вах п-лей, 2) привлечение к судебной ответственности растратчиков и расхитителей и создание показательных судебных процессов над ними, 3) улучшение постановки в об-вах п-лей счетоводства, стремясь к введению единообразных форм по всей системе Северосоюза, 4) усиление через инструкторский аппарат ревизионных работ на периферии и 5) улучшение материального положения работников низовой сети.

18. Прошедшая отчетно-выборная кампания также показала, что много в работе зависит от правильной учета и распределения кооперативных работников. В настоящее время в районе Северосоюза определенно чувствуется нужда в кооперативных работниках. В орготдел Союза поступает много заявок и требований на рабочую силу для низовой периферии как-то: сче-

товодов, бухгалтеров, приказчиков и т. д. Задача последующего периода повести работу по учету и распределению кооперативных работников в целях укрепления кооперации в районе и усиления в ней влияния кооперативных трудящихся масс, а для этого необходимо: а) вести учет и изучение кооперативных работников и следить за рациональным их использованием, б) своевременное и целесообразное выдвижение работников из низов, главным образом вовлекая в работу кооперативов крестьян от сохи и рабочих от станка, в) вовлечение в работу кооперации деревенской интеллигенции (учительства, агрономов, медицинских работников и проч.), г) качественное усиление основного кадра кооперативных работников и укрепление кооперативов новыми вполне подготовленными и способными работниками, д) усиление руководства и наблюдение за работой практикантов Кооперативно-Экономического техникума в первичных кооперативах.

19. В районе Северосоюза имеется кооперативных работников, работающих на выборных должностях в качестве членов правлений и ревизионных комиссий 1793 человека и работающих на технической работе 2658 чел. Весь этот кадр работников не является достаточно подготовленным и выполняющим свою работу с полным сознанием и пониманием порученных ему обязанностей. Наглядным показателем этого служит то, что постановка в районе Союза бухгалтерии и счетоводства, а также и торговая работа оставляют желать много лучшего. Задачей текущего хозяйственного года является принятие ряда мер, способствующих поднятию квалификации низовых работников, а с этой целью необходимо:

1) Принять участие в организуемых губернских 3-х месячных кооперативных курсах по переподготовке работников.

2) Организовать 12 краткосрочных счетоводных курсов по переподготовке в районы, из коих 10—2-х недельных и 2—месячных.

3) Организовать и провести краткосрочные курсы-совещания для Ревизионных Комиссий и во всех инструкторских районах.

4) Усилить работу по сбору отчислений на Кооперативно-Экономический Техникум. Как метод поднятия квалификации низовых работников организовать и провести по районам ряд конкурсов на лучшего счетовода, приказчика и т. д.

20. Лозунг кооперативной работы „Лицом к пайщику“—не новый и в работе Союза и его периферии имеется большое отражение (за отчетный год кооперативами первичной сети продано товаров членам пайщикам 62,98%, Союзом продано своим членам 64%). Тем не менее однако проведение этого лозунга в жизнь должно и в текущем году являться одним из основных моментов работы как Союза, так и периферии. Задачей является усиление материальной заинтересованности членов пайщиков путем:

1) Бесперебойного снабжения членов пайщиков нужными товарами.

2) Первоочередности отпуска товаров членам при недостатке товаров.

3) Путем заинтересованности членов пайщиков и результатах работы кооперации через участие в прибылях от работы обществ потребителей и Союза, а для этого необходимо уточнить и урегулировать вопросы учета забора пайщиков.

21. Задачей инструкторской работы в современных условиях должно быть не только налаживание счетоводства и разрешение вопросов организационных низовой сети, а также и хозяйственное инструктирование кооператива, а именно: инструктирование в части организации торговли,

финансов и хозяйства кооперативов вообще. Основными методами дальнейшей работы инструкторов на будущее время должен явиться ревизионно-обследовательский метод.

22. Так как одним из главных и основных моментов организационно-инструкторской работы является хозяйственный инструктаж, в будущем необходимо всю организационную работу вести в тесной увязке с оперативными отделами Союза, путем совместного разрешения организационных и оперативных вопросов и путем активного участия Орготдела Союза в выработке планов финансовой, торговой и хозяйственной работы Союза с целью действительного сочетания планов работы Союза с запросами и нуждами низовой сети.

23. Все более осложняющиеся условия хозяйственной работы низовой сети Союза и отчетности задач и нормализации и перестройки существующей сети, недостаточная квалификация работников периферии расширяют объем работы Орготдела и повышают запросы со стороны сети в инструкторской помощи. Опыт инструкторской работы последних месяцев показал, что нужда периферии в инструкторской помощи гораздо сильнее и больше нежели возможность ее удовлетворить со стороны Союза. Причинами этого явления следует считать то обстоятельство, что инструкторов, обслуживающих периферию, недостаточно и что отчасти их квалификация не соответствует тем запросам, которые предъявляются интересами дела. Средняя нагрузка на одного инструктора в 20,2 кооператива велика и не дает возможности производить нормально инструкторскую работу кооператива, что влияет на качество самой работы и лишает возможности предупреждать ненормальные и болезненные явления. В текущем хозяйственном году необходимо стремиться к созданию нормальных условий инструкторской работы, увеличить, как число инструкторов, так и повысить их квалификацию путем организации курсов-сездов для переподготовки, а также и через научные командировки в другие союзы и Центросоюз для ознакомления с постановкой дела. В целях пополнения инструкторского кадра необходимо практиковать выдвижение на инструкторскую работу проявивших себя работников низовой сети, женщин и молодежь, сначала в качестве практикантов, а затем по прошествии испытательного практического стажа на собственной инструкторской работе.

24. Только что закончившаяся отчетно-выборная кампания по об-вам п-лей выявила большой интерес кооперированного населения к кооперации с точки зрения ее теоретической и политической сущности. Работа, которую проводил Союз в части кооперативной агитации и пропаганды не всегда удовлетворяла эти запросы, в текущем хозяйственном году необходимо углубить работу по поднятию кооперативного самосознания среди широких масс населения путем ведения кооперативной агитации и пропаганды, при чем основными формами этой работы считать организацию кооперативных кружков и кооперативных уголков при избах-читальнях. Необходимо также стремиться к продвижению кооперативной литературы в деревню путем посылки рекомендательных списков по кооперативам с предложением закупить книги через „Северный Печатник“ и организовать книжные полки в кооперативах, а также необходима организация распространения кооперативной литературы через писмоносцев и через издательство „Книга в деревню“.

25. Необходимо усилить кооперирование женщин путем кооперативной пропаганды, направляя эту пропаганду на вовлечение женщин

в кооперацию на выборные должности, привлекая их в кооперативные секции делегатских собраний женщин и путем практикантства при кооперативах.

26. Необходимо усилить кооперативную пропаганду среди молодежи с целью вовлечения в члены кооперации и выработки из молодежи кооперативных работников. Необходимо молодежь вовлекать в проведение кооперативной агитации среди населения через избы-читальни, а также и через практикантство в органах кооперации.

27. В отношении журнала „Кооперация Севера“ необходимо стремиться к улучшению содержания журнала, помещения в него больше материала, освещающего работу низовой кооперации. Необходимо журнал сделать более популярным, чтобы приблизить его к запросам широких масс. Необходимо оживить его содержание, допуская рассказы и иллюстрации. Далее необходимо углубить работу по использованию местных и центральных газет для освещения вопросов Вологодской кооперации. Считать необходимым издание собственных листовок, агиток, как подсобный материал к ведению кооперативной пропаганды, а также к изданию лозунгов.

28. В текущем хозяйственном году необходимо усилить и вести регулярное снабжение низовых кооперативов уставами, инструкциями, типовыми договорами и вообще литературой справочного характера.

29. Учитывая, что кооперативно-экономическая газета „Кооперативный путь“, как единственный центральный орган потребительской кооперации достаточно полно отражает кооперативную деятельность, способствуя распространению кооперативных знаний, собрание Уполномоченных Райсоюза поручает Правлению Союза теснее связаться с газетой „Кооперативный Путь“ и договориться с ней о снабжении ею всей периферии, с таким расчетом, чтобы в районе не было ни одного кооператива, ни одной избы-читальни, не получающих „Кооперативного Пути“.

Влияние заготовительных цен на льноводство.

В хозяйственной жизни крестьянства нашей губернии льноводство играет значительную роль. Так, за время октябрь-декабрь 1925 года, всеми государственными и кооперативными организациями заготовлено 170 тысяч пудов льна. В действительности заготовки, по свидетельству основных заготовителей, прошли на 90%, и на руках крестьянства остается 10% товарного предложения льна. Следовательно, товарность его должна быть определена в 190—200 тысяч пудов.

Реализация товарного льна на рынке дает крестьянству, даже при сниженных ценах, доход в сумме 1.500.000 рублей. Отсюда, вполне естественно, вопросы льноводства и реализации льна на рынке крестьянами-льноводами приобретают важное значение. В смысле выгодной реализации льна на рынке для крестьянства настоящая кампания не может быть признана удовлетворительной.

В прошлую заготовительную кампанию заготовки льна определились в сумме 120.000 пудов. Из сопоставления приведенных данных можно сделать заключение, что, при наличии одинакового урожая льна нынешнего года по сравнению с прошлым, товарность льна увеличилась на 66,6⁰%. Такое увеличение товарности льна возможно было при соответствующем увеличении посевной площади—это вполне бесспорно. Главной причиной, способствовавшей в прошлом году увеличению посевной площади льна, являлись рентабельность льноводства для крестьянства и значительно высокие цены на заграничном и внутреннем рынках.

В начале настоящей заготовительной кампании синдицированные цены на лен на все сорта претерпели значительное снижение, в среднем на 15—20⁰%. Это снижение больно ударило по крестьянину, но все-таки цены были еще не убыточными в сравнении с осенними ценами на хлеб. Где же кроются причины снижения цен на лен? Как отражается снижение цен на лен на бюджете крестьянина, развитии льноводства и темпе заготовок?

Основная причина — это понижительная тенденция цен на заграничном рынке. Насколько в прошлом году конъюнктура мирового льняного рынка была благоприятна для его сбыта, позволяя заготовителям производить значительные переплаты против установленных лимитов, и все-таки заготовки были рентабельными,—настолько в нынешнем году сбыт льна за границу является затруднительным. Цены на лен на мировом рынке, начиная с начала заготовительной кампании, все время идут на понижение.

Понижительная тенденция цен на мировом льняном рынке заставила произвести в декабре дальнейшее их снижение на 50 коп. на пуд всех сортов. Такое снижение цен имеет отрицательные последствия для развития льноводства, бюджета крестьянства и темпа льнозаготовок.

Последнее снижение цен совпало с продолжающимся ростом цен на хлеб и повышением их на промтовары, что весьма существенно отражается на бюджете льнодатчика. Так в сентябре по старым лимитам крестьянин имел возможность за проданный пуд льна № 17 купить в наших льноводных районах 8 п. 10 ф. ржаной муки, при настоящей же цене может купить только 4 п. 20 ф. Из этих данных видно, что потеря льноводов-крестьян от понижения синдицированных цен с одновременным повышением цен на хлеб равняется 48⁰%.

Подобный анализ покупательной способности пуда льна в сентябре и в данное время по отношению промтоваров приводит к таким же результатам. В сентябре за проданный пуд льна № 17 возможно было купить легкой ткани (ситец) 29 метров, в данное время только 19. Потеря крестьянина-льновода от понижения цен на лен в сопоставлении с ценами на мануфактуру выражается опять-таки 35%. К этому необходимо прибавить, что наша губерния мануфактурой и промтоварами не снабжается в плановом порядке, как губерния льноводческая. В предложении промтоваров у госорганизаций и кооперации не имеется в достаточном количестве, крестьянский спрос ими не удовлетворяется полностью. Льноводы вынуждены обращаться к услугам частного торговца, продав лен по пониженной цене, покупать промтовары по взвинченным ценам. Подобный анализ снижения покупательной способности льна в отношении необходимых в крестьянстве промтоваров приводит к подобным же результатам. Эти отрицательные факты, полагаем, должны быть отмеченными в крестьянской жизни наших льноводных районов.

Одновременно с понижением цен на лен в настоящую заготовительную кампанию пред'является к льноводам-сдатчикам повышенный стандарт на сдаваемый лен. При приемке льна на заграничном рынке пред'являются строгие условия в смысле его сортов, что, безусловно, опять-таки приводит к снижению цен, и это не в интересах крестьянства.

Совокупность всех этих отрицательных моментов болезненно отражается на экономике крестьянского хозяйства, вызывая определенные заявления крестьян о том, что существующие в данное время цены сделали невыгодным сохранение, не говоря уже о дальнейшем расширении, достигнутых размеров посевов под льном. В результате, если кон'юнктура льняного рынка не изменится к лучшему, в весеннюю посевную кампанию можно ожидать сокращения посевной площади под льном. Такое сокращение, безусловно, не отвечает интересам нашего крестьянского хозяйства, получившего возможность в прошлом году развивать льноводство, оно не в интересах и нашей быстро развращающейся текстильной промышленности.

На ряду с болезненным влиянием снижения цен на бюджет крестьянина, угрозой надвигающегося сокращения площади посева льна,—понижение цен отражается и на темпе льняных заготовок. Сниженные цены не являются рентабельными для крестьянина, он, в силу хозяйственных соображе-

ний, вынужден придерживать лен на руках, выжидая повышения цен. К этому необходимо прибавить, что в данное время лен остался в хозяйствах наиболее мощных и крепких, имеющих возможность лен не продавать и ожидать повышения цен; середняк и бедняк уже давно его продали.

Все отмеченные моменты влияния заготовительных цен на крестьянское хозяйство дают основание сделать определенные выводы. В данное время цены на лен, в связи с повышением таковых на хлеб и промтовары, для крестьянина-льновода не являются рентабельными. Развитие льноводства в губернии несомненно находится под угрозой надвигающегося сокращения посевной площади. Материальная заинтересованность деревни, если не в развитии, то сохранении достигнутого уровня посевов льна должна быть сохранена, что в интересах развертывающейся нашей текстильной промышленности и экономической необходимости иметь экспортные возможности по сбыту сельско-хозяйственного сырья.

П. Кузнецов.

Как может кооператив бороться за качество товаров*).

В области торговой работы необходимо уделить больше внимания — борьбе за улучшение качества товаров. (Из постановления Собрания Уполномоченных Северосоюза).

Вопрос о качестве товаров, которыми торгует потребительская кооперация—вопрос не новый.

Потребкооперация всегда ставила своей целью торговать наиболее доброкачественными товарами и этим она значительно отличалась от частной торговли, которая стремилась к наживе и к получению прибыли за счет недоброкачественных товаров.

В прошлые годы,—годы гражданской и империалистической войны, вопрос о качестве товаров был отодвинут на задний план, что объяснялось теми общими событиями, которые развертывались в стране и теми условиями, которые эти события создавали.

В настоящее время наше сельское хозяйство и промышленность восстанавливаются, положение рабочего класса и крестьянства улучшается — и уже своевременно поставить на разрешение вопрос об улучшении качества товаров, которые получает потребительская кооперация для своих членов.

*) Статья в порядке обсуждения.

Вопросы улучшения качества товаров, конечно, не являются такими вопросами, которыми должна интересоваться только промышленность. Это в первую очередь вопросы, которыми должна интересоваться потребительская кооперация, так как она главным образом соприкасается с потребителем товаров.

Если товар получается недоброкачественный, то, конечно, претензии и нарекания, в первую очередь, направляются в сторону потребкооперации.

В настоящее время советскими, партийными и профессиональными организациями, достаточно широко уже развернута кампания по улучшению качества товаров и сейчас уже имеются многочисленные случаи, когда эта кампания всею своею тяжестью ложится на потребкооперацию. Потребители уже сейчас обращаются в кооперативы с претензиями и заявлениями по поводу качества товаров и подчас предъявляют такие требования, какие не в силах удовлетворить кооперация, так как это от нее не зависит, ибо в недоброкачественности товаров виноваты подчас не органы кооперации, а те органы, которые товар производят.

