

ПРОЛЕТАРИИ ВСЕХ СТРАН, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

В ЕДИНЕНИИ — СИЛА!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ,
ИЗДАВАЕМЫЙ СЕВЕРОСОЮЗОМ

ПРИ УЧАСТИИ:

АРТЕЛЬСОЮЗА,
СЕВЕРН. ОВА С. - Х. КРЕДИТА,
КУБИНЛЕССОЮЗА,
ВОЛОГДОСЕЛЬСОЮЗА,
и Вологодского Отделения
В С Е К О Б А Н К А.

ГОД ИЗДАНИЯ 5-й.

№ 15-16.

АВГУСТ 1925 года.

ВОЛОГДА.

ПРИНИМАЕТСЯ ПОДПИСКА

— на 1925 год —

НА ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ

„Кооперация Севера“,

издаваемый Северосоюзом при участии Артельсоюза,
Сев. О-ва С.-Х. Кредита, Кубинлессоюза, Вологодсельсоюза
и Вологодского Отделения Всекобанка.

— Журнал имеет отделы: —

Общественно-политический, кооперативный, сельско-хозяй-
ственный, официальный, справочный, библиографию, об-
ъявления и приложения:

ПЛАНЫ и СМЕТЫ ПО УСТРОЙСТВУ МАСЛОДЕЛЬНЫХ,
СЫРОВАРЕННЫХ ЗАВОДОВ, ЛЕДНИКОВ и ДР.

— ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ: —

- 1) в редакции журнала (г. Вологда, Торговая площадь,
дом „Северосоюза“);
- 2) в конторах „Северосоюза“;
- 3) почтовыми переводами.

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА (с доставкой).

на 1 месяц	— р. 75 к.
на полгода	4 р. 50 к.
на год	9 р. — к.

Цена №—ра 75 коп.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

5-й год издания.

В единении—сила!

КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА

журнал, издаваемый СЕВЕРОСОЮЗОМ

при участии Артельсоюза, Сев. О-ва С.-Х. Кредита, Кубинлессоюза, Вологодсельсоюза и Волог. Отд. Всекобанка.

Адрес редакции: Вологда, Северосоюз, Издательство.

№ 15—16.

31 августа 1925 года.

№ 15—16.

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ.

Положение в Китае.

Борьба китайского народа за свое освобождение вступила в новую фазу.

Громадная революционная волна, всколыхнувшая благодаря шанхайским событиям*) народные массы, имеет до сих пор неослабевшую силу. Доказательством тому служат и непрекращающаяся двухмесячная забастовка шанхайских текстильщиков и других рабочих, и ряд грандиозных демонстраций в торговых и промышленных центрах южного и северного Китая, и настроение широких народных масс.

Все это хорошо известно международным империалистам, которые, видя, что положение обостряется и может повести к решительному столкновению между трудом и капиталом и закончиться победой первого над вторым, изменили начатую им наступательную политику на другую—обходную, с успехом ими применявшуюся ранее. Это та политика, пользуясь которой, кучки капиталистов до Октябрьской революции диктовали свою волю царской России, господствовали в Германии через Эбертов, во Франции—через Эррио (а теперь—Пенлеве) в Англии—через Макдональдов. Цель ее вызвать распыление революционной энергии и затем, легко справившись с „умеренными“ элементами, закрепить за собой господствующее положение.

*) См. № 10—11 нашего журнала.

Так и в данном случае Англия только переменяла тактику по отношению к Китаю. Выжидая, чтобы время работало за нее, она делает вид, что соглашается на различные уступки, а сама сейчас вместе с Америкой, Японией и другими заинтересованными капиталистическими странами обсуждает способы удобного для нее разрешения англо-китайского вопроса.

Преследуя ясные цели, международной капитал из'являет готовность дать Китаю денежные средства на возрождение промышленности и успешно сговаривается с китайской буржуазией и черносотенной военной кликой, снабжая их генералов (Чжан-Цзо-Лина и др.) миллионами долларов на покупку оружия, которое эти последние обращают против революционных борцов.

В результате всех этих политических маневров в Пекине и Кантоне начинают образовываться сильные „умеренные“ течения, в партии Гоминдан произошел решительный раскол, а в военной среде некоторые непримиримые националисты (напр. Фын-Юн-Сян) меняют свои прежние позиции.

Вот те тяжелые условия, в которых китайской коммунистической партии приходится руководить авангардами борющегося китайского пролетариата и поддерживающими его трудящимися массами Китая.

Еще в конце июля центральный комитет китайской коммунистической партии указал в своем воззвании к трудящимся Китая на опасности, грозящие народу.

В этом воззвании отмечается, что капиталистические государства попытаются во что бы то ни стало сохранить свое господство в Китае, что Англия и Япония натравляют китайскую военную клику на трудовое население Китая, и что при их поддержке черносотенный генерал Чжан-Цзо-Лин, завоевав одну половину Китая, пытается подчинить своей власти и другую.

Воззвание заключалось призывом к трудящимся Китая бороться за осуществление упразднения неравных договоров, разоружение черносотенных военных сил, за передачу крестьянам помещичьей земли и вооружение рабочих и крестьян.

Китайские профсоюзы с целью дать массам нужных работников революции открыли несколько политических курсов, а об'единенный комитет рабочих, студенческих и торговых организаций принимает все меры к подаче материальной помощи бастующим рабочим. Специальная комиссия об'езжает

весь Китай с целью укрепить то, что уже завоевано рабочими Китая, и также подготовить почву для дальнейшей борьбы.

Таким образом, несмотря на все усилия империалистов и перешедших на их сторону китайских реакционеров, подавить забастовочного движения не удастся.

Оценивая текущие события (в конце августа), центральный комитет китайской компартии отмечает расширение и углубление освободительного движения, хотя признает силу его все еще в виду вышеуказанных условий недостаточной для поднятия всего китайского народа на борьбу с империалистами.

В заключение воззвание призывает трудящихся Китая к продолжению борьбы до окончательного освобождения Китая и к организованности и сплочению вокруг компартии, комсомола и профсоюзов.

Истекающий месяц принес со стороны европейских рабочих значительную материальную и моральную поддержку.

В лице английской компартии английские рабочие требуют отмены неравных договоров в Китае, а берлинский съезд, созванный международным обществом рабочей помощи, на котором участвовало до 800 делегатов Франции, Германии и др. стран единогласно принял резолюцию о продолжении и расширении деятельной помощи Китаю со стороны европейского пролетариата.

Кризис в английской угольной промышленности и профсоюзы.

Англия менее других капиталистических стран пострадала от империалистической войны, почти не оказавшей вредных влияний на ее промышленность, и только теперь в силу целого ряда крупных экономических факторов, коренящихся как в самой сущности чрезвычайно развитого капиталистического строя, так и во внешней политике английской буржуазии, она переживает сильный кризис сбыта в угольной промышленности.

Причины кризиса—общее уменьшение мирового потребления каменного угля после войны (он начинает заменяться нефтью, водяной силой, бурым углем), а также развитие собственной угольной промышленности за время войны в различных внеевропейских странах; кроме того, Версальский договор, предусматривающий поставки угля Германией в счет репараций (военных платежей) Бельгии, Франции и Италии, вслед-

ствие чего упомянутые страны уменьшили свои закупки угля у Англии.

Наконец, хотя СССР обходится вполне углем своего производства и не нуждается в тех сотнях миллионов пудов английского угля, которые потребляла дореволюционная Россия, однако, если бы английская буржуазия не вела открытой враждебной политики по отношению к СССР, то она могла бы получать значительные советские заказы на машины и другие металлические изделия, производство которых увеличило бы в Англии потребление угля. В связи с кризисом сбыта целые отрасли производства стали сокращаться в размерах или даже вовсе останавливаться.

Сжатие основных отраслей индустрии, сокращение внешних рынков сбыта и в особенности острота положения в каменноугольной промышленности, толкнули предпринимателей на путь прекращения работ в целых каменноугольных районах. Шахтовладельцы, например, объявили локаут (массовый расчет) свыше 200.000 углекопам. Все растущая безработица этого года достигла размеров вдвое больших прошлогодней.

Уже к началу августа оба эти крупные фактора—локаут и безработица—настолько революционизировали рабочие массы, что английский пролетариат смог начать успешную борьбу с капиталистами, принявшую небывалые до этого размеры. Достижения рабочего класса в этой борьбе весьма значительны.

Прежде всего 20 предприятий ткацко-прядильной промышленности отказались от локаута и взяли обратно свои распоряжения об увольнении рабочих. Соответствующие тред-юнионы дали согласие на возобновление работы при условии сохранения существовавшей до закрытия фабрик платы. Узнав, что многие фирмы решили отказаться от требования понизить зарплату, тред-юнионы дали указание рабочим возобновить работу на этих предприятиях.

Затем горнорабочие одержали крупную победу, заставив шахтовладельцев взять назад свои требования об уменьшении заработной платы и удлинении рабочего дня.

Достигнутые результаты обязаны той спаянности, которую проявили отдельные английские профсоюзы, решившись ни шагу не уступать капиталистам и, в поддержку углекопов, постановив в случае необходимости объявить всеобщую забастовку.

Хотя английское правительство также приняло участие в установлении временного перемирия (на 9 месяцев) между

рабочими и капиталистами, оказав последним значительную финансовую поддержку, но, несомненно, что по истечении этого срока капиталистами и правительством будет сделано новое нападение на рабочих и профсоюзы.

И сейчас в отдельных отраслях труда предприниматели пытаются осуществлять снижение зарплаты, а частичные забастовки указывают на надвигающуюся широкую борьбу.

Так, 19 августа в Лондоне и Гулле (важный порт), забастовали члены союза кочегаров и матросов, на почве недовольства снижением зарплаты.

24 августа постановили начать забастовку матросы и кочегары на Оклендских островах (Новая Зеландия).

25 августа в австралийском городе Брисбане, на митинге английских моряков была вынесена резолюция о поддержке моряков, бастующих в других портах, и предложение австралийскому союзу моряков немедленно отправить своего представителя в Лондон.

Железнодорожники Австралии требуют восстановления урезанной на 5 процентов зарплаты и угрожают всеобщей железнодорожной забастовкой.

Все это признаки, указывающие, что после настоящего временно установившегося затишья, классовые бои вновь вспыхнут в более значительных размерах.





ОБЩИЙ ОТДЕЛ.

На новой грани.

Со следующего (сентябрьского) номера наш журнал переходит в ведение Вологодского Губернского Межкооперативного Совета и, несколько изменив и расширив свои рамки,—о чем будет сказано ниже более подробно,—становится органом всех видов кооперации в губернском масштабе.

На этой новой грани представляется небезынтересным в общих чертах отметить главнейшие этапы на многолетнем пути нашего журнала.

Минуя дореволюционный период издания журнала, следует остановиться на начале 1919 г., когда „Северный Хозяин“ — двухнедельный орган северной кооперации — вступил в 10-й год своего существования.

Журнал издавался Вологодским Центральным Обществом Сельского Хозяйства и имел главной своей задачей „выяснение естественных, экономических, культурных и общественных условий сельского хозяйства и поднятие экономического благосостояния населения путем распространения знаний, развития техники сельской промышленности и всесторонней поддержки сельских кооперативов“. (Объявление о подписке на 1919 г.).

Журнал имел отделы: общественно-экономический, кооперативный, жизнь заграничной кооперации, обзор текущей жизни, земледелие, животноводство, лесное дело, кустарно-промышленный, правовой, общекультурный и различные справочные сведения.

В то время под тяготой хозяйственных затруднений переживаемых страной, вместе с общей перестройкой старых обветшалых форм и кооперативное строительство переживало период прилива новой творческой энергии и искало приложения своих сил в новом строительстве.

Уже в 1917 г., когда сильно осложнившаяся экономическая обстановка деревни потребовала более быстрого отклика на нее, Вологод. О-во Сел. Хозяйства в дополнение к „Се-

верному Хозяину“ стало выпускать „Вольный Голос Севера“, а по прекращении последнего (в августе 1918 г.) превратило „Северный Хозяин“ в еженедельный научно-популярный, экономический, сельско-хозяйственный и кооперативный журнал.

В 1920 г. журнал, вместе с дальнейшим развитием кооперативного строительства, меняет соответственно свои рамки, ставя главной своей задачей всестороннее обслуживание запросов и нужд северной кооперации и укрепление организационной мощи кооперативного строительства в Северном Крае. Как орган северной кооперации, он издается Союзом Северных Кооперативных Союзов—„Северосоюзом“.

В круг затрагиваемых им вопросов входят вопросы: экономического, правового и финансового характера, статистики кооперации, кооперативного просвещения, кустарной кооперации, кооперативной жизни северной области и многие другие, тесно связанные с кооперативным строительством.

Устанавливаемая помощью журнала идейная связь отдельных кооперативных союзов вскоре приводит к еще более тесному сотрудничеству их, и с октября 1921 года в издании журнала уже принимают ближайшее участие Артельсоюз и Лесоартель.

Выпуская первый номер „Кооперация Севера“ (15 октября 1921 г.), редакция журнала выдвигает необходимость „иметь общий, питающий кооперативную мысль, источник“ особенно в тот момент, когда углубляется и расширяется кооперативная работа, и отмечает, что „в северном крае кооперации принадлежит особенно значительная роль не только по восстановлению хозяйства, но и по созданию новых хозяйственных и культурных условий для жизни населения края. Хозяйственные возможности нашего края велики. К их выявлению должны быть призваны творческие силы трудящихся масс края. Кооперативно-объединенные труженики края должны находиться в постоянном общении, чтобы не упустить ни одну возможность приложить кооперативное начало к строительству новой жизни“.

В 1925 г. двухнедельный журнал „Кооперация Севера“ издавался при участии Артельсоюза, Кубинлессоюза, Северного О-ва Сел.-Хоз. Кредита, Вологдосельсоюза и Вологодского Отделения Всекобанка, имея отделы: политико-экономический, кооперативный, сельско-хозяйственный, по кредитной кооперации и сел.-хоз. кредиту и другим вопросам, тесно связанным с кооперативным строительством.

Продолжая соответственно изменявшимся с течением времени условиям кооперативной обстановки жизни развитие программ, намеченных на предыдущих гранях, журнал с 1924 г. стал уделять внимание и многим практическим вопросам, так, например, с момента, когда поднятие и восстановление маслоделия в Вологодской губернии стало очередной задачей, редакция в ряде номеров (с № 17—18 1924 года по № 15—16 1925 года) поместила ряд планов и чертежей с подробными пояснениями и сметами маслодельных, сыроваренных заводов и других построек, связанных с молочным производством. Не были обойдены вниманием и раз'яснения по налоговым вопросам кооперации, что при выковывывавшейся в многогранном процессе системе кооперативного обложения вызвало к жизни постоянный отдел, свидетельствовавший о живом общении с низовой сетью.

В настоящий момент жизнь выдвигает перед кооперацией новые задачи. Обсуждение вопросов организационного строительства и хозяйственной деятельности всех видов кооперации, установление согласованных взаимоотношений как между отдельными видами кооперации, так и по линии их соприкосновения с госорганами и госпредприятиями, представительство и защита интересов кооперации в целом, в тех случаях, когда требуется согласованное кооперативное выступление, принятие мер к развитию самодеятельности и инициативы населения и вовлечение широких масс во все виды кооперации, установление теснейшей связи между кооперативными организациями и их членами, подготовка и созыв всякого рода совещаний и конференций по обще-кооперативным вопросам,—вот основной схематический перечень тех задач, которые выдвинули вопрос о создании центрального и губернских (областных) межкооперативных советов.

Последний партийный с'езд указал на важную роль местной кооперативной прессы в деле дальнейшего кооперативного строительства.

Переходя в ведение Вологодского Губернского Межкооперативного Совета, „Кооперация Севера“ под его ближайшим и постоянным руководством будет углублять разработку вышеуказанных вопросов, освещая задачи кооперативного строительства по всем видам, отображая обыденную кооперативную жизнь во всей ее полноте со всеми достижениями и недочетами, руководя и исправляя деятельность кооперации и предусматривая заранее дальнейшие ее пути и принципы развития.

На своей новой грани журнал „Кооперация Севера“ явится органом всех видов и степеней кооперации Вологодской губернии, что обязывает всех кооперативных работников губернии по мере сил и возможности стать деятельными сотрудниками своего об'единенного журнала.

Кустарная кооперация и частный посредник.

Кустарной кооперации предстоит большая организационная работа.

В то время как потребительская и маслодельная кооперация имеют огромный опыт в своей работе и в своем развитии до известной степени стабилизировались, — кустарная кооперация является все еще мало изученным делом.

Кустарная кооперация является производственной организацией, обслуживающей самые разнообразные промыслы. В этой ее природе и заключаются трудности для ее успешной работы.

И очевидно, что эти трудности присущи не только вологодской кустарной кооперации. Если мы сравним Всероссийские кооперативные центры, то увидим, что наряду с такими гигантами, как Центросоюз, или очень молодой организацией, но быстро окрепшей, как Маслоцентр, — Всекопромсоюз является наиболее слабым.

Слабость кустарной кооперации нашла достаточно полное и яркое отражение в речи т. Рыкова на с'езде уполномоченных Всекопромсоюза.

Доказательством и молодости, и слабости кустарной кооперации является, например, злободневный вопрос о борьбе ее с частным скупщиком. Мы знаем, что для маслодельной кооперации, в условиях Вологодской губернии, подобного вопроса почти уже не существует. В ряде причин этому положению может быть дано и такое об'яснение, что в маслоделии от частного посредника потребовался бы не только торговый, но и производственный капитал. Кустарные же промыслы для частного посредника более доступны, так как здесь нужен один оборотный капитал Т.-е. в сущности частный посредник в кустарных промыслах скорее торговец, чем производитель. Он избавляется в силу этого и от рисков производства; в зависимости от состояния рынка сбыта он скупает или не скупает изделия, и таким образом все тяготы производства переносятся на кустаря.

В отличие от частного посредника промысловая кооперация имеет другую природу—она является и торговой и производственной организацией.

Позволим себе остановиться на вопросе борьбы кооперации с частным посредником. Что значит эта борьба? Казалось бы, что кустарная кооперация уже одним фактом своего существования победила частного посредника. В самом деле, если кустари осознали, что посредник им дорого обходится, что их интересы труда страдают и они объединились в кооперацию, то казалось бы совершенно ясным, что частному посредническому капиталу здесь нечего делать, он должен уйти со сцены.

Но, однако, вопрос о борьбе с частным посредником у нас ставится зачастую, если не сказать больше, как вопрос борьбы вновь возникшей кооперативной организации с существовавшим и не прекращающим своей работы частным посредником. При чем нередко наступающей стороной является частный посредник, а обороняющейся стороной кооперация.

Как осуществляется это наступление? В кружевном промысле, частный деревенский скупщик, знающий свое дело и имеющий, скажем, 500 рублей капитала, уже может в известных случаях быть угрозой для артели, располагающей капиталом в одну—две тысячи рублей. На свои средства он скупает кружево по ценам на 5% выше цен местной артели и доставляет в Вологду, где продает оптовику с надбавкой в 5%, зарабатывая 25 рублей на затраченные 500 рублей капитала.

Проследим дальше. Артельсоюз получил кружево от своей артели с 10% надбавкой и таким образом заготовительные цены и Артельсоюза и частного вологодского оптовика одинаковы. Однако, при этом равенстве заготовительных цен может получиться такая картина, что частный оптовик завтра отправит кружево для продажи, а Артельсоюз вынужден будет кружево выдерживать 2—3 месяца, пока не наступит сезон спроса на ассортимент его рисунков.

Благодаря пятипроцентной надбавке деревенский скупщик собрал, что называется, головку товара, т.-е. и лучший товар и то, что требует в данную минуту рынок, а артель приняла все те оборыши, которые остались после работы частного скупщика.

Можно предположить, что частному скупщику мало 5%. Но скупщик может заработать и больше. С пятипроцентным доходом он проработает месяцы: октябрь, ноябрь, декабрь,

а дальше может делать выдержку. В этот момент уже на кружевном рынке начинается оживление. Появляется усиленный спрос. Цены растут. Надбавка может вырасти до 20—30%.

В этот момент начинается погоня за ходовыми рисунками. Цена на них растет, но рисунки эти исчезают, так как усиленно скупаются местными скупщиками.

Таким порядком местный скупщик имеет возможность увеличивать свой капитал.

Мы взяли теоретизированный пример, отражающий общее направление работы частного капитала, и не будем конкретизировать его, но в то же время не можем замолчать и тех благоприятных предпосылок для работ частного посредника, наличие которых несомненно.

При этом мы пройдем мимо благоприятствующих частному скупщику моментов, которые общеизвестны и лишь отметим их: а) личное знакомство и умелое обхождение с кустарями, б) техническая подготовленность, в) стратегическое маневрирование ценами (кому следует подороже, на остальных с излишком навестать переплаченное), г) самостоятельные дешевые поездки для сбыта, д) кредитование верных поставщиков и т. д.

Помимо этих общеизвестных благоприятствующих частному капиталу положений имеются еще таковые, вытекающие из нашей работы.

Вот, к примеру, артель с числом членов до 400 человек. Она имеет установленные так называемые операционные дни, 2—3 дня на неделе. На эти операционные дни является примерно по 50—60 кустарок с изделиями и за получением материала и расчета. Правление ведет работу по известному плану; все нужно принять, оценить, записать. У ней был такой порядок, что пока не примут от всех кустарок изделия, до тех пор не выдают материала и расчета. Так как пришло 50 человек, то на приемку и расчет уходит целый день. Кустарка должна потерять целый день на сдачу изделий и получение материала. Но этим беды не кончаются. Кустарке дан ордер на получение товара из лавки. Но там очередь, дело к вечеру, выходит, что за товаром нужно приходить на следующий день, и таким образом непроизводительно тратить время, тогда как у частного скупщика кустарка всегда может получить немедленный расчет. А разве мало может быть случаев, что кустарке нужны деньги или товар именно сегодня, когда она не может ждать 3—4 дней до приема в ар-

тели. Она в этом случае несет кружево частному скупщику или на базар.

