

№ 14.
августъ 1912.

ВОЛОГДА.

III ГОДЪ
изданія.

руководный, научно-популярный, экономический, сельскохозяйственный и кооперативный

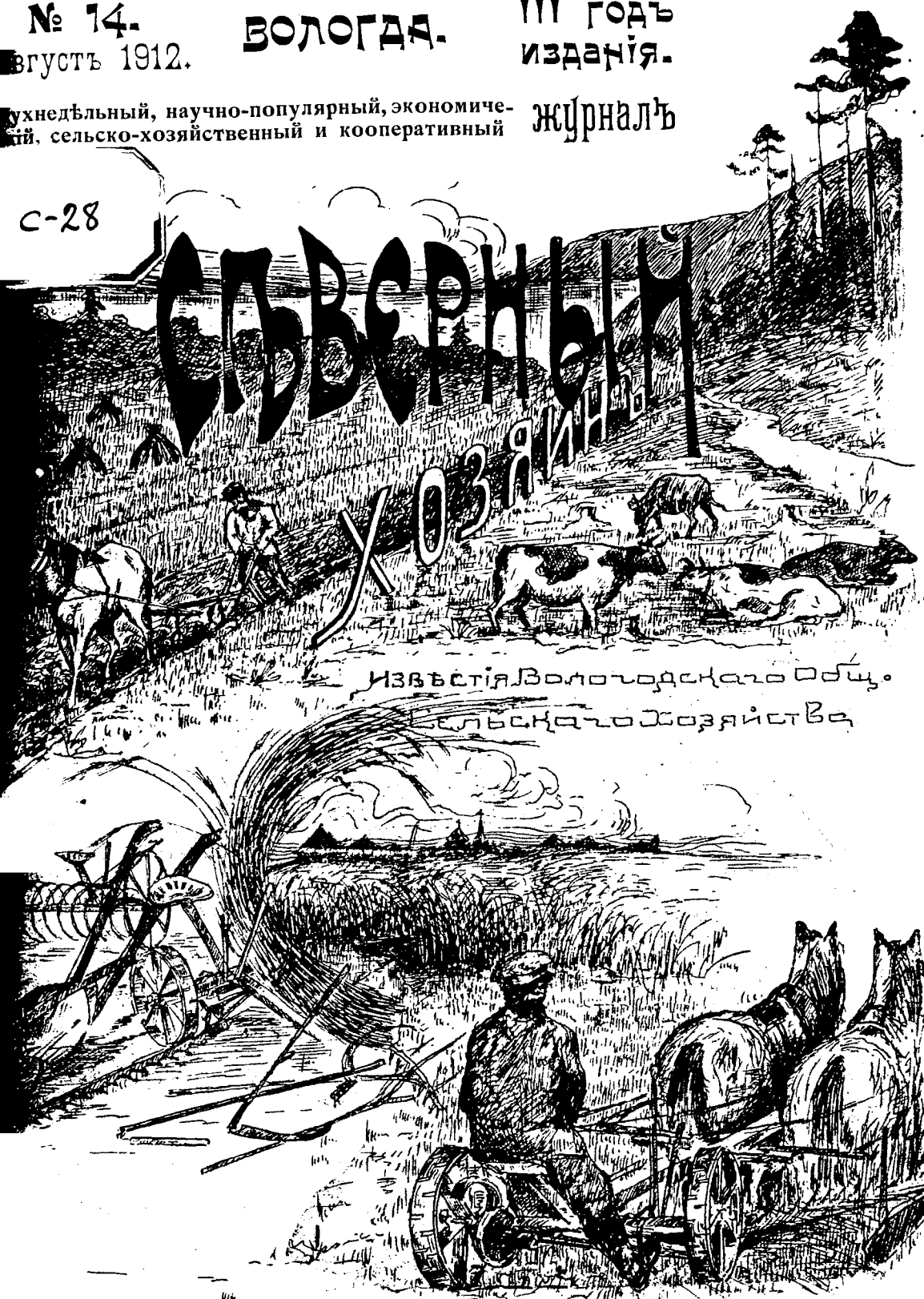
журналъ

С-28

СѢВЕРНЫЙ

ХОЗЯЙСТВО

Извѣстія Вологодскаго Общ.
Сельскаго Хозяйства





С е д ь с к о е Х о з я и с т в о .