Таким образом, перед потребкооперацией в целом и перед каждым отдельным кооперативом в частности, должен стать вопрос — как подойти к работе по улучшению качества товаров. Вся кооперация в целом и каждый кооператив в отдельности должны стремиться к тому, чтобы втянуть массу потребителей в борьбу за улучшение качества товаров и втянуть для того, чтобы потребители могли действительно помочь в деле изжития всех недочетов в качестве товаров и облегчили бы проведение на местах тех мероприятий, которые проводятся в целях улучшения качества товаров.

Общество потребителей является такой организацией, которая лучше чем всякая другая организация сможет выявить запросы населения в отношении качества и ассортимента товаров. Вся задача заключается в том, чтобы привлечь всю массу членов кооператива к выявлению мнения о качестве получаемых кооперативом товаров.

Работу по выявлению мнения потребителей о качестве товаров необходимо поставить и вести таким образом, чтобы мнения или жалоба, выявленные на месте, не оставались бы только на месте, а передавались бы и в центр, как по кооперативной линии, так и по линии центральных органов управления нашей промышленности.

Мнения и жалобы потребителей о качестве товаров должны пользоваться особым вниманием со стороны правлений и ре-

визионных комиссий кооперативов. В этом деле необходимо принять живейшее участие и лавочным комиссиям.

Возможностей для того, чтобы выявить мнения потребителей о качестве и ассортименте товаров, которыми торгует общество потребителей,—очень много: общие собрания, беседа с отдельными потребителями, обсуждение предстоящих закупок совместно с потребителями и т. д.

При проведении этой работы необходимо, однако, не забывать основного, т.-е. чтобы ни одно заявление, ни одна жалоба не остались бы без ответа. Нужно дело поставить таким образом, чтобы правление кооператива, лавочная или ревизионная комиссия — давали бы разъяснения и ответы на жалобы и заявления—с тем, чтобы поддерживать неослабный интерес потребителей к участию в борьбе за качество товаров.

Далее, при выявлении мнения, заявлений и жалоб потребителей о товарах, необходимо устанавливать причины, которые влияют на недоброкачественность товаров, или почему эти товары не удовлетворяют вкусам потребителя.

Выявленные причины необходимо стремиться изживать.

В работе каждого общества потребителей есть такие причины, которые отрицательно влияют на качество тех товаров, которыми данный кооператив торгует и устранить которые кооператив может без посторонней помощи; но есть и такие причины, которые от кооператива не зависят и которые он без посторонней помощи устранить не может.

Если взять „зависящие“ причины, то в работе каждого отдельного кооператива их можно найти очень много. На местах наблюдается ряд случаев, когда качество товара, привезенного в общество потребителей, ухудшается по вине общества потребителей. Причины, по которым это происходит, в большинстве зависят от того, каким образом транспортируется товар, как он хранится, каким образом отпускается потребителю. Нередко на местах приходится слышать ряд нареканий и недовольств, возникших по причинам плохого хранения товара, невнимательной, небрежной его развески и т. п. Для устранения этих причин необходимо каждому кооперативу больше внимания уделить вопросам торговой техники, т.-е. рациональной постановки складского дела. Нужно стремиться к упорядочению хранения и отпуска товаров. В настоящее время в Вологодской губернии мы наблюдаем массовое стремление кооперативов к строительству новых кооперативных лавок, но эти лавки не всегда бывают построены таким образом, чтобы обеспечить нормальное хранение товаров и быстроту товарооборота.

Помимо этого, эти постройки без определенного, продуманного плана, ведут обычно к большой трате средств и материалов, в то время как построенные лавки подчас неудобны для торговой работы.

К улучшению постановки техники торговой работы в кооперативе необходимо также отнести и подготовленность приказчика. Работающие в кооперативных лавках приказчики, зачастую выбранные общими собраниями, не всегда достаточно хорошо знакомые с торговой работой, — являются плохими помощниками правлений кооперативов в деле борьбы за улучшение качества товаров. Необходимо, чтобы приказчики и вообще работники потребительных обществ, могли бы разбираться в качестве отдельных товаров и давать нужные разъяснения при жалобах и нареканиях на качество товаров — и устранять те причины, которые от них зависят.

Каждому кооперативу необходимо поставить задачей поднятие квалификации своего торгового аппарата через курсы, через проведение конкурсов на лучшего приказчика, закупщика и т. д.

Переходя к причинам, которые отрицательно влияют на качество товаров, продаваемых кооперативом, и которые не зависят от самого кооператива — нужно сказать, что устранение этих причин зависит от органов нашей промышленности.

Задача кооперации в целом и каждого кооператива в отдельности заключается в том, чтобы выявленные на местах мнения и жалобы потребителей о качестве товаров были доведены до сведения органов регулирования и управления промышленностью.

Организованное при ВСНХ СССР Особое Совещание по качеству продукции — ставит своей задачей выявлять мнения, заявления и недовольство потребителей о качестве товаров в первую очередь через потребительскую кооперацию. Поэтому правлениям обществ потребителей при рассмотрении и выявлении заявлений и жалоб на качество товаров, необходимо организовать дело таким образом, чтобы потребительское общество отвечало только за те моменты, которые зависят от данного о-ва п-лей.

В тех же случаях, когда улучшение качества того или иного товара зависит от органов промышленности, необходимо передавать жалобы и заявления в союз или в управление тем производством, от которого товар получен. Например: 1) при плохом качестве сахара — заявления надо передавать в союз, который группирует поступившие заявления и заявляет центральным органам промышленности с фактами в руках, о не-

достатках качества выпускаемого сахара, и 2) при плохом качестве, скажем, спичек, которые производятся в Вологодской губернии—заявления об этом можно направлять или в союз, или в Волпромторг, в ведении которого находятся спичечные фабрики губернии.

В целях борьбы за улучшение качества товаров, обществу потребителей необходимо не только вести прием, но и учет заявлений, мнений и жалоб потребителей и при приемке товаров уделять больше, чем до сих пор, внимания качеству принимаемых товаров, и в случае их недостаточной доброкачественности, немедленно составлять соответствующие акты, которые и направлять как в союз, так и в органы управления промышленностью.

Таким образом, общества потребителей, собирая у себя сведения, заявления и мнения потребителей о качестве продукции и об ассортименте товаров, которыми торгует потребительская кооперация, и представляя эти материалы в союзы и в органы государственной промышленности—помогут тем самым скорейшему разрешению вопроса об улучшении качества товаров потребительского ассортимента вообще. *Г. И.*

Нужна-ли госторговля в Тотьме?

В апреле 1925 г. последний орган Государственной торговли—Агентство Госторга—прекратил в Тотьме торговлю потребительскими товарами, что было сделано с согласия и по директивам Губвнторга и местных органов. После этого на тотемском рынке остались лицом к лицу только два конкурента—кооперация и частная торговля. Истекшие 9 месяцев работы при этих условиях провели Губвнторг к мысли о необходимости открытия вновь госторговли в Тотьме. Эту мысль поддерживают и некоторые местные работники, хотя, как нам кажется, цифры и факты рыночных отношений на тотемском рынке совершенно не говорят за необходимость открытия госторговли.

По определению Губвнторга платежеспособный спрос на товары со стороны сельского населения Тотемского уезда в 1923/24 г. равнялся 1480000 р. и в 1924/25 г.—1.600.000 р. Определяя высший возможный платежеспособный спрос городского населения Тотьмы по тем-же данным Губвнторга в 500.000 руб. получим общую сумму платежеспособного спроса на товары для всего Тотемского уезда в 1923/24 г. в 1980000 р. и в 1924/25 г. в 2.100.000 руб., (см. статью В. Суворовцева „Основные моменты, определяющие размеры покупательной способности и платежеспособного спроса сельского и городского населения Вологодской губернии в 1925/26 г.“, помещенную в № 19-20 нашего журнала за 1925 г.).

За эти-же годы обороты по продаже товаров, не считая заготовки и сбыта с.-х. сырья и продуктов по кооперативной и государственной торговле выражались в следующих цифрах:

Оптовая торговля.

Г О Д Ы:	Потребсоюз.	Сельхозсоюз.	ВСЕГО.	В % к общ. уездн. спросу.	Госторг.	В ‰ к спр.
1923/24 г.	290.000	—	290.000	14,64‰	100.000	5‰
1924/25 г.	950.000	56.000	1.006.000	47,9‰	80.000 за 8 мес.	3,8‰

Розничная торговля.

Г О Д Ы.	Потребсоюз.	Сельхозсоюз.	Сеть о. п.	ВСЕГО.	В ‰ к спросу.
1923/24 г.	80.000	—	430.000	510.000	26‰
1924/25 г.	50.000	26.000	1.400.000	1.476.000	70‰

Приведенные выше данные говорят за то, что оптовый и розничный оборот кооперации за истекшие 2 года не только не отставали от роста спроса на товары со стороны всего населения уезда и не только целиком заполнили место ушедшей с рынка госторговли, но постепенно оттесняют и частного торговца.

Объяснение этого чрезвычайно отрадного факта мы можем видеть из помещенных ниже цифр наложения на товары и % отношения расходов к обороту, которые показывают, что достижения получены не искусственным путем административных нажимов, а здоровой политикой удешевления работы всей кооперативной системы.

Таблица оборотов и расходов потребсоюза.

ГОДЫ	Сумма оборота по снабжению.	Сумма продуктового оборота.	Весь оборот.	Средний % налог.	РАСХОД.			
					Общая сумма расхода.	‰ к обороту.	В том числе содержание аппарата.	
1923/24 г.	372662	106870	479532	13,2	50855	10,61	22597	4,71
1924/25 г.	999314	194146	1193460	6,6	64954	5,44	18127	1,52
		Тоже	По сети о. п.					
1923/24 г.	430084	150452	580536	25	76654	17,82	20149	4,68
1924/25 г.	1404687	232927	1637614	15,49	157918	11,35	54837	3,04

Указанные выше цифры, конечно, еще не говорят за то, что на Тотемском рынке все обстоит вполне благополучно. Далеко нет. Как видно из них, частный торговец продолжает занимать еще значительное место. К сожалению, у нас нет точных данных для определения оборотов частной торговли, но если исходить из приведенных выше данных Губвнуторга, определяющих платежеспособный спрос населения, то выходит, что на долю частного в розничной торговле оставалось в 1923/24 году 1470000 руб. или 74% платежеспособного спроса и в 1924/25 г. 624.000 руб. или 30%.

В оптовой-же торговле, обороты кооперации в которой равнялись за истекший год только 48% платежеспособного спроса на товары, частному почти не оставалось места, так как, во-первых, значительная часть спроса удовлетворяется без участия опта (товары от производителя-крестьянина и кустаря попадают непосредственно в розничную торговлю) и, во-вторых, все частные торговцы и часть первичных кооперативов обращаются и будут обращаться на Вологодский рынок. Поэтому оптовые обороты единственного в Тотемском уезде частного оптово-розничного торговца нужно

считать крайне незначительными, несмотря на наличие в его распоряжении достаточных оборотных средств и хороших сил.

Все это говорит за то, что в настоящее время все наши усилия должны быть направлены в сторону дальнейшего расширения и укрепления розничной кооперативной торговли.

Что-же в этих условиях может дать госторговля в Тотьме?

По нашему мнению, ничего положительного, а отрицательные результаты могут быть.

Государственный орган может видимо выступить только в самом городе Тотьме, как розничник городского рынка и как оптовик для уезда. В первом случае при наличии в Тотьме достаточно сильного и работоспособного городского о-ва п-лей значение госторговли будет ничтожно и необходимость ее открытия крайне сомнительна. В оптовой-же торговле, которую главным образом и имеют ввиду сторонники госторговли, государственный орган вынужден будет опереться на частного розничника и ту-же слабую кооперативную сеть через которую работает Тотемский Потребсоюз. В первую очередь выиграет от этого розничный торговец, для которого поездки в Вологду очень тяжелы, в силу недостатка оборотных средств и мизерности оборотов, и который в настоящее время лишен возможности получать товар у кооперативных оптовиков, а получение его через своего собрата, единственного частного оптовика, очень дорого. Что-же касается работы госторговли через низовую сеть потребительских обществ, то она может дать только отрицательные результаты и по следующим причинам.

До настоящего времени вся сеть о. п. снабжалась на 70% своего оборота через Потребсоюз, если-же выкинуть несколько крупных о-в п-лей связанных с Вологдой (городское и расположенные ближе к Вологде Куракинское и Режское), то все остальные—на 80%. Это снабжение проходило в среднем за год с наложением в 7% и при уплате наличными 6% стоимости товара и 94% векселями срском до 3-х месяцев.

Если к этим условиям прибавить премию на забор товара, выданную Потребсоюзом в размере 10% и выигрыш о-ва п-лей на уравнировке, то придется признать, что никакая госторговля предоставить низовой сети о. п. более лучших условий и оторвать их от своего Союза не сможет.

Следовательно, к госторговле в Тотьме о-ва п-лей будут обращаться только в очень редких случаях, когда в силу тех или иных временных болезненных явлений в некоторых из них, Потребсоюз вынужден будет сокращать им кредиты, а в этих случаях двухстороннее снабжение и кредитование будет приводить только к отрицательным результатам и способствовать развалу таких о-в. п-лей.

Таким образом, открывая госторговлю в Тотьме в целях более быстрого вытеснения частной торговли и более полного снабжения населения товарами, на деле мы достигнем как раз обратного, т. е. будем понемногу укреплять частную торговлю и способствовать кой где ослаблению и развалу кооперативной сети.

Вот почему только что закончившееся собрание уполномоченных Тотемского Потребсоюза в ответ на настойчивые предложения одного из горячих сторонников госторговли голоснуть за нее ответило следующим постановлением:

„Рост оборотов Союза и сети о-ва п-лей не только целиком заполнил ушедшую с тотемского рынка госторговлю, но сокращает постепенно и позиции частного торговца. Для дальнейшего вытеснения последнего необходимо усиление кредитов для Союза и сети, исходатайствование которых и поручить новому Правлению“.

Рекомендуя это постановление вниманию Губвнуторга, мы будем надеяться, что последний вместе со всеми другими государственными, губернскими и уездными органами окажет всемерное содействие его проведению, вместо того чтобы забивать государственные средства в создание ненужного торгового органа.

До настоящего времени низовая потребительская сеть Тотемского уезда кредитовалась только в своем Союзе и закредитована недостаточно. Соотношение своих средств с заемными вполне благоприятное (1:1) и позволяет значительно усилить кредитование.

Поэтому, усиление кредитования кооперативной сети, и в первую очередь низовой, может дать только положительные результаты в деле расширения и оздоровления оборотов тотемского рынка. Но провести это можно и нужно не через открытие госторговли в Тотеме, а через Госбанк и Всекобанк.

И. И. Прибытков.

И. И. Прибытков.

О строении расходов кредитных учреждений.

Жизнь современных кредитных учреждений определяется у нас всего тремя—двумя годами, при чем кредитным учреждениям приходится внимательно относиться к темпу роста общей хозяйственной жизни, чтобы приспособиться к нему, своевременно и правильно ответить на быстро возникающие изменения.

Немаловажной стороной, поэтому, является оценка стоимости кредита для клиентуры, калькуляция себестоимости денег для кредитного учреждения, а в составе этой калькуляции—величина текущих расходов банка играет видную роль.

Пользуясь годовыми отчетами десяти городских и коммерческих банков СССР за 1924/1925 г., получаем следующую таблицу процентных отношений разных групп расходов в этих банках и средние по 10 банкам величины в ‰.