Возьмем другой пример. Обычно частные кружевники и раньше и теперь расплачиваются большей частью товарами: мануфактурой, галантереей и другими. Кустарная кооперация тоже встала на этот путь, может быть по пословице, что клин клином следует вышибать. Смогла ли кооперация успешно выполнить эту работу? Мы сомневаемся и полагаем, что принудительный ассортимент текстильного синдиката через союз докатился и до артели. Средства забивались в товары, денег становилось меньше, в силу чего высокие цены на товар у частного скупщика могли быть более приемлемы для кустарок, чем выгодные цены артели, так как там лучше ассортимент, лучший подбор и к тому же заказная система.

Кустарки рады и готовы идти в кооперацию, они в нее вошли, но очевидно, что центр тяжести вопроса в преодолении влияния частного скупщика заключается в организационных формах построения и в уточнении практической работы. Действительно организационные формы кустарной кооперации не выросли органически, а механически перенесены от других видов кооперации, природа которых различна с кустарной кооперацией. Например, вопрос правленский. Кто может быть членом правления общества потребителей? Да всякий, обладающий избирательным правом, если он пользуется доверием своих избирателей. А в кружевной артели?— Ответим, что не всякий человек. Он должен понимать качество изделий, знать рисунки, знать потребное и соответственное количество материала, знать сезоны производства, знать квалификацию своих членов, т.-е. он должен быть организатором сложного производства. Однако, артель редко подходит с этой нужной и необходимой меркой, выбирает лиц, как и в другого вида кооперативе, забывая, что нужен специалист или во всяком случае подающий надежды стать специалистом.

Кустарная кооперация в настоящее время ставила своей задачей: уничтожение лишних посредников, удешевление накладных расходов, благодаря укрупнению района, и выплату выручки за исключением расходов.

Но нам кажется, что методы проведения этих задач не были достаточно обдуманы, изучены. Не следовало бы забывать, что теперь частный посредник ограничен в систематическом накоплении прибылей, пользуясь лишь благоприят-

ным случаем для накопления своего капитала. Надо было иметь мерилom этот минимум.

Укрупненный район, создавая выгоды для организации, не всегда выгоден для кустарок и оставляет большую свободу для работы скупщика.

И, наконец, кооперированный промысел без накопления собственного капитала не имеет будущего.

Нередко ставились упреки кустарной кооперации, почему она не может целиком охватить весь промысел, на 100%. Но если бы мы представили на минуту, что хотя бы один кружевной промысел кооперирован был на 100%, то это было бы равносильно требованию, чтобы кустарная кооперация обладала капиталом в миллион рублей. Если бы мы поставили задачей ежегодно накапливать в виде прибыли по 100.000 рублей, то и тогда потребовалось бы 10 лет на полное кооперирование промысла. Между тем этот вопрос,— вопрос о росте капитала, не только не ставился практически, но его даже не существует и в перспективе в необходимом масштабе.

Мы полагаем, что организационные вопросы кустарной кооперации требуют своего беспристрастного и глубокого анализа. Имеющийся опыт работы и условия должны быть при изучении расчленены до мельчайших подробностей. Организационные формы должны создаваться исключительно с точки зрения интересов промысла. Трафарет здесь вреден. Вернемся к „приемным дням“. Очень понятно их происхождения. Избрали трех членов правления, всем им нужно дать работу, но по условиям работы они один без другого работать не могут. Не могут работать и каждый день, так как это вызвало бы большой расход на жалованье. Отсюда найден выход—2—3 приемных дня. Почему отброшена мысль об одном уполномоченном? Разве у нас не было в прошлом жизненного примера „артельного старосты“ или уполномоченного в маслодельной артели, который в своем лице представлял управляющий орган? Борьба кустарной кооперации с частным скупщиком не такой маленький вопрос, с которым можно было бы не считаться. И это вопрос не только низовой сети. Под этим углом должен строить свою работу и Артельсоюз. Иначе получится разрыв.

Помимо этого кустарная кооперация должна быть способной установить контакт с потребительской кооперацией и госторговлей, чтобы и там на рынках сбыта не оказалось свободного места для сбытовой работы частного скупщика.

Мы не можем отмахнуться от этих вопросов, перенеся их в область применения репрессивных мер для частного посредника, так как такое решение вопроса означало бы, что наша система кооперации не совершенна. Частный посредник—это лишь тот оселок, на котором мы должны наточить бритву. Это сравнительно простое дело нам необходимо для нашей последующей работы, когда во всей полноте должны перед нами встать вопросы чисто производственные и торговые. Так как промысел долгое время не может быть выброшен из машины крестьянского хозяйства, то мы должны позаботиться об изыскании выгодных рынков сбыта, в особенности заграничного, где наш товар может быть нужной нам валютой, мы должны найти наилучшее сочетание художественной формы рисунка с наименьшей затратой труда и, следовательно, наибольшей выручкой. Мы должны были бы организовать этот промысел как наше художественное достижение.

Мы оставили в стороне вопрос о том, каким образом кустарная кооперация, обслуживающая разнородные промыслы, может быть организована как единое целое. Каким образом она может держать единой фронт в улучшении своей продуктивности.

В заключение два слова об „изучении“, которое мы столько раз произносили, что, боюсь, утеряло всякий смысл, и „изучать“ является синонимом „ничего не знать“. Им мы, пожалуй, слишком злоупотребляли.

Изучение прежде всего должно иметь определенные задачи. Эти задачи можно формулировать кратко: 1) выяснить, по каким ценам кустарная кооперация продает свою продукцию, дороже или дешевле частного скупщика; 2) выяснить, по каким ценам кустарная кооперация покупает от кустарок изделия, дороже или дешевле частного скупщика. Если получите ответ, что кооперация платит кустиарям дороже частного скупщика, а потребителю продает не дороже частного скупщика, то нам нечего беспокоиться в отношении частного посредника. Но допустим, что мы получили ответ: кооперация платит кустиарям дешевле частного скупщика, а продает потребителю дороже частного скупщика, то вот в этом случае и следует углубить методы изучения, для того, чтобы понять: 1) почему это происходит и 2) каким путем это возможно изменить. Вот в каком смысле мы понимаем „изучение“.

Кто это исследование должен делать? Мне кажется, что вся кустарная кооперация. Заслуга союза будет заключаться

в том, что он, как более обладающий интеллектуальными силами, правильно сумеет поставить вопросы и методы для изучения. Союз познает сам себя и вплотную подойдет к пониманию жизненных нужд артелей.

Артели, как непосредственные места стычки с работой частного скупщика, должны подсказать жизненные формы организации для самих себя, а равно и для работы Союза. Я не думаю, что это будет анкетное изучение (хотя анкеты и будут), а это большая воспитательная работа, которая должна пользоваться методами научной организации труда. Правда мы боимся и этого слова „Нот“ как и „изучения“, но мы должны решительно сказать, что в борьбе с частным скупщиком у нас одно преимущество: наше добросовестное отношение к делу и организационные возможности и другое— свет научного знания в широком смысле этого слова.

Я. Чижов.

Всекобанк и Кооперация.

I.

Всекобанк нужен в системе советских кредитных учреждений так же, как нужна и кооперация в системе советского хозяйства. Кооперация, как система хозяйства, не только борется с эксплуатацией частного капитала, но и обобществляет разрозненные хозяйственные процессы, коллективизирует их, опираясь на самодеятельность и инициативу трудящихся масс. Всекобанк тоже борется с частным капиталом и через финансы укрепляет кооперативное хозяйство, опираясь на самодеятельность и инициативу самих кооперативов.

Задачи госпромышленности (включая и госторговлю) те же, что и кооперации: госпромышленность ведет процесс обобществления хозяйства сверху, начав этот процесс с командных хозяйственных высот, силами и средствами государства, а кооперация занимается тем же „снизу“, обобществляя разрозненные хозяйственные процессы индивидуальных производителей. По мере отвоевывания хозяйственных позиций у частного капитала, госпромышленность постепенно будет „опускаться вниз“ по хозяйственной лестнице, все сильнее проникая в гущу хозяйственной жизни, а кооперация будет „подниматься вверх“, охватывая все большие по размерам хозяйственные процессы, пока не отвоеуют всех позиций у частного капитала. Тогда мы будем иметь плановое советское хозяйство, сверху донизу построенное на общественных началах.

Для здорового развития кооперативной работы кооперации нужен свой финансовый центр, который чисто кооперативными методами содействовал бы укреплению и оздоровлению кооперативных финансов, без чего немислима здоровая хозяйственная деятельность кооперации.

Всекобанк возник в 1923 году. Он создан кооперативами всех видов, всех степеней и всех районов; органы его управления и надзора избираются исключительно кооперативными организациями и принципы его кредитной политики определяются самой кооперацией на кооперативных съездах (собраниях пайщиков) и на заседаниях совета, состоящего из представителей всей кооперации.

„Хозяин Всекобанка—это его пайщик“. К концу отчетного года на 1 октября 1924 года всех пайщиков было 5.056 организаций, а к началу минувшего отчетного года их было только 1004. За год количество пайщиков увеличилось в 5 раз, а паевой капитал возрос в два раза (с 6,1 мил. руб. до 12,3 мил. руб.).

В строении паевого капитала приняли участие все кооперативные центры, почти все местные союзы (622 союза) и свыше 4420 первичных кооперативов. 12,3 мил. руб. паевого капитала среди пайщиков распределяются следующим образом: кооперативным центрам принадлежит 26% всех паев, местным союзам 49% всех паев и первичной кооперации—25% всех паев. За год уменьшился удельный вес центров и увеличилось значение первичной кооперации: паевой капитал, принадлежащий центрам, за год упал с 48% до 26%, а паевой капитал, принадлежащий первичной кооперации, поднялся с 10 до 25%. Особенно усилились пайщики—первичные кооперативы в количественном отношении: за год число пайщиков-первичек увеличилось с 653 до 4421. Дальнейшее размещение паев пойдет по преимуществу среди первичной кооперации.

Всекобанк—не только банк всех степеней кооперации, но он и банк всех видов кооперации. За минувший отчетный год усилилось влияние на Всекобанк производственной сельско-хозяйственной кооперации. Однако, потребительской кооперации и сейчас принадлежит до 59% всех паев, из них рабочей и транспортной—19% и общегражданской—40%. Производственная кооперация владеет 40% всех паев, из них сельскохозяйственная и кредитная—21,5% всех паев, смешанная (сел.-хоз. и куст.-пром.)—8% и кустарно-промысловая—10,5% всех паев.

На деятельность банка оказывают воздействие все кооперативные районы СССР. В последние месяцы особенно усиливается влияние окраинной кооперации, которая усиленно стремится приобретать пай Всекобанка; пайщиками Всекобанка состоят: в Крыму—129 организаций, Закавказьи—182, Туркестане—138, Украине—162, Сибири—1029, Дальнем Востоке—59, Северном Кавказе и Юго-Востоке—548, Бело-

руссии и Западном районе—180, на Урале—552, на Севере и Северо-Востоке—229, на Северо-Западе—264, в Среднем и Нижнем Поволжье—405 организаций и т. д.

Есть все основания предполагать, что дальнейший рост пайщиков будет идти интенсивно, главным образом за счет низовой и окраинной кооперации.

Все собираемые средства Всекобанк направляет исключительно на кредитование кооперации. Его кредитной помощью, ссудами, пользуются все виды, степени и районы кооперации пропорционально приобретенных паев. В середине минувшего года были установлены следующие нормы кредитования: кооперативных центров—в однократном отношении к стоимости приобретенных паев, местных союзов—в трехкратном и первичной кооперации—в пятикратном отношении к паям. Таким образом и в кредитной политике он создает наиболее льготные условия для первичной кооперации.

Всего кооперация должна была Всекобанку на 1 апреля с. г. сумму св. 65 мил. руб. (на 1/X—23 г. этот долг равнялся 26 мил. руб.).

Основной кредитный фонд Всекобанка складывается из следующих частей (на 1/IV—25 г.): собственные капиталы—14,7 мил. руб., специальные средства—5,0 мил. руб., вклады и тек. счета—34,8 м. руб. и долги Банкам и НКФ—14,1 мил. руб.

Анализируя этот фонд, мы видим, что значительная его часть состоит из средств, собранных самим банком: собственных капиталов и вкладных сумм; займы в госбанке и НКФ составляют только 20,5% всего кредитного фонда.

Относительно учетно-ссудных операций Всекобанка кооперацией высказываются следующие пожелания:

а) необходимо, чтобы сроки кредитования соответствовали срокам тех операций, на финансирование которых кооператив берет деньги. Переход Всекобанка на целевое кредитование в значительной степени разрешает эту задачу;

б) необходимо принять все меры к удешевлению кредита во Всекобанке, для чего Государственному Банку необходимо кредитовать Всекобанк из пониженного %. Такое разрешение вопроса вполне возможно, потому что, передавая Всекобанку кредиты кооперации, особенно низовой, Госбанк сокращает свои расходы на содержание инспектуры и штата сотрудников учетно-ссудного отдела, занятая кредитованием кооперации.

Собирание средств с внешнего некооперативного рынка и финансирование кооперации—большая, но не единственная задача Всекобанка. Каждый кооператив, являясь „хозяином“ Всекобанка и неся ответственность за его работу, обязан ясно сознавать и другие задачи, которые должен ставить Всекобанк в интересах развития кооперации.

Из других задач, стоящих пред Всекобанком, отметим:

1. Регулирование средств внутри кооперации; переброска их из одного вида кооперации в другой или из одного района, в данный период времени насыщенный средствами, в другой район, где в данное время нужно произвести ударную работу. Для правильного регулирования внутри кооперативных средств необходимо, чтобы Всекобанк создал здоровую корреспондентскую сеть из своих филиалов и наиболее устойчивых кооперативов. При наличии такой сети Всекобанк сумеет выполнять ряд больших работ, содействующих укреплению кооперации. Он достигнет того, что средства кооперации в момент совершения ею переводных, комиссионных и инкассовых поручений не будут уходить из кооперативной среды, что неминуемо бывает при совершении этих операций через другие банки. При наличии хорошей корреспондентской сети Всекобанк легко выполнит задачу расчетного центра по урегулированию взаимных расчетов между разными кооперативными организациями и разными кооперативными районами, а также по расчетам между кооперацией и госпромышленностью. При таких расчетах средства тоже не будут уходить из кооперативной среды: *расчеты сведутся к записям в книгах банка или его корреспондента* как увеличение или уменьшение долга кооперативной организации. Очевидно, что такая постановка расчетов построена на безденежном обороте, укрепляет денежную систему страны и увеличивает торговый оборот ее (т. е. на единицу денег при развитых безденежных расчетах можно сделать больший оборот).

К сожалению, приходится отметить, а) что помимо своих 50 филиалов Всекобанк до настоящего времени не создал кооперативной корреспондентской сети, а у имеющих кооперативов-корреспондентов он не поставил еще на должную высоту технику корреспондентских сношений;

б) что Всекобанк хотя и выполняет в большом объеме расчетные операции кооперативов, но выполняет их „от случая к случаю“, по мере запросов кооперации; постоянно действующего расчетного отдела, состоящего в договорных отношениях с кооперативными системами, у него нет.

2. Следующая большая работа, выполняемая Всекобанком, состоит в облегчении кооперативного оборота путем открытия путевых и гарантийных кредитов. По выполнению этой работы перед ним стоит задача: целесообразно ли ему быть единственным гарантийным органом по сделкам кооперации с госорганами, а в связи с этим,—как создать достаточный фонд гарантийного кредита. По этому вопросу среди кооперации существует различное мнение; большинство разрешает его в отрицательную сторону.

В связи с большой экспортной и импортной работой, финансируемой Всекобанком, перед ним стоит очередная задача привлечения иностранного капитала в размерах вполне достаточных для финансирования этих операций.

3. По самой природе Всекобанка, как кооперативного банка, ему необходимо быть организационным и финансовым центром системы мелкого кооперативного кредита. Пока мелкий кооперативный кредит организуется правительственным кредитным учреждением (Сельхозбанком) и через корреспондентов Сельхозбанка включается в правительственную систему. Однако, мелкий кредит будет жизненным, если он сверху до низу, по мере своего развития, будет перестроен на кооперативных началах. Уже в настоящее время обнаружилось большие расхождения между системой Сельхозбанка и системой сельско-хозяйственной кооперации. Правильное развитие мелкого кредита возможно только при наличии кредитных союзов сравнительно большого района, союзов, смешанных по составу своих членов и чисто кредитных по функциям (с посредническими операциями за счет специальных фондов). Пока Всекобанком сделано в этом направлении немного: им выделено небольшое бюро кредитной кооперации. Этому бюро необходимо передать и организацию корреспондентской кооперативной сети из наиболее мощных и дееспособных союзов. Эти корреспондентские операции, видимо, будут зародышами будущих кредитных союзов.

4. Наконец, еще одна задача стоит перед банком, но она слабо выполняется им в плановом порядке: это забота об оздоровлении и укреплении кооперативных финансов и в частности по оздоровлению кооперативных балансов.

Заканчивая обзор деятельности Всекобанка в целом, приходится отметить, что будучи детищем кооперации, он занял солидное место в системе кредитных учреждений страны, что несмотря на двухлетний период своего существования, он оказывает кооперации большие услуги, и что перед ним стоит ряд больших задач, разрешить которые он должен в интересах всей советской кооперации.

Расчетные операции кооперативов и Всекобанк.

Большинство кооперативов далеко отстоит от города, что не может не влиять на цены товаров. Доставка товаров, командировки за покупками в город, расчеты по долговым (вексельным и др. обязательствам) ложатся очень тяжелым бременем на цены товаров.

Притти на помощь кооперации, особенно первичной, в уменьшении этих расходов Всекобанк считает своим долгом.

В своей повседневной работе Всекобанк заметил, что часто кооперативы командируют своих представителей в город не только за покуп-

ками товаров, но очень часто для производства тех или иных платежей. Тратится рабочее время, расходуются кооперативные средства на командировки, а в то же время кооператив может легко и без ущерба делу обойтись без этих командировок. Такие расчеты как уплата задатков, выкуп срочных векселей, оплата железнодорожного или водного тарифа, уплата налогов и сборов и друг. операции могут производиться через Всекобанк и все такие операции он выполняет бесплатно.

Идя в этом направлении навстречу кооперации, Вологодское Отделение Всекобанка проводит особые операции по выполнению разного рода платежных поручений через имеющийся в Отделении Всекобанка текущий счет кооператива, а также и за счет переводимых через почту или телеграф. Операции эти по своему существу не представляют никаких трудностей и очень легко усваиваются кооперацией. Прежние банки тоже вели аналогичные же операции, это так называемые „платежные поручения“, „товарные и денежные аккредитивы“. Чтобы вести тому или иному кооперативу через Всекобанк платежные операции через текущий счет, необходимо для этого открыть в местном Отделении Всекобанка свой текущий счет.

Сущность операции „платежных поручений через текущ. счета“ вкратце следующая: Кооперативу нужно к известному сроку выкупить свой вексель из банка или госоргана, или просто уплатить задаток за товар или тариф, в сумме 300 рублей. К сроку платежа кооператив переводит или накапливает на своем тек. счете во Всекобанке нужную сумму, которая подлежит уплате, и дает почтой или телеграфом Всекобанку те или иные расчетные поручения. Стесняться нечего и делать переводы можно и небольшими суммами, как позволяет наличность кассы того или иного кооператива. В поручении нужно указывать организацию, которой следует уплатить, срок и размер суммы. Такие поручения Всекобанк может производить по Вашим указаниям и в других городах Республики. За выполнение таких платежных поручений кооперативов в Вологде Всекобанк комиссии не взимает и выполняет разного рода такие платежные поручения совершенно бесплатно.

Какие выгоды получает кооператив, ведя свои расчеты через Всекобанк и какие последний преследует цели?

Кооператив, который будет вести свои расчеты через Всекобанк а) не тратит лишних средств на командировки, б) сберегает время, обходясь без командировок, что очень важно для крестьянина летом во время работ, в) не несет кооператив риска за растрату или кражу денег, что возможно при командировках, г) за аккуратность исполнения поручений имеет банковскую гарантию, д) знакомится с переводной и чековой операциями банков, что очень важно в торговом деле. Кооперативы должны строго учесть все вышеперечисленные удобства этой операции. Для самого же Всекобанка эта операция интересна

в целях собирания всех кооперативных средств во Всекобанк и производства возможно большего числа денежных операций через его аппарат.

В заключение отметим, что операции по производству расчетов кооперации через Всекобанк развиваются, и большинство кооперативов—клиентов последнего—производят всевозможные расчеты, пользуясь аппаратом Банка.

В апреле месяце поручений Всекобанку со стороны кооперации не было, в мае поручений было на 77.646 руб. 95 коп., а за 19 дней июня на 117.753 руб. 85 коп.

А. Голиков.

Деятельность операционных отделов и финансовое состояние Вологодсельсоюза на 1-е июля 1925 г.

По смете, утвержденной собранием уполномоченных Вологодсельсоюза, оборот с 1-го декабря 1924 г. по 1 октября 1925 г. намечен в следующих суммах:

по операциям мол. прод.	1.713.000 руб.
„ „ с/хоз. склада	303.895 „
по сырьевым операциям	45.065 „
по льняным „	169.500 „
а всего	2.231.460 руб.

На 1-е июля обороты союза по операциям выражаются в следующих цифрах:

по молочным продуктам—2.185.914 р., или 123% всего сметного предположения;

по операциям с/хоз. склада—224.710 руб., или 73,5% сметного предположения;

по сырьевым операциям—49.653 р., или 108% сметного предположения.