Льководство и его нужды.

Въ сѣверномъ районѣ Россіи льководство является одной изъ наиболѣе важныхъ и дающихъ сравнительно хорошій доходъ отраслей крестьянскаго хозяйства. Таковы губерніи: Псковская, Новгородская, Ярославская, Костромская, Вологодская, Вятская, Пермская, выбрасывающія ежегодно на рынки до

10 милліоновъ пудовъ льняного волокна.

Разсматривая льководство, какъ доходную статью крестьянскаго хозяйства, на которой подчасъ зиждется благополучіе и безбѣдное существованіе цѣлыхъ семействъ, мы должны удѣлить ему серьезное вниманіе. Мы должны выяснить: дѣйствительно ли занятіе льководствомъ служитъ хорошимъ под-

спорьемъ къ скудному бюджету крестьянина и нѣтъ ли причинъ и условий, благодаря которымъ оно дѣлается „никчемной“—малодоходной отраслью хозяйства.

По даннымъ Совѣта Всероссійскаго общества льнопромышленниковъ, ежегодный заработокъ крестьянскаго населенія отъ льноводства, на примѣръ, въ Ярославской губерніи достигаетъ приблизительно до 6 милліоновъ рублей, въ Вятской до 5.200,000 р., въ Вологодской 3½ мил. рублей, въ Псковской до 7½ милліоновъ рублей.

Эти цифры сами по себѣ очень внушительны, но онѣ говорятъ только о большей или меньшей степени распространенія льноводства въ данной мѣстности. Доходность же льноводства часто исчисляется нѣсколькими рублями или десятками рублей отъ десятины посѣва льна и въ рѣдкихъ случаяхъ превышаетъ 100 руб.

При всемъ своемъ широкомъ развитіи льноводство не пользуется особымъ заботливымъ вниманіемъ со стороны крестьянина-земледѣльца. Часто посѣвы льна производятся плохимъ засореннымъ сѣменемъ, часто сѣютъ ленъ на мѣста, которыя хозяинъ считаетъ мало пригодными для всякихъ другихъ посѣвовъ. При обыкновенномъ трехполіи въ крестьянскихъ хозяйствахъ, ленъ чаще попадаетъ на одно и то же мѣсто, уже истощенное его посѣвомъ. Наряду съ этимъ идетъ плохая разработка почвы и разныя другія, независящія отъ хозяина причины, вліяющія на урожай. Естественно, что отъ степени и качества урожая зависитъ въ значительной мѣрѣ и доходность отрасли.

Дальше идетъ разработка льняного волокна, каковое въ указанномъ районѣ является наиболѣе

доходнымъ продуктомъ льноводства. Существующіе способы добыванія волокна изъ тресты при помощи стланья (росовое моченіе) и моченія въ водѣ, нерѣдко даютъ далеко не блестящіе результаты.

Затѣмъ слѣдуетъ получение волокна уже изъ „вымокшей“ или „улежавшей“ тресты при помощи сушки, мятья, трепанья и т. п. Сушка тресты въ плохоприспособленныхъ помѣщеніяхъ—въ овинахъ, ригахъ, баняхъ, а при этомъ и обработка примитивными орудіями и машинами, сказывается на качествѣ волокна. Оно можетъ перегорѣть, можетъ быть плохо обработано, и отъ этого цѣнность его понижается.

Считаясь съ тѣмъ, что доходность льноводства зависитъ въ сильной степени отъ количества и качества урожая, отъ способовъ обработки его продуктовъ, мы не должны забывать и того, каковы будутъ результаты продажи волокна, сѣмени—по какой цѣнѣ удастся хозяину продать ихъ.

Этотъ вопросъ въ доходномъ льноводствѣ намъ кажется наиболѣе важнымъ, ибо дешовая продажа волокна, сѣмени влечетъ за собою упадокъ отрасли, заставляетъ съ меньшею любовью и заботливостью относиться къ дѣлу и мысли о повышеніи урожая льна, объ улучшеніи техники его обработки дѣлаетъ праздными.

Характерной чертой русскаго земледѣлія вообще и въ частности льноводства является то печальное обстоятельство, что крестьянинъ-земледѣлецъ въ рѣдкихъ случаяхъ получаетъ дѣйствительную цѣну за продукты изъ своего хозяйства. Дѣло сбыта продуктовъ находится въ рукахъ посредниковъ, начиная отъ мелкихъ скупщиковъ на мѣстахъ, до

крупныхъ оптовиковъ — „королей рынковъ“.