Наименование статей расхода.	НАИМЕНОВАНИЕ БАНКОВ.											
	Нижне-родский.	Тифлис.	Тула.	Гомель.	Киев.	Харьков.	Архангельск.	Одесса.	Оренбург.	Вологда.	Средний % / %	
Содержание персонала . . .	57,0	56,3	35,0	42,8	52,4	41,2	36,2	51,7	39,3	50,6	46,2	
Аренда помещений . . .	3,5	11,4	3,8	7,8	8,7	4,8	1,7	3,8	10,9	5,3	6,1	
Ремонт помещений . . .	—	—	1,3	—	—	1,2	—	—	—	—	—	
Командировки . . .	3,1	3,2	2,4	3,0	2,8	1,5	4,0	2,4	2,2	2,8	2,7	
Почт.-телеграф. расходы	1,9	4,3	4,7	7,9	1,5	1,5	4,8	1,3	5,0	2,8	3,8	
Канцеляр. и типографск.	4,5		4,4	6,1	4,3	4,1	4,8	6,3	4,8	2,5	4,4	
Публикация и вып. газет	4,8		2,7	1,8	2,1	6,0	5,7	8,4	4,7	6,3	4,6	
Нотар. и судебн. расх. .	2,3	—	5,8	4,2	—	—	1,7	2,8	0,4	3,6	2,9	
Стопление, освещ., сзд. помещ. в чистоте . . .	2,3	3,2	0,7	—	0,8	7,3	5,6	3,5	3,6	2,7	3,3	
Прочие . . .	2,3	6,2	9,9	8,9	7,0	6,7	12,2	10,3	9,9	7,8	8,1	
Госналоги и местборы .	17,4	12,8	30,2	17,2	16,5	26,0	21,1	13,3	17,4	17,3	18,9	
Общая сумма расходов в тыс. руб.	240,0	201,6	178,7	175,1	170,0	155,8	147,5	127,6	59,8	59,4	—	

Прежде чем рассматривать эту таблицу, надо оговориться, что вследствие разнообразия в наименовании статей расхода приходилось делать сводку, отказываясь от абсолютной точности; кроме того, нельзя упускать из вида, что банки—живые единицы, живущие каждый своей особенной жизнью: у одного развернуты отделения и агентства, у другого нет, один имеет очень развитые корреспондентские счета, другой—менее развитые, в одном больше товарно-комиссионные операции, другие почти их не ведут и т. д. Особенно увеличивает расходы наличие отделений. Из обозреваемых банков не имели филиалов банки: Тулы, Киева, Оренбурга; Харьков и Одесса имели по одному или по два отделения.

Можно, однако, прежде всего видеть из таблицы, что содержание штата составляет главную статью расходов, колеблясь от 35 до 57% и выражаясь в среднем в 46,2%. В строении расходов банков до-военного периода эта статья, как известно, составляла 60%, по данным же о расходах банков Северо-Западной области за мин. год выразилась в 46%, т. е. в среднем столько же, сколько и в городских банках по приведенной таблице.

Обращаясь к расходам Вологодского Комбанка, имеющего по этой статье 50,6%, т. е. несколько выше среднего, для сравнения возьмем данные по Оренбургскому Городскому Банку.

	ВОЛОГДА.		ОРЕНБУРГ.	
	Абсолют. сумма.		Абсолют. сумма.	
Содержание выборных лиц . . .	4758	руб.	4534	руб.
„ служащих по правлен. . .	13333	„	18814	„
Общая сумма . .	18091	руб. 30,4%	23348	руб. 39,3%
Вся сумма расходов . .	59475	„	59800	„

Из сопоставления видно, что собственно по Правлению Волкомбанк затрачивает на содержание штата не более, чем Оренбургский Банк, и что увеличение падает у него исключительно на содержание штата отделений.

Второе место занимает оплата госуд. налогов и местных сборов, составляя в среднем 18,9%, при колебании от 12 до 30%.

Очень заметное значение, в среднем 8,1% при колебании от 2 до 12% занимает группа „прочие расходы“, куда входят хозяйственные, мелкие, торговые, субсидии и шефство. По этой линии, конечно, вполне возможно значительное снижение расходов и выделение известной части прибылей Банка для тех же общественных и культурных целей.

Аренда помещений составляет в среднем всего лишь 6% при колебании от 1,7 до 11,4%. Это явно низкий процент, зависящий от современной низкой оплаты за жилую площадь, и надо ожидать не снижения его, а повышения за счет уменьшения других расходных статей.

Около 3% падает на оплату командировок, необходимых при современной связанности губернских хозяйств с центром и при довольно широкой сети филиалов у комбанков.

Почтово-телеграфные расходы и телефонная связь занимают до 3,3% и по этой статье возможно удешевление путем сокращения текста переписки, отказа от свидетельствования подписей при условии введения иных гарантий, и др. мерами.

Вследствие возросшей со времени европейской войны стоимости типографских работ и изделий, статья расходов и канцеляр. и типографских составила 4,4%, доходя у некоторых банков даже до 6%.

Резко бросается в глаза значительность расходов на публикации. На этот предмет отдельные банки тратят до 12 тыс. руб. в год и сравнительно небольшой банк, как Вологодский или Оренбургский, — почти по 3—4 тыс. рублей. Величина этих расходов зависит от высокой таксы за печатание публикаций и балансов, расходы же рекламного характера вряд ли имеют большое место.

Для сравнения изменений в строении расходов современного банка и банка до-военного периода могут служить следующие данные по Вологодскому Городскому Обществ. Банку за 1913 г. и Вологодскому же Коммунальному Банку за 1924/25 г.

	1913 г. Вологод. Город. Общ. Банк.	1925 г. Вологод. Комбанк.
Содержание персонала	58,2%	50,6%
Аренда помещений	32,9	5,3
Канцел., почт.-телегр., типограф. и прочие	5,3	23,2
Нотар. и судебн.	0,3	3,6
Налог	3,3	17,3
	100%	100%

Изменения в структуре расходов банков между до военным периодом и современностью выступают в этой таблице со всей резкостью и ясностью.

Интересно, наконец, сопоставить соотношение между текущими расходами и суммой оборотов, для какой цели возьмем до-военный Вологодский Банк, два современных, небольших, близких друг к другу по размерам основного капитала банка Вологодский и Оренбургский, и один из крупнейших по капиталу современных—Нижегородский.

Расходы Вологод. Город. Общ. Банка в 1913 г. составили к оборотам	0,07%
„ „ Коммунальн. „ в 1925 г.	„ „ 0,05
„ Оренбургск. Городск. „ в 1925 г.	„ „ 0,08
„ Нижегород. Городск. „ в 1925 г.	„ „ 0,02

Отсюда видно, что по отношению к оборотам современные банки расходы свои строят очень осторожно, и чем более значительны капиталы и обороты банка, тем легче для него расходы.

Что касается, наконец, Вологодского Комбанка, то удельный вес отдельных статей его расходов вполне соответствует размерам среднего процента приведенных выше десяти коммунальных банков, различных и по капиталам и по размаху работы.

Л. Андреевский.



КООПЕРАТИВНАЯ ЖИЗНЬ.

Тигинский кооператив Вожегодского района.

Тигинский кооператив организован в 1922 году, имея членов 33 чел. с паем $\frac{1}{2}$ п. ржи. На 1-е октября 1925 г. имеется членов 803 чел.; всего в районе хозяйств 817, что даст кооперированность района в 99%. Носчиков молока на 1-е октября с/г. 813 ч. с числом коров 1718.

С полным паем членов 561 чел., что составляет 69%, с частичным паем—242 ч. или 30%. Предприятий Тигинское О. П. имеет: центральную лавку, 2 отделения, случной пункт, 4 маслодельных завода и 10 пропускных пунктов. Надо отметить, что в недалеком будущем организуется сел.хоз. кредитное т-во, путем выделения соответствующих функций из О. П. На организацию т-ва отчислено от полученной прибыли об-ва 1.000 р.

Товаров за 1924/25 года заготовлено:

от союза	на 33.247 р. 41 к.
„ других коопер. орган.	„ 3.078 „ 68 „
„ Госорганов и частн. лиц	„ 15.359 „ 34 „

Итого было заготовлено на 51.685 р. 43 к.

Средний процент наценки выразился в 16 $\frac{0}{10}$. Процент расхода к обороту—10,7 $\frac{0}{10}$; оборот за 1924/25 операц. год выразился в 76.259 руб. Прибыль от торговли выразилась в сумме 3.509 р. 67 к.

Принято молока за 1924/25 год, от носчиков 44.030 пуд.; выработано масла 2.014 пуд. Средний выход—21 п. 34 ф.

Валовая прибыль полученная за масло, а значит и за молоко равняется 39.213 руб.

Цена пуда молока—88 коп.; расходы на пуд молока—12 коп.

Капиталы общества следующие: паевых—4.019 р.; основного—3.333 р.; специального—738 руб. Баланс ликвидный. Наличность кассы покрывает все долги об-ва; сумма баланса—17.947 руб. 06 коп.

Общество состоит членом Вологодсельсоюза, Северосоюза и Всекобанка.

В. М.

Христо-рождественское О-во П-лей.

За отчетный год, работа О-ва выразилась в следующем: количество членов увеличилось на 102 (в прошлом году было—458, ныне—560).

Количество молочного скота увеличилось на 181 дойку (в прошлом году было 671 дойка, ныне—852).

Население кооперировано на все 100%.

Паевой капитал О-ва увеличился в $2\frac{1}{2}$ раза (в прошлом году паевой капитал был—1410 р., на 1/X 25 г.—3576 р. 78 к.).

Покупательная способность каждого крестьянского х-ва, в среднем,—увеличилась на 39 р. 50 к. против прошлого года (в прошлом году закупленного товара, в среднем на х-во падало на 68 р., ныне на 107 р. 50 к.).

Отношение собственных средств к заемным как 3,69:1 (в прошлом году как 3,28:1).

Оборот О-ва по торговле 60232 р. 7 к., по сравнению с прошлым годом увеличился на 48%.

Средний процент наценки на товар 16,38 (на будущий год решено снизить до 12%).

Расход к обороту—8,1%.

Из закупленного товара прошло через систему прямых союзов (Северосоюз и Вологодсельсоюз) на 68%, от госорганов и других кооператив. организаций на 25%.

От частных лиц на 7% (здесь исключительно местные закупки: льняное масло у членов, у местных кустарей—посуда гончарного производства, дровни, ведро, кадки, пестери и пр.).

Количество молочной продукции по сравнению с прошлым годом, увеличилось на 37%.

Поступило за отчет. год на завод молока 58926 п. 37 ф. (в прошлом году—37122 п. 19 ф.), выработано масла—2388 п. 1 ф., из которого сдано в Вологодсельсоюз—2090 п. 2 ф., а Северосоюзу—157 п. 8 ф., остальное 137 пуд. 21 фун. продано дома.

Годовая, средняя стоимость, среднего молока—95 к. за пуд (в прошлом году 82 к. за пуд.).

Средний выход за год с 22 п. 23 ф. (прошлый год с 23 п. 30 ф.), улучшение в выходе на 1 п. 7 ф. в пуде масла. Весь оборот по молочн. пр-ву 67455 р. 60 к., увеличение на 54% (в прошлом году был—36683 р. 18 к.). Баланс О-ва увеличился на 46%, на 1/X—924 г. был—16545 р. 59 к.: на 1/X 925 г.—30947 р. 97 к.).

Получено прибыли:	по торговле	4682 р. 21 к.
„	„ по мол. пр-ву	3000 р. 24 к.
„	„ по кир. заводу	219 р. — к.

Всего . . . 7901 р. 45 к.

Прибыль распределена следующим образом:

В основной капитал	1995 р. 20 к.
°/°/° на пай по торговле	186 р. 28 к.
°/°/° „ по мол. производ.	171 р. 40 к.
На увеличение паев по торговле с 3 до 5 р.	1120 р. — к.
На увеличение паев по мол. пр-ву с 2 р. до 3 р.	852 р. — к.
Премия на забор товара членами	1207 р. 23 к.
Премия за сбыт молока	1770 р. — к.
На организацию контроль-ассист. пункта	291 р. — к.
На оборудование пожарного депо	200 р. — к.
В школ. коопер. Несвойск. shk. I ст. в основ. кап.	10 р. — к.
На детский праздник Несвойск. школе I ст.	15 р. — к.
На ликвидацию неграмотности	15 р. — к.
В МОПР	10 р. — к.
На приобретение справочной коопер. библиот.	30 р. — к.
На прочие культурно-просв. цели	28 р. 50 к.

Баланс О-ва на 1/X 1925 г. помещен в конце этого номера журнала.

Шестериков.

Кооперативная хроника.

В ЦЕНТРОСОЮЗЕ.

— Центросоюзом совместно с Церабсекцией, МСПО, Сибкрайсоюзом и др. областными организациями достигнуто соглашение с Махорсиндикатом о реализации 745 вагонов махорки синдигированных фабрик в порядке генерального договора на текущий хозяйств. год.

— Правление Центросоюза по докладу председателя Церабсекции утвердило созыв на январь оргсовещания рабочей кооперации по вопросам организационной работы, структуры правлений и ревкомиссий, кредитования пайщиков, культработы и общих задач и перспектив рабочей кооперации.

— В итоге последних переговоров с Центросоюзом, Кожсиндикат гарантирует дальнейшее снабжение коже-обувными товарами производить без пербоев.

— Производственным планом Центросоюза намечено к переработке в течение декабря на собственных предприятиях 745 тыс. пуд. хлебопродуктов и 230 тыс. пудов на предприятиях заарендованных.

— Плановая комиссия Центросоюза, рассмотрев вопрос об участии Центросоюза в рыботорговле и рыбопромышленности, считает необходимым в дальнейшей работе рыбного отдела расширить рыбные операции.

— Страховой совет Центросоюза постановил возвратить страхователям из остатков по операциям страховой секции за 1924/25 хозяйственный год 11% уплаченной ими премии.

— С Ленбумтрестом Центросоюзом заключается договор на 3207 тонн бумаги (писчей, курительной, печатной и др.) с отгрузкой ее, начиная с февраля с. г. по сентябрь включительно.

Обороты потребкооперации.

Обороты потребкооперации сильно возрасли за 4-ый квартал 1924/25 г.

Обороты за этот квартал по сельской сети равны 250 млн. руб. против 144 млн. руб. прошлого года; обороты городской сети возросли с 213 до 322 млн. руб., а общий оборот системы с 2050 до 3788 млн.

руб. Вместе с тем значительно усилилась плановость работы и укрепилось единство системы.

Обороты Центросоюза.

Обороты Центросоюза за 1924—25 год равны 198 млн. руб. против 176,8 млн. руб. прошлого года, увеличившись таким образом на 12%.

Во Всекопромсоюзе.

В целях выработки мер борьбы с дальнейшим повышением цен на металлические кустарные изделия, Всекопромсоюз предполагает в ближайшее время организовать совещание с представителями госпромышленности.

К освобождению ТПО от арендной платы.

Президиум Транспосекции постановил просить НКПС об освобождении транспортной кооперации за оба минувших года от арендной платы, или снизить ее до размеров собственных расходов дорог по отдельным участкам.

Привлечение кооперации к страховой работе.

Иркутский губсоюз и селькредит вошли в соглашение с Иркутской конторой Госстраха о совместной работе по страхованию жизни крестьян при помощи аппарата низовой кооперации.

Вовлечение домохозяек в лавкомы.

По московской кооперации проводится подготовительная кампания по перевыборам лавочных комиссий при предприятиях первичных кооперативов и МСПО с обращением внимания на вовлечение в лавкомы домашних хозяек.

Понижение цен в сельских кооперативах.

По данным МСПО сельская кооперация Московской губернии в общем продает свои товары по ценам значительно ниже цен частного рынка. По пищевой группе товаров это расхождение колеблется от 5 до 64 процентов; по группе промизделий от 16 до 164%.

ПО ИНОГОРОДНИМ ПОТРЕБСОЮЗАМ.

— *Бердичевский райсоюз* имеет за год увеличение пайщиков на 1 сельское товарищество в 85% при значительно окрепшем финансовом положении товариществ.