Смета по заготовке льноволокна Вологодсельсоюзом не выполнялась совершенно, так как заготовку его в сезоне 1924—25 г. проводил Северосоюз.

Весь оборот Вологодсельсоюза с 17-го декабря по 1-е июля выражается в 2.460.273 р., или в 111% всей сметы, утвержденной собранием уполномоченных.

Для характеристики оборота остановимся на нескольких цифрах количественного выполнения сметы.

С 1-го декабря по 1-е июля сливочного масла предполагалось заготовить 63.500 п., заготовлено же за этот период 102.224 п., или 176,5%.

Товарами, проданными с сел-хоз. склада в наиболее значительных количествах, являлись следующие: плуги железные и деревянные (1.578 шт.), триеры (42 шт.), косы (13.660 шт.), сепараторы (87 шт.), маслобойки (126 шт.), яровые семена (1.266 п.), семена кормовых трав (4.325 пуд.), льносемя (6.997 п.).

Рост оборотов союза по месяцам характеризуется следующей таблицей:

	в рублях.	в %/о
январь	325.897	13,3
февраль	245.919	10
март	570.139	23,2
апрель	442.393	18
май	421.111	17,1
июнь	454.821	18,4

Процентное отношение оборотов по операциям выражается в следующих цифрах:

Операции молочн. прод.	88,8 ⁰ / _о
„ с/хоз. склада	9,1 ⁰ / _о
„ сырьев. „	2,1 ⁰ / _о

Из приведенных данных видно, что за истекший период основной операцией являлась заготовка и сбыт молочных продуктов, поэтому на ней и необходимо остановиться несколько подробнее.

По данным масляной секции Губвноторга всеми маслозаготовителями в районе деятельности Вологдосельсоюза с 1 января по 1 июля заготовлено масла 131.344 пуда. Вологдосельсоюзом же заготовлено за этот период—101.190 пуд., или 77⁰/_о всей товарной продукции района.

Приемка масла производилась исключительно от кооперативов, как за твердый счет, так и на началах комиссионного сбыта. На комиссионный сбыт к 1-му июля заключили условия 176 кооперативов, или 75⁰/_о всех членов Вологдосельсоюза, производящих переработку молока.

Неоспоримо, что вопрос об улучшении качества молочной продукции является одним из основных вопросов работы Вологдосельсоюза. Но несмотря на все усилия в этой области за истекший период, Вологдосельсоюз не мог добиться больших успехов, даже при наличии углубления работы инструкторского персонала, содействия кооперативам в получении специальных ссуд на восстановление организации приемных 4-х пунктов в районе в специальных складах-ледниках, постановке правильной сортировки и т. д.

Данные о качестве поступившего на склады масла имеются следующие:

% поступления первосортного масла по месяцам.			
	1923 г.	1924 г.	1925 г.
январь	20%	45%	79,3%
февраль	30	67	
март	74	79	85,5
апрель	73	61	74,8
май	63	59	71,9
июнь	66	63	64

Из таблицы видно, что улучшение качества масла идет, но довольно медленно, ибо восстановление качества связано с переоборудованием большинства заводов, перестройкой ледников, заменой или пополнением инвентаря, улучшением грунтовых дорог, постройкой холодных помещений на ст. ж. д., а также и пристанях. Здесь нужно помнить, что вологодский район, преимущественно вырабатывает скоропортящийся продукт, как сладкое масло, на качество коего резко влияет повышенная температура. Поэтому в таблице и наблюдается резкое снижение поступления первосортного масла в летние месяцы. Сбыт молочных продуктов производился в 2-х направлениях: а) через Маслоцентр на комиссионных началах и б) собственным аппаратом. Из всей заготовки на 1-е июля отгружено Маслоцентру 62.732 п. и реализовано самостоятельно 39.492 п., при чем к отгрузке масла Маслоцентру приступлено с 20-го февраля с. г.

Благодаря достигнутому соглашению с областной лабораторией, все сливочное масло, отправляемое с центрального склада, обязательно исследуется последней и в каждом месте с маслом имеется отзыв лаборатории о качестве масла. Это мероприятие позволяет реально вести борьбу с фальсификацией вологодского масла на рынках сбыта.

Заготовка и сбыт молочных продуктов за истекший период протекала в крайне неблагоприятных условиях и по следующим причинам:

1) В период январь—май почти все остальные заготовители масла от заготовки или воздерживались или производили ее в крайне ограниченных количествах, так как сбыт масла в этот период грозил большими убытками из-за падающих продажных цен, кроме того, они рассчитывали развернуть свои операции в период наиболее дешевых заготовительных цен и более благоприятной кон'юнктуры сбыта, т.-е. месяцах июне—

июле. Но, благодаря холодам в Сибири и Уральской области, удои коров в этих районах сильно упали, сократилась и выработка масла. Выжидавшие благоприятную конъюнктуру маслозаготовляющие организации, учреждения и лица стали усиленно развешивать заготовки, и цены на масло быстро стали повышаться, в Омской губернии даже дошли до 24-х рублей за пуд.

Вологодские маслозаготовители также приступили к развешиванию операций, но не за счет охвата излишков масла, а за счет уже той продукции, которая в части сбыта охвачена Вологодсельсоюзом. Отсюда погоня с их стороны за каждым ящиком масла, нарушение стандарта сортировки, обход и поход против синдицированных цен, устная, письменная агитация против Вологодсельсоюза и т. д., а также резкое повышение заготовительных цен, чему способствовал массовый наплыв иногубернских покупателей и заготовителей.

Но, несмотря на то, что почти всю тяжесть заготовки за период падения цен выносил только Вологодсельсоюз, все же заготовительные цены в вологодском районе, по сравнению с соседними районами, держались значительно выше. Они выражаются в следующих цифрах:

	Приемные цены масла за пуд по месяцам:		Платили за перво- сортное масло.
	1923 г.	1924 г.	
январь . . .	17—80	29—20	31—50
февраль . . .	15—60	24—95	24—20
март	15—09	23—42	20—00
апрель	11—30	21—72	17—80
май	9—12	18—40	16—50
июнь	12—58	16—15	17—20

В числе основных задач союзом на ближайшее будущее намечены:

1) Переход на кооперативно-комиссионный сбыт всех заготавливаемых союзом продуктов и сырья.

2) Максимальное развешивание заготовительно-сбытовых операций по кожсырью и льноволокну.

3) Принятие мер к обеспечению района концентрированными кормами, жмыхом и кормовым овсом, который предполагается заготовить в районе деятельности Вологодсельсоюза.

4) Совместно с обществом сельско-хоз. кредита истребовать долгосрочные и краткосрочные кредиты на восстановление заводов, ледников, инвентаря, а также и машиноснабжение населения, обслуживаемого Вологодсельсоюзом района.

М. Шемякин.

К предстоящим заготовкам сырья.

В результате хозяйственной деятельности сельского населения накапливаются излишки продуктов, не потребляемые по тем или другим причинам в своем хозяйстве. Вполне понятно, в силу ряда экономических условий, деревня вынуждена реализовать их на рынке. По данным обследования таких излишков в пределах губернии в заканчивающуюся заготовительную кампанию реализовано за округлением на десять миллионов рублей.

Урожай хлебов и технических культур в настоящем, по сравнению с прошлым годом, выше и по статистическим данным на 15/VII—1925 г. в общем по губернии определяется средним, в некоторых же уездах выше среднего. Эти предварительные данные подтверждают, что деревня на рынок выбросит на значительно большую сумму сырья и продуктов, чем в течение настоящего заготовительного сезона.

В условиях планового ведения народного хозяйства выдвигается своевременная и рациональная реализация производителем своих излишков. Это даст ему возможность приобрести необходимый инвентарь, товары и продукты, которых у него не имеется для поддержания и развития хозяйства и уплатить причитающиеся в доход государства и местных органов налоги. В частности уплата единого сельско-хозяйственного налога, безусловно, в жизни деревни играет важное значение и главным образом связана с реализацией излишков сырья на рынке.

Интересы сельского населения в своевременной и наиболее выгодной реализации сельско-хозяйственного сырья—с одной стороны, выгоды промышленности, работающей на сельском сырье, необходимость получения его из первых рук, минуя все посреднические передаточные звенья—с другой, побуждают к правильной и рациональной организации сырьевых заготовок. В этом отношении опыт заканчивающейся заготовительной кампании необходимо госорганизациям и кооперации надлежащим образом учесть, отмечая отрицательные и положительные стороны заготовительной работы.

Данные о настоящей заготовительной кампании дают основание вкратце подытожить результаты заготовок сырья кооперацией. Роль кооперации в заготовках сельско-хозяйственных продуктов и сырья значительна, как в отношении их количественного охвата, так величины заготовленного по сравнению с прочими торговыми контрагентами. Так, кооперация из общего количества выброшенного сливочного масла на рынок за первое полугодие текущего года сняла 74,74⁰/₀, на долю госорганизаций и частной торговли падает только 25,26⁰/₀. За время апрель-июнь роль кооперации в заготовках масла увеличилась, она сняла 85,12⁰/₀ всего предложения на рынке. На долю кооперации из заготовленного льна и кудели в пределах губернии падает 45,12⁰/₀; в

заготовках пушнины, кож и ряда другого сырья она играет значительную роль, стремясь все время таковые развить и охватить рынки.

Приводимые данные ярко характеризуют роль кооперации в сырьевых заготовках. В предстоящую заготовительную кампанию на кооперацию возложится еще большая обязанность в проведении заготовок сырья. Вполне понятно, что первой торговой организацией, с которой приходится соприкасаться деревне, является кооперация, особенно сельская, ей приходится непосредственно руководить заготовками. Первичная кооперация—это первый контрагент союзной кооперации.

Основным налогом, требующим значительного напряжения от деревни при его выполнении, является единый сельско-хозяйственный налог. Он приурочен к уплате к определенным срокам в течение года. Для уплаты в срок налога появляется необходимость реализации продукции хозяйства, особенно, когда финансовые органы начинают производить нажим по его уплате. В эти напряженные моменты диктуется жизнью необходимость согласованных действий заготовительных организаций. Все заготовительные организации должны учитывать моменты уплаты налога в своих заготовительных планах и финансовые возможности сосредоточивать к тем же срокам уплаты, когда на рынок производитель выбрасывает в достаточных количествах разного рода сырье.

Особенно кооперации необходимо сосредоточивать финансовые возможности к срокам уплаты налога, так как недавнее прошлое показало, что она в моменты напряженного предложения сырья на рынке испытывала денежные затруднения. Правда, оборотные средства кооперации ограничены, но всетаки учитывать уплату сельско-хозяйственного налога необходимо и к этим срокам мобилизовать собственные оборотные средства.

Успех сырьевых заготовок зависит, помимо правильной внутренней организации предприятий, от обеспеченности оборотными средствами всех организаций. Госорганизации оборотные средства черпают от своих центральных органов и редко прибегают к кредиту в местных банках. Бесперебойное и достаточное получение денежных средств госорганизациями на сырьевые операции от центральных органов, получение кредита ими в местных банках в рамках реальной потребности—основное условие своевременной заготовки сырья.

Кооперации же, как наименее обеспеченной оборотными средствами, необходима помощь банков в смысле предоставления кредита. Прошедшая работа банков говорит за достаточное предоставление необходимых кредитов кооперации на сырьевые заготовки. При предоставлении кредита необходимо, безусловно, учитывать продолжительность его предоставления. Сырьевые операции требуют более продолжительных сроков для реализации.

На сельско-хозяйственном рынке, наряду с государственными и кооперативными организациями, скупкой сырья занимаются и частные торговцы, участвуя непосредственно в торговле в лице покупателей и продавцов или выступая комиссионерами-посредниками, ведя комиссионные операции от имени госорганов. Всеобъемлющий охват рынка по скупке всякого рода сырья госорганизациями и кооперацией, борьба с частным капиталом мерами экономического воздействия и производство заготовок только своим аппаратом, без услуг частных комиссионеров-посредников и деревенских прасолов, составляет основное и существенное условие рациональной постановки сырьевых заготовок.

Благоприятные результаты по завоеванию сырьевых рынков и вытеснению частного капитала на них возможны только при условии равномерного и достаточного охвата районов заготовок госторговлей и кооперацией. В предстоящую заготовительную кампанию районы заготовок между отдельными заготовителями должны быть в достаточной степени распределены равномерно. Насыщенность организациями необходима как близлежащих к Вологде, так и дальних районов—в этом успех полного охвата сырьевого рынка госторговлей и кооперацией и замены ими частного капитала в сырьевых заготовках.

Основным условием, гарантирующим возможность нормального хода заготовительной кампании, является правильное применение на рынке заготовительных цен. В этом отношении лимиты, как административно установленные твердые предельные заготовительные цены, не дающие возможности гибкого маневрирования на рынке, необходимо ликвидировать. В начале заготовительной кампании устанавливаются синдицированные цены на основании учета наличия сырья. Эта цена должна удовлетворять экономически нормальным интересам производителя в смысле достаточной его рентабельности, а также возможностям промышленности.

При благоприятном разрешении всех выдвинутых основных положений возможно надеяться, что результаты заготовительной кампании будут положительными, как для производителя, так и заготовителя и нашей промышленности. Успешное же выполнение заготовок дает возможность деревне своевременно и наиболее выгодно реализовать сырье и уплатить единый сельско-хозяйственный налог.

П. Кузнецов..

Когда кооперативное маслоделие подлежит промналогу.

Вопросу этому суждено повидимому еще долго не терять интереса, так как и до настоящего времени с ним встречаются затруднения в разных местностях губернии.

Между тем правильное разрешение его с точки зрения действующего Положения о госуд. промналоге зависит логически от применения весьма немногих простых начал, положенных в основание названного закона, так что, казалось бы, вопрос должен быть ясен, практика же свидетельствует о противном.

Прежде всего при разрешении вопроса этого необходимо отправляться от основного положения, что кооперативное маслоделие в сельских местностях, как предприятие по первичной обработке продуктов молочного хозяйства является сельскохозяйственным предприятием кооперативной организации и в качестве такового не подлежит вовсе промналогу.

Всякая ли организация кооперативного маслоделия может быть признана за сельскохозяйственную? Основным признаком сельскохозяйственной кооперации является производство тех или других операций, точно указанных в законе (напр. переработка сельскохозяйственных продуктов, сбыт их и т. д.), только с членами кооператива. Отсюда следует, что маслоделие, принадлежащее данному кооперативу, напр. о-ву потребителей, маслодельной артели и проч., может быть признано за сельскохозяйственное, если оно оперирует среди членов этого кооператива только, принимая молоко на маслозавод исключительно от членов, но не от посторонних. Если частью молоко принимается и от не членов, хотя бы и немногих числом, то сельскохозяйственный характер предприятия уже не выдерживается, и оно этим самым становится коммерческим, т.-е. производственным, или промышленным обычного типа, подлежащим промналогу (конечно, в том случае, если кооператив в целом по своему обороту не освобождается от налога).

Этим разрешается и вопрос о патентном сборе:—на такой завод, куда молоко носят и не члены, нужен патент, как на промышленное предприятие (конечно, с 25% скидкой). Уравнительным затем сбором облагается оборот предприятия.

Что же является оборотом промышленного предприятия? Закон (ст. 73 инструкции к полож. о госуд. промналоге) дает точные указания по этому пункту. Так оборотом промышленного предприятия, вырабатывающего изделия из купленного за свой счет материала, признается местная продажная стоимость выработанных и проданных изделий предприятия же, занимающегося работою из чужого материала,—валовой заработок, не считая стоимости чужого материала. Следова-

тельно, оборотом маслозавода вообще будет реализация его продукции, путем продажи масла непосредственно с завода, без содержания для этой цели особого торгового заведения. Если маслозавод подходит под сельскохозяйственный тип, свободный от выбора патента, то само собой разумеется, что и оборот его,—продажа выработанного масла с завода куда бы то ни было,—не подлежит вовсе уравниванию. Если же на завод необходимо выбирать патент (когда он перерабатывает и не членское молоко), то к уравниванию привлекается только часть оборота, сделанная с не членами.

Из каких же сумм составитсЯ облагаемый в таком случае оборот маслозавода? Если за поставляемое молоко кооператив уплачивает сразу же наличными деньгами, то значит завод перерабатывает купленное уже молоко, свой материал. Здесь оборотом должна считаться продажная стоимость выработанного и притом проданного за облагаемый период масла. К такому же случаю необходимо приравнять и такую постановку дела, когда кооператив открывает товарный кредит по своей лавке поставщику молока—не члену, а последний кредитует кооператив своим молоком, не спрашивая за него намеренного наличного расчета, взаимные же счета их затем периодически ликвидируются.

Если же маслоделие построено на принципе т. н. кооперативно-хозяйственного расчета, то кооператив перерабатывает поставляемое не членами молоко на масло и даже принимает на себя реализацию вырабатываемого масла, не обращая как материал, так и фабрикат в свою собственность и взимая с хозяина, кому принадлежит молоко, ту или другую сумму в виде отчисления из причитающихся ему денег, сумму, которая поставлена в известные отношения с организационными расходами, издержками производства и т. п. Конечно, при такой организации, т.-е. когда кооператив как бы принимает заказы на переработку чужого материала, оборотом завода только и могут быть суммы подобных отчислений, выражающие собою заработок кооператива по заводу.

Итак, возможность привлечения к налогу кооперативного маслоделия ограничивается только изложенными двумя случаями и то в пределах операций с молоком не членом. Кроме того в дальнейшем маслоделие может подпасть под налог не прямым, а уже посредственным путем. Это бывает тогда, когда кооператив не покупает молоко от хозяев, значит выработанное из него масло принадлежит не кооперативу, а владельцам молока—здесь уже все равно членам и не членам,—а последние продают его кооперативу не за деньги, а за товар из лавки, т.-е. посредством товарообмена. Приобретая таким путем масло, кооператив реализует его посредством продажи как Сельско-союзу, так и госорганам или даже на частном рынке. Такой образ действий сейчас же и отражается на налоговой линии. В самом деле,

такая реализация будет уже операцией кооператива по его торговому предприятию, а не по заводу. Торговые сделки по прямой кооперативной линии свободны от налога, но дело все в том, что здесь этой льготы быть не может, так как для торговых предприятий—лавок, кооперативов—правильная линия сделок будет только в продаже своему райсоюзу, т.-е. союзу потребительской системы, который покупки масла не производит и последнее неминуемо из кооперативной лавки (потреб-система) попадает в Сельскосоюз (с.-хозсистема). Такая продажа и будет обложена налогом в обороте лавки, как часть этого оборота, произведенная не со своим видом кооперации вверх, т.-е. на всю продажную стоимость масла ляжет уравсбор.

Если кооперативы не станут применять товарообмена на масло, то у них будет возможность использовать полностью те налоговые льготы, которые вытекают из признания маслоделия за сельскохозяйственное предприятие.

Петровский.

Больше внимания чистоте в молочном деле.

Соблюдение санитарно-гигиенических условий в маслодельном производстве необходимо для получения высокосортности нашего сливочного масла.

Это должен помнить каждый мастер-маслодел, каждый кооперативный работник и каждый носчик молока. В жизни же сплошь и рядом встречаешься с антисанитарным состоянием маслодельных заводов и недопустимыми явлениями при молочном производстве.

Особенно часто наблюдается курение табака и присутствие собак в маслодельных заводах.

Курение табака производится не только носчиками молока, не знающими правил гигиены, но сплошь и рядом и самими мастерами-маслоделами даже во время производства, а не только при приемке молока.

Собаки зачастую являются жителями завода или постоянными его посетителями, охотно питающимися отбросами молочного производства, розлитыми по полу завода, и зачастую облизывают не только пол, но и посуду и прочий инвентарь завода, а иногда даже и руки самого мастера.

Мастера как на курение табака, так и на присутствие собак зачастую не обращают никакого внимания, и вовсе не задумываются над тем, к каким последствиям ведут эти два, на первый взгляд, повидимому безвредные обстоятельства.

На деле же получается большой вред для людей и домашних животных.

Курение табака в маслодельном заводе уничтожает вкусовую чувствительность маслодела, вследствие чего мастер в конце концов не

сможет достаточно точно определять вкус и сорт вырабатываемого масла, не сможет достаточно резко ощущать кислотность масла, а вследствие этого и не сможет своевременно устранять имеющиеся органолептические пороки масла.

Кроме этого резкий запах табака и дыма быстро воспринимается маслом, сливками и даже молоком и, само собой разумеется, превращает продукт далеко не в первосортный.

Масло делается ненормальным, порченным, бракуется и в результате приносится иногда значительный убыток кооперативу.

Также недопустимо плевание в маслообработной комнате. С плевыми человека выбрасывается множество бактерий, сплошь и рядом заразных, загрязняется воздух маслоделен, а затем эти бактерии попадают в продукт, с которым переносятся и к здоровым людям. Таким образом можно легко заболеть туберкулезом и разными другими болезнями.

Кроме болезнетворных бактерий с плевыми вылетает масса гнилостных бактерий, которые, попадая в масло, вызывают те или иные пороки, сокращая прочность масла при хранении и значительно понижая сорт его.

Присутствие собак на заводе ведет к тому, что характерный, неприятный собачий запах, передается молоку, сливкам, маслу, превращая этим самым иногда хорошее масло в масло с неприятными привкусами.

Кроме того собаки очень часто облизываются, отряхиваются, вследствие чего с ним летит пыль, грязь, шерсть, бактерии и т. п., которыми сильно загрязняется и заражается как воздух самой маслодельни, так и молочные продукты.

Грязь, болезнетворные и гнилостные бактерии и т. п. собаки приносят и на своих ногах, так как они бегают по всяким нечистотам, зараженным местам, грызут падаль и прочее, и после этого являются в маслодельный завод.