Въ такомъ положеніи находится и сбытъ льняного волокна и сѣмени. Мелкіе скупщики на мѣстахъ произвольно диктуютъ цѣны и цѣны такія, чтобы при перепродажѣ удалось положить хорошей „кушъ“ въ свой карманъ. Затѣмъ продукты льноводства проходятъ еще цѣлый рядъ посредниковъ и, послѣ того какъ всѣ они успѣютъ поживиться отъ перепродажи, волокно или сѣмя поступаетъ на фабрики и заводы, откуда они уже, въ переработанномъ видѣ, преподносятся потребителю.

Такимъ образомъ дѣйствительную рыночную цѣну—цѣну фабрикъ и заводовъ за продукты льноводства—волокно и сѣмя получаютъ посредники. Изъ этой цѣны большая доля остается посредникамъ подъ скромнымъ названіемъ „торговой прибыли“, а на долю льновода приходится такая оцѣнка, что часто вырученныя деньги не оправдываютъ и затраченнаго на работу труда.

Между тѣмъ, льняное волокно, сѣмя почти всегда имѣютъ хороший спросъ на рынкахъ. Около $\frac{3}{4}$ всего количества волокна изъ Россіи идетъ за границу; льняное сѣмя служитъ предметомъ довольно развитой промышленности—выработки льняного масла, жмыховъ и т. п. Но не смотря на все это, приходится сознаться, что льноводство болѣе выгодно для посредниковъ, чѣмъ для производителей, затрачивающихъ и силы и средства на веденіе этой отрасли.

Изыскивая способы поднятія доходности льноводства, мы бы поставили на первый планъ—организацію сбыта и обработки льняного волокна и сѣмени, минуя дорогого посредничества. Результатомъ правильно организованнаго сбыта явит-

ся повышение доходности отрасли, а, слѣдовательно, со стороны крестьянина земледѣльца будетъ удѣлено больше вниманія и на общее упорядоченіе въ постановкѣ льноводства.

Что посредникъ наживаетъ на перепродажѣ продуктовъ, это знаетъ каждый льноводъ, но какъ избавиться отъ услугъ посредниковъ по сбыту—это для многихъ непонятно. Какими путями это возможно мы и постараемся выяснить.

Избѣгать дешевой продажи льняного волокна и сѣмени скупщикамъ можно, сбывая продукты во время, т. е. тогда, когда цѣнность ихъ на рынкѣ дѣлается устойчивой. Обыкновенно у насъ продаютъ, какъ волокно такъ и сѣмя, сразу же при полученіи ихъ изъ хозяйства. Желающихъ продать тогда много и скупщикъ дѣйствительно пользуется незнаніемъ рынковъ со стороны продавцевъ и назначаетъ имъ самую низкую цѣну.

Выждать хорошихъ рыночныхъ цѣнъ можетъ только хозяинъ, имѣющій средства на покрытіе неотложныхъ нуждъ, а потому въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ есть кредитныя учрежденія, крестьяне, не имѣющіе запасныхъ средствъ, стараются *взять на время ссуду въ товарищество, а потомъ при продажѣ покрыть ее.* Эта операція имѣетъ большое значеніе въ дѣлѣ сбыта продуктовъ льноводства.

Избавиться отъ излишнихъ посредниковъ по продажѣ волокна и сѣмени льноводы могутъ при помощи объединенія въ товарищества для совмѣстнаго сбыта этихъ продуктовъ. Вполнѣ естественно, что *объединеніе льноводовъ въ товарищества дастъ имъ возможность быть не мелкими продавцами,* которые имѣютъ дѣло съ цѣлой стаей,

жаждущихъ наживы посредниковъ, а крупной торговой еденицей, сбывающей продукты непосредственно на фабрики и заводы и хотя бы даже и оптовику. Во всякомъ случаѣ здѣсь уменьшаются затраты на посредничество, а значить увеличиваются и доходы льноводовъ отъ дѣла. И на это льноводамъ слѣдуетъ обратить серьезное вниманіе.