— *Бийпотребсоюз* проводит конкурс на лучший кооператив.

— *Буркоопсоюз* открыл с 25 дек. мин. года в Верхнеудинске 2-х месячные кооперативно-счетоводные курсы для переподготовки работников низовой сети. Кроме того, намечены 3 краткосрочных районных курсов-сездов.

— *Каменский союз* с переходом с октября 1924 г. на карточную систему и с введением постепенно вексельной дисциплины и исключительно товарных векселей совершенно изжил протесты векселей в низовой сети.

— *Ленсоюз* увеличил кооперированность населения за 9 месяцев работы на 27%, при чем в сельских обществах на один дом приходится кооперированных по 1,88 единицы.

— *Мариинский союз* при высокой ликвидности и рентабельности баланса имеет на 1 окт. на каждый рубль собственных оборотных средств 1 р. 48 к. привлеченных.

— *Молдавцентросоюз*, сформировавшийся в марте 1925 г., развил к декабрю 1925 г. свою сеть до 114 ПО при 17% кооперированности хозяйств.

— *Нежинский райпотребсоюз* имел средний процент расходов к обороту за время с октября 1924 года по конец отчетного года в 8,5% с колебаниями от 4,4 до 12,3%^{0/0}, при средней накидке от 10,5 до 15 %^{0/0}.

— *Обьсоюз* достиг снижения расходов к обороту до 5,8% против 8,5% за первые 5 месяцев работы отчетного операционного периода.

— *Рубцовский потребсоюз* проводит кооперативные курсы при окр. женотделе.

— *Сергачский райсоюз*, расширив значительно против прошлого года свою торговую работу, довел наложение на товар до 6,7% к обороту.

— *Сибкрайсоюз* составил план товарооборота с предусмотрением величины наценки, не превышающей 8%

— *Тарский потребсоюз* за год работы поднял свои средства с 182 тыс. до 207 тыс. руб., увеличив баланс в три раза, а сеть с 31 потр. о-ва до 64 потр. о-в. Накладные расходы союза—0,4%, а наценки—9%.

— *Шевченковский райсоюз* (один из наибольших на Украине, обслуживающий 468 кооперативных т-в) увеличил за последние 11 месяцев свой баланс более, чем в 6 раз, при скорости оборота товаров в 1-м квартале в 27 дней и средней надбавке на себестоимость 10,5%.

— *Каменский потребсоюз* на инструкторском совещании постановил добиваться при перевыборах правлений о-в п. проведения женщин в ревизионные комиссии и в кандидаты правлений.

Зарубежная кооперация.

Сельско-хозяйственная кооперация в Голландии.

Голландская сель-хоз. кооперация насчитывает до 1500 кооперативов (1924 г.) с 158 тысячами членов, что составляет увеличение в 3 раза против 1904 г. (59 тыс. членов). Треть оборота с.-х. кооперации падает на корма, остальные на посевные семена, искусственные удобрения и т. п. Кооперативы ввозят более половины потребляемого в Голландии количества искусственных удобрений.

Помощь бастующим в Бельгии.

Рабкоопы Бельгии во многих городах (Льеж, Гент и др.) во время крупной забастовки металлистов организовали сбор в пользу бастующих и снабжение их продуктами по пониженным ценам.

Сближение потребительской кооперации и сельско-хозяйственной.

В начале октября в Манчестере между правлением Английского о-ва оптовых закупок и представителями главных с.-хоз. организаций состоялось совещание по вопросу развития взаимных отношений. Вопрос касался главным образом закупок пшеницы, шерсти и яиц.

Техническая консультация.

Германское общество оптовых закупок открыло в Хемнице бюро технической консультации в области мануфактурной и обувной торговли, помогающее первичным кооперативам делом и советом в вопросах, касающихся ассортимента, калькуляции, скорости оборота, торгового персонала, статистики, организации специальных магазинов и т. д. Советы даются устно и письменно.

Подобная-же консультация организована год назад в области мясной торговли.



СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО.

Стоимость переработки молока на артельных заводах.

В нашем распоряжении имеются данные двух кооперативов приблизительно одинаковых по своему производству, но различных по способам сбора молока. Данные взяты из годовых отчетов Христорождественского и Новленского кооперативов за 1924/25 г.

Христорождественский коопер. собрал 56210 пуд., Новленский 67879 пуд.

Средняя годовая выдача членам за молоко у первого 95,2 к. за пуд у второго 95 коп.

Стоимость переработки у первого 11,2 коп. на пуд молока, у второго 10,7. Разница в $\frac{1}{2}$ коп.

Но, если рассмотреть эти расходы подробно, то разница в них получается большая. Для наглядности ниже мы приводим сравнительную таблицу.

СТАТЬИ РАСХОДОВ.	Христорождеств.		Новленское о.п.	
	Рубли.	%	Рубли.	%
Доставка молока и масла	2541	35	561	8
Рабочая сила	1916	26	2792	38
Содер. помещ. и инвентарь	469	6	1300	19
Прочие расходы	435	6	229	3
Итого	5361	73	4882	68
Дрова и освещение	653	9	1510	21
Материалы	1214	18	843	1
Всего	7298	100	7235	100

Эти же расходы, сопоставленные к весу произведенного масла, дают такие средние выражения в абсолютных цифрах:

Приходится расходов на пуд масла.

	Христор. О. П.	Новленск. О. П.
Доставка	105 к.	19 к.
Рабсила	79 "	94 "
Помещ. и инвентарь	20 "	44 "
Прочие расходы	19 "	8 "
Дрова	27	51
Материалы	53	29
	80	80
	303 к.	245 к.

Наиболее разительны в этих таблицах суммы, касающиеся транспорта. При ручном молоке в Новленском дают 19 коп., при свозной системе 105 коп., в Христорожественском. Таким образом свозка составляет около половины всех прочих расходов.

Превышение по рабочей силе и дровам объясняются их общей дороговизной в Новленском районе. Увеличение по помещениям и инвентарю объясняется большими расходами по ремонту мелких заводов, принятых обществом (расход случайный).

Почти двойной расход на материал по Христорожественскому кооперативу объясняется расходами на жиросопределение и на сыроварение.

Характерно, что сыроварение, поставленное в Христор. о/п. дало увеличение лишь в 0,2 коп. на пуд молока.

Как вывод из этого сравнения нужно пожелать, чтоб при составлении смет было обращено внимание на изыскание наиболее рентабельной формы доставки молока и нормирование расходов на дрова и материалы, как находящихся в прямой зависимости от величины производства.

Ф. Южнев.

Работы непочатый край.

Скоро будет созвано 2-е Собрание уполномоченных Вологодсельсоюза, которое будет подводить итоги работы первого операционного года молодого Союза.

За этот короткий срок Союзом проделана громадная работа, как в области снабженческой (сельско-хоз. машинами, семенами, молочн. инв.), организационной и самое главное—сбытовой. Громадный приток молочных продуктов с периферии, в связи с восстановлением молочного х-ва района, умело собран Союзом и направлен в главной своей массе, по кооперативному руслу. О результатах комиссионного сбыта здесь говорить не приходится, ибо всем кооперативам, которые сдавали масло на комиссию,—это хорошо известно по получению премий. Увязка в работе с периферией и подход к кооперированным массам—полные.

Но на ряду с громадными достижениями, у молодого Союза имеется еще непочатый край работы. Одна из таких задач заключается в том, чтобы эту „машину“ (корову), которая дает нам сырьевой молочный материал, не оставлять на произвол судьбы, на берегу, где ждет ее хищник, частный капитал в лице своих скупщиков и торговцев, а забрать в свое кооперативное русло. Здесь я говорю о мясе и кожсырье. Ведь до сих пор эти продукты сельского хозяйства находятся в руках частного торговца, где ему ничто не мешает, предоставлен полный простор! Мясо, такой ценный питательный продукт не доступен часто широким массам населения лишь потому, что проходит не через кооперацию. Возьмем деревню; приходит осень (время максимального сбыта скота), крестьянин начинает сбывать свой скот, получая за него ничтожную цену, по 1 р. 50—2 рубля за пуд мяса, продавая скупщику на „ногах“. После убоя последний продает его за двойную цену—4 р. за пуд. Не продал-бы крестьянин иногда так дешево, да нужда заставляет, деться некуда, кооперация бездействует,—приходится отдавать частному торговцу за то, что он предлагает. А торговец всегда знает, что нужно крестьянину продать, и прижмет его в трудную минуту. В Вологде, правда, вопрос с мясом обстоит немного лучше, потому что здесь

есть мясная коопер. лавка Вологжанина, где частному торговцу приходится немного как-бы конкурировать, но тоже на одну кооператив. лавку,— частных приходится 5—8. Какие-же тут отрицательные стороны?

I) Бедняцкое и середняцкое крестьянство не дополучает за свой скот.

II) Лишается возможности приобретать себе нужное количество мяса, столь необходимого питательного продукта для своей семьи, вследствие высоких цен у частного торговца.

III) Сырьевой материал (кожа животного), не идет по кооперативной линии, а попадает в руки различных заготовителей, главным образом, частных деревенских кожевников-заводчиков, за которую последние опять дерут с крестьян втридорога, а что самое главное, так этим срываются общегосударственные сырьевые заготовки.

Итак, учитывая все эти ненормальности и необходимость борьбы с частным капиталом, в этой области, собранию Уполномоченных нужно обсудить этот вопрос, и, конечно не форсируя его, поручить правлению изучить и анализировать подробно, а потом вынести для окончательного разрешения на следующей очередной сессии.

Одновременно с этим, правлениям первичных кооперативов также необходимо заняться обсуждением и проработкой этого вопроса, чтобы к моменту благоприятного разрешения его в Союзе не быть не подготовленными.

А. Шестериков.

Сельско-хозяйственная хроника.

В Сельскосоюзе.

— Сельскосоюзом представлена в Госплан заявка на отпуск кредитов по с.-х. кооперативной сети в сумме 3 мил. руб. Сельскосоюз предполагает использовать указанную сумму для электрификации своей низовой сети.

— В Сельскосоюз начали поступать заявки кооперации на с.-х. машины. Всего до настоящего времени Сельскосоюзом получено реальных заявок на сумму до 25 мил. руб.

В Новороссийске Сельскосоюзом организован склад полученных на сумму в 245 тыс. р. запасных частей к тракторам. Сельскосоюзом сделан еще заказ на запасные части на сумму 1 мил. руб

Всесоюзный съезд с.-хозяйственных и лесных специалистов.

Президиум ЦК Всеработземлеса назначил на 1 марта 1926 г. всесоюзный съезд сельско-хозяйственных и лесных специалистов.

На улучшение сельского хозяйства.

В течение 1925 — 26 года предполагается устройство по РСФСР 16.000 зерночистительных и 300 прокатных пунктов. Наркомземом разработан ориентировочный план распределения кредитов в 1.650.000 руб. на устройство этих пунктов.

Подписка на с.-х. машины.

Постановлением СТО решено провести подписку на с.-х. машины и орудия. Сельскосоюз решил принять участие в подписке, для чего выделяется специальный фонд с.-х. машин. Кроме того, подписка организуется и по всей сети с.-х. кооперации, которая будет принимать подписку от крестьян в счет машин, причитающихся ей от Сельскосоюза по заключенным с ней договорам.

Срок подписки на почвообрабатывающие орудия — январь и февраль, на уборочные — март и апрель.

Снабжение крестьян семенами.

В этом году Госсельсклад имеет заявок: на клеверные семена—160.000 пуд., на люцерну—25.000 пуд., семена вики—225.000 пуд., костра безостого—25.000 пуд.

Тракторы в деревню.

В текущем году по СССР будет распределено до 14-ти тысяч новых тракторов. Из этого числа госсельсклад заготавливает 3.225 тракторов. Имеется к настоящему времени в СССР—11 тысяч тракторов.

Ремонт тракторов.

В этом году будет открыто 28 ремонтных тракторных мастерских. Кроме того будет обращено внимание на снабжение населения запасными частями и прицепными орудиями к тракторам.

Коневодство в СССР.

В настоящем году по СССР насчитывается до 24 мил. голов лошадей против 23,9 мил. прошлого года. Заметно растет и коневодческая кооперация. В истекшем году по Союзу имелось 413 коневодческих товариществ с 45 тыс. маток.

Закупка племенных животных за границей.

Комиссией НКЗ, выезжавшей в Англию и Америку, закуплено большое количество баранов, свиней и племенных, мясошерстных, тонкорунных овец, в числе которых имеются отличные экземпляры, включительно до премированных на больших английских и американских с.-х. выставках. Прибывшая уже в СССР партия закупленных животных распределена по овцеводным районам.

Закупка сепараторов.

Сельскосоюзом достигнуто соглашение с Госторгом, по которому последний передает ему в весеннем сезоне 1926 г. на сумму 800.000 рублей сепараторы с небольшой производительностью, на условиях договора, заключенного Госторгом с шведской фирмой „Альфа Лаваль“.

Развитие клеверосеяния.

К весне 1926 г. общая потребность в семенах клевера по РСФСР выразится в 700 тысяч пудов. Удовлетворение этой потребности возможно только на 40—45 проц., почему агрономической секцией Земплана разработан ряд мероприятий по развитию государственного клеверосеяния.

НКЗ поставил своей задачей довести семенные посевы клевера до 100 тыс. пуд. и Госсельфонд до 1 мил. пуд. в течение 5 лет.

Состояние с.-хоз. кредита.

К настоящему времени по всему Союзу насчитывается 63 О-ва с.-х. кредита с 135 отделениями. Первичная кредитная сеть объединяет до 10 тысяч кредитных единиц. Свободный баланс всей системы с.-х. кредита на 1 окт. 25 года определялся в 509 мил. руб., а баланс ЦСХ Банка в 174 мил. руб., против 34,5 мил. руб. в 24 году.

Машиноснабжение РСФСР.

За 1925—26 операционный год предполагается распределить среди населения: 10.905 почвообрабатывающих орудий, 3.320 сеялок, 20.338 уборочных машин, 6.676 молотилок и 3.900 зерноочистительных машин.

— За истекший год Сельмашсиндикат реализовал на 22 мил. руб. сельскохозяйственных машин и орудий и на 2,5 мил. рублей различных материалов.

— В Москве при Маслоцентре открыты курсы по экспертизе молочных продуктов для инструкторов и экспертов по молочному хозяйству.



ОФФИЦИАЛЬНЫЙ ОТДЕЛ.

ВОЛОГОДСКАЯ
ГУБЕРНСКАЯ КАССА
СОЦИАЛЬНОГО
СТРАХОВАНИЯ

26/1—1926 г.

№ 1125.

Копия.

В СЕВЕРОСОЮЗ.
В ВОЛОГДОСЕЛЬСОЮЗ.

Копия во все Страхкассы.

На последнем кооперативном съезде из докладов делегатов с мест выяснилось, что первичные сельские кооперативы совершенно незнакомы или слабо знакомы с порядками соцстрахования наемной у них силы.

В виду сего, Губстрахкасса просит Вас довести до сведения всех кооперативных сельских организаций следующий порядок соцстрахования:

1. Все без исключения технические работники подлежат обязательному соцстрахованию, при чем за приказчиков, счетоводов и обслуживающих кооперативные лавки других лиц уплачиваются страховые взносы в размере 16% с их фактической заработной платы.

2. За маслоделов, сыроваров и обслуживающих эти заведения прочих лиц страховые взносы уплачиваются в размере 18% с фактически выданной им заработной платы.

3. Выборные работники (члены правлений) подлежат обязательному соцстрахованию лишь в том случае, если заработная плата их, при наличии у них своего крестьянского хозяйства, является главным источником средств к существованию. В противном случае соцстрахованию не подлежат. Страхуются они из расчета 16% их заработной платы.

4. Заработная плата технического персонала должна быть не ниже государственного минимума.

Примечание: В заработную плату входят и натуральные выдачи в счет заработной платы.

5. Страховые взносы относятся за счет кооператива и сами трудящиеся никаким обложениям на соцстрахование их не подлежат.