Облизывание собаками пола, сточных лотков, молочной посуды, инвентаря и прочих принадлежностей завода влечет за собою заражение этих предметов болезнетворными и гнилостными бактериями, попадающими в молочные продукты.

Употребляя такие зараженные продукты в пищу, легко заболеть, например, глистами и другими болезнями, передающимися от собак и человеку.

Мало этого:—давая отбросы молочного производства в пищу домашним животным, можно и этих последних заразить разными болезнями. Например, чума таким путем может быть легко распространяема.

Указанные упущения встречаются очень часто,—к счастью они сравнительно легко устранимы.

Но есть такие антисанитарные стороны в молочном деле, которые не поддаются учету мастера: это невидимые враги человека и животных—туберкулезные бактерии.

Большинство нашего рогатого скота болеет туберкулезом. Молоко от этого скота поставляется на завод, обрат от него раздается носчикам. Этот обрат в сыром виде идет в корм молодняку скота, а зачас-тую и людям. С таким обратом незаметно заражается все здоровое население как молодняка скота, так и людей—туберкулезом. Создается постоянный очаг туберкулезной заразы.

Здесь необходима во-первых строжайшая чистота, как видимая, так и бактериологическая, а во-вторых, каждому кооперативному масло-дельному заводу необходимо производить раздачу обрата носчикам только в пастеризованном виде.

Принимая все во внимание, настойчиво рекомендуется, как масте-рам маслоделия, так и правлениям кооперативов, ведущих молочное производство, не допускать подобных явлений в маслодельных заводах и проводить в жизнь следующие мероприятия:

1. Строго запретить курение табака в маслодельных заводах и впуск в них собак.

2. Недопускать плевание, шелушение семечек и т. п. в заводе и отделять комнаты выработки масла от общей приемной, чтобы носчики не могли заражать пылью, грязью, бактериями и проч. воздух этих комнат и продукт и не мешали бы ходу производства.

3. Вести выработку масел, как парижского (сладкого и соленого), так и экспортного только из пастеризованных сливок, причем пасте-ризацию производить тщательно и с должным вниманием до 65°R в течение полчаса или 75°R в течение четверти часа.

4. Мыть и запаривать посуду и инвентарь кипятком и содержать все в тщательной чистоте, причем мытье производить лучше с содой.

5. В летнее время обязательно вставлять в окна сетки от мух, т. е. последние могут переносить заразу, а также сильно загрязняют стены, посуду и проч. принадлежности завода.

6. Производить мытье полов в заводе ежедневно после работы, при чем время от времени промывать полы известковым раствором.

7. Печи, стены и потолок белить известью не менее 3 раз в год.

8. Удалять немедленно все нечистоты как из завода, так и кру-гом завода и не допускать застоя промывных вод в заводе и молоч-ной посуде.

9. Производить пастеризацию до $68—76^{\circ}\text{R}$ в течение полчаса или даже кипячение обрата в течение 5—10 минут и затем уже раз-давать его на руки носчикам молока.

Только при условии правильного ведения молочного дела с точки зрения санитарно-гигиенических и технических условий, с соблюдением их требований можно добиться выработки наилучшего качества продукта.

Спец. по молоч. делу *Дм. Пименов.*

Ягодно-плодовое садоводство и ягодно-варильное дело в кооперативах прикубинского района Вологодской губ.

В обычных условиях крестьянского хозяйства садоводству и разведению ягодных огородов на нашем Севере не уделяется почти никакого внимания. Между тем как это дело даже в суровых климатических условиях нашей губернии может давать хороший побочный заработок, отнимая от крестьянина-садовода лишь незначительное количество времени и труда и требуя для своего развития небольшого, обычно пустующего, участка удвальной земли.

Единственным исключением из этого общего положения является прикубинский район Вологодского уезда. Этот район охватывает юго-западный берег Кубинского озера и занимает часть Кубино Озерской волости, примыкающую к озеру. Развитие здесь промышленного садоводства непосредственно связано с экономическими условиями этого района. По всей Вологодской губернии эта волость стоит на первом месте по густоте населения и малоземелью. Леса почти отсутствуют, почва суглинистая, тяжелая. Большая часть земельных угодий представляет собою заболоченные, поемные, осочные сенокосы. Пахотной земли в распоряжении крестьянского населения мизерное количество (например, по селу Кубинскому во всех полях приходится на едока 0,20 десятины). Обычный ежегодный высеv ржи на крестьянский двор колеблется от 20 фун. до 2—3 пудов. Тем не менее, несмотря на крайнее малоземелье, особые экономические условия, а именно: близость Кубинского озера, наличие старой трактовой Кирилловской дороги, идущей от Вологды в Кириллов вдоль берега озера, природная предприимчивость населения и, наконец, близость губернского центра—все это вместе взятое давно уже создало для коренного населения этого района возможность побочного заработка и ставило местное крестьянство в положение сравнительно мало зависимое от величины его земельного надела.

С незапамятных времен здесь развился рыбный промысел на озере, который и до сих пор дает подсобный заработок не одной сотне крестьянских хозяйств; очень давно уже малоземельные гр-не бывших Фетиньинской, Борисовской и Кубинской волостей прославились своим землекопным искусством, ежегодно отправляясь артелями на все лето в бо-льшие промышленные города.

Кроме того, лет 30 тому назад, сначала в очень незначительных количествах появилась на огородах любителей-крестьян деревень „Долгово“ и „Баралово“ садовая малина, разведение которой уже с промышленными целями начало год от году развиваться по всему прикубинскому району и местные крестьяне-садоводы уже примерно с 1908—9 года стали довольно успешно конкурировать, в отношении

сбыта малины, с вологодскими профессионалами-огородниками на городском рынке. В 1911 году купец Писков поставил на летний сезон вблизи этих деревень небольшой ягодоварильный завод и начал, скупая ягоду у крестьян, переваривать ее на варенье. Ввиду того, что пуд ягод расценивался в мирное время около 2 р. 50 к. на месте, и при наличии известного ухода, усадебные участки давали садоводам приличный доход, ягодное садоводство стало быстро развиваться, причем особенно хорошие сады выросли в д. д. Морино, Сопятино, Сумароково, Коротково, Евлашево, Оканниково, Баралово и др.

В 1913 году возникло «Едковское ягодоварильное кооперативное т-во», которое при поддержке Волог. Центр. Об-ва Сельского Хозяйства и Кооперативного Банка, а также благодаря умелому практическому и идейному руководству организатора этого дела, местной общественной работницы С. П. Голубевой и инициативе местных кооператоров-крестьян, быстро встало на ноги и в первый же год своей деятельности сумело объединить всех садоводов и доказать крестьянину на деле всю невыгодность сбыта ягод частным предпринимателям. Этим т-вом в 1913 году было собрано садовой ягоды—2,500 пудов. Все это количество было переварено на варенье на условиях комиссионного сбыта последнего, в результате чего поставщики-садоводы были рассчитаны за ягоду т-вом вдвое дороже, чем платили частные предприниматели. Само т-во окрепло и своевременно подготовилось к ягодному сезону будущего года.

В 1914 году было собрано от членов и переварено т-вом—6.000 пудов ягоды и садоводство развивалось все шире и шире, несмотря на то, что работа по садоводству за время империалистической и гражданской войны велась почти исключительно женщинами и подростками—она охватывала все новые и новые деревни, население которых, видя явную выгоду от садоводства, часть пахотной земли ближайшую к усадьбе—зачастую отводило под сады, увеличивая год от году их площадь.

В годы разрухи, вследствие захвата белогвардейцами нашего Юга и Украины—наш Север был совершенно лишен сахару. В это время Едковские кооператоры, не желая бросать начатого дела—едут в Москву к Владимиру Ильичу Ленину, и он, ознакомившись с работой кооператива, дает им возможность к развитию этого единственного в своем роде на всем Севере дела. С помощью Ильича Едковское т-во получает в прод'органах необходимое количество сахарного песка и патоки для варки варенья, с успехом проводит эту операцию и в оправдание доверия Ильича в 1921 году органам Наркомпрода Едковским т-вом было сдано—11.200 пуд., а в 1922 году—13.700 пудов варенья, изготовленного из саловых ягод и яблоков, выросших в садах членов т-ва. К этому времени т-вом уже организовано 4 варильных заводов, построена в д. Морино мощная мельница с электростанцией, несущей

ныне электрический свет в 27 окрестных деревень; маслодельный, картофелетерочный и паточный заводы, объединен весь тяготеющий район в одно кооперативное компактное целое, а само ягодоварильное т-во превратилось уже в крупный крепко сбитый и дружный кооператив „Едковский Интеграл“. Не забыта культурно-просветительная работа. В тяжелые голодные годы этот кооператив строит народный дом, содержит целиком на свои средства 3 школы и тянет дальше и дальше по крестьянским избам, от деревни к деревне электрические провода. Крестьянство этого малоземельного, бесхлебного района, обреченное может быть на голодную смерть в годы голода и разрухи—безболезненно перенесло их, благодаря своей ягоде и садам, а также и деловому, практически хорошо налаженному кооперативу.

Первые годы «непа», введение твердой валюты, отсутствие оборотных средств у кооператива и крестьянства, а также и стихийное бедствие—пожар на мельнице обескровили Едковский кооператив, а также и другие к-вы прикубинского района: Кубинское и Обросовское С.-Х. Т-ва, и в прошлом году пришлось им, вследствие отсутствия наличных денег, жесткости банковских кредитов и еще не выяснившихся новых рынков сбыта для варенья—переваривать ягоды своих членов, пользуясь сахарным песком, данным на эту цель различными организациями. Несмотря на всю вынужденную невыгодность этой работы—кооперативы вышли из положения безубыточно и рассчитали сдатчиков ягоды не ниже средней летней цены на ягоду на Вологодском рынке.

В настоящем году положение кооперативного ягодоварения в прикубинском районе изменилось к лучшему, а именно: Государственным Сельско-хозяйственным и Кооперативным Банками специально открыты достаточные кредиты на ягодоварение, как Едковскому интегралу, так и Кубино-Озерскому и Обросовскому с.-х. т-вам и благодаря этому уже в этом году сами эти кооперативы будут хозяевами выработанного ими продукта-варенья. Сами смогут наиболее выгодно реализовать этот продукт и рассчитать крестьян сдатчиков ягоды по более выгодной, оправдывающей труд цене (4 р. 80 к. за пуд малины), а это даст возможность прикубинским садоводам культивировать и развивать начатое ими дело дальше и шире. В данный момент крестьяне-садоводы крайне интересуются вопросом возможности замены в своих садах малопродуктивной яблони личка—культурной привитой яблоней, наиболее пригодных для нашего Севера сортов. Более активные из них садоводы Черноносов (д. Оканниково), Мурахин (д. Долгово), Маликов и др. в своих садах уже ведут прививки яблонь и имеют уже реальные результаты своей работы по культуре плодового сада в наших северных условиях.

В то время, когда базар расценивает осенью дикое кубинское яблоко от 60 коп. до 1 руб. за мешок—эти садоводы продают урожай

своих культурных яблок нисколько по качеству не уступающих ростовским яблокам, по цене от 4 до 6 руб. за пуд (12—18 руб. мешок).

Прикубинские кооперативы, объединяющие садоводов, ставят своей ближайшей задачей организацию общественного питомника плодовых деревьев и курсов для крестьян-садоводов, для того чтобы в дальнейшем уже рука об руку с наукой и знанием развивать это важное и необходимое в данном малоземельном районе дело.

Н. Рус.

Налоговые льготы кустарно-промысловой кооперации и кустарям.

Наша кустарно-промысловая кооперация в настоящее время поставлена в особо льготные условия по отношению к налоговому прессу: ее представители первичного порядка не платят ни промыслового, ни подоходного налога. Налоговые же льготы кустарям и ремесленникам, проведенные в нашем законодательстве в настоящем году должны создавать благоприятную почву, на которой предполагается процесс ускорения кооперирования кустарной силы.

Благодаря последним декретам о льготах кустарям, положение промысловой кооперации в налоговом смысле теперь совершенно ясно и определено. А ведь не так давно вопрос этот разрешался в разных местах по разному, что несомненно зависело от невозможностей строго применять законодательные нормы к жизни.

В самом деле, одно время производственные артели рассматривались как промышленные предприятия, подлежащие обложению промналогом по числу входящих в них членов. С такой точки зрения Заднесельской, напр., кружевной артели, или Устьянской артели рогушников необходимы были патенты, чуть ли не равноценные с патентом фабрики „Сокол“.

Конечно, при жестком применении этого правила от промысловой кооперации осталось бы только одно воспоминание, почему практика жизни искала и находила разные коррективы для такого явно невозможного обложения.

Общий закон о льготах кооперации (7/XII 1923 г.) освободил неокрепшую сельскую кустарно-промысловую кооперацию от налогов, вместе с тем для членов ее артелей установлено обложение личным промналогом в половинном размере. Затем, как сельская, так и городская промысловая кооперация в лице артелей и товариществ совершенно освобождаются от налогов так же, как и члены сельских артелей от личного промналога.

Закон 10 апреля 1925 г., освободивший от промналога вообще сельских кустарей и ремесленников, работающих единолично, или

с помощью членов своей семьи, подтвердил освобождение от налогов первичной сельской промысловой кооперации. Далее же начинается уже ряд недоразумений, которые несомненно скажутся при применении последних законов на положении членов, а также, пожалуй, и самих кооперативных организаций. Дело в том, что городские кооперативные товарищества или артели, как подтверждено законом 12 мая 1925 г., свободны от налогов, но в этом же законе специально оговорено, что члены их не освобождаются от выборки промпатентов на личные промыслы по ст. 1 этого закона. А статья эта уже не содержит правила о половинном размере личного промналога для членов артелей, так что последние очутились в худшем положении сравнительно с прежним временем, когда они уплачивали за право заниматься своим промыслом половинный налог.

Такая разница в положении членов сельской и городской промысловой кооперации уже сказалась в жизни. В одной из городских артелей (трикотажной) есть члены, проживающие в городе и окрестных деревнях. Естественно, что неравенство по льготе, созданное среди членов одного и того же кооператива, не может служить стимулом для кооперирования распыленной кустарной силы в городе и такая кооперация едва ли может быть устойчивой. Предпринятые шаги к урегулированию этого вопроса в центре пока не привели к удовлетворительным результатам. Между тем городские кустари организованы вообще слишком недостаточно и кооперирование их настоятельно необходимо.

Далее, есть уже важная несогласованность нового законодательства с кооперативной жизнью. В опубликованной инструкции по применению закона 10 апреля 1925 г. содержится указание (примеч. 1 к § 14), что на промысловые кооперативные товарищества, в которых не все члены принимают непосредственное участие в производстве, или помимо членов кооператива в производстве участвуют посторонние лица, действие закона 10 апреля не распространяется. Остается невыясненным, лишаются ли в таких случаях артели льгот, или для них остаются иногда льготы, установленные до закона 10 апреля.

А ведь по уставам промысловой кооперации именно не все члены могут принимать непосредственное участие в производстве, так как сложность обязанностей, возлагаемых на правление артели (возможно даже счетоводство поручить одному из членов правления) исключает возможность для членов правления заниматься непосредственно производством. Второе опорочивающее условие — участие в производстве помимо членов и посторонних лиц (не непосредственное, а просто участие, как сказано в вышеупомянутой инструкции) также предусмотрено и вполне разрешается действующими уставами кооперативных

организаций, так как для различных вспомогательных работ, которые не могут быть исполнены своими членами и работ, требующих особых специальных познаний, артель имеет право приглашать на службу и посторонних лиц, с процентным ограничением таковых по отношению к общему числу членов, а в особых случаях наемный труд может допускаться и непосредственно в самом основном производстве.

Такая же невязка имеется и далее (примеч. к § 15 той же инструкции) — а именно льготная торговля своими изделиями допускается только посредством одного из членов, участвующих в производстве, хотя уставы артелей не препятствуют посылать с этой целью не только кого-либо из правления, в работе не участвовавшего, но и наемного специалиста. Эти невязки будут создавать известную шероховатость в отношениях промысловой кооперации к финорганам, и союзам промысловых систем надлежит заблаговременно обратить на это внимание и при помощи своих центров попытаться их сгладить.

Петровский.

Кооперация — мост между городом и деревней.

РАБОЧИЙ и КРЕСТЬЯНИН!
ПОМНИ ЗАВЕТЫ ИЛЬИЧА,
укрепляй через кооперацию смычку города
с деревней.



КООПЕРАТИВНАЯ ЖИЗНЬ.

Что вынесли активисты шепяковского района в международный день кооперации по заслушанию докладов о работе своих кооперативов.

Заслушав доклад о работе Федяйкинской м/а, Гаврильцевской м/а, Лихтожского кр. т-ва и Низовского о/п, собрание активных работников Шепяковской волости признало, что кооперативы за последнее время значительно укрепились и почти на 100% кооперировали крестьянские хозяйства района. Из сопоставления работ отдельных кооперативов, собрание устанавливает, что мелким кооперативам гораздо труднее справиться с работой по обслуживанию нужд кооперированного населения, с другой, стороны в крупных кооперативах (Лихтожское т-во) со смешанными видами работы (кредит, торговля, маслоделие, кустарный отдел и сельско-хозяйственный) на некоторые отрасли недостаточно уделяется внимание и с работой справляются слабо, а потому в самое ближайшее время необходимо произвести разделение смешанных кооперативов на самостоятельные кооперативы; сельско-хозяйственные—с одной стороны, и потребительские—с другой. В мелких же смешанных кооперативах разделение произвести только после предварительного их укрепления, или слияния с соседними кооперативами.

Кроме того, собрание в будущей работе кооперации Шепяковской волости сочло необходимым обратить внимание на следующие моменты:

1) Пробудить интерес между членами к работе своего кооператива, стремясь к втягиванию членов в его текущую работу.

2) Общие собрания созывать не так часто, но повестку дня делать более интересной, не загромождая ее вопросами мелкого характера, а наоборот чаще ставить вопросы по кооперативному строительству.

3) Знание и соблюдение устава должно быть обязанностью не только членов правления и ревизионной комиссии, но и всего кооперированного населения.

4) Ввести в устав кооперативов особый параграф о недопущении в правление и ревизионные комиссии явно кулацкого и нетрудового элемента.

5) Согласно устава, бороться с наймом служащих на общих собраниях, а производить их правлением.

6) Обратить внимание на вовлечение в активную работу кооперации женщин и молодежи.

7) Принимая во внимание напряженное состояние средств кооперативов, обратить серьезное внимание на усиление оборотных средств, для чего стремиться:

а) К увеличению размера паевых взносов.

б) К неуклонному и планомерному снижению задолженности членов.

в) Всякие новые постройки и оборудование производить лишь при наличии специального капитала или на исходатайствованную ссуду из Сельско-Хозяйственного Банка.

г) К испрашиванию специального кредита из Всекобанка.

8) Ни в коем случае не допускать покрытия расходов по молочному производству за счет доходов по торговле, и, вообще, расходовать средства по прямому их назначению.

9) Обратить внимание на упорядочивание постановки счетоводства и представления ясной и своевременной отчетности, как для членов кооператива, так и в Союз.

10) Учитывая, что только сознательный член является опорой кооператива, принять меры к развитию культурно-просветительной работы среди кооперированного населения, путем выписки газет, кооперативных журналов, организации библиотечек, кооперативных кружков, выделяя на это специальные средства.

11) Волостные кооперативные совещания, подобно настоящему, устраивать чаще, не реже одного раза в три месяца, приурочивая созыв их к тому времени, когда будет сделана инструктором сводка трехмесячных отчетов отдельных кооперативов и характеристика о работе каждого из них. На повестку дня, между прочим, ставить вопросы о работе союзов и низовых кооперативов, с тем, чтобы доклады основательно были проработаны и подкреплены цифровыми данными. Привзвать желательным присутствие на каждом районном собрании представителя Северосоюза и Сельсоюза и районного инструктора.

12) Для контакта в работе между соседними кооперативами, особенно, в части согласования цен на товары и молоко, установить более тесную связь между ними, путем приглашения представителей на заседания.

Вот что вынесли шепяковцы по укреплению кооперативной работы.

Эти решения могут быть полезны и для кооператоров других районов.

Барандин.

Кооперативная хроника.

В Центросоюзе.

— Очередная сессия совета Центросоюза созывается 1-го сентября.
— С начала заготовительной кампании по 10 июля яично-масляным отделом Центросоюза заготовлено 460 вагонов яиц. Из них 170 вагонов вывезено на внешние рынки.

— Согласно директивам торгового совещания Центросоюз приступает к возобновлению переговоров с соответствующими органами госпромышленности по поводу заключения твердых договоров на снабжение промтоварами системы потребкооперации на 1925—26 г., а также относительно заключения типовых договоров.

— Согласно нового положения о кредитовании периферии Центросоюз производит предварительный пересмотр кредитных лимитов.

— Производительность московского мыловаренного завода Центросоюза переросла довоенные нормы более чем в два раза, достигши 38,000 п. продукции в среднем в месяц.

— Центросоюз поднял вопрос о целесообразности его вхождения в смешанные торговые общества с участием иностранного капитала.

— Центросоюз предполагает завезти на Нижегородскую ярмарку разных товаров для продажи на месте на сумму около 2,000,000 рублей.

— Центросоюзом будут вложены собственные средства в свои хлебозаготовки на всю кампанию в сумме 4 млн. рублей.

— Президиумом правления Центросоюза признана необходимой постановка докладов первичных потребительских об-в и ЦРК на заседаниях правления.

— Центросоюзом вырабатывается проект соглашения с госмедторгом, о снабжении сельского населения упрощенными медикаментами.

Постоянные совещания госхлебозаготовителей и кооперации.

Для установления правильных и нормальных взаимоотношений кооперации с государственными заготовителями хлеба Наркомвнуторг организует постоянные (2 раза в месяц) совещания госхлебозаготовителей с кооперативными центрами.