Что объединеніе въ дѣлѣ сбыта вообще выгодно, убѣждать не приходится. За это говоритъ практика по совмѣстной обработкѣ и сбыту продуктовъ молочнаго хозяйства, доходность котораго, съ уменьшеніемъ посредничества, увеличилась почти вдвое. Крестьяне-льноводы во всякомъ случаѣ знакомы съ мыслью объединенія и со стороны нѣкоторыхъ изъ нихъ уже были и есть попытки объединиться въ сбытѣ льняного волокна и сѣмени при помощи уже существующихъ кооперативовъ. Мѣстами за сбытъ волокна и сѣмени брались артельные лавки и потребительныя общества, мѣстами пробовали объединить сбытъ и сельско-хозяйственныя общества. Но это только броженіе развивающейся мысли—изысканіе льноводами способовъ повысить цѣнность волокна и сѣмени. Вполнѣ понятно, что ни артельныя, ни потребительныя лавки не могутъ удѣлить должнаго вниманія на организацію сбыта продуктовъ льноводства, ибо много силъ у нихъ идетъ на выполнение непосредственныхъ задачъ—снабжение необходимыми товарами членовъ-потребителей. Поэтому гораздо цѣлесообразнѣе организація товариществъ, или специально для сбыта льняного волокна и сѣмени, или же совмѣстно съ другими продуктами хозяйства. Подобныя товарищества могутъ быть организованы по уставу для мелкихъ сельско-

хозяйственныхъ товариществъ, утвержденному 8-го ноября 1908 г.

Въ текущемъ году Псковской губернской земской управой выработанъ проектъ устава (договора) специально для льноводныхъ артелей. Этотъ проектъ посланъ на разсмотрѣніе и утвержденіе и, въ случаѣ одобренія его. Псковское земство предполагаетъ приступить къ организаціи льнодѣльныхъ артелей въ губерніи.

Товариществомъ или артелью на общія средства можетъ быть устроенъ заводъ для выработки льняного масла и жмыховъ изъ сѣмени, а также могутъ быть приобрѣтены усовершенствованныя машины и орудія для обработки льна и очистки сѣмени, каковыя по цѣнѣ недоступны для каждаго льновода въ отдѣльности.

Попытки въ этой области уже есть. Такъ въ текущемъ году въ Высокской вол., Вологодскаго уѣзда организуется сельско-хозяйственное товарищество для сбыта и обработки продуктовъ льноводства. Товарищество предполагаетъ въ текущемъ же году оборудовать собственный маслобойный заводъ.

Организація льнообдѣлочныхъ пунктовъ возможна и при кредитныхъ товариществахъ, гдѣ производится выдача ссудъ подъ залогъ льняного волокна и сѣмени и при сельско-хозяйственныхъ обществахъ. Такой льнообдѣлочный пунктъ оборудованъ, на примѣръ, при Больше-Ивановскомъ сельско-хозяйственномъ обществѣ, Вологодскаго уѣзда. Оборудование пункта здѣсь таково: одна молотилка для льна, двѣ чугунныя льномялки, механическая льнотрепалка на четыре станка. Эти машины съ конными приводами. Кромѣ того ручныхъ: четыре чугунныхъ льномялки и одна сор-

тировка для льняного сѣмени. Все оборудование исчисляется суммою 950 руб.

Но широкое распространение рациональных способовъ обработки льна, серьезное вниманіе на увеличеніе урожая льна при помощи агрономическихъ мѣропріятій можетъ быть гарантировано только правильноорганизованнымъ сбытомъ

Если, напримѣръ, въ текущемъ году министерство торговли разсылаетъ льнопромышленникамъ циркуляръ съ предложеніемъ не спѣшить съ продажей льна, ибо ожидается повышеніе цѣнъ на волокно, то отъ этихъ предупрежденій

могутъ выиграть только льнопромышленники-посредники. Мелкіе же льноводы не въ силахъ будутъ избѣгнуть искушенія продать хотя бы и дешево, ибо кромѣ скупщика для нихъ нѣтъ рынковъ. Поэтому то и необходимо мелкимъ льноводамъ приступить къ организаціи товариществъ по сбыту льна и принять къ свѣдѣнію предупрежденіе министерства торговли.

Въ организаціи сбыта можно видѣть расцвѣтъ и повышеніе доходности льноводнаго хозяйства. Тогда дѣло скорѣе можетъ быть поставлено на должную высоту.

Ал. Ильичъ.