6. Страховые платежи уплачиваются в страхкассы по расчетным ведомостям, приобретаемым в страхкассах, ежемесячно не позднее 11 числа следующего за отчетным месяца.

7. В случае, по каким либо причинам, страховые взносы не могут быть внесены в указанный срок, то расчетные ведомости обязательно, независимо от уплаты или неуплаты взносов, от выплаты или невыплаты заработной платы, должны быть представлены в страхкассы к указанному выше сроку 11 числа следующего за отчетным месяца (см. оборотную сторону расчетной ведомости).

8. В виду того, что тарифы по соцстрахованию за обслуживающих кооперативы и маслодельные заводы и проч. предприятия лиц разные, расчетные ведомости надлежит представлять по каждому предприятию отдельные. К расчетным ведомостям следует прилагать список служащих, за которых уплачиваются страховзноссы с указанием их заработка.

9. На выборных лиц, получающих заработную плату и не страхуемых кооперативом, также прилагать список с указанием их заработка и мощности его личного сельского хозяйства с той целью, чтобы касса могла судить, надлежит страховать таких лиц или нет.

10. При несвоевременной уплате страховзносов налагаются пени за первый месяц в размере 2%, а за последующие по 3%. Причем, при неуплате в срок может быть применен способ бесспорно принудительного взыскания. Просрочка свыше 3-х месяцев карается привлечением ответственных руководителей к уголовной ответственности.

11. Несвоевременное представление в кассы социального страхования расчетных ведомостей карается в первый раз административным взысканием, в виде налагаемых штрафов, а при повторном, привлечением руководящих кооперативами лиц к уголовной ответственности.

Примечание: Подробный порядок соцстрахования об'явлен инструкцией Губотдела Труда от 13/VIII—25 г. № 4486, помещенной в газете „Красный Север“ № 191 1925 года.

Председатель Губстрахкассы *С. Ботов.*

Управдел *Брызгин.*

С подлинным верно: Делопроизводитель Орготдела *Турбанов.*

ВОЛОГОДСКИЙ СОЮЗ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ОБЩЕСТВ
„СЕВЕРОСОЮЗ“.

ОРГОТДЕЛ.

8 февраля 1926 года.
№ 7652.

Г. Вологда.

Циркулярно.

Всем членам Северосоюза.

Уважаемые товарищи!

В практике потребительских обществ часты случаи, когда возникает необходимость в расчетах с пайщиками, оставляющими район деятельности данного п. о. и переезжающими по тем или иным соображениям в другой район.

Само собой разумеется, что расчеты с таким пайщиком могут быть произведены на точном основании устава п. о. и, таким образом, для вынужденного выйти из состава пайщиков данного п. о. гражданина создаются затруднения при вступлении в члены п. о. по новому месту своего жительства: и такой гражданин либо должен дожидаться определенного уставом п. о., из района которого он уехал, срока для расчетов по паевым взносам, либо вносит новые суммы паевых взносов в п. о. по своему новому месту жительства.

В целях предоставления меняющим свое место жительства гражданам возможности установить связь с кооперацией по новому месту жительства без новых затруднений, Правление Центросоюза, по соглашению с Церабсекцией и Транпосекцией, устанавливает следующий порядок, который должен применяться всеми п. о., ЦРК и ТПО системы Центросоюза:

а) При отъезде пайщика из района деятельности данного кооператива и после его заявления о выходе из членов этого кооператива, ему выдается по его желанию справка о том, что им внесен паевой взнос в кооператив (с указанием суммы вноса), в справке делается указание о том, что по утверждению отчета данного кооператива паевые взносы после соответствующих расчетов в связи с результатом деятельности кооператива, будут переведены кооперативу по новому месту жительства отъезжающего гр-на.

б) Правление кооператива по новому месту жительства переехавшего гр-на, получив такую справку, зачисляет его в пайщики после внесения вступительного вноса.

в) Одновременно с заявлением о вступлении в кооператив по новому месту жительства переехавший гражданин передает этому кооперативу заявление на имя кооператива, из района деятельности которого он выехал, о переводе паевого вноса в кооператив по его новому месту жительства; это заявление пересылается этим последним кооперативом кооперативу, из которого пайщик выбыл.

г) Зачисленному, таким образом, в пайщики кооператива гр-ну предоставляется отсрочка по внесению паевого вноса в сумме, указанной по справке о переводе, на срок, до получения от кооператива по месту прежнего жительства пайщика, либо паевых взносов с дивидендом, либо уведомления об их зачислении в покрытие убытков этого кооператива; после этого срока, на такого пайщика распространяются все правила об уплате паевых взносов, действующие в кооперативе по новому месту жительства.

д) Правление кооператива, куда переводится паевой взнос меняющего свое место жительства гражданина, в случае каких-либо сомнений, может обратиться в Правление кооператива, выдающего справку о переводе паевых взносов за подтверждением этой справки.

е) Расходы по переводу паевых взносов по почте или через Банк производятся за счет пайщика, взносы которого переводятся.

Что касается перевода членских взносов всеннослужащих, этот перевод осуществляется на основе ранее принятых правил.

Основание: Циркуляр Орготдела Центросоюза, утвержденный Президиумом Правления 19/1—1926 года.

Член Правления *Иванов.*

Инструктор-Консультант *Горчаков.*

П Р О Т О К О Л

собрания уполномоченных Вологодского союза потребительских обществ „Северосоюза“, состоявшегося с 15 по 18 января 1926 года.

На собрании присутствуют уполномоченные от 274 кооперативов в количестве 471 человека с решающим голосом и 66 с совещательным.

Собрание признано законно состоявшимся.

Собрание открывается Председателем Правления Северосоюза тов. Ксюниным.

Слушали: порядок проведения собрания уполномоченных:

а) Выбор президиума,

б) Принятие регламента заседаний,

в) Выбор мандатной комиссии,

г) Предложение послать приветствия от собрания уполномоченных Центросоюзу, Межкооперативному Совету и Губкому,

д) Повестку дня Собрания Уполномоченных, предлагаемую Правлением.

П о с т а н о в и л и: а) Состав президиума установить в 15 человек. Выбор президиума произвести персональным голосованием выдвижаемых кандидатур.

По большинству голосов избранными считать следующих лиц: Цыплятов, Рослов, Бызов, Андреев, Батуев, Маркевич, Николаева, Чекмарев, Смирнов, Цветков, Отурин, Чеканов, Устинов, Шалыгин, и Смирнов И. А.

б) Регламент заседаний принять в следующем виде:

1) Слово для докладчика по отчетному докладу—2 часа,

2) Слово для докладов по остальным вопросам—40 минут,

3) Слово для содокладчика—30 минут,

4) Выступление одному участнику разрешать не более 2-х раз по каждому вопросу повестки.

5) Для выступления в прениях установить время, в первый раз—20 минут, во второй раз—5 минут,

6) Заключительное слово для содокладчика—15 минут и докладчика—30 минут,

7) Слово по личному вопросу в конце заседания и не более 3-х минут,

8) В прениях участвовать по письменной или устной заявке об этом.

9) Вопросы к докладчикам и предложения по докладам давать в письменном виде.

10) По предложениям выступать по одному разу „за“ и „против“ и время ограничить в 5 минут.

11) Занятия производить с 9 часов утра до 2 часов дня и с 6 часов до 9½ часов вечера.

в) Состав мандатной комиссии определить в 5 человек.

Выборы произвести голосованием выдвинутых кандидатур персонально.

По большинству голосов избранными считать следующих лиц: Басин, Волков, Богданов, Пенюгалов и Нечаев.

г) Приветственные телеграммы от имени Собрания Уполномоченных послать Центросоюзу, Губкому, Межкооперативному Совету.

Поручить президиуму составить текст этих телеграмм.

д) Предлагаемую повестку принять в целом в следующем виде:

1) Очередные задачи Советской власти в области экономической политики и кооперации.

2) Отчет о работе Северосоюза за 9 месяцев 1924 года и за весь 1924—1925 бюджетный год.

3) Доклад ревизионной комиссии о своей работе и заключение по отчетам Правления.

4) Доклад Совета о деятельности.

5) Рассмотрение и утверждение бухгалтерского отчета Северосоюза за 9 месяцев 1924 года и за 1924—1925 бюджетный год.

6) Принятие устава союза.

7) Доклад Вологодского отделения Всекобанка.

8) План работ и смета на 1925—26 бюджетный год:

а) в части финансовой,

б) в части торгово-оперативной,

в) в части хозяйственной.

9) Организационные мероприятия на 1925—26 бюджетный год.

10) Выборы: правления, совета, ревизионной комиссии и уполномоченных на съезд пайщиков Центросоюза.

11) Разные: а) Доклад Страхбюро б) О кредитовании в государственных и кооперативных организациях и банках.

Слушали: 1. Очередные задачи Советской власти в области экономической политики и кооперации. (Докладчик т. Бызов И. Ф.).

Постановили: принять следующую резолюцию:

Собрание Уполномоченных Северосоюза, заслушав доклад т. Бызова об очередных задачах Советской власти в области экономической политики и кооперации, с удовлетворением отмечает громадные успехи Советской власти в области подъема крупной государственной промышленности и сельского хозяйства, которые в текущем году достигают почти довоенного уровня.

На ряду с общим ростом народного хозяйства Советского союза наблюдается громадный рост внутреннего и внешнего товарооборота страны, в котором участие кооперации с каждым годом возрастает все больше и больше, это происходит благодаря тому, что все мероприятия коммунистической партии и Советской власти были направлены на возрождение и укрепление всех видов кооперации.

Собрание приветствует решения пятнадцатой губпартконференции и четырнадцатого Всесоюзного съезда ВКП, направленные на укрепление экономического положения маломощной и средняцкой части крестьянства и в сторону широкого кооперирования их на основе активной самостоятельности масс.

Учитывая вышеуказанное, Собрание Уполномоченных одобряет все мероприятия Советской власти по укреплению и развитию экономической и культурной мощи Советского Союза и в то же время выражает твердую уверенность, что эти мероприятия и в дальнейшем будут направлены на укрепление основных отраслей промышленности и сельского хозяйства, а также на усиление кооперации, как основной товаропроводящей сети. В свою очередь Собрание Уполномоченных заявляет, что все свои усилия направит на дальнейшее укрепление всей кооперативной системы и защиту интересов маломощной средняцкой части крестьянства в борьбе с эксплуататорскими тенденциями кулацких и непмановских элементов, пытающихся помешать развитию социалистического строительства нашего Советского Союза. Да здравствует Советская власть... Да здравствует Советская кооперация!

Слушали: 2. Отчет о работе Северосоюза за 9 месяцев 1924 г. и за весь 1924—25 бюджетный год. Докладчик т. Ксюнин, Н. И.

3. Доклад Ревизионной Комиссии о своей работе и заключение по отчетам Правления. Докладчик т. Таборов, Н. А.

4. Доклад Совета о деятельности. Докладчик т. Рослов, Н. Г.

5. Рассмотрение и утверждение бухгалтерского отчета Северосоюза за 9 месяцев 1924 г. и за весь 1924—25 бюджетный год. Докладчик т. Назаров С. Д.

Постановили: Заслушав доклады о деятельности Северосоюза за 9 месяцев 1924 года и за 1924—25 операционный год, Собрание Уполномоченных, отмечая значительные достижения, как организационной, так и торгово-финансовой работы, признает работу Правления, Совета и Ревизионной Комиссии удовлетворительной и занятую линию правильной.

Отчет за 9 месяцев 1924 года и 1924/25 год утвердить.

С выдвинутыми предложениями Совета и Ревизионной Комиссии согласиться.

Полученную прибыль в 1924/25 году обратить на покрытие убытка за 1924 год, а непокрытую сумму в размере 20811 р. 29 к. оставить на балансе.

В будущей работе Северосоюза необходимо обратить особенное внимание:

1) На углубление и расширение работы со своей сетью, как в организационном отношении, так и в плоскости полного снабжения товарами рабоче-крестьянского потребления.

2) Стремиться свои закупки производить с полным учетом финансовых возможностей и спроса на таковые со стороны кооперированного населения, в частности, не допуская закупки товаров недоброкачественных.

3) Отмечая все увеличивающуюся связь с Центросоюзом, признать необходимым углубить и закрепить эту связь, указывая Центросоюзу на ненормальности и недочеты в хозяйственных взаимоотношениях с Северосоюзом.

4) Заготовку товаров от частных лиц и организаций сократить, допуская таковую лишь в исключительных случаях.

5) Собрание считает необходимым с целью учета действительного спроса и количества товаров фабрично-заводской промышленности и продуктов питания, с целью более полного обслуживания в этом отношении пайщика, предложить всем кооперативам представлять Северосоюзу свои планы и сметы своевременно.

6) Учитывая целесообразность выделения с. х. функций из системы Северосоюза в самостоятельные сельско-хозяйственные союзы—Вологодский и Грязовецкий, Собрание утверждает состоявшееся на этот счет постановление Совета Северосоюза.

7) В целях борьбы с разницей цен оптовых и розничных, обратить особенное внимание на снижение наценок на товары, а также и накладных расходов как в Северосоюзе, так и в первичной сети.

8) Предложить правлению принять все меры к ликвидации розничной торговли, имевшей место до сих пор на складе хозяйственных крестьянских товаров Северосоюза.

Слушали: 6. а) О принятии устава Союза.

б) Установление норм минимума числа членов, при наличии которого может существовать кооператив.

в) Об изменении нормы представительства кооперативов на Собрании Уполномоченных Союза.

Постановили: а) Нормальный устав Вологодского Союза потребителей обществ „Северосоюза“ принять и произведенные Правлением мероприятия по его оформлению утвердить.

По § 8 Устава Союза увеличить район деятельности Северосоюза, включив в него Биряковскую и Кожуховскую волости Тотемского уезда.

Незаполненные места § 12-го Устава по п. п. „б“ и „в“ принять в следующем виде: „б“) городские рабочие и транспортные общества с количеством членов от 2000 до 5000 вносят вступительный взнос в размере пяти (5) рублей и паевой взнос в размере десяти (10) процентов обязательных паевых взносов их членов;

„в“) Городские рабочие и транспортные общества п-лей с количеством членов свыше 5000 вносят вступительный взнос в размере пяти (5) руб. и паевой взнос в размере пяти (5) процентов обязательных взносов их членов.

б) Норму-минимум числа членов, при котором общество потребителей может открываться и действовать в районе „Северосоюза“, установить в 100 человек.

в) Просить Правление Центросоюза возбудить ходатайство перед соответствующими органами об изменении нормы представительства на собрание Уполномоченных Союза, предусмотренную § 13 Устава, по следующему расчету: 1 представитель на первые 300 членов и по одному на каждые последующие 200 членов, с тем однако, чтобы каждая организация послала не менее одного и не более 50 человек. Неполные нормы сверх 100 членов считаются за полные.

Слушали: 7. Доклад Вологодского отделения Всекобанка.

Постановили: 1. Признать, что работа Всекобанка была направлена на содействие развитию кооперации и по достигнутым результатам признается Собранием удовлетворительной.

2) В связи с проводимым сжатием банковских кредитов, Собрание Уполномоченных предлагает первичным кооперативам, в целях предупреждения могущих быть осложнений в финансовом положении кооперации, провести следующие мероприятия:

а) Необходимо перейти к торговле за наличный расчет.

а) Пересмотреть цены на товары в сторону их снижения.

в) Не допускать просрочки своих долговых обязательств и не выдавать „дружеских“ векселей.

г) Увязаться тесно с Союдами, как в области организационной, так и в торговой (закупка товаров).

д) Усилить работу по сбору целевых авансов от населения на закупку товаров, а также по привлечению вкладов и займов.

е) Принять меры к ликвидации задолженности населения кооперативам.

Слушали: 8. План работ и смета на 1925—26 бюджетный год в части финансово-торгово-оперативной и хозяйственной.