Кооперативные заготовки.

Из предполагаемого сбора льна в 10¹/₂ млн. пудов Центросоюз рассчитывает заготовить 1¹/₂ млн., по пушнине (весь план предстоящего сезона определен в 5¹/₂ млн. руб.)—на сумму в 2¹/₂ млн. руб.

Совещание коммунистов—кооператоров.

Секретариат МК РКП постановил созвать в конце августа губернское совещание коммунистов—кооператоров.

Кооперативная сеть Лыноцентра.

По данным на 1 июля кооперативная сеть Лыноцентра охватывает 48 союзных объединений с 7,700 первичными кооперативами и 610 тыс. крестьянских хозяйств.

Снабжение рабочей кооперации мануфактурой.

Рабочая кооперация будет получать ежемесячно с 1-го октября через местные отделения ВТС мануфактурных товаров на общую сумму около 4¹/₂ млн. рублей.

Центральный межкооперативный совет о взаимоотношениях госпромышленности с кооперацией.

Президиум ЦМС по вопросам о взаимоотношениях всех видов кооперации с госпромышленностью принял резолюции, которыми *потребкооперация* рассматривается как основной контрагент госпромышленности, способствующей продвижению товаров на рынок, а особенно в деревню; *работа по заготовке сырья* строится при соблюдении взаимной выгоды сторон на основе договоров кооперации с госпромышленностью; *лесная кооперация* ставится в отношении получения лесных площадей и оплаты попенщины в одинаковые условия с лесными трестами; *заготовка картофеля* производится через картофельную кооперацию с передачей ей крахмальных и паточных госзаводов; *кустарная промышленность* обеспечивается сырьем, заготовка которого регулируется госорганами; *жилищная кооперация* получает строительные материалы по генеральным договорам.

По иногородним потребсоюзам.

— *Борисовский райсоюз*, организовавшийся год тому назад, значительно укрепил свою кооперативную сеть и объединяет теперь 38 ПО и сел.-хоз. товарищество.

— *Берхневолжский райсоюз* проводит опыт по поднятию и укреплению низовой сети премированием ПО за наибольшую закупку товаров в союзе, за наименьшие организационные расходы и накладки на товар, за наибольшее кооперирование населения и снабжение своих членов, за полный сбор паевых взносов и за лучшую постановку счетоводства.

— *Западно-Подольский райсоюз*, организованный в январе 1925 г. взамен ликвидированного Проскуровского райсоюза, успешно восстановил сеть, имея в настоящее время организационное руководство над всеми 252 ПО сети, и развил нормальную деятельность.

— *Каронейсоюз* поднял за год самодеятельность населения, увеличил число членов с 8.000 до 14.500 и довел сеть до 99 кооперативов.

— *Киевский райсоюз* (теперь Окрпотребсоюз) за небольшое время своего существования сделал большие успехи в организационной и торговой работе, развил сеть в 250 ПО, увеличив собственные капиталы и снизив накладные расходы до 4 процентов к обороту.

— *Мариинский потребсоюз*, находящийся в наиболее хлебном районе и располагая лучшим в районе оборудованием заготовил до мая 2.500 тыс. пуд. всех культур, показав, что кооперация является самым дешевым и самым мощным заготовителем хлебопродуктов.

— *МСПО* заключен ряд договоров на обувь. Производительность обувной фабрики МСПО увеличивается до 8.000 пар в месяц.

— *Самарский губсоюз* предполагает в нынешнюю кампанию заготовить 6 млн. пуд. хлеба. Предполагаемая от операции прибыль будет передана производящим заготовку ПО, которые в свою очередь распределят причитающуюся по раскладке прибыль между слатчиками.

— *Серiachский райсоюз* как средство увязки своей работы с низовой сетью стал применять заслушивание докладов первичных ячеек.

— *Толско-Нарымский потребсоюз* заготовил до мая 1.280 тыс. пуд. зерно-фуражных продуктов.



СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И КРЕДИТ.

Агрикультурная работа кредитных кооперативов.

Кредитное Товарищество, объединяющее в отношении производственного с/х. кредита весь тяготеющий к нему район и обычно находящееся в его экономическом и административном центре—по существу должно являться очагом агрикультурной и общественной работы в деревне и ее материальной базой. Многие из товариществ учли этот важный момент и, несмотря на незначительный период своего существования в условиях новых советских форм—твердо и правильно взяли курс в этой работе, вполне уяснив себе всю важность и первоочередность ее в переживаемый нами момент гигантского сдвига деревни, в момент ломки старых дедовских заветов и массового перехода крестьянства к новым формам ведения хозяйства.

Землеустройство — основной момент перехода к культурному землепользованию, обычно связанное в наших условиях с полным отречением от трехполки и узкополосицы—в большинстве районов проходит при непосредственном участии и помощи ссудной на этот предмет со стороны Кредитного Товарищества. За минувший (с 1 октября 1924 г. по 1/VII—1925 г.) период через Кредитные Т—ва губернии Сельхозбанком выдано ссуд на землеустройство: — свыше 25.000 рублей, а всего до 1-го окт. 1925 предполагается свыше 65.000 руб.

Культурное ведение сельского хозяйства в наших условиях неразрывно вызывает включение в севооборот клевера, корне-и клубне-плодов, а также посевы вики в пару и на бросовых участках,—и кредитное товарищество дает возможность крестьянину получить в ссуду заведомо пригодные семена кормовых трав натурой, рассчитывая платежи за них от 1 до 2-х урожаев. Насколько значительно продвинулась эта работа в нашей деревне при помощи кредитной и с.-х. кооперации—покажут нижеприведенные данные:

а) в мирное время в Вологодской губернии—многопольный севооборот существовал лишь в помещичьих усадьбах и отдельных деревнях, число которых было крайне незначительно.

б) в годы войны и разрухи, в связи с недостатком продовольствия и эти посевы клевера в крестьянских полях сократились до

минимума, с посевом же вики, крестьянство совершенно знакомо не было.

в) в 1923—24 с.-х. году по линии кредитной сети губернии было распределено Обществом с.-х. кредита:

семян клеверу свыше	1000 пуд.
„ тимофеевки (собрано) свыше	2500 „
„ вики яровой свыше	4000 „

г) в 1924—25 с/х. году (с октября по апрель)—кредитные кооперативы губернии получили через Общество с./х. кредита:

клеверу около	3000 пуд.
вики около	2300 „

тимофеевки (собрано 1300 п.) и удовлетворена потребность губернии полностью.

Кроме того, многие кредитные товарищества вели в районе своей деятельности хозяйственную заготовку этих семян осенью и зимою, и некоторые из них удовлетворили этим способом потребность своего района (например Грязовецкое Кредитное Товарищество заготовило более 300 пудов клеверу и около 200 пуд. вики). Кооперативы Вельского уезда, за покрытием потребности уезда, дали свыше 1000 пудов семян вики для вывоза.

Мелиорация—дело коренного улучшения земельных угодий, превращение бросовых земель в цветущие, культурные оазисы—только что начинает у нас развиваться. Бытовые и экономические условия развития его вследствие многих причин по крайней мере в ближайшем будущем вряд ли могут способствовать организации крупных мелиоративных товариществ, оперирующих с большими мелиоративными работами. Существующие же в настоящее время мелиоративные товарищества обычно состоят из 10—50 членов, граждан одной, редко двух деревень, и мелиорируемые ими участки редко превышают площадь 10—15 десятин,—вследствие чего почти все этого рода объединения состоят юридическими членами соседних кредитных товариществ, при помощи которых почерпают в ссудном порядке необходимые им денежные средства на производство мелиоративных работ, покупку семян и с./х. машин и орудий и проч.

Сельхозбанком на мелиоративные работы за истекшее время выдано свыше 6.000 руб. в ссудном порядке через кредитные т—ва.

Улучшение животноводства—этой основной отрасли сельского хозяйства губернии—живо интересуется кредитные кооперативы. Последние, учитывая важность серьезного улучшения качественного состава крестьянских стад, организуют в районе своей деятельности правильно функционирующие случные пункты, для которых стараются приобрести лучших племенных производителей—быков.

За минувшее полугодие кредитными кооперативами за счет кредитов Сельхозбанка и своих средств было организовано на территории губернии 123 случных пункта, обслуживаемых племенными быками—производителями Ярославской и Домшанской породы. Кроме того на средства и по заказам юридических членов (отдельных деревень, комитетов взаимопомощи, маслодельных артелей)—кредитные товарищества производят закупку в племхозах—чистопородислых поросят и плем. молодняка рогатого скота. Многие из товариществ берут на себя содержание во время случного периода жеребцов Госконюшни, а также некоторые имеют и хряков—производителей йоркширской породы.

Контрольные союзы и товарищества по животноводству—в наших Вологодских условиях зачастую возникают по инициативе кредитных товариществ,—которые и являются идейными руководителями этой работы в деревне и помогают им денежными ссудами на чисто практические производственные нужды (покупка концентрированных кормов, производителей и друг.). В настоящий момент контрольных союзов существует в губернии 25, из них при кредитных товариществах—7.

Через кредитные кооперативы в одном лишь Вологодском уезде было распределено свыше 15.000 пудов жмыха, не считая кормовой муки заготавливаемой кредитными товариществами по заказу своих членов.

Постройка улучшенных скотных дворов—приспособленного к нашим условиям датского типа, в некоторых, наиболее крупных районах—Грязовецкого Кредитного Т—ва, Лихтошского Т—ва, Заломасевского Т—ва и Стризневского с.-х. Об—ва)—явление не единичное, а массовое, вызванное инициативой кредитных кооперативов, помогающих советом и ссудой наиболее передовым активным крестьянам—понявшим всю невыгодность содержания пользовательного скота на скверных, холодных, темных и грязных дворах старого типа.

Зерноочистительная кампания—проведенная низовой кредитной сетью за истекший предпосевный период показывает—насколько энергично ставится эта работа на местах и как велики ее результаты за минувший сезон. За небольшими исключениями—почти все кредитные кооперативы Вологодской губернии имеют свои собственные вполне оборудованные необходимыми исправными машинами зерноочистительные пункты. Кредитными кооперативами губернии приобретены в течение минувшей зимы новые зерноочистительные машины и организованы зерноочистительные пункты в количестве 100—причем каждый из них в предпосевной сезон очистил от 3000—до 5000 пудов крестьянского зерна.

Прочее машиноснабжение—деревни, направляемое кредитными кооперативами за истекшее полугодие сделало колоссальный шаг вперед. По статистическим данным довоенного времени крестьянство Вологод-

ской губернии в среднем за год приобретало 4225 шт. плугов (из них около 80% деревянных, рязанского типа) за одно истекшее полугодие (с 1 октября 24 г. по 1 апреля 25 г.) кредитная сеть губернии по заказам членов закупила 3975 шт. плугов (из которых около 80% цельножелезных, лучших типов, изготавливаемых на русских и заграничных заводах). Так, при помощи Кредитного Кооператива наше крестьянство, пользуясь дешевым производственным кредитом, заново комплектуется с./х. инвентарем и машинами.

Начальная работа по сортоводству и семеноводству. Учитывая колоссальную засоренность семезерна в крестьянских хозяйствах и плохое качество в сортовом отношении местного посевного материала, низовая кредитная сеть, воспользовавшись прошлогодним завозом в губернию Обществом с/х. кредита значительного количества хорошего овса (тульского и шатиловского сортов), за минувший зимний период проделала большую работу в области организации сортоводства: путем залоговопосреднических операций, лучший семенной материал урожая 1924 года многими кредитными товариществами был сохранен до весны и тщательно просортирован на зерноочистительных машинах, (через зерноочистительные пункты некоторых товариществ прошло за зиму до 8.000 пудов)—что дало возможность кооперированному населению губернии в весеннем сезоне произвести засев яровых высококондиционными семенами, причем посевы чистосортного шатиловского овса распределенного заемщикам сделаны только на изолированных участках размножения, каковая мера безусловно даст в ближайшем будущем свои результаты в смысле массового получения высококачественного сортового материала.

Кроме того дороговизна ввозного клевера, и колоссальная потребность в нем губернии (весной требовалось до 8.000 пудов) вызывает необходимость оставления значительных площадей под семенники и расширяет возможность производства местных семян. И здесь кредитные Т—ва энергично берутся за работу, идя навстречу крестьянству в отношении организации механизированных клеверотерочных и клевероочистительных пунктов. Эта отрасль хозяйства имеет все экономические предпосылки к развитию ее в условиях нашей губернии и, при правильном техническом руководстве со стороны специалистов, может в ближайшие годы дать огромные результаты—следствием чего явится возможность не только удовлетворения своих губернских нужд клеверными семенами своего производства, но и возможность вывоза их за пределы губернии. (За истекшее полугодие одним Обществом с. х. кредита заготовлено через низовую сеть семян местного клевера свыше 700 пудов).

Наиболее лесные уезды губернии—Кадниковский, Вельский и Тотемский—издавна славятся развитием в них самобытного промысла—разведения на „гарях“ семян тимopheевки,—ценность которой с каж-

дым годом повышается ввиду превосходного качества наших семян. Работа по организации сбыта посевщиками семян тимopheевки, в порядке посреднических операций постановка в семеноводческих районах специальных очистительных машин—очередное дело кредитных кооперативов этих районов, которое безусловно ими учтено и в данный момент находится в стадии подготовки к практической работе в ближайшее время. Многие кредиткооперативы поощряя своих членов семеноводов-посевщиков клевера и тимopheевки кредитуют их под залог семян на корню и берут на себя сбыт добытых семян на наиболее выгодных для посевщиков посреднических условиях.

Показательные и агрикультурные мероприятия—т. е. участие в организации мелкорайонных с./х. выставок, конкурсов молочности, с.-х. курсах и проч., а также организация показательных участков с наиболее целесообразным для данного района севооборотом,—входят в круг очередных работ наиболее окрепших кредитных товариществ. В прошлом году наиболее удачные и ценные в отношении агровоздействия на крестьянские массы—с. х. выставки прошли по Вологодскому уезду при непосредственном участии Стризневского, Заломаевского и других товариществ. Опытные участки многих кредитных кооперативов поставлены серьезно, толково и показательно.

В целом ряде кредитных кооперативов организуются также участки в настоящий момент по их собственной инициативе, зачастую даже без материальной помощи с./х. Банка (в Прикубинском районе, в районе Мишутинского кредитного Т-ва, Коношского Кред. Т—ва и др.).

Кроме того при некоторых кредитных Т—вах организованы избыточные читальни, имеются библиотеки, не говоря уже о массовой выписке газет для членов.

Таковы, в общих чертах, наиболее ценные моменты агрикультурной и общественной работы нашей низовой кредитной сети. Эта работа выдвинулась сама по себе, как ответ на огромные запросы крестьянства, строящего в массе своей новую жизнь,—стремящего найти в своем кредитном кооперативе реальную экономическую базу, материальную и моральную поддержку.

Н. Рус.

.....

Сельско-хозяйственная хроника.

Виды на урожай.

Посевная площадь СССР увеличилась против прошлогодней на 4³/₁₀. Валовой сбор хлеба достигнет 4.025 млн. пуд. Излишки товарного хлеба выразятся в количестве 1 миллиарда пудов.

Урожай и хлебозаготовки.

— В Орловской губернии успешно идет заготовка семенной ржи.

— В Рязанской губернии крестьянами дано на рынок 900.000 пуд. ржи, 8.300.000 пуд. овса и 2.814.000 пуд. проса.

- В Костромской губернии при урожае озимой ржи выше среднего валовой сбор ржи, овса, пшеницы и ячменя составляет 10.800.000 пуд.
- В Брянской губернии урожай почти всюду средний.
- Валовой сбор всех культур на Урале ожидается около 6 млн. пудов при хлебных излишках в 2.250 000 пудов.
- Из Сталинградской губернии отгружено 46 вагонов семенной ржи.
- На Украине озимая рожь уже снята полностью; жатва пшеницы заканчивается (к 8 авг.) при урожае в 100—120 пуд. с десятины.
- Хлебные товарные излишки Крыма исчисляются в 29 млн. пуд., в том числе до 17 млн. пуд. для экспорта.
- К 9 августа в Рыбинской губ. началось жнитво ржи. Ожидается хороший урожай ржи, овса и льна.
- По Кубанскому округу Хлебопродуктом, Госбанком, Госторгом, Крайсоюзом, и др. государственными и кооперативными заготовителями будет заготовлено 42.420.000 пуд. хлебозерна и маслосемян.
- В Юго-восточной части СССР стоит благоприятная погода для уборки урожая.
- Началась уборка хлебов в Поволжье и в части западного района.
- Основным заготовителем по Орловской губ. будет потребительская кооперация, на долю которой придется 3 млн. пудов.
- В Полтавской, Харьковской и Черниговской губ. состояние свеклы хорошее, в остальных районах Украины среднее.
- Хлебозаготовители в настоящий момент обращают главное внимание на заготовку семенной ржи, для снабжения неурожайных районов Центрально-Земледельческой области, которая пока заготавливается из старого урожая.
- Основными хлебозаготовительными организациями вместе с украинскими с начала кампании по 1-е июля заготовлено 322.681 тыс. пуд. хлебопродуктов (в том числе ржи 82.463 тыс. пудов).
- В Самарской губ. урожай выше среднего и определяется в 75 млн. пудов.

Рост коневодческой кооперации.

Наркомземом производится учет коневодческих товариществ союза, по настоящее время учтено по 26 областям, губерниям и автономным республикам 375 таких товариществ.

Картофельная кооперация.

Система картофельной кооперации, где каждый первичный кооператив имеет производственные предприятия, содействует не только усилению сельского хозяйства, но и электрификации. В настоящее время уже электрифицированы 32 процента всех картофельных кооперативов.

В Союзкартофеля.

Союзкартофель приступил к разработке перспективного плана по восстановлению основного капитала кооперативной крахмало-паточной промышленности.

Табаководство СССР.

Совещание табаководной сел.-хоз. кооперации признало, что табаководство за короткое время достигло довоенных норм и не только удовлетворяет полностью запросы табачной промышленности, но и открывает возможность восстановления экспорта.

Табаководная кооперация быстро охватила основную массу плантаторов-табаководов (до 80%).

Всесоюзное сырьевое совещание сел.-хоз. кооперации.

В виду признания сел. хоз. кооперации одним из основных заготовителей животного сырья, совещание признало, что сельскосоюз и союзы на местах должны вести свою работу как путем организации кооперативного сбыта, так и путем закупки готовых партий.

К укреплению мелиоративной кооперации.

Наркомземом предписано всем земорганам на местах произвести плановое и всестороннее обследование мелиоративных товариществ.

Бюджетное обследование крестьянского хозяйства.

С целью определения себестоимости производства молока в крестьянском хозяйстве, выяснения доходности молочного хозяйства и роли его в сельском хозяйстве, Маслоцентр предпринял бюджетное обследование около 200 крестьянских хозяйств в районах развитого молочного хозяйства. В число намеченных районов входит и Вологодская губерния.

Распределение особого фонда СТО.

В оборотные капиталы союзам молочной кооперации РСФСР ассигновано 125.000 руб. из четырехмиллионного фонда, выделенного СТО для финансирования сел.-хоз. кооперации СССР.

Развитие сел.-хоз. машиностроения.

На строительство новых заводов на Юго-Востоке по сельско-хозяйственному машиностроению утверждена общая сумма в 34.955.000 руб.

Всесоюзное инспекторское совещание.

Ц. Сел.-Хоз. Банком созывается на 14 сентября с. г. всесоюзное совещание инспекторов системы учреждений с.-хоз. кредита. На повестке очередные задачи в деле строительства с.-х. кредита.

Организация питомников плодовых деревьев.

Плодовым союзом организован ряд районных питомников плодовых деревьев для обслуживания нужд садоводства отдельных районов. Общая продукция этих питомников, начиная с 1928 г. будет равняться 1 млн. саженцев в год, т. е. 40% всей потребности садоводства СССР в посадочном материале.

Ход отгрузок семян для озимой кампании.

На 18 июля отгружено семенного зерна 2 с лишним мил. пудов. Большинство отгрузок произведено Госбанком, широко развернувшим свою работу.

Производственные предприятия Союзкартофеля.

В истекший сезон в системе картофельной кооперации работало 107 заводов, с общей производительностью за сезон в 774.000 пуд. конечных крахмалопродуктов.

Кооперирование свекловодов.

Сельскосоюз ведет работу по кооперированию крестьян свекловодов в сел.-хоз. товарищества. В текущем году процент кооперированных посевщиков свеклы достиг 52% всех крестьянских посевов. Площадь посева у кооперированных хозяйств равна 28.000 десятин, которые должны дать урожай в 1.700 тыс. берковцев на сумму 3,5 млн. руб.

Книжная полка.

ЧТО ЧИТАТЬ КРЕСТЬЯНИНУ?

Новые издания, имеющиеся в Вологодском Отделении Госиздата:

Р Е Ш Е Н И Я

3-го съезда Советов СССР и 14-й конференции РКП (б) в популярном изложении для крестьян и рабочих.

Сельско-хозяйственный налог. М. Ливенский. Стр. 45. Цена 8 к.

Мероприятия по поднятию советской промышленности. А. Подгорный. Стр. 31. Цена 5 коп.

Советская казна. Б. Нестеров. Стр. 30. Цена 5 коп.

Льготы деревенским ремесленникам и кустарям. Н. Елизаров. Стр. 30. Цена 5 коп.

Деревенская кооперация. С. Крылов. Стр. 32. Цена 5 коп.

ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ.

Очередные задачи сельского хозяйства. И. А. Пospelов. Изд. „Новая Москва“. 1925 г. Стр. 43 (с 6 рисунками). Цена 8 коп.