Постановили: 1. Учитывая, что основной нашей задачей в данное время является вопрос организации хозяйства, основанного на общественной самостоятельности—признать необходимым на будущее время торгово-финансовые взаимоотношения Северосоюза со своей сетью построить так, что если за отчетный период Северосоюз стремился к всемерному привлечению в свой оборот средств банковских и торгующих организаций, то в настоящий момент надлежит поставить себе задачу привлечения в оборот денежных авансов и паевых взносов кооперативов-членов.

Исходя из этого, признать, что активное участие низовой сети в финансовых мероприятиях Северосоюза должно выражаться в следующем:

а) Паявые взносы не должны быть только формальностью, они должны стать основной массой оборотного капитала Северосоюза.

б) Величина паявого взноса остается прежняя, т. е. $\frac{1}{4}$ часть обязательного паявого капитала кооператива.

в) Сроки для взноса паяв устанавливаются поквартальные—1 января, 1 апреля, 1 июля и 1 октября.

г) Товарное кредитование и предоставление преимущества при продаже товаров за наличные деньги, как общее правило, обуславливается выполнением низовой системой обязательств по внесению причитающегося пая.

д) Предложить всем членам союза с целью усиления общего оборота внести в Союз постоянный аванс в размерах по взаимному соглашению и в зависимости от материальной мощи кооперативов. Постоянный денежный аванс оплачивать из 9% годовых.

е) Для планомерного и бесперебойного снабжения своих членов товарами и предметами широкого потребления—закупку таковых производить на основе твердых договоров с центральными кооперативными и государственными организациями.

ж) В целях усиления финансовой мощи Северосоюза для планового продвижения и распределения товаров между своими членами, втягивать от последних в союзный оборот денежные авансы, в виде задатков на плановые товары, а также путем получения векселей на сроки и в размере обусловленном плановыми договорами.

з) В целях усиления оборачиваемости капитала и укрепления платежеспособности одобрить принятые меры перехода к торговле за наличные по основным товарам, как-то: мануфактура, махорка, мука и в дальнейшем аналогичные условия продажи, в отношении процента денежного покрытия, углублять в соответствии с условиями их приобретения Северосоюзом.

и) Расчетные отношения с периферией строить на здоровой кредитной политике, кредитуя совершенно крепкие в финансовом отношении организации, применяя для работы с слабыми организациями специальные условия продажи. (Фактическая ответственность членов по паям, краткосрочность кредита и вексельная дисциплина).

к) В целях сокращения накладных расходов стремиться к продвижению товаров в места потребления непосредственно с мест закупки, для каковой цели в местах, отдаленных от контор, объединять соседние между собой кооперативы.

2. В основу построения торгового плана и сметы положить не только учет финансовых возможностей и условий рынка, но и учет потребностей обслуживающего района.

3. Предполагаемый товарный оборот за год на сумму 6114409 рублей принять.

Учитывая опыт истекшего года и имея в виду состояние баланса на 1 октября 1925 г., а также практику работы по кредитным операциям потребные для одного оборота средства исчислить в сумме 1547130 рублей а именно:

а) собственных средств—197130 рублей.

б) товарный кредит от Госторговли—450000 р.,

в) денежный кредит от банков—600000 руб.,

г) товарный кредит Центросоюза—250000 руб.,

д) денежный кредит от системы—50000 руб.

4. Смету операционно-организационных расходов на 1925—26 год, исчисленную в 401206 р., включая сюда содержание аппарата, как главной конторы, так и отделений, принять и установить процентное отношение расходов к торговому обороту не свыше 6,57%, т.-е. сметных предположений и всякое увеличение этого процента проводить исключительно лишь с утверждения Совета.

5. Смету валового дохода от торговли в сумме 504109 р. и от эксплуатации помещений 13638 р., а всего 517747 р., с предполагаемой по торговой смете чистой прибылью в 102903 руб. принять и твердо установить, что исходя из принципа хозяйственного расчета и безубыточности операций, для покрытия операционных расходов средний процент наценки на торговый оборот не должен превышать 8,32%, т.-е. сметных предположений.

6. Для усиления оборотных средств Северосоюза, разрешить Правлению производить от имени Вологодского Союза Потребительских обществ Северосоюза займы в Государственном, Всероссийском Кооперативном и в других банках и кредитных учреждениях, Центросоюза, разных кооперативных организаций, учреждений и лиц, а также у трестов, синдикатов и других госторгующих организаций в общей сложности, на сумму 2000000 р. на условиях и на сроки по усмотрению Правления.

7. Уполномочить Правление выдавать от имени Северосоюза векселя и другие долговые обязательства, представлять в залог товары, товарные и другие документы и ценности, а также получать векселя и ставить, как на них, так и на других документах передаточные надписи и представлять векселя к учету и получать следуемые по ним суммы.

8. Поручить Правлению в дальнейшей его работе всемерно стремиться к освобождению средств из неподвижного и малоподвижного состояния и размещению таковых в полезном обороте. С этой целью производить реализацию излишнего имущества, не останавливаясь при этом перед снижением цен, уточнять и поверять расчеты по дебиторским счетам и извлекать закупки несезонных и неходовых товаров.

С л у ш а л и: 9) Организационные мероприятия на 1925—26 бюджетный год. Докладчик тов. Иванов, Г. Я. Представляются тезисы по докладу.

П о с т а н о в и л и: Резолюцию по организационным мероприятиям принять на основе прилагаемых тезисов доклада.

С л у ш а л и: 10) Выборы Правления, Совета, Ревизионной Комиссии и уполномоченных на съезд пайщиков Центросоюза.

П о с т а н о в и л и: Выборы произвести персональным голосованием выдвинутых кандидатур.

а) Состав Правления определить в 7 человек и 2 кандидатов.

По большинству голосов избранными в состав Правления считать следующих лиц:

Ксюнин, Н. И., Цыпнятова, Е. Л., Иванов, Г. Я., Демченко, А. П., Куликов, И. И., Волков, Н. М., Лежнев, А. В. и кандидатами к ним—Блинов, С. В., и Шалыгин, И. В.

б) Состав Ревизионной Комиссии определить 3 человека и 2 кандидата.

По большинству голосов избранными в состав Ревизионной Комиссии следующих лиц: Батуев, Н. А., Батов, П. К., Пищухин, А. И. и кандидатами к ним—Буроз, И. Г. и Сергеева.

в) Состав Совета установить в 25 человек и 6 кандидатов к ним.

По большинству голосов избранными считать следующих лиц:

Колмаков, Н. Л., Андреев, И. Ф., Рослов, Н. Г., Мاستвилишкер, И. Ф. Ванюшкин, А. С., Николаева, С. К., Егорова, П. Е., Шарманкин, Смирнов

Ф. И., Гурин, И. Н., Отурин, И. П., Бызов, И. Ф., Боков, П. Д., Киселев, В. М., Горохов, Розанов, Д. И., Прокатов, Н. В., Сухарев, П. С., а остальные 7 членами Правления.

Кандидатами к ним считать: Кузовников, И. И., Хромов, А. Ф., Су-слов, Адамсон, А. И., Головишкин, Кутьев, И. А.

г) Состав уполномоченных на собрание пайщиков Центросоюза на основе устава последнего определить в 3 человека и 2 кандидата.

По большинству голосов избранными считать: Ксюнин, Н. И., Хромов, А. Ф., Маствилишкер, И. Ф. и кандидатами к ним Трусов, К. Н., Андреев, И. Ф.

Слушали: 11) Разное. О кооперативном страховании.

Постановили: Предложить всем кооперативам района деятельности Северосоюза все имеющееся кооперативное имущество и товары на будущее время страховать полностью в своем взаимном кооперативном страховании через Коопстрах Бюро.

Подлинный за надлежащими подписями.



СПРАВОЧНЫЙ ОТДЕЛ.

Что должен знать счетовод-кооператор по налогам.

Льготное обложение кооперации налогами поставлено у нас в зависимость от соблюдения плательщиками разных требований закона, при несоблюдении которых и самые льготы утрачиваются. Налоговая практика два раза в год продолжает показывать, как кооперация, по преимуществу сельская, платится за неисполнение всего того, что по закону требуется для получения налоговых льгот.

Кто же должен заботиться о том, чтобы кооператив дал возможность налоговым органам применить при обложении его всю полноту льгот, предоставляемых законом? Несомненно счетовод, так как он фактически обыкновенно является главным и единственным бухгалтером предприятия, а также и консультантом в разных случаях жизни. От состава правления трудно, конечно, ожидать знакомства с разными подробностями налогового законодательства, но счетовод должен иметь его и может это делать. Ему необходимо знать настоящее положение этого вопроса и затем следить за новостями в этом направлении хотя бы по „Кооперации Севера“, где своевременно отмечаются все важнейшие изменения в этом деле.

Что же должен знать счетовод кооператива по налогам? Главным образом промышленное обложение, так как подоходного налога ему касаться не приходится, а в отношении гербового сбора первичному сельскому кооперативу особенной заботы нет, так как оплата разных документов при сделках его с райсоюзами и госорганами обставлена достаточными гарантиями правильности оплаты, круг же выдаваемых на месте кооперативом документов очень сужен.

Общие понятия о промышленном налоге. Чтобы правильно разбираться в вопросах обложения надо, конечно, иметь хотя бы краткие сведения о предмете по существу. Промысловым налогом у нас облагаются торговые и промышленные предприятия и личные промышленные занятия все, кроме особо изъятых от него специальными законами.

Состоит промышленный налог из двух частей: патентного и уравнительного сборов. Патент выбирается из касс НКФ к началу каждого полугодия и является авансовым платежом промышленного налога, который засчитывается в счет производящегося затем также в каждом полугодии обложения оборота предприятия уравнительным сбором. Кооперация пользуется при этом значительными льготами. Первоначально объем льгот был невелик и самая конструкция льготного обложения очень проста: скидка 25% и 50%, как с цены патентов, так и с оклада уравсбора, в зависимости от того закрытый ли был кооператив, или работавший и с не членами, при чем и в последнем случае оборот с членами выделялся и облагался уравсбором в половинном размере. Льготы эти касались притом только кооперативных предприятий чисто товарной торговли.

Какие льготы в настоящее время имеет кооперация? До настоящего времени имеет силу декрет 7/XII 1923 года и инструкция к нему, дополненные позднейшими постановлениями и разъяснениями НКФ. Налоговые льготы на основании этого законодательного материала представляются в следующем виде. Вся сельская первичная потребительская кооперация свободна от промыслового налога до тех пор, пока *оборот ее, подлежащий обложению уравниванием*, не превысит 10.000 руб. в полугодие. Кустарно-промысловая кооперация и сельско-хозяйственные кооперативные предприятия освобождаются от налога при всяком обороте. Кооперативы, сделавшие за какое-нибудь полугодие по всем своим заведениям, кроме сельскохозяйственных, облагаемый оборот больше 10.000 руб., со следующего полугодия уже должны выбирать патенты со скидкой 25% с цены (50% если они закрытые кооперативы), а до того времени они снабжаются бесплатными патентами, выдаваемыми на основании удостоверения райсоюза о вхождении в него кооператива членом и отчетов, подаваемых Фининспекторам не позже 1 мая и 1 ноября.

Выборка патентов. Чтобы получить патент со скидкой необходимо предъявить в кассу, или Фининспектору также упомянутое выше удостоверение своего союза. Патент требуется на каждое заведение особо (кроме, конечно, сельскохозяйственных предприятий). Требуются патенты также и на служащих кооператива, обслуживающих не сельскохозяйственные его предприятия, как состав правления, приказчик, счетовод и т. п., кроме простых рабочих в роде сторожа. Но всякий кооператив может не выбирать патентов на личные промысловые занятия на трех служащих, безразлично выборных, или наемных. На личные промысловые занятия патенты выдаются также со скидкой. Акцизные патенты (напр. на право продажи табаку) скидкой не пользуются, так как они относятся не к промысловому налогу, а к косвенным налогам. Если у кооператива есть складочное помещение для товаров, то на него следует выбрать особый бесплатный билет (по каждому торговому патенту разрешается содержать два бесплатных склада, при чем ледник для скоропортящихся продуктов, как напр. для масла, в это число не входит и является третьим бесплатным складом).

Патенты должны быть вывешены на видных местах в тех заведениях, к которым они относятся (лавка, склад, промышленное предприятие), а личные промысловые патенты—там, где работают указанные в них служащие.

Что является облагаемым оборотом? Оборотом в налоговом смысле по торговому предприятию считается вообще сумма, на которую продано за известное полугодие товара как за наличные, так и в кредит, включая сюда и стоимость товаров, ушедших непосредственно на хозяйственные нужды владельца предприятия.

У кооперативов облагается не вся эта сумма, а только ее часть. Здесь принимается во внимание, какого происхождения—кооперативного или стороннего—продавался товар и кому именно продавался—кооперативной организации, или на сторону.

Для первичного сельского кооператива видов оборота по продаже товаров может быть только два: продан товар, полученный *от своего райсоюза*—это называется товаром по кооперативной линии, и товар, купленный где бы то ни было *кроме своего райсоюза*—это называется сторонним товаром. Кому продан товар, т.-е. членам, или не членам, безразлично, так как покупатели в данном случае считаются *посторонними*.

Обложение оборота с кооперативным товаром. Оборот этот считается к обложению не в валовой сумме, а только в сумме тех накидок, которые кооператив сделал на себестоимость товаров, полученных от своего райсоюза, без всякого различия, какие именно эти товары—хлебные, бакалейные, мануфактурные и т. д. Следовательно, счетовод должен разрешить задачу отдельного учета товаров кооперативных и сторонних и точного указания накидок, сделанных на проданный кооперативный товар. Если кооператив этого не выявил, то существуют неоднократные указания НКФ, которые жестко предписывают финорганам облагать в таких случаях весь оборот полностью. Вся остальная часть оборота—продажа сторонних товаров—облагается по полной, валовой, сумме.

Из какой % облагается оборот? Наценка или наценка на кооперативный товар облагается из 4%, будучи приравнена к комиссионной торговле, а по остальной части обложение производится из разных %/о смотря по товару. Так назыв. классификацию товаров, т.-е. перечень %/о обложения по товарам необходимо иметь в кооперативе и руководствоваться ею при составлении отчетных сведений для финорганов. Оклады налога по всем частям оборота складываются и из суммы, пониженной на 25%, вычитается казенная стоимость патента. Остаток и покажет размер уравнильного сбора, на который начисляется еще 100% в местные средства. Следовательно, продажу сторонних товаров необходимо разбить на разные товарные группы, составив их из таких товаров, которые по классификации облагаются из одинаковых %/о.

Что будет, если разбивку оборота по товарам не сделать? Если такая разбивка не произведена, то кооператив облажат или по среднему арифметическому % из всех, соответствующих отдельным проданным товаром, или, что еще хуже, по %, соответствующему преобладающему в обороте товару, а при отсутствии и таких данных—по товару, облагаемому высшим %. Напр., хлебобакалейная торговля будет в таком случае обложена из 1,5%, хотя собственно хлебные товары облагаются только из 1%.

Что считается облагаемым оборотом в промышленных заведениях? Промышленные предприятия могут или производить продукцию из своего собственного материала, или только перерабатывать чужой материал по заказу его владельцев. Сообразно с этим оборот первого рода промышленных предприятий сложится из стоимости выработанного и притом уже проданного товара, причем если выработка передается для продажи в торговое заведение того же владельца, то оборот по промышленному предприятию сосчитывается в сумме себестоимости только продукции. Промышленные же предприятия, обрабатывающие чужой материал или продукт, оборотом имеют свой валовой заработок, т.-е. суммы, полученные за обработку, но без стоимости самого материала.

Кооперация имеет по производственному обороту существенную льготу—освобождение от налога оборота того производственного предприятия, продукция которого передается для продажи в свое же торговое заведение, напр., хлеб и крендели из пекарни, передаваемые в лавку, по себестоимости их пекарне не облагаются, а облагается только один раз их продажа в обороте лавки.

Производственные предприятия второй группы—работающие на чужом материале, если они перерабатывают продукты хозяйства своих членов: скотоводства (кожевенные заводы), молочного хозяйства (маслодельные заводы), огородничества (паточные заводы), садоводства (варильные заве-

дения), признаются предприятиями сельскохозяйственного значения и не подлежат вовсе промысловому налогу—не выбирается, значит, на них патентов и оборот их не учитывается для обложения. Здесь не значится переработки продуктов полеводства, так что мельницы с этой точки зрения сельскохозяйственными предприятиями не являются и промысловому налогу подлежат. Освобождены кроме перечисленных также и мастерские для починки орудий сельского хозяйства и кузницы.

Если перечисленные выше виды производственных предприятий принимают для переработки продукта и от не членов кооператива, то они рассматриваются уже как предприятия коммерческого значения, требуют выборки патентов, но обороты все-таки облагаются по ним те, которые сделаны только с не членами.

Свободен от промыслового налога также и сбыт произведений сельского хозяйства членов кооператива, как в операции их приема, или закупок, так и в стадии сдачи, или перепродажи.

Каким порядком сообщаются сведения об оборотах финансовым инспекторам? Установлена особая форма заявлений об оборотах, бланками которой необходимо запастись заблаговременно у финансового инспектора или в УФО. Бланк этот заполняется по каждому платному торговому или промышленному патенту, имеющемуся у кооператива, кроме предприятий сельскохозяйственных (на которые должны иметься бесплатные патенты) и подаваться не позже 15 апреля и 15 октября. На лицевой стороне бланка надо дать ответы на все заданные там вопросы, выразить согласие подтвердить показываемые цифры своими торговыми книгами и ожидать требования присылки книг от финансового инспектора.

Так как расчеты, показывающие состав облагаемого оборота, за неимением места на бланке не поместятся, то необходимо к заявлению об обороте прикладывать и этот подробный расчет, в котором указать сумму накидок на проданный товар кооперативного происхождения и сумму продажи по товарам постороннего происхождения согласно классификации.

Книги, ведущиеся в кооперативах, как основанные на правилах двойного счетоводства, в общем удовлетворяют тем требованиям, которые предъявляет закон к торговым книгам, относительно же многоглавничков и интегралов имеется специальное разъяснение НКФ (от 10/XII 1925 года, № 447.702), разрешающее вести книги не в каждом отдельном заведении, а в одном месте, в конторе, при правлении, или главном предприятии—безразлично.

Вновь возникающие предприятия. Как быть, если кооператив открывает новое предприятие, напр. отделение, у которого следовательно никакого оборота в истекшем полугодии не было? В данном случае заявление об обороте подается не позднее 2 недель со дня открытия предприятия, при чем оборот показывается только в действительно сделанной до дня подачи сумме и такое предприятие будет обложено на первое полугодие своего существования по предположительному на основании приведенных в заявлении данных обороту.

Сроки уплаты уравнительного сбора. Оклады уравнительного сбора должны быть установлены в первом полугодии к 1 декабря и во втором—к 1 июня, после чего каждому плательщику посылается именное извещение, в котором должны быть указаны сумма установленного оборота, процент обложения, стоимость заченного в уравнисбор патента и оклад сбора с объяснением порядка обжалования. Платеж производится по поло-

винам: не позже 20 декабря и 1 марта для первого полугодия и не позже 20 июня и 1 сентября—для второго. За несвоевременный после срока взнос полагается начисление пени в размере $\frac{1}{10}\%$ за каждый день просрочки, кроме чего всегда возможно ожидать понудительных мер взыскания в виде описи и ареста товара.

Всеида поэтому надо полнить о сроках платежа, чтобы правление могло подготавливать к ним надлежащие денежные суммы.

Обжалование. Если из полученного извещения видно, что оборот установлен в большей сумме, чем он был рассчитан при подаче заявления об обороте, то надлежит не откладывая дела, так как месячный срок на обжалование начинается *не со дня получения извещения*, а со времени окончания установления окладов финансовым инспектором, которое для плательщика неизвестно, составить жалобу с подробным освещением оборота кооператива или, если эта работа окажется для счетовода непосильной, немедленно обратиться к инструктору или в райсоюз. *Жалобы гербовым сбором не оплачиваются* и подаются через финансового инспектора в уездную налоговую комиссию, а в Вологодском уезде в Губернскую налоговую комиссию.

Льготы по затруднительному положению. Если кооператив находится в особо затруднительном положении, напр. вследствие понесенных крупных убытков от пожара, кражи и т. п., возможно возбудить ходатайство перед налоговой комиссией о понижении оклада, при чем уездная налоговая комиссия (для Вологодского уезда—губернская) имеет право даже полного сложения налога. Такие просьбы согласно § 60 перечня изъятий по гербовому сбору от сбора этого освобождены.

Г. П.

Книжная полка.

Что читать крестьянину?

Новые издания, поступившие в редакцию журнала „Кооперация Севера“.

Как поднять доходность крестьянского земледелия. Агроном С. А. Ершов. Издательский Кооперативный союз. Ленинград, 1925 г. Стр. 71. Цена 45 коп. До сих пор мелкие крестьянские хозяйства медленно расстаются с трехпольем. Между тем зерновое трехполье является невыгодным и отсталым. Чтобы поднять свое хозяйство и сделать его жизненным и доходным, а также чтобы семья могла иметь возможно большой общий заработок и чтобы труд распределялся возможно равномернее в течение всего года и, особенно в течение лета, каждое мелкое хозяйство во всей нечерноземной полосе республики должно принять все меры к увеличению количества скота и к улучшению его качества. Теперешнее навозное скотоводство надо превратить в молочное-продуктивное т. е. надо увеличить удои молока, а для этого необходимо сначала приложить все меры к получению в хозяйстве большого количества корма.

Книжка описывает улучшенные приемы обработки парового поля, обработки под овес, способы очистки и сортировки семян, значение полевого травосеяния, улучшение лугов и болот, технику применения

удобрений, введение в хозяйство льноводства, разведение кормовых корнеплодов.

В заключение книжка приводит таблицы и указания для замены трехполья более доходными и продуктивными севооборотами.

Что надо знать каждому крестьянину. Н. Я. Кузьмин. Ленинград. 1925. Рабочее издательство „Прибой“. Стр. 69. Цена 20 к.

Книжка представляет чрезвычайно ценный справочник по важнейшим вопросам крестьянского хозяйства. В ней заключаются справки и разъяснения о том, как производилась выдача яровых семян весной 1925 г. и как они должны возвращаться, что такое отборные семена, для чего выдается отборный семенной материал, условия его выдачи, где и как отпускаются крестьянину семена, сельско-хозяйственный инвентарь и удобрения, сведения по животноводству и охране животных, где получить средства, орудия по борьбе, популярную литературу и практическую помощь против вредителей, сведения о землеустройстве, что нужно знать крестьянину о государственном земельном имуществе, как организовать мелиоративное товарищество и много других необходимых справок по кредитованию, рыболовству, лесному делу и т. п.

В конце книжки приложены: „Постановления III съезда Советов СССР о мероприятиях по поднятию и укреплению крестьянского хозяйства и Резолюции Всесоюзной Конференции РКП(б).“

Для чего нужны элеваторы-зернохранилища, и как они устроены. Популярное изложение основ хлебной торговли и устройства элеваторов-зернохранилищ. (С рисунками и 9 чертежами). Инженер В. М. Ельчуков. Ленинград 1925. Издательство „Мысль“. Стр. 61. Цена 25 к.

Уход за лошадыю. Ветеринарный врач В. Красюков. Ленинград 1925. (Издание второе, дополненное, с 1 рисунком). Издательство „Мысль“. Ленинград 1925 г. Цена 25 коп.

Книжка содержит рисунок с описанием строения лошади, наставления об уходе за лошадыю, помещении, очистке воздуха в конюшне, чистке, купаньи, уходе за копытами, средствах отучить лошадь от дурных привычек, кормлении лошади, как пользоваться работой лошади, о выращивании и холощении жеребят.

В конце книжки описан уход за больной лошадыю.

Ковка лошадей. (Руководство для сельских хозяев, с 31 рисунком). Д. А. Пеллинен. Издательство „Мысль“. Ленинград. 1925. Стр. 16. Цена 8 коп.

Брошюра снабжена необходимыми рисунками и содержит описание ковки лошадей (подковывание здоровых копыт и пригонку подков к копыту), дурной неправильной ковки, различных форм подковы, подковывание больных и порочных копыт. В конце брошюры помещены сведения об уходе за копытами.

Доходные паровые гряды. Руководство к получению ранних овощей наиболее дешевым способом. (С 17 рисунками). Д. Хомутов. Издательство „Мысль“. Ленинград 1925. Стр. 30. Цена 15 коп.

Книжка указывает как удобрять доходные паровые гряды и содержит сведения о выборе места, рытье канав, направлении паровых гряд, материалах для их набивки, земле, времени и подробностях устройства, посева и сортах растений для паровых гряд.

Правильная посадка и пересадка деревьев и кустарников. Влад. Никольский. Издание 2-ое (с 4 рисунками). Издательство „Мысль“. Ленинград 1925. Стр. 50. Цена 30 коп.

Берегите лес. В. Э. Бауэр. Издательство „Мысль“. Ленинград 1925. Стр. 48. Цена 20 коп.

Как обозначено на обложке, книжка содержит сведения о том, какую пользу лес приносит сельскому хозяйству, поясняет значение леса в народном хозяйстве, и что надо знать крестьянину о лесах местного значения.

Ядовитые растения. (Какой вред они причиняют скоту и людям, как их уничтожать и какую пользу можно из них извлечь). В. Э. Бауэр. Издательство „Мысль“. Ленинград 1925 г. Стр. 74. Цена 30 коп.

В книжке приложен список вредных растений с основными и местными названиями. Описание растений сделаны подробно и ясно. Для маслодельных артелей особенно важно указание на ряд растений, которые, в общем не причиняя вреда скоту, уменьшают удой или портят молоко (стр. 68), передавая и вырабатываемому из него маслу различные пороки (привкус, плохую сбиваемость, запах).

К СВЕДЕНИЮ НИЗОВЫХ КООПЕРАТИВОВ.

ИМЕЮТСЯ В ВОЛОГ. ОТДЕЛЕНИИ ГОСИЗДАТА:

- 1) Брошюра А. Посадова „**Метрические меры**“ (Что такое метрическая система мер и как ее применять). Москва, 1925 г. 32 стр., цена 8 коп.
- 2) Два больших плаката в красках: „**Метрические меры**“ и „**Удобство и распространенность метрической системы мер**“ (с объяснительной к ним запиской). Цена 90 коп.

ВОЛОГОДСКИЙ СОЮЗ СЕЛЬСКО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ, МОЛОЧ

(Организован

СВОДНЫЙ БАЛАНС

А К Т И В.

	Главная контора.		Отделе- ния.		ВСЕГО.	В % к ба- лансу.
I. Денежные средства.						
1. Касса	13045	44	14763	87	27809	31
2. Текущие счета	71248	70	13684	64	84933	34
	84294	14	28448	51	112742	65 4,51
II Ценные бумаги и пай.						
3. Облиг. госуд. займов	663	70	—	—	663	70
4. Пай в коопер. орган.:						
а) в Маслоцентре	40874	77	—	—	40874	77
б) в Лыноцентре	1000	—	—	—	1000	—
в) во Всекобанке	10100	—	—	—	10100	—
г) во Всерос. Страж. Союзе .	375	—	—	—	375	—
	53013	47	—	—	53013	47 2,12
III. Имущество.						
5. Недвижимое имущество:						
а) строения	51972	50	3300	—	55272	50
б) неоконченные постройки .	2620	18	—	—	2620	18
6. Движимое имущество	17210	68	6245	98	23456	66
	71803	36	9545	98	81349	34 3,26
IV. Товары.						
7. Товары на складах:						
а) по сбыту:						
льноволокно	245078	52	67361	70	312440	22
масло и др. молочн. пр. .	37752	42	35032	17	72784	59
сырье (кожа, опоек, овчи- на и т. л.)	9425	61	11493	66	20919	27
б) по снабжению	134241	92	6242	20	140484	12
8. Товары, перед. на ком.:						
а) по сбыту	731430	73	—	—	731430	73
б) по снабжению	9097	57	—	—	9097	57
9. Товары приня. на ком.:						
а) по снабжению	279	—	—	—	279	—

НОЙ И КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ „ВОЛОГДОСЕЛЬСОЮЗ“.

17 декабря 1924 г.).

на 1-е декабря 1925 г.

П А С С И В.

	Главная контора.		Отделе- ния.		ВСЕГО.		В % к ба- лансу.	
I. Капиталы.								
1. Основной	91299	20	—	—	91299	20		
2. Амортизационный	4074	51	—	—	4074	51		
3. Паевой	49400	32	—	—	49400	32		
4. Запасный	4992	50	—	—	4992	50		
II. Займы.								
5. Ссуды и спец. тек. счета:	149766	53	—	—	149766	53	5,99	
а) долгоср. ссуда НКФ.	30000	—	—	—	30000	—		
б) ссуды краткоср. целев.	15750	—	—	—	15750	—		
в) учет товарн. документ.	25640	—	—	—	25640	—		
6. Учет векселей	312613	87	16863	26	329477	13		
III. Векселя.								
7. Векселя выданные:	384003	87	16863	26	400867	13	16,04	
а) долгосрочные	14886	18	—	—	14886	18		
б) краткосрочные	251962	07	—	—	251962	07		
IV. Кредиторы.								
8. Коопер. члены поставщ.	21078	76	16452	20	37530	96		
9. Коопер. члены покупатели:	266848	25	—	—	266848	25	10,67	
а) по расчетам	5160	36	—	—	5160	35		
б) по векселям	239500	—	—	—	239500	—		
10. Кооперативные организ.								
а) Маслоцентр по авансам под масло	511051	42	—	—	511051	42		
б) Льноцентр по расч. за лен	208909	08	—	—	208909	08		
в) другие организации	185319	62	9988	39	195308	01		

А К Т И В.

	Главная контора.		Отделе- ния.		ВСЕГО.	В % к ба- лансу.	
10. Переработки	223	—	—	—	223	—	
11. Накладные расходы	695	08	—	—	695	08	
V. Векселя.	1168223	85	120129	73	1288353	58	51,54
12. Векселя получ. в портф.	16839	44	18382	40	35221	84	
13. » в учете	312613	87	16863	26	329477	13	
14. » протестованные	310	—	—	—	310	—	
VI. Дебиторы.	329763	31	35245	66	365008	97	14,60
15. Коопер. члены поставщики	49021	80	3785	79	52807	59	
16. Коопер. члены покупат.	3043	86	5921	37	8965	23	
17. Кооперативные организ.	29463	44	47184	48	76647	92	
18. Госорганы и госпредпр.	19275	48	37450	75	56726	23	
19. Частн. орган. и лица	1779	09	100	—	1879	09	
20. Подотчетные лица:							
а) авансы операц.	13075	94	—	—	13075	94	
б) » организац.	2243	74	385	56	2629	30	
21. Служащие и рабочие	1533	43	244	69	1778	12	
22. Задатки выданные	62586	82	8791	12	71377	94	
23. Налож. плат. и докум. на инк. . .	30168	76	—	—	30168	76	
24. Переходящие суммы	1217	12	22	76	1239	88	
25. Комитенты	8	87	—	—	2	87	
VII. Внутренние расчеты.	213418	35	103886	52	317304	87	12,69
26. Отделения	178996	19	—	—	178996	19	
27. С.-хоз-яйств. предприятия	40774	85	—	—	40774	85	
VIII. Результаты.	219771	04	—	—	219771	04	8,79
28. Расходы текущие	45445	58	16854	40	62299	98	2,49
	2185733	10	314110	84	2499843	90	100

ЗАБАЛАНСОВЫЕ СТАТЬИ.