Эта брошюра входит в библиотеку сельско-хозяйственного кружка молодежи и предназначена для сельско-хоз. кружков, как первой и доступной массовой школы для крестьянской молодежи. Она несомненно будет очень полезна, как руководство, в работе для таких кружков и помимо основных сведений по различным частям сельского хозяйства содержит список необходимых книг по затрагиваемым в брошюре вопросам.

Как организовать крестьянское хозяйство в нечерноземной полосе. А. В. Чаянов, профессор Тимирязевской с.-хоз. академии. Москва. 1925 г. Стр. 45. Цена 9 коп.

Книжка написана специалистом и говорит об устройстве северного хозяйства, обеспечении хозяйств кормами, постановке доходности хозяйства, применении с.-хоз. машин, минеральных удобрений и других приемов для улучшения крестьянского хозяйства и указывает, где крестьянину достать денег на улучшение хозяйства.

Как перейти на многополье. И. А. Пospelов. Изд. „Новая Москва“. 1925 г. Стр. 48. Цена 8 коп.

Эта брошюра из „Библиотеки сельско хозяйственного кружка молодежи“ является необходимым руководством для каждого организующегося в деревне с.-хоз. кружка, для которого она дает основные знания в деле перехода на многополье. Указывается помощью рисунков и таблиц техника перехода на многополье и приложена инструкция для сельско-хозяйственного кружка молодежи по введению многополья. Подробно описаны различные севообороты.

Мелиоративные товарищества (значение, организация). Н. И. Рыжов. „Кооперативное издательство“. Москва 1925 г. Стр. 32 (с 9 рисунками). Цена 12 коп.

Указывая на важное значение сельского хозяйства в СССР, как фундамента всего народного хозяйства, брошюра объясняет, что такое мелиорация, в чем состоит сущность ее работ и каковы цель организации и значение мелиоративных товариществ.

Доходное пчеловодство. А. Е. Титов и М. Н. Зимнев, сотрудники Измайловской учебно-опытной пасеки. Москва. 1925 год. Стр. 107 (с 25 рисунками). Цена 20 коп.

Пчеловодство, являясь прибыльной статьей сельского хозяйства, давно уже прочно правилось во многих районах, а за последние годы на него обращено внимание и государственных сельско-хозяйственных центральных учреждений, оказывающих пчеловодам поддержку. Нарастает кооперативное пчеловодство.

Настоящая книжка ставит своей целью помочь первым шагам пчеловода и познакомить его в основных чертах с теми основными знаниями в пчеловодной жизни, без которых невозможна правильная постановка пчеловодного дела.

Книжка написана специалистами, имеющими собственный опыт как в практике пчеловодства (на известной Измайловской учебно-опытной пасеке), так и в обучении начинающих.

Состоит книжка из двух частей: первая рассматривает жизнь пчел, а вторая говорит об уходе за ними, и снабжена многочисленными подробными рисунками.

Жизнь пчел. Изд. „Красная Новь“. Москва. 1925 г. 2-е дополненное издание с 13 рисунками. Стр. 55. Цена 12 коп.

Книжка описывает жизнь пчел и уход за ними.

Выделка деревянной посуды. П. Иванов-Даль. Москва. 1925 г. Стр. 39. Цена 15 коп.

Книжка описывает выделку деревянных ложек и деревянной посуды и окраску их, т.-е. так называемый лошкарный и топорно по-

судный промысел, который на нашем лесистом Севере может получить широкое распространение.

Крестьянское право (какие законы установила рабоче-крестьянская власть по сельскому хозяйству). С. Базыкин. Изд. „Красная Новь“. Москва. Стр. 42. Цена 8 коп.

Волостной бюджет. А. Подольский. Москва. 1925 г. Стр. 32. Цена 5 коп.

Когда будет дешевая мануфактура. Н. М. Василевский. Москва. 1925 г. Стр. 61. Цена 10 коп.

Коммуна „Красный Октябрь“. (Очерк как сибирские крестьяне перестраивают хозяйство и жизнь). Ф. Березовский. Москва. 1924 г. Стр. 78. Цена 24 коп.

Крестьянский театр. Берегите лес. (Агро-суд в 1 действии). Издательство Наркомзема. Москва. 1925 г. Стр. 16. Цена 5 коп.

Книжка, как указано на обложке, представляет пьесу для постановки на открытом воздухе, на любой площадке, без всяких декораций.



К СВЕДЕНИЮ НИЗОВЫХ КООПЕРАТИВОВ.

ИМЕЮТСЯ В ВОЛОГ. ОТДЕЛЕНИИ ГОСИЗДАТА:

- 1) Брошюра А. Посадова **„Метрические меры“** (Что такое метрическая система мер и как ее применять). Москва, 1925 г. 32 стр., цена 8 коп.
- 2) Два больших плаката в красках: **„Метрические меры“** и **„Удобство и распространенность метрической системы мер“** (с объяснительной к ним запиской). Цена 90 коп.



СПРАВОЧНЫЙ ОТДЕЛ.

Последние распоряжения по налогам.

По вопросу об определении оборота первичного сельского кооператива Налоговое Управление НКФ разъяснило, что оборотом кооператива по продаже товаров, полученных им от своего райсоюза и проданных на сторону, следует считать сумму начислений по реализации этих продуктов, т.-е., разницу между покупной и продажной их стоимостью, иначе говоря *валовую прибыль*. (От 21/VII № 451606. НКФ РСФСР).

Физические лица, состоящие членами данной кооперативной организации, приравниваются к посторонним покупателям — продажа кооперативом на сторону. (От 6/VI № 450309 НКФ РСФСР).

В случаях, когда обложение кооперативов уравнибором производится с суммы начислений на покупную стоимость товаров, т.-е. с валовой прибыли, применение постановления СНК СССР от 3 августа 1923 г. о понижении окладов уравнибора для торговых предприятий, увеличивающих свой товарооборот, не может иметь места, так как постановление это подлежит применению только к предприятиям, увеличившим свой товарный оборот, и не может быть распространено на операции, имеющие комиссионный характер, какими по существу являются указанные выше операции кооперативов. (От 21/VII № 427727 Госналога).

По разъяснению Госналога от промналога освобождаются все торговые заведения сельских кооперативов по операциям по продаже продуктов сельского хозяйства только членов кооператива, безразлично где эти заведения находятся — в городе или сельских местностях. (От 17/II № 427158).

Раз'яснения по налоговым вопросам.

Вопрос № 75.

Должно ли о-во потребителей ответствовать за налоговую задолженность распавшегося карликового кооператива, члены которого влились в о-во? (Волог. уезд).

Ответ.

В том случае, если карликовый кооператив прекратил свое существование путем ли надлежащей ликвидации или фактического закрытия и прекращения работы и члены его персонально вступили в число членов о-ва потребителей, последнее, если не приняло от прекратившегося кооператива какого-либо предприятия, напр. маслодельного завода, ни в какой мере не отвечает за налоговую задолженность закрывшегося кооператива.

Если же закрывающийся кооператив присоединяется к более крупному весь целиком, напр. по постановлению общего собрания его членов, то, если бы предприятия его и были закрыты и таким образом не перешли к присоединяющему, последний все-таки должен считаться ответственным за недоимки присоединившегося кооператива.

Вопрос № 76.

Следует ли в оборот кооперативной торговли помещать суммы, полученные от сдачи в аренду сенопресса? (Вологод. уезд).

Ответ.

Суммы эти не входят в оборот торговли, так как последний составляется лишь из суммы, вырученных от продажи товаров, стоимости товаров, отпущенных в счет зарплаты рабочим и служащим и стоимости товаров, взятых на хозяйственные нужды самого кооператива, арендная же плата за сданный сенопресс никакого отношения к торговле не имеет.

Вопрос № 77.

Кооперативное маслоделие поставлено на т. н. хозяйственный расчет, т.-е. молоко принимается как от членов кооператива, так и посторонних для переработки на масло, за что и удерживается известный процент с сумм, получаемых от продажи кооперативом для хозяев молока выработанного масла. Такая организация требует ли выборки патента на завод и, если требует, то что показывать оборотом м/завода?

(Кадниковский уезд).

Ответ.

Такая постановка дела есть не что иное, как содержание промышленного предприятия, обрабатывающего за плату чужой материал. Промышленного потому, что сырье (молоко) принимается и от посторонних лиц. Если бы перерабатывалось молоко только поступающее от членов, то м/завод являлся бы предприятием сельскохозяйственным и налога бы не подлежал.

В данном случае требуется обычный патент на промышленное предприятие, облагаемым же уравсбором оборотом его будет только то отчисление из сумм, вырученных за масло, которое сделано с посторонних лиц, а не с членов кооператива. Это в том случае, если отчисление взимается только за переработку молока. Если же установлено еще и вознаграждение кооператива за продажу им для хозяев выработанного из их молока масла, то и суммы этого вознаграждения должны быть прибавлены и войти в облагаемый оборот.

Вопрос № 78.

О-во потребителей кроме главной лавки открыло в настоящем полугодии еще отделение, на которое получило оклад уравсбора, между тем как вновь возникшие кооперативные предприятия должны на первое полугодие освобождаться от налога. (Свердловск. район).

Ответ.

Освобождаются по закону от промналога на первое полугодие своего существования не новые предприятия уже существующих кооперативов, а новые, только что возникшие кооперативные организации в сельских местностях со всеми открытыми ими в первом полугодии предприятиями. Отделение привлечено правильно, как вновь возникшее предприятие вообще, т.-е. из предполагаемого в это полугодие оборота.

Вопрос № 79.

Кооператив сорганизовался в июле 1924 г. и в следующем же полугодии развил свой товарооборот впятеро против первого полугодия. Надежды на скидку уравсбора за это увеличение не оправдались. При каких условиях можно получить эту скидку?

(Кадниковский уезд).

Ответ.

В данном случае кооператив не мог получить скидки потому, что первое полугодие его деятельности было не полное (началось с июля), а для получения скидки за увеличение товарооборота нужно иметь действительное, т.-е. установленное по торговым книгам, увеличение оборота во втором облагаемом полугодии, сравнительно с полным первым (предыдущим) более, чем на 25%, при чем если из оборотов кооператива исключена себестоимость товаров, полученных от своего райсоюза и в обложение вошла только наценка на такие товары, то в таком случае вообще понижения уравсбора за увеличение товарооборота не может иметь места, так как такие операции приравниваются к комиссионным, а не к товарноторговым. Если такого условия нет и кооператив по цифрам оборотов имеет право на скидку, то об этом должно быть заявлено ходатайство фининспектору в течение первого месяца окладного периода, т.-е. октября или апреля с приложением цифрового сравнения и расчета увеличения оборота.

Вопрос № 80.

Какие налоговые льготы полагаются кружевным артелям? Вопрос ставится в виду того, что кружевная артель по выданному ей со скидкой платному патенту обложена уравсбором общей суммы проданных ею в Артельсоюз кружев и половина оклада уравсбора (до 300 р.) с артели уже взымается. (Кадниковский уезд).

Ответ.

Кустарно-промысловая кооперация, к которой относятся и кружевные артели, совершенно свободна от промыслового налога. Излишне уплаченные в этот налог деньги за патент и в уравсбор можно получить обратно, подав о том просьбу в ГФО без оплаты ее гербовым сбором.

Вопрос № 81.

Одно и то же количество соли, добытое кооперативной промысловой артелью, обложено уравсбором дважды: за добычу соли и за ее продажу. Законно ли такое обложение? Артели было выдано два патента за деньги: промышленный—на добычу соли и торговый—на продажу ее из склада. (Тотемский уезд).

Ответ.

Обложение артели уравсбором неправильно со всех точек зрения: промысловая кооперация освобождена по своим производственным предприятиям от промналога, своя продукция, поступающая для продажи в собственное торговое заведение, не облагается по производственному предприятию уравсбором. Вообще эта артель может быть привлечена к промналогу по своей торговле только, если оборот ее превышает 10.000 руб. в полугодие, но в таком случае из обложенного оборота скидывается сумма уплаченного за отчетное полугодие акциза. Как получить излишне уплаченные деньги—указано в ответе на предыдущий вопрос.

Перерегистрация потребительских обществ.

Вологодской губернской регистрационной комиссией в заседаниях 5 и 25 августа 1925 г. зарегистрировано 35 уставов потребительских обществ.

Вологодского уезда:

Мелданское	о/п.	Верхне-Вологодской вол.	п. Козьмо-Демьянский.
Образцовское	"	"	д. Образцово.
Нестерово-Грибцов- ское	"	Свердловско-Сухонского р.	д. Нестерово.
Шухтовское	"	Кубено-Озерской вол.	с. Шухтово.
Глухораменское	"	Угольской	д. Коротково.
Подкурновское	"	Шуйской	д. Ропотово.
Христо-Рождествен- ское	"	Кубено-Озерской	п. Христо-Рождествен- ский.
Рабангское	"	Свердлово-Сухонск. р.	с. Горка.
„Красный Пахарь“	"	Тошне-Емской	д. Пахталово.
Куркинское	"	Кубено-Озерской	Совхоз Куркино.
Шульгинское	"	Свердлово-Сухонск. р.	д. Шульгино.
Ереминское	"	Сиземской	д. Еремино.
Дубниковское	"	Володарской	д. Елезово.
О/п. „Самопомощь“	"	Тошне-Емской	с. Янгосорь.
Колотиловское	"	Лежской	д. Колотилиха.
Даниловское	"	Верхне-Вологодской	д. Матюгино.
Ербуговское „Заря“	"	Тошне-Емской	п. Ербуга.
Борщевское	"	Свердлово-Сухонского р.	д. Борщево.

Кадниковского уезда:

1-е Заднесельское	о/п.	Заднесельской вол.	с. Заднее
Новостаросельское	"	"	с. Новое.
Пилигинское	"	Сямженской	д. Шестяковская.
Шамбовское	"	Уфтюжской	д. Шамбово.
Вожегодское	"	Вожегодской	ст. Вожега.
Двиницкое	"	Двиницкой	д. Петровское.
Ануфриевское	"	Ротковецкой	д. Ануфриево.
Спасо-Преображен- ское	"	Уфтюжской	п. Спасо-Преображен.
Васьяновское	"	Васьяновской	д. Кудрявцево.
Яшкинское	"	"	д. Останинская.
Тавенгское	"	Огибаловской	д. Поздеевская.

Тотемского уезда:

Шебенгское	о/п.	Верх-Кокшенгской вол.	п. Шебинский.
Маркушевское	"	"	п. Лондужский.

Каргопольского уезда:

Надпорожское „Свобода“	о/п.	Каргопольской вол.	д. Погост.
Труфановское	"	Лекшмозерской	д. Казариновская.

Вельского уезда:

Жиховское	о/п.	Чушевице-Покровской вол.	д. Игнашевская.
Ростовское	"	Малодорской	п. Ростовский.

Всего с начала кампании по перерегистрации потребительских обществ зарегистрировано 378 кооперативов.

П. К-ов.

СОДЕРЖАНИЕ.

Общественно-политический отдел.

	Стр.
Положение в Китае	1—3
Кризис в английской угольной промышленности и профсоюзы	3—5

Общий отдел.

На новой грани	6—6
Кустарная кооперация и частный посредник. <i>Я. Чижев</i>	9—15
Всекобанк и кооперация	15—19
Расчетные операции кооперативов и Всекобанк. <i>А. Голиков</i>	19—21
Деятельность операционных отделов и финансовое состояние Вологодсельсоюза на 1-ое июля 1905 г. <i>М. Шемякин</i>	21—24
К предстоящим заготовкам сырья. <i>П. Кузнецов</i>	25—27
Когда кооперативное маслоделие подлежит промналогу. <i>Петровский</i>	28—30
Больше внимания чистоте в молочном деле. <i>Д. Пименов</i>	30—32
Ягодно-плодовое садоводство и ягодно-варильное дело в кооперативах прикубинского района Вологодской губ. <i>Н. Рус</i>	33—36
Налоговые льготы кустарно-промысловой, кооперации и кустарям. <i>Петровский</i>	36—38

Кооперативная жизнь.

Что вынесли активисты шепяковского района в международный день кооперации по заслушанию докладов о работе своих кооперативов. <i>Барандин</i>	39—40
Кооперативная хроника.	41—42
По иногородним потребсоюзам	42

Сельское хозяйство и кредит.

Агрикультурная работа кредитных кооперативов. <i>Н Рус</i>	43—47
Сельско-хозяйственная хроника.	47—49

Справочный отдел.

Книжная полка. Что читать крестьянину?	47—49
--	-------

Ответств. редактор Н. И. Ксюнин.

ВОЛОГОДСКИЙ СОЮЗ СЕЛЬСКО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ,

(Организован

СВОДНЫЙ БАЛАНС

А К Т И В.		Главная контора.		Отде- ления.		ВСЕГО.		В % , %	
I. Денежные средства.									
1. Касса	6284	67	7124	24	13408	91			
2. Текущие счета	66273	07	3244	36	69517	43			
	72557	74	10368	60	82926	34		4,52	
II. Ценные бумаги и пай.									
3. Облигации госуд. займа	1027	99	—	—	1027	99			
4. Пай в учреждениях:									
а) в Маслоцентре	2779	17	—	—	2779	17			
б) во Всекобанке	5000	—	—	—	5000	—			
в) во Всер. Страх. Союзе	375	—	—	—	375	—			
	9182	16	—	—	9182	16		0,50	
III. Имущество.									
5. Недвижимое	51972	50	3300	—	55272	50			
6. Движимое	10274	55	3822	71	14097	26			
	62247	05	7122	71	69369	76		3,78	
IV. Товары									
7. Товары на складах:									
а) по сбыту	13523	95	2882	09	16406	04			
б) по снабжению	98596	78	6552	52	105149	37			
8. Товары, перед. на комиссию:									
а) по сбыту	770468	54	—	—	770468	54			
б) по снабжению	10662	13	—	—	10662	13			
9. Товары, наход. в пути	—	—	25890	85	25890	85			
10. Накладные расходы	160	83	—	—	160	83			
	893412	23	35325	53	928737	76		50,60	
V. Векселя и обязательства.									
11. Векселя получ. в портф.	14224	87	24662	06	38886	93			
12. Векселя протестов.	500	—	—	—	500	—			
13. Векселя в учете	328841	17	34216	50	363057	67			
14. Крест. обязат. в портфеле	2975	48	—	—	2975	48			
	346541	52	58878	56	405420	08		22,08	
VI. Дебиторы.									
15. Кооперативы-члены	36564	—	8442	77	45006	77			
16. Разные коопер. организ.	14489	08	26820	59	41309	67			
17. Госорганы	12674	69	2125	12	14799	81			
18. Частн. организ. и лица	2491	73	144	29	2636	02			
19. Учр. и лица п/разн. расч.	—	—	180	—	180	—			
20. Подотчетные лица	2218	99	707	—	2925	99			
21. Служ. и раб. по вознаграгр.	3485	97	226	06	3711	93			
22. Нал. плат. и док. н/инк.	13265	01	—	—	13265	01			
23. Переходящие суммы	96	—	105	99	201	99			
	85285	37	38751	82	124037	19		6,76	
VII. Внутренние расчеты.									
24. Отделения	75555	96	—	—	75555	96			
25. С/хоз-яств. предприятия	31620	35	—	—	31620	35			
	107176	31	—	—	107176	31		5,81	
VIII. Результаты.									
26. Расходы текущие	98382	80	10405	25	108788	05		5,92	
	1674785	18	160852	47	1835637	65		100	

ЗАБАЛАНСОВЫЕ СЧЕТА.

1. Товары, принятые на комиссию: (масло от к-вов)	7765	18	—	—	7765	13
--	------	----	---	---	------	----

МОЛОЧНОЙ и КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ.

17 декабря 1924 г.)

на 1-е июля 1925 года).

П А С С И В.	Главная контора.		Отде- ления.		ВСЕГО.		В %
I. Капиталы.							
1. Основной	90486	61	—	—	90486	61	
2. Паевой	24659	97	—	—	24659	97	
3. Запасный	3578	17	—	—	3578	17	
	118724	75	—	—	118724	75	6,47
II. Займы.							
4. Спец. т счета под тов. и тов. докум.	9407	—	—	—	9407	—	
5. Ссуда Наркомфина	30000	—	—	—	30000	—	
6. Учет векселей	328841	17	34216	50	363057	67	
	368248	17	34216	50	402464	67	21,92
III Векселя.							
7. Векселя выданные	151810	38	—	—	151810	38	8,27
IV. Кредиторы.							
8. Кооперативы-члены:							
а) по векселям	304700	—	—	—	304700	—	
б) по расчетам	14765	66	606	83	15372	49	
9) Разные коопер. орган:							
а) Маслоцентр по авансам под масло	520684	76	—	—	520684	76	
б) Другие	33580	59	3917	57	37498	16	
10. Госорганы	5794	89	—	—	5794	89	
11. Частные орг. и лица	5573	79	—	—	5573	79	
12. Подотчетные лица	—	—	41	44	41	44	
13. Служ. и раб. по возн.	—	—	147	48	147	48	
	885099	69	4713	32	889813	01	48,47
V. Внутренние расчеты.							
14. Главная контора	—	—	61244	45	61244	45	3,31
VI. Результаты.							
15. Продажа и отп. товаров	121035	70	26817	04	147852	74	
16. Доходы	29866	49	1422	76	31289	25	
17. Прибыли и убытки	—	—	32438	40	32438	40	
	150902	18	60678	20	211580	39	11,33
	1674785	18	160852	47	1835637	65	100

Председатель правления А. П. Демченко.

Главный бухгалтер С. А. Кузнецов.

Вологодский Союз сельско-хозяйственной, молочной и кредитной кооперации „Вологодсельсоюз“.

Товарные обороты по контрагентам за июнь 1925 года

Контрагенты.	К у п л е н о и з а г о т о в л е н о														
	Скл. молочн. прод.			Сырьевой склад.			Сел.-хозяйств. склад.			Льняной склад.			В С Е Г О.		
	Руб.		В %/о	Руб.		В %/о	Руб.		В %/о	Руб.		В %/о	Руб.		В %/о
1. Кооперат.-членов	76962	38	44,20	614	92	25,19	29	15	0,11	166	72	7,24	77773	17	38,02
2. Разные кооп. орг.:															
а) Маслоцентр по															
сб. масла . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
б) Другие . . .	46346	09	26,62	72	77	9,98	11085	67	43,21	1824	17	79,18	59328	70	29,02
3. Госорганы . . .	1220	74	0,70	—	—	—	12506	59	48,74	—	—	—	13727	33	6,71
4. Частные лица и															
организ.	—	—	—	1390	73	56,97	1122	09	4,37	309	32	13,43	2822	14	1,38
5. С.-хозяйств. пред-															
приятия	7	65	0,00	—	—	—	—	—	—	—	—	—	7	65	—
6. Отделения . . .	48921	79	28,10	361	28	14,79	—	—	—	—	—	—	49283	07	24,09
7. Собств. нужды .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
8. Перед. со скл. на															
скл.	280	—	0,16	—	—	—	—	—	—	—	—	—	280	—	0,14
9. Переработка . .	348	46	0,20	—	—	—	—	—	—	—	—	—	348	46	0,17
10. Накладные рас-															
ходы	39	85	0,02	1	77	0,07	914	32	3,57	3	40	0,15	959	34	0,47
Всего руб	174126	96	100%	2441	47	100%	25657	82	100%	2303	61	100%	204529	86	100%
в %/о	85,13%			1,19%			12,59%			1,13%			100%		

Вологодский Союз сельско-хозяйственной, молочной и кредитной кооперации „Вологодсельсоюз“.

Товарные обороты по контрагентам за июнь 1925 года.

Контрагенты.	Продано и отпущено.																	
	Товаров собственных.										Товар. комиссионн.				Всего.			
	Скл. молочн. прод.			Сырьевой склад		Сел.-хоз. склад.		Всего.			Склад мол. прод.							
	Руб.	В %	%	Руб.	В %	%	Руб.	В %	%	Руб.	В %	%	Руб.	В %	%	Руб.	В %	%
1 Коопер. члены союза	687	40	0,37	—	—	—	19099	93	62,42	19787	33	9,08	20	75	0,01	19818	08	4,36
2. Разн. кооп. орг.:																		
а) Маслоцентр п/сб. масла.	127364	89	69,38	—	—	—	—	—	—	127364	89	58,42	110305	35	46,58	237670	24	52,26
б) Другие . . .	21618	26	11,77	1751	40	45,73	4866	95	15,91	28236	61	12,95	40603	52	17,15	68840	14	15,14
3. Госорганы . . .	951	02	0,52	1916	—	50,03	642	34	2,10	3509	36	1,61	327	52	0,14	3836	88	0,84
4. Частн. орган. и лица	12602	67	6,87	162	65	4,25	2276	42	7,44	15041	74	6,90	34137	32	14,42	49179	06	10,81
5. Сел. - хозяйств. предпр.	—	—	—	—	—	—	60	02	0,20	60	02	0,03	—	—	—	60	02	0,01
6. Отделения . . .	20363	41	11,09	—	—	—	3470	14	11,33	23833	55	10,93	51399	16	21,70	75232	71	16,54
7. Собств. нужды .	2	25	—	—	—	—	181	64	0,60	183	89	0,08	—	—	—	183	89	0,04
8. Переработка . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
9. Перед. со скл. на скл.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
10. Накладные рас- ходы	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Всего руб. . . .	183689	90	100, %	3820	05	100, %	30597	44	100, %	218017	39	100, %	235803	93	100, %	454821	02	100, %
в %	40,36%			0,84%			6,73%			47,93%			52,07%			100, %		

Вологодский Союз Кооперативов

„СЕВЕРОСОЮЗ“

доводит до всеобщего сведения, что им будет начата **выдача премий** за сданный в прошлом году лен. **Премия выдается** конторами: в Грязовце, Чебсаре, Харовской, Кадникове и Вологде. За **каждый пуд** принятого в прошлом году **льна** Северосоюз **выдает** сдатчикам **по 80 коп. деньгами и товарами**, и начисляет **по 20 коп.** кооперативам I степени.

Для получения премии необходимо представить квитанцию о сдаче льна.

ГРАЖДАНЕ!

Сдавайте в свои кооперативы все ваши товары: лен, масло, кожу, опоек, овчину, щетину, волос, шерсть и пушнину. Вологдосельсоюз покупает эти товары за наличный расчет по рыночным ценам. За принятый нынче **ЛЕН** Вологдосельсоюз надеется выдавать в будущем году после продажи льна **ПРЕМИЮ**.

ВОЗДЕРЖИВАЙТЕСЬ ПРОДАВАТЬ СКУПЩИКАМ.

Правления: Северосоюза и Вологдосельсоюза.

К СВЕДЕНИЮ МАСЛОДЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.

СМЕТЫ, ПЛАНЫ, ОПИСАНИЯ УСТРОЙСТВА МАСЛОДЕЛЬНЫХ ЗАВОДОВ и ЛЕДНИКОВ

**ПОМЕЩЕНЫ в следующих №№-рах журнала
«КООПЕРАЦИЯ СЕВЕРА».**

- в № 17—18 1924 г. „Устройство ледника для хранения молочных продуктов“ (описание и чертежи).
- в № 21—22 1924 г. „Устройство маслодельного завода (описание, план, смета, расчет ледника).
- в № 23—24 1924 г. „Силосованный корм“ (описание устройства и чертежи сооружений для хранения корма).
- в № 2—3 1925 г. „Устройство маслодельно-сыроваренного завода“ (описание, план, смета).
- в № 9-ом 1925 г. „Устройство маслодельного завода с производительностью 600—1000 килогр. (описание, план, смета).
- в № 15—16 1925 г. „Устройство маслодельного завода с производительностью 600—1000 килогр. (описание, план, смета).

Каждый из перечисленных номеров редакция журнала высылает наложенным платежом за 1 руб.

Комплект журнала с № 17—18 по № 15—16 включительно высылается наложенным платежом за 5 руб.

КРОМЕ ТОГО ИМЕЮТСЯ ИЗДАНИЯ:

1. Брошюра: „Баланс, как отражение работы кооператива“ (как читать баланс). К. Белоглазов. (Стр. 12) с налож. плат. 50 коп.
 2. Резолюции Областного организационно-инструкторского совещания в гор. Вологде 20—25 февраля 1925 г., (стр. 18), с налож. плат. 50 коп.
-

Р.С.Ф.С.Р.

Р.С.Ф.С.Р.

ВОЛОГОДСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

ГОСИЗДАТА

Вологда, пл. Свободы, д. № 6.

БОЛЬШОЙ ВЫБОР

крестьянской и сел.-хоз. литературы,

книг по общественным вопросам,
медицине, гигиене, технике, по ремеслам,
художественных и друг.

БИБЛИОТЕЧКИ И ПЛАКАТЫ:

**для изб.-читален, клубов и ленин-
ских уголков.**

Учебники для школ. I и II ст. и др.

кооперативным, партийным, государ-
ственным, рабочим и крестьян-
ским организациям

СКИДКА и КРЕДИТ.

СРОЧНОЕ ВЫПОЛНЕНИЕ ЗАКАЗОВ.

Устройство маслодельного завода с суточной переработкой в 600—1000 килогр. молока.

Правильное устройство маслодельного завода имеет очень важное значение в организации молочного поризводства, так как каждая ошибка в устройстве его сейчас же отражается на доходности маслоделия.

Очень большое количество пороков масла происходит исключительно от неправильности устройства завода; например, наше масло имеет чаще всего порок салитость, из-за того, что помещения, в которых идет обработка масла, имеют высокую температуру в особенности в летнее время; чтобы избавиться от этого нужно иметь возможность эту комнату охлаждать, наввозможно простым способом. Для этой цели лучше всего ее располагать по близости ледника, так чтобы холод из ледника через специально устроенные люки мог проникать в маслообработную комнату.

Большим злом нашего маслоделия является недостаток льда; редко в каком маслодельном заводе чтобы запас льда сохранился до нового и дал бы возможность без перебоев вырабатывать высокосортное масло. Между тем без льда выработка высокосортного продукта в теплое время немыслима, вследствие невозможности соблюдать требуемые наукой и практикой температуры хранения и охлаждения сливок, сбивания масла и др.

Исчезновение загасов льда к летнему времени происходит главным образом от того, что ледники устраиваются подземные и поэтому почвенная вода поступает в льдохранилище и быстро заставляет таять лед; кроме того, емкость ледника бывает мало согласована с размерами производства, в большинстве случаев ледники малоемки, а стены не имеют надежной изоляции и благодаря этому в половине лета уже льда не бывает. Рассчитывая ледник, необходимо прежде всего определить правильно его емкость сообразно размерам производства, делать верховым, вокруг стен, пола и потолка устраивать надежную изоляцию.

Большое значение имеет также количество комнат завода. Никогда не следует делать заводы с одной комнатой, но не нужно в тоже время и много-комнатности; достаточно 3 комнат: приемной, комнаты обработки молока и маслообработочной, при обязательном устройстве маслохранилища.

Расположение комнат должно быть такое, чтобы продукт не подвергался для выполнения процессов производства излишним переноскам из комнаты в комнату, а все процессы производства друг другу не мешали.

Кроме этого, крайне важно, чтобы для устройства загода было выбрано вполне подходящее место. Таковым должно быть признано высокое место, берег реки, вдали от жилых помещений, имеющее хорошие грунтовые воды, так как при молочном производстве пользоваться водами открытых водоемов рек, озер безусловно не рекомендуется. На высоких местах бывает всегда меньше грязи, и легче устроить отвод сточных вод.

Предлагаемый, согласно указанных положений, для постройки маслодельный завод состоит из следующих комнат:

1) Приемная с подогревательной, при чем первая отделяется невысокой (1 м.) перегородкой для того, чтобы носчики молока не могли мешать ходу работы при подогревании молока.

2) Сепараторная и маслобояльная.

3) Маслообработная.

4) Лаборатория.

5) Маслохранилище.

6) Ледник.

В целях наименьшей затраты физической силы и ход производства направляется соответствующим образом.

Взвешенное на весах и принятое молоко в 1½ ведерных ушатах подогревается в соответственно устроенной подогревательной коробке, подогретым без переноски вливается в приемный бак для сепарирования, из которого непосредственно самотеком поступает в сепаратор. Снятое молоко (обрат) отводится прямо в приемную комнату для раздачи носчикам. Полезно обрат пастеризовать в целях обеззараживания и затем уже производить раздачу носчикам молока. Дальнейший ход производства идет обычным способом, указанным в проектах Д. Пименова в № 21 за 1924 г., № 2—3 и № 9 за 1925 г. журнала „Кооперация Севера“.

Температуру маслообработной комнаты можно регулировать по желанию путем впуска холодного воздуха прямо из ледника через обустроенные люки. Указанное обстоятельство имеет большое значение при обработке масла, которое в несоответствующей обработке температуре сильно засаливается и получается непервосортным продуктом.

Охлаждение сливок ведется талой водой, пропущенной из ледника через охладительный бак, помещающийся в маслохранилище. Маслохранилище подобно леднику окружается изоляционным слоем (опилки с золой или известь).

Устройство такого завода обходится сравнительно дешево.

Помещения.

№	Наименование.	Пл. пола.	Пл. окон.	Ост. пл. об. к пл. пола.	Длина.	Ширина.	Высота.	Кубатура.
1	Приемная с подогр.	15 кв. м.	6 кв. м.	0,4	5	3	3	45
2	Сепарат. и маслоб.	10,5	2,40	0,22	3,5	3	3	31,5
3	Маслообработная	6,25	1,20	0,19	2,5	2,5	3	18,75
4	Лаборатория . . .	4,5	2,25	0,5	3	1,5	3	13,5
5	Маслохранилище .	3,0	0,75	0,25	2	1,5	3	9
6	Ледник	14,0	—	—	4	3,5	3	42

Смета на устройство маслодельного завода с суточной переработкой в 600—1000 килогр. молока.

1. Земляные работы.

§ ур. пол. 46. Планирование места, т.-е. снятие бугров, засыпка ям и углублений с утрамбовкою (80 кв. м.).

Землекопов 2,24.

§ 30. Копание земли под фундам. столбы (19,2 куб. м.).

Землекопов 2,88.

§ 52. Вырытие рвов под сточные трубы, с провескою дна, укладкою труб, с засыпкою землею и утрамбовкою, (10 п. м.) глубиною 2 м.

Землекопов 5,00.

§ 33. Вырытие земли под сточную яму (4,5 куб. м.).

Землекопов 1,10.

2. Каменные работы.

§ 370. Бучение фундамента бутов. камнем с заливк. раствором верхн. ряда (19,2 куб. м.) и буч. верхних рядов фундам. кирпичем (4,43 куб. м.).

Каменщиков 7,34.

Рабочих 9,70.

Камня бутового 21,88 куб. м.

Щебня 2,68 " "

Глины мягкой с песком 6,71 " "

Изв. раствора 0,66 " "

Кирпича 1718 шт.

§ 453. Устройство печи с постановкой коробки для подогревания молока (2,25 куб. м.).

Печников 8,12.

Кирпича	716 шт.
Глины и песку	0,877 куб. м.
Гвоздей брус. 150 мм. (6")	81 шт.
Проволоки печной	1,00 кгр.
Топочн. дв. с поддувал.	1 шт.
Засов	1 шт.
Прочищальн. двер.	1 шт.
Душников	1 шт.
Коробка 6-местн. железн.	1 шт.

§ 456. Устройство 2-х голландских печей (3,2 куб. м.).

Печников 6,2.

Кирпича	922 шт.
Глины и песку	1,1 куб. м.
Проволоки печной	1,25 кгр.
Гвоздей брус. 150 мм. (6")	100 шт.
Полосок железных	1,64 кгр.

§ 447. Устройство трех труб в 1 дым на чердаках и на крыше (10,5 п. м.).

Печников 6,51.

Глины и песку	1 куб. м.
Кирпича	934 шт.
Известк. раств.	1,05 куб. м.

3. Плотничные работы.

§. Рубка деревянных стен в лапу с прокладкою паклей, притескою комлей и припазовкою, с обтескою наружн. стен с одной и внутр. с 2-х стор. с обделкою проемов косяками и стойками (216 кв. м.).

Бревен дл. 6,5 м. 22 см. (5 в.) в отрубе 175 шт.
Брев. 18 сант. (4 в.), дл. 6,5 м. 91 шт.
Пакли 255 кгр.

Плотников 29,4.

§ 184. Устройство чистых досчатых перегородок в брусчатых обвязках и обшивка досками стен маслохранилища (39 кв. м.).

Плотников 14,04.

Бревен 18 см. (4 в.) на обвязки и стойки 5 шт.
Досок чист. шир. 27 см. (6 в.) толщ. 65 мм. (2 1/2 дм.) 27 шт.
Закреп железных в 18 см. (4 в.) 8 шт.

§ 171. Обтеска и полож. балок по ватерпасу для простильных полов и потолков (116 п. м.).

Плотников 8,7.

Бревен 22 см. (6 в.) 13 шт.

§. 177. Настилка полов и потолков пластинами с припазовкою, вынутием четвертей и со струганием (140 кв. м.).

Плотников 24,50.

Пластин шир. 22 см. дл. 6,5 м. 112 шт.

Гвоздей 175 мм. (7 дм.) 700 шт.

§ 158. Связка насланных стропил (48 п. м.).

Плотников 4,32.

Бревен 27 см. (6 в) 8 шт.

§ 161. Обрешетка стропил под железную кровлю (78 кв. м.).

Плотников 2,26.

Бруск. т. 63 мм. (2½ дм.) дл. 6,5 м. 45 шт.

Гвоздей 152 мм. (6 дм.) 188 шт.

§ 214. Устройство сточного колодца из пластин.

Плотников 3,00.

Брев. сосн. 18 сант. (4 в.) на рамку 2 шт.

Пластин 27 см. (6 в.) дл. 6,5 м. 8 шт.

Сост. из густ. и жидк. смолы 20 кгр.

4. Кровельные работы.

§ 577. Покрытие крыши железом из метровых листов (78 кв. м.).

Железа кровельного 96 лист.

Гвоздей 76 мм. (3 дм.) 444 шт.

Кровельщиков 7,8.

§ 513. Окраска крыши красной краской по новому железу два раза (78 кв. м.).

Маляров 3,12.

Олифы 16,84 кгр.

Сурику 22,46 кгр.

5. Стекольные работы. Окна и двери.

§ 537. Вставка обыкнов. стекол в летние и зимние переплеты (82 п. м.).

Стекольщиков 3,29.

Проволоки стекольной 0,05 кгр.

Замазки 1,04 кгр.

§ 280. Сделание оконных переплетов с прирезкою приборов (12 кв. м.).

Для летних рам.

Досок соснов. 65 мм. (2,5") дл. 6,5 м. 4,5 шт.

Клею 0,26 кгр.

Петель на винтах 7,5—10 см. (3—4 дм.) 20 пар.

Задвижек медных 10 шт.

Костылей 10 шт.

Крючков закладных 10 пар.

Столяров 8,28.

Ведомость рабочей силы.

№	Наименование.	Количество.	Стоимость раб. дня.		Сумма.	
			Руб.	Коп.	Руб.	Коп.
1	Землекопов	11	1	25	13	75
2	Каменщиков	7	1	65	11	55
3	Рабочих	10	—	80	8	—
4	Печников	21	1	65	34	65
5	Плотников	99	1	65	163	35
6	Кровельщиков	8	1	65	13	20
7	Маляров	3	1	65	4	95
8	Стекольщиков	3	1	35	4	05
9	Столяров	41	1	65	87	65
10	Штукатуров	1	1	65	1	65
Всего		204	—	—	342	80

Ведомость материалам.

№	Наименование.	Количество.	Цена.	Сумма.	
				Руб	К.
1	Камня бутового	21,88 куб. м.	6 р. — к. куб. м.	131	—
2	Щебня	26,67 "	4 р. 50 к. "	120	—
3	Глины мят. с песк.	9,68 "	6 р. — к. "	58	—
4	Известков. раств.	1,71 "	—	2	50
5	Кирпича	4290 шт.	35 р. 1000 шт.	115	—
6	Гвоздей брус. 150 мм. (6")	231 "	5 р. 50 к. пуд.	10	—
7	" 152 мм.	188 "	—	8	—
8	" 175 мм.	700 "	—	30	—
9	" двоеосу	80 "	—	8	—
10	" 125 мм.	11 "	—	—	50
11	" 76 мм.	444 "	—	20	50
12	" 75 мм.	64 "	—	4	—
13	Проволоки печной	2,25 кгр.	—	2	—
14	Топочн. двер. с поддув.	1 шт.	—	5	20
15	Засов	1 "	—	6	80
16	Прочищальн. двер.	1 "	—	2	50
17	Душников	1 "	—	4	—
18	Коробка 6 местн. железн.	1 "	—	14	—

№	Наименование.	Количество.	Цена.	Сумма.	
				Руб.	К.
19	Полосок железн.	1,64 кгр.	—	2	—
20	Бревен 22 см. (5 в.) . . .	194 шт.	1 р. 50 к.	291	—
21	" 27 см.	35 "	2 р.	70	—
22	" 18 см.	99 "	1 р.	99	—
23	Пакли	255 кгр.	2 р. 50 к. кил.	637	50
24	Закреп железн. 18 см. . .	8 "	—	4	—
25	Пластин 22 см.	112 "	1 р. — к.	112	—
26	" 27 см.	8 "	1 р. 50 к.	12	—
27	Сост. из густ. и жидк. смолы	20 кгр.	—	3	—
28	Железа кровельного . . .	96 лис.	—	157	50
29	Олифы	16,84 кгр.	—	14	—
30	Сурику	22,46 "	—	20	—
31	Проволоки стек.	0,05 "	—	—	20
32	Замазки	1,04 "	—	2	—
33	Досок сосн. 65 мм.	27 шт.	1 р. 50 к.	40	50
34	" " 50 мм.	4,5 "	—	6	75
35	" " 38 мм.	6,5 "	—	9	75
36	" " 37,5 мм.	4,0 "	1 р.	4	—
37	" " 27 мм.	4,0 "	—	4	—
38	" " 25 мм.	5,0 шт.	1 р.	5	—
39	Клею	1,72 кгр.	—	—	40
40	Петель 7,5—10 см.	20 пар.	—	20	—
41	" 10 см.	14 "	—	45	—
42	" прост.	7 "	—	7	—
43	Задвижек медных	10 шт.	—	3	50
44	" врезных	7 "	—	2	50
45	Костылей	10 "	—	4	—
46	Крючк. закладн.	10 пар	—	4	—
47	Замков врезн. с прибор.	4 шт.	—	20	—
48	" висячих	3 "	—	6	—
49	Извести	27,4 кгр	—	4	—
50	Крючков с пробоями	5 шт.	—	26	—
51	Гончарн. труб	10 п. м.	—	20	—
Всего		—	—	2198	10

Вся смета выражается в сумме 2540 р. 90 к.

Д. Пименов.
Н. Дедюлин.

ИЗДАТЕЛЬСТВО НАРКОМЗЕМА „НОВАЯ ДЕРЕВНЯ“

— ОТКРЫТА ПОДПИСКА —

Н А 1925 ГОД

— НА ПЕРИОДИЧЕСКИЕ ИЗДАНИЯ: —

Крестьянский двухнедельный
журнал

„НОВАЯ ДЕРЕВНЯ“

Разъясняет законы о земле и лесе.

Дает советы и указания, как улучшить крестьянское хозяйство.

Отвечает на все интересующие крестьян вопросы.