1. Векселя, выданные в обесп.	73450	—	—	73450	—
2. Векселя, полученные	7150	—	—	7150	—

П А С С И В.

	Главная контора.		Отделе- ния		ВСЕГО.		В % к ба- лансу.
11. Госорганы и госпредпр.	10788	13	—	—	10788	13	
12. Частные орг. и лица	712	75	1	27	714	02	
13. Служащие и рабочие	—	—	236	84	236	84	
14. Переходящие суммы	6262	12	—	—	6262	12	
V. Внутренние расчеты.	1188782	23	26678	70	1215460	93	48,62
15. Главная контора	—	—	138870	56	138870	56	5,56
VI. Результаты.							
16. Продажа и отп. тов.	55522	05	38621	18	94143	23	
17. Доходы	91506	08	2738	20	94244	28	
18. Прибыль прошл. года	49304	09	90338	90	139642	99	13,12
	196332	22	131698	28	328030	50	
	2185733	10	314110	80	2499843	90	100

Председатель Правления **А. П. Демченко.**Главный Бухгалтер **С. А. Кузнецов.**

Баланс Тотемского Рабоче-Крестьянского

на 1 ноября

А К Т И В.

	С У М М А.				В %
	Частная.		Общая.		
1. Денежные средства:					
а) касса	1306	90			
б) текущие счета	2132	19	3439	09	2,6
2. Ценные бумаги	—	—	708	—	0,54
3. Векселя:					
а) к получению	73	48			
б) в протесте	114	73	188	21	0,15
4. Паи и акции	—	—	5657	04	4,3
5. Движимое имущество	—	—	4911	87	3,85
6. Товары (по продажным ценам):					
а) в магазинах	68701	58			
б) в отделениях	11509	05	80210	63	61,1
7. Материалы и готовые изделия:					
а) в крендельно-пряничн. мастерск. .	5487	69			
б) в колбасной мастерской	269	64			
в) в переработке	329	47	6086	80	4,65
8. Заготовки (мясных продуктов)	—	—	215	50	0,16
9. Дебиторы:					
а) покупатели 15466—59					
б) поставщики (здатки) 4581—49	20048	08			
в) служащие по жалованию	916	53			
г) подотчетные лица	1454	41	22419	02	17,7
10. Расходы текущего года	—	—	7465	26	4,95
БАЛАНС	—	—	131301	42	100%

Председатель Правления
Бухгалтер

янского Общества Потребителей

1925 года.

П А С С И В.

	С У М М А.				В %/о
	Частная.		Общая.		
1. Капиталы.					
а) паевой	4947	68			
б) основной	12485	86	17433	54	13,2
2 Кредиторы:					
а) поставщики	7367	16			
б) покупатели	3191	26			
в) по векселям к платежу	52593	11			
г) по займам	12000	—			
д) по вкладам	1905	59			
е) по спец. тек. сч. под товары	3500	—	83557	12	61,66
3. Наценка на остаток товаров на 1 ноября 1925 года на покупную стоимость товаров по счетам	—	—	15400	42	11,84
4. Доходы текущего года	—	—	7777	77	5,20
5. Чистая прибыль 1924/25 года (не распределенная)	—	—	10132	57	8,1
БАЛАНС	—	—	131301	42	100% ₀

Н. Сысоев.

Лапин.

Баланс Тотемского Рабоче-Крестья

на 1 декабря

А К Т И В.

	С У М М А.				1/10 от- нош. к балан.
	Частная.		Общая.		
1. Денежные средства:					
а) касса	2121	70			
б) текущие счета	3966	68	6088	38	4,16
2. Ценные бумаги	—	—	708	—	0,47
3. Векселя:					
а) к получению	53	48			
б) в протесте	80	73	134	21	0,09
4. Паи и акции	—	—	6557	04	4,28
5. Движимое имущество	—	—	5055	79	3,46
6. Товары (по продажным ценам):					
а) в магазинах	62009	58			
б) в отделениях	10695	16	72704	74	49,79
7. Материалы и готовые изделия:					
а) в крендельно-пряничной мастер. .	4803	73			
б) в колбасной	366	58			
в) в переработке	808	31	5978	62	4,88
8. Заготовки	—	—	35	—	0,02
9. Дебиторы:					
а) покупатели:					
1) учреждения 5839—23					
2) рабочие и служащие 1914—12	17753	35			
б) поставщики (зататки на товары) .	13466	27			
в) служащие по жалованию	745	60			
г) подотчетные лица	2132	35	34097	57	23,31
10. Расходы текущего года	—	—	14839	63	10,84
БАЛАНС	—	—	146298	98	—

Председатель Правления
Бухгалтер

янского Общества Потребителей
1925 года.

П А С С И В.

		С У М М А.				% от- нош. к балан.
		Частная.		Общая.		
1. Капиталы:						
а) основной		12539	36			
б) паевой		5192	83	17732	19	12,12
Кредиторы:						
а) поставщики		7606	85			
б) покупатели		3418	57			
в) векселя к платежу		43179	92			
г) займы в кредитн. учрежден.		23000	—			
д) вклады		1969	87			
е) спец. тек. счета под товары		9219	56	88394	76	60,42
3. Доходы текущего года:						
а) наценка на остаток товаров на 1-е декабря 1925 года		14795	25			
б) валовая прибыль т./г.		15244	21	30039	46	20,53
4. Нераспределенная чистая прибыль 1924/25 года		—	—	10132	57	6,93
БАЛАНС		—	—	146298	98	—

Н. Сысоев.

Лапин.

Баланс Вельского Районного Союза Потребителей (Организован)

А К Т И В.

I. Денежные средства.					
Касса	6791	44			
Текущие счета	9326	—	16117	62	4,57
II. Ценные бумаги.					
Облигации 6% золотого и крестьянского выигрышного займа	—	—	1545	43	0,44
III. Векселя к получению.					
Векселя полученные	—	—	21721	—	6,16
IV. Товары и материалы.					
Товары на складах	116210	54			
„ передан. на комиссию	2043	75			
„ в пути	39417	67			
Материалы	1111	57	158783	53	45,07
V. Производства и заготовки.					
Заготовки и переработки	—	—	400	39	0,10
VI. Дебиторы.					
Кооперативы члены	69405	93			
Другие кооперативные организации	4810	56			
Центросоюз	7204	65			
Госорганы	34726	96			
Разные учреждения и лица	13286	53			
Разные лица по разн. расчетам	503	46			
Служащие и рабочие	691	53			
Подотчетные лица	819	68			
Переходящие суммы	1644	01	133093	31	37,77
VII. Паи.					
Паи в разных организациях	—	—	15501	74	4,41
VIII. Имущество.					
а) Движимое	4978	21			
б) Недвижимое	243	24	5221	45	1,48
БА Л А Н С.	—	—	352384	47	100
Забалансовые счета.					
Счет ценностей принятых на комиссию	—	—	562	63	
В С Е Г О.	—	—	352947	10	

Примечание: Задолженность за кооперативами членами обеспечена получен

Председатель Правления *А. Чертовской.*

Член Правления *П. Самылов.*

бительных Обществ на 1 октября 1925 года.
1 июля 1924 г.).

П А С С И В.

I. Векселя выданные и займы.					
Векселя выданные	122631	16			
Векселя в учете	85532	—			
Спец. текущ. счет № 1 в Комбанке	10064	83	218327	99	61,93
II. Кредиторы.					
Кооперативы члены	3485	48			
Другие кооперативные организации	774	69			
Госорганы	9940	59			
Разные учреждения и лица	368	76			
Разные лица по разным расчетам	687	52			
Служащие и рабочие	263	85			
Переходящие суммы	2833	55	18354	44	5,24
III. Капиталы.					
Основной	74900	59			
Паевой	5558	11	80458	70	22,83
IV. Регулирующие счета.					
Наложен. на товар в мануфак.-галантерей- ном складе	2374	72			
Фонд погашения имущества	882	15			
Фонд резерва на покрытие потерь по рас- четам с дебиторами и потеря от то- варов	3543	59	6800	46	1,93
V. Результаты.					
Прибыль текущего года	—	—	28442	88	8,07
БА Л А Н С					
	—	—	352384	47	100
Забалансовые счета.					
Счет комитентов	—	—	562	63	
В С Е Г О					
	—	—	352947	10	

ными от них векселями, находящимися в учете.

Бухгалтер А. Дьяконов.

ЗАКЛЮЧИТЕЛЬ

Вельского Общества Потреби

А К Т И В.

НАИМЕНОВАНИЕ СЧЕТОВ.		Частная сумма.		Общая сумма		‰ отно- шение
Денежные средства.						
1	Касса	131	23			
2	Текущие счета в Комбанке	12	79			
3	„ „ „ Вельском Уфо	1	50	145	52	0,16
Ценные бумаги:						
4	Облигации 6‰ выигрышного займа	895	—			
5	„ „ государственного 5‰ займа	98	40			
6	Паи в Вельском райсоюзе коопер.	1294	—			
7	„ „ „ Союзе с.-х. коопер.	1000	—			
8	„ во Всекобанке	800	—	4087	40	4,70
Т о в а р ы.						
9	На складе	17279	52			
10	В главном магазине	39327	63			
11	„ книжном	3645	08			
12	„ булочной	2667	52			
13	„ пекарне	1357	45			
14	„ мясном отделе	435	20			
15	„ Шадринском филиале	1536	94			
16	„ переработке	2097	76	68347	10	78,62
И м у щ е с т в о.						
17	Движимое имущество и инвентарь	—	—	3538	50	4,07
Д е б и т о р ы.						
18	Разные лица	1180	35			
19	„ учреждения	4400	91			
20	Служащие и рабочие	1452	76			
21	Кооперативы	254	34			
22	Подотчетные лица	1405	49			
23	Вельский райсоюз	1446	16	10141	02	11,66
24	Переходящие суммы	—	—	677	51	0,79
БАЛАНС.		—	—	86937	05	100

Председатель Правления
Бухгалтер

НЫЙ БАЛАНС

телей на 1 октября 1925 года.

П А С С И В.

НАИМЕНОВАНИЕ СЧЕТОВ.		Частная сумма.		Общая сумма.		‰ ‰ отно- шение
1	Капиталы.					
	Основной неделимый	15289	45			
	Паевой	3680	65			
	Погашение имущества	1041	65			
	Фонд покрытия членских взносов беднейшего населения	61	21	20072	96	23,09
2	Срочные обязательства.					
	Векселя выданные	—	—	24421	26	28,09
3	Ссуды под товар.					
	Специальный текущий счет в Комбанке	—	—	12929	72	14,88
4	Кредиторы					
	Разные лица	176	93			
	„ учреждения	1430	19			
	Служащие и рабочие	173	53			
	Кооперативы	8	33	1788	98	2,05
	Вклады	—	—	961	25	1,11
	Переходящие суммы	—	—	433	67	0,49
5	Результаты.					
	Наложение на остаток товаров	13255	72			
	Чистая прибыль за 1924/25 г.	13073	49	26329	21	30,29
БАЛАНС.		—	—	86937	05	100

Гильбо.

С. Бовыкин.

Каргопольское О-во Потребителей
баланс на 1 января 1926 года.

А К Т И В.		Сумма.		П А С С И В.		Сумма.	
Налич. денег в кассе.	2412	19	Паевые взносы членов	3186	—		
% бумаги	879	06	Основной капитал . .	10812	08		
Паевых в учрежден. .	2544	90	Займы	17841	88		
Текущ. счета в банках	451	40	Вклады	811	37		
Движимое имущество.	2774	80	Долги поставщикам за товары, разн. лиц. и учр.	11918	16		
Транспортов в пути .	393	23	Счет выданных вексел.	34760	93		
Должны разные лица и учреждения	6295	59	Начислено на товары и прибыль тек. года . .	21279	50		
Авансы на покупку товаров и раз'езды .	10412	81	Начислено по произ- водству	9334	13		
Товары по продажным ценам:							
По л. № 1 . . . 35298—72							
„ № 2 . . . 5024—20							
„ № 3 . . . 12032—83							
По мясн. лав. . . 5312—26							
По пекарне . . . 10306—96	67974	97					
Счет бойни	48	32					
Счет торговых расход.	9473	60					
Счет расходов по про- изводству	6283	17					
Баланс	109944	05	Баланс	109944	05		

Примечание: в сумме 6295 р. 59 к. числится рабочий кредит 1929 р. 69 к., отпущено товара в кредит пекарней 1853 р. 36 коп. и за разными лицами и учреждениями 2512 р. 54 коп.

ПРАВЛЕНИЕ.

Баланс Христо-Рождественского О-ва П-лей на 1 октяб. 1925 г.

А К Т И В.		Руб.	К.	П А С С И В.		Руб.	К.	Руб.	К.
Касса	—	—	47 21	Паевой капитал:					
Ценные бумаги . .	—	—	40 —	По торговле . . .	1862	48		3576	48
Товаров по прод. ст.	—	—	6499 59	По молочн. пр-ву .	1714	—			
Ржи и овса	—	—	60 48	Основной капитал.	—	—	9050	50	
Масла на заводе . .	—	—	691 12	Специальные капит.					
Сыра на заводе . .	1035	75	1840 72	Обороты	1520	09		3114	75
„ на комиссии.	834	97		На постройку сыро- варного отделения .	1594	66			
Кирпича	—	—	1267 89	Итого	—	—	15751	73	
Имущест. и инвен.	—	—	11119 29	Долги:					
Материалы	—	—	1340 94	Северосоюзу . . .	74	16	—	—	
Паи в организациях.				С.-х. банку по ссуде	1000	—	—	—	
Паи в Северосоюзе	389	58	1322 16	С.-х. банку по обяз.	593	60	—	—	
Паи в Сельсоюзе .	427	—		Кубино-Озер. О. П.	2	—	—	—	
Паи в Всекобанке.	401	58		Мастеру кир. завода					
С.-х. банке	100	—		Молодцову	168	07	—	—	
Акц. О-ва Добролет	4	—		Членам за молоко.	3942	45	—	—	
Должны:				Залоги служащих .	456	55	—	—	
Носчики молока . .	645	76	6418 20	Служащим	161	46	6398	29	
Сельсоюз	5772	44		Наложение на остат- ке товара	—	—	896	50	
Расходы, произве- денные за счет буду- щего года служащим и рабочим	—	—	300 37	Прибыль:					
Баланс	—	—	30947 97	По торговле . . .	4682	21		7901	45
				По кирп. заводу .	219	—			
				По молоч. пр-ву .	3000	24			
				Баланс	—	—	30947 97		

Председатель Правления **Торопанов.**

Члены:	Шестериков.	Члены ревизион. комиссии.	Мителев.
	Варфоломеев		Маринов.
	Суслов.		Швалеv.
	Ляпин.		

СОДЕРЖАНИЕ.

Общий отдел.

	Стр.
Итоги работы „Северосоюза“	1—4
Резолюция по организационным мероприятиям Северосоюза на 1925—26 год	4—11
Влияние заготовительных цен на льноводство. <i>П. Кузнецов</i>	11—14
Как может кооператив бороться за качество товаров. <i>Г. И.</i>	14—18
Нужна ли госторговля в Тотьме? <i>И. И. Прибытков</i>	18—20
О строении расходов кредитных учреждений. <i>Л. Андреевский</i>	21—23

Кооперативная жизнь.

Тигинский кооператив Вологодского района. <i>В. М.</i>	24
Христо-Рождественское о-во п-лей. <i>Шестериков</i>	25—26
Кооперативная хроника.	26—28

Сельское хозяйство.

Стоимость переработки молока на артельных заводах. <i>Ф. Юхнев</i>	29—30
Работы непечатый край. <i>А. Шестериков</i>	30—31
Сельско-хозяйственная хроника.	31—32

Официальный отдел.	33—42
Справочный отдел.	43—47
Книжная полка. Что читать крестьянину?	47—49

Ответств. редактор **Н. И. Ксюнин.**