Журнал богато иллюстрирован.

В 1925-г. подписчики журнала
получат

БЕСПЛАТНО 24 ПРИЛОЖЕНИЯ.

Подписная плата:

на 1 год—5 р., на 6 мес.—2 р. 75 к.,
на 3 мес.—1 р. 30 к.

„СЕЛЬСКОЕ И ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО“

Научный с.-х. журнал.

Выходит ежемесячно в виде объемистых
томов.

Подписная плата на 1 год 12 руб.

„Крестьянский Интернационал“

Подписная плата: на 1 год—5 р., на 6 мес.—2 р. 75 к., на 3 мес.—1 р. 75 к.

ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ: Москва, уг. Тверской и Моховой,
книжный склад „Новая Деревня“.

„ПАМЯТКА ЖИВОТНОВОДА“

Еженедельная популярная листовка
для крестьян нечерноземной полосы.

Посвящена вопросам поднятия
животноводства.

Стоит на год (52 №) всего 75 коп.

Цена отдельного номера 2-к.

Еженедельный официальный орган
НАРКОМЗЕМА

„Сел. Хозяйственная Жизнь“

5-ый год издания.

Подписная плата: на 1 год 18 руб., на
6 мес.—10 руб., на 3 мес.—5 руб.

Подписчики получают в виде прило-
жения ежемесячный журнал

„Вопросы агропропаганды и с.-х.
просвещения“.

„УСПЕХИ АГРОНОМИИ“

новый журнал.

Выходит под редакцией Тимирязев-
ской С.-Х. Академии.

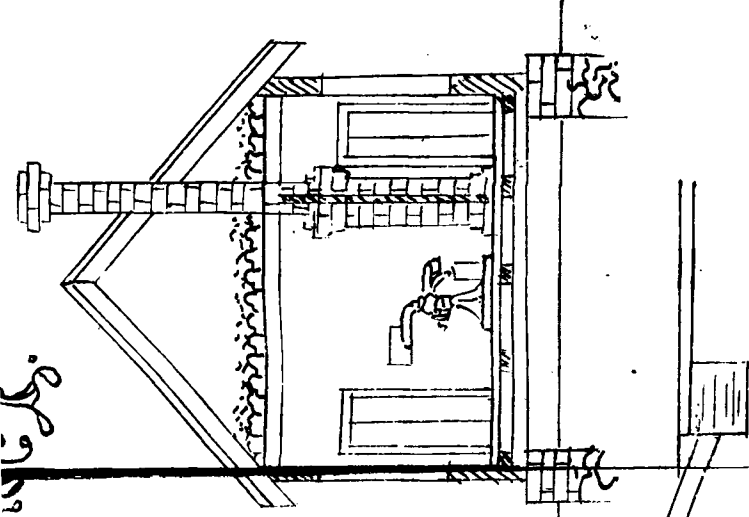
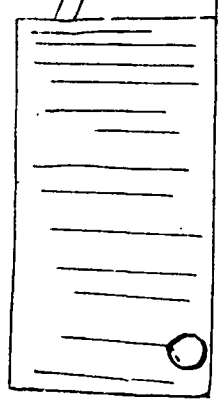
Подписная плата: на 1 год—10 руб.

Ежемесячный орган Международного
Крестьянского Совета.

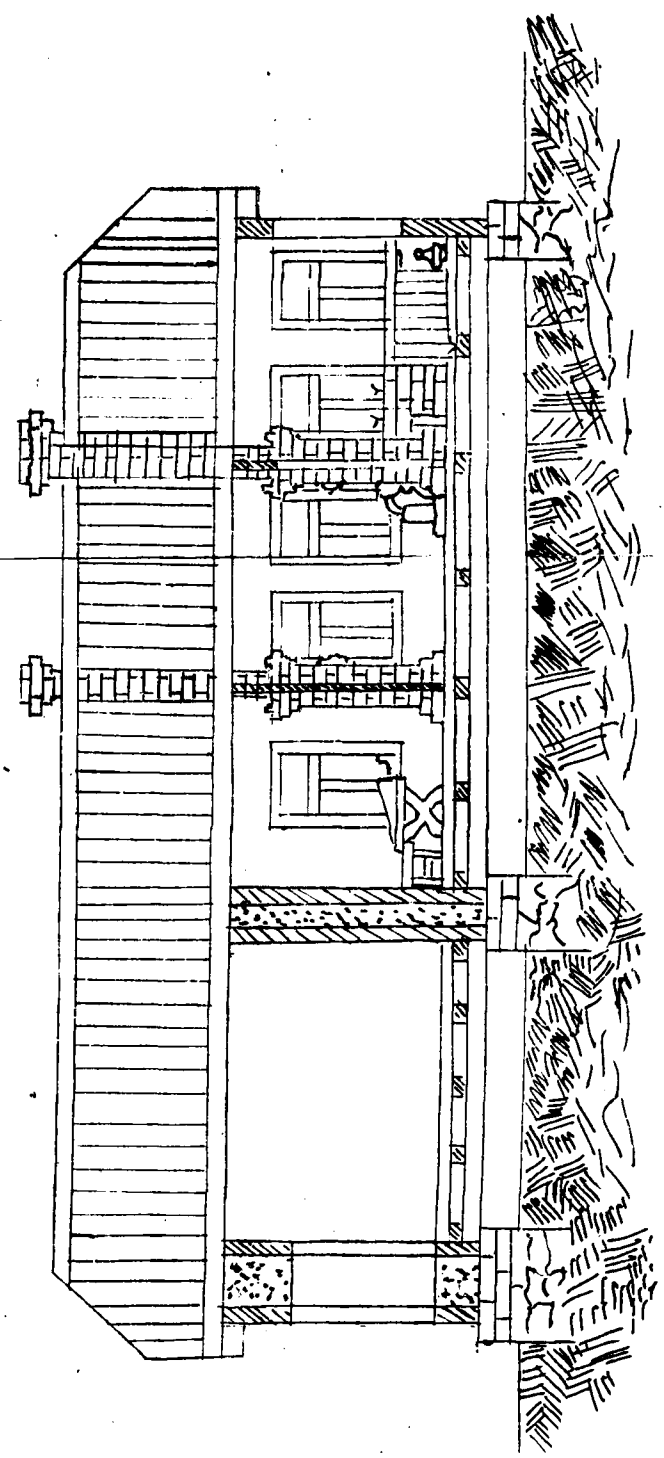
ПРОСПЕКТЫ ЖУРНАЛОВ И КАТАЛОГИ ВЫСЫЛАЮТСЯ
БЕСПЛАТНО ПО ПЕРВОМУ ТРЕБОВАНИЮ.

ಎ ಪ್ರತಿಭಟನೆ ಮಾಡಿ.

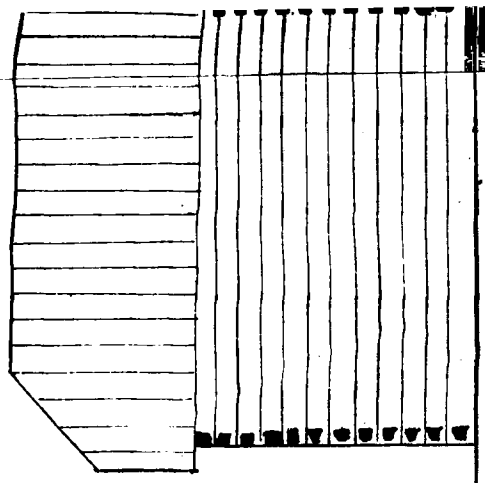
ಜೀವನ ಪ್ರತಿಭಟನೆ ರಹಸ್ಯ
 ಸೂಚನೆ ನೀಡುವುದು



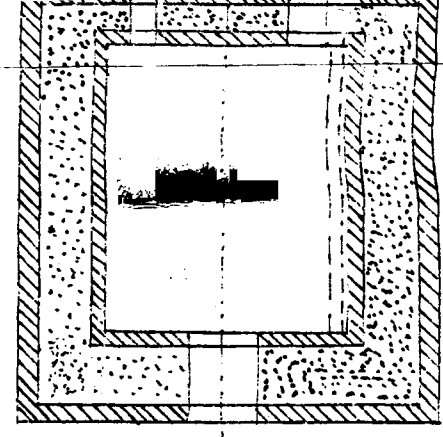
ಪ್ರತಿಭಟನೆ ಮಾಡಿ



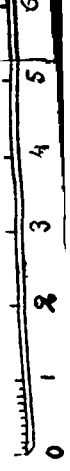
WATER



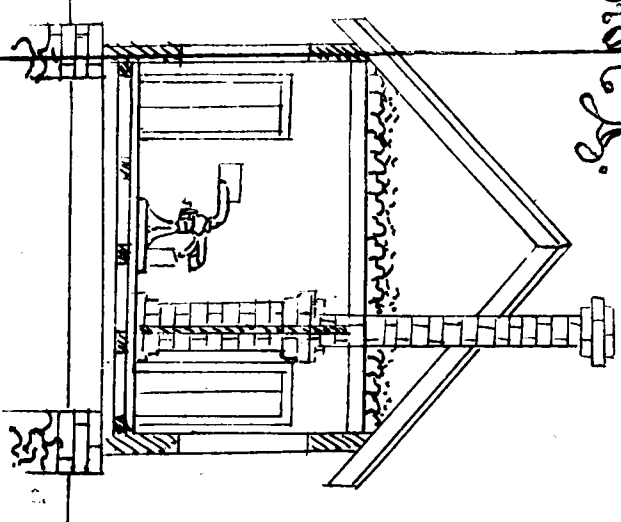
ಎ



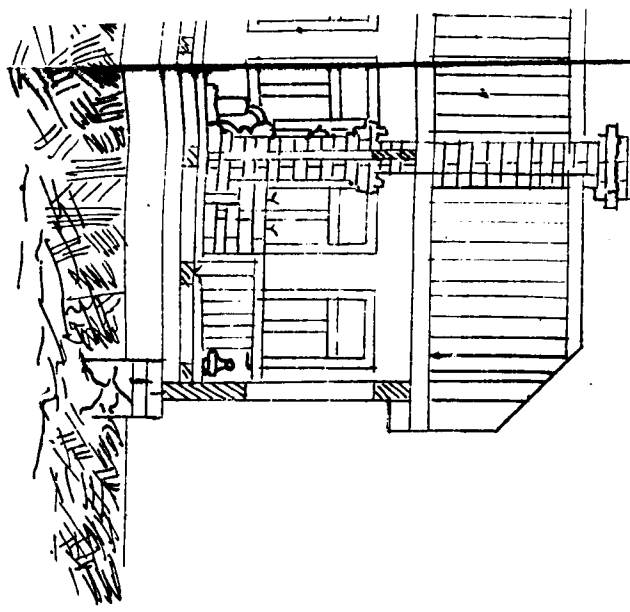
8



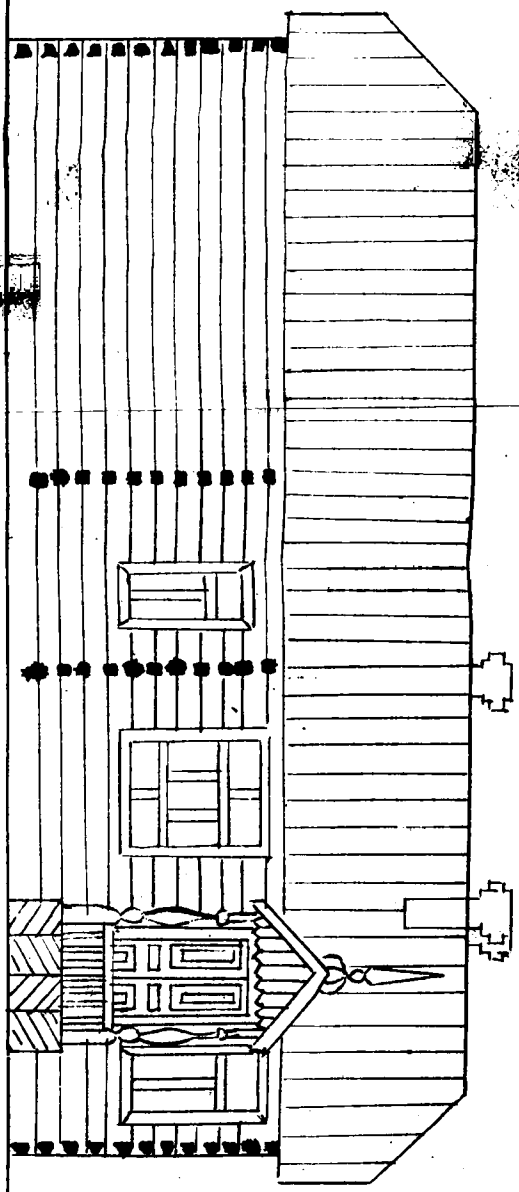
на 65.



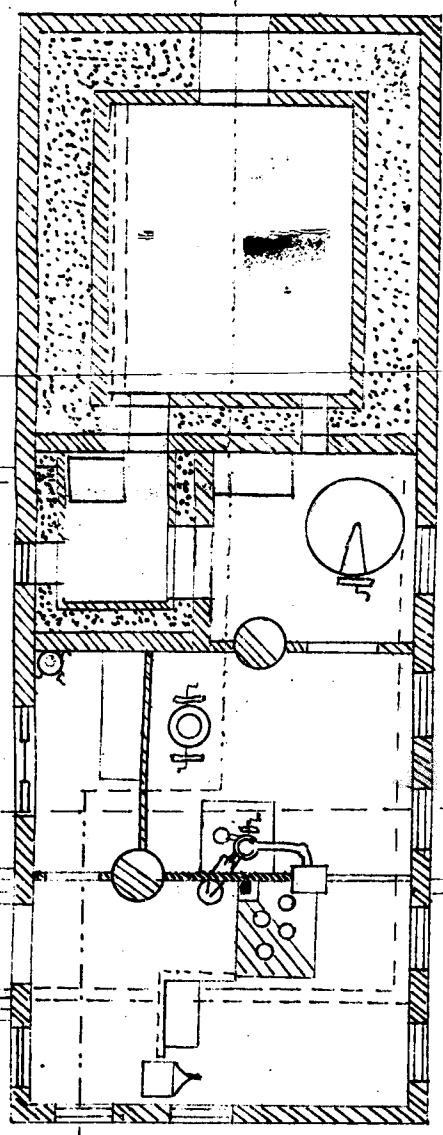
на 65



на 65



на 65



на 65

	До 10%	воды	содержали	7	проб	масла, что составляет	1.05%
От 10	11%	"	"	20	"	"	3.00%
" 11	12%	"	"	63	"	"	9.46%
" 12	13%	"	"	336	"	"	50.45%
" 13	14%	"	"	200	"	"	30.03%
" 14	15%	"	"	34	"	"	5.11%
" 15	16%	"	"	3	"	"	0.45%
Свыше	16%	"	"	3	"	"	0.45%

III. СТАНДАРТНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ МАСЕЛ.

НАЗВАНИЕ АРТЕЛИ.	Сорт масла.	ПРОЦЕНТЫ.		Ч И С Л О.		ПРИМЕЧАНИЕ.
		Воды.	Соли.	Рейхерт-Мейсля.	Рефракции при 40° С.	
Харовская	Парижское соленое.	10.1	1.228	—	—	Указанные артели члены «Вологодсельсоюза».
Благовещенская	"	10.8	0.585	—	—	
2-я Корбангская	"	11.8	1.029	—	—	
Октябрьская	"	11.5	1.450	—	—	
Покровская	"	10.0	1.357	—	—	
1-я Корбангская	"	11.8	0.936	—	—	
Пустораменская	"	10.5	0.748	—	—	
Октябрьская	"	13.1	1.310	—	—	
Шуйская	" сладкое	13.9	—	24.31	44.2	
Нестеро-Грибцовская	" соленое	9.2	1.053	—	—	
Раменьчанин	" сладкое	13.0	—	23.65	44.2	
Путилевская	"	12.7	—	25.08	43.5	
Богородская	"	13.3	—	25.24	44.2	
Шурбовская	" соленое	10.8	0.514	—	—	
2-я Ленинская	"	11.6	0.655	—	—	
Стрижевская	" сладкое	13.4	—	24.97	43.9	
Христорождественская	"	12.2	—	25.57	43.9	
Борьба	"	12.7	—	25.35	44.1	
Широгорская	"	13.2	—	24.97	44.0	
Ларионовская	"	12.7	—	23.76	44.9	
Новленская	"	13.2	—	25.30	44.3	
Фетиньинская	"	12.6	—	24.53	44.4	
Новостаросельская	"	13.1	—	23.98	44.5	
Благовещенская	"	13.3	—	24.35	44.5	
Высоковская	"	13.1	—	25.19	44.6	
Николо-Становская	" соленое	12.3	0.795	—	—	
Октябрьская	"	11.0	1.497	—	—	
Корневская	" сладкое	12.8	—	25.80	44.2	
Шилегжанин	"	13.7	—	23.54	44.4	
Никольский Труд	" соленое	9.4	1.684	—	—	
Новый Путь	"	12.6	0.648	—	—	
Высоковская	" сладкое	12.6	—	25.52	44.8	
Вожегодская	" соленое	10.3	0.842	—	—	
Нефедовская	"	12.0	0.795	—	—	
Доровская	"	11.3	0.514	—	—	
Третниковская	"	11.4	0.735	—	—	
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	27.28	43.8	
Шуйская	Парижское соленое	11.9	0.842	—	—	
Октябрьская	"	10.9	1.029	24.09	44.9	
Алексинская	" сладкое	13.0	—	24.19	44.6	
Раменьчанин	"	12.0	—	23.31	44.9	
Нефедовская	"	12.9	—	23.32	45.0	
Борьба	"	12.7	—	25.34	44.1	
Стрижевская	"	13.1	—	25.19	44.1	
Харовская	"	13.2	—	23.21	44.9	
Шилегжанин	"	13.5	—	23.65	44.6	
Фетиньинская	"	12.9	—	25.30	44.4	
Ивановская	" соленое	11.3	1.357	—	—	
2-я Ленинская	"	12.2	0.795	—	—	
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	23.05	44.5	
Широгорская	Парижское сладкое	11.9	—	25.85	44.3	
Мольская	" соленое	10.1	0.842	—	—	
Андреевская	"	10.9	0.465	—	—	
Октябрьская	"	9.8	1.310	—	—	
Харовская	"	9.2	1.263	—	—	
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	23.04	45.4	
Масляный склад Сельсоюза	"	—	—	26.40	44.3	
2-я Корбангская	Парижское соленое	10.8	0.654	—	—	
Благовещенская	" сладкое	13.0	—	23.43	45.2	
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	26.18	44.0	
Раменьчанин	Парижское сладкое	12.6	—	22.00	44.7	
Афонасо-Баклановская	" соленое	10.1	0.468	—	—	
Новленская	" сладкое	12.8	—	25.19	43.6	
Доровская	" соленое	12.5	0.608	—	—	
Победа	" сладкое	13.0	—	—	44.0	
Среднее за август м-ц 1925 от 65 образцов		11.08	0.934	24.54	44.3	
minimum		9.2	0.465	22.0	43.5	
maximum		13.9	1.497	27.28	45.4	

V. ДРУГИЕ АНАЛИЗЫ.

таты анализов маселучастников конкурса в июле м-це с.г.

Октябрьская	"	9.8	1.310	—	—
Харовская	"	9.2	1.263	—	—
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	23.04	45.4
Масляный склад Сельсоюза	"	—	—	26.40	44.3
2-я Корбангская	Парижское соленое	10.8	0.654	—	—
Благовещенская	" сладкое	13.0	—	23.43	45.2
Масляный склад Сельсоюза	Топленое	—	—	26.18	44.0
Раменьчанин	Парижское сладкое	12.6	—	22.00	44.7
Афонасо-Баклановская	" соленое	10.1	0.468	—	—
Новленская	" сладкое	12.8	—	25.19	43.6
Доровская	" соленое	12.5	0.608	—	—
Победа	" сладкое	13.0	—	—	44.0
Среднее за август м-ц 1925 от 65 образцов		11.08	0.934	24.54	44.3
minimum		9.2	0.465	22. 0	43.5
maximum		13.9	1.497	27.28	45.4

IV. Д Р У Г И Е А Н А Л И З Ы.

ультаты анализов маселучастников конкурса в июле м-це с.г.

РАЙОН.		Количество образцов.	ПРОЦЕНТЫ.		Градус кислотности по Т.	Ч И С Л О.	
			Воды.	Соли.		Рейхерт-Мейсля.	Рефракции при 40 С
Грязовецкий	среднее	57	12.3	—	3.5	26.11	44.0
	minimum		11.0	—	1.4	25.60	43.6
	maximum		14.1	—	5.6	27.17	44.8
Вологодский	среднее	71	12.5	1.185	2.9	25.55	44.0
	minimum		10.0	0.887	1.8	24.64	43.7
	maximum		14.3	1.800	5.0	26.40	44.4
Вожегодский	среднее	18	11.8	1.014	3.8	24.01	45.0
	minimum		8.5	0.730	2.0	22.44	44.8
	maximum		14.6	1.300	7.0	26.84	45.2
Харовский	среднее	4	13.0	—	2.7	24.93	44.2
	minimum		12.3	—	2.2	23.05	43.8
	maximum		13.7	—	3.6	25.74	44.6
Чибсарский	среднее	12	12.3	—	3.2	24.15	44.1
	minimum		11.6	—	2.2	23.76	43.9
	maximum		13.3	—	5.2	25.30	44.5
По всем районам среднее		162	12.4	1.099	3.2	24.95	44.2
minimum			8.5	0.730	1.4	22.44	43.6
maximum			14.6	1.800	7.0	27.17	45.2

Заведующий Лабораторией *Проф. Т. С. Ижигов.*

Зам. заведующего *В. Ж. Масловский.*